

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

GENERALIDADES

Los resultados de la economía nacional durante el año 2003 se basaron en la política económica del gobierno en sostener una relación coordinada con el FMI para así de esta manera mantener un ambiente de confianza y credibilidad con la banca internacional y en los inversionistas empresarios nacionales y extranjeros.

Pero la crisis financiera que vive el país no ha podido ser superada todavía y el aparato productivo se encuentra estancado no pudiendo ser este reactivado hasta la fecha.

En lo que respecta a nuestra actividad, el año 2003 ha sido un año difícil para el sector avícola, principalmente por el retiro de PRONACA del mercado colombiano. Al dejar de exportar PRONACA a Colombia creó una sobreoferta de pollo en pie en todo el mercado nacional lo que obligó a pequeños, medianos y grandes avicultores a vender sus pollos por debajo del precio de costo de producción, a niveles de hasta US\$0.35 la libra lo que provocó grandes pérdidas a los avicultores así como el retiro del mercado de avicultores y por ende repercutió en la actividad avícola; agravado esto con el ingreso de pollo en pie y faenado por la frontera sur, Perú, a precios más bajos que nuestros costos de producción, esto se debe a que Perú mantiene un arancel 0 para la importación de Soya y Maíz lo que beneficia al sector avicultor peruano.



31 MAR 2004

La falta de capital de trabajo durante el 2003 también influyó en la disminución de los criadores de pollo y por ende decreció la demanda del alimento balanceado.

Estos 3 factores nos llevaron a que nuestra filial INCOAVES dedicada a la crianza y comercialización de pollos, cesara sus actividades a mediados del año 2003.

Las ventas del 2003 tuvieron un descenso con relación al 2002 en un 23%, esto se debe principalmente a que nuestra filial dejó de operar.

Debido a la difícil situación que tuvo que atravesar durante el año INCOAVES por la caída de los precios del pollo en pie y faenado, INPROSA tuvo que suministrarle alimento balanceado a bajo costo, es decir costo de materias primas y gastos de fabricación con el fin de ayudarla.

ANALISIS DE LAS VENTAS

Las ventas del año 2003 alcanzaron los 189.098 sacos facturados que con relación al año 2002 representan una disminución del 23% en nuestras ventas totales.

AVES	105,591	→ INCOAVES	31266
		→ TERCEROS	74325
CAMARON	74,281		
CERDOS	<u>9,226</u>		
TOTAL	189,098		

Las ventas de alimento para aves registran una reducción de 59.424 fundas con relación al año 2002 es decir el -36%.

Las ventas de alimento para camarón registran un aumento de 13.098 con relación al año 2002 es decir +21%.

Las ventas de alimento para cerdos registran una disminución de 13.203 fundas con relación al año 2002 es decir -59%

RECURSOS HUMANOS

Al finalizar el año 2003 INPROSA cuenta con 38 personas que con relación al año anterior representa una disminución de 10 personas.

Todas las dificultades que tuvimos que enfrentar y soportar en el año 2003 han sido por circunstancias adversas de nuestro país, en la actividad en que nosotros nos desenvolvemos que es la avícola y la acuícola por lo tanto como resultado de este ejercicio no hemos obtenido resultados favorables como los que tuvimos en los años 2001 y 2002 por lo tanto no hay utilidades en el presente ejercicio.

OBJETIVOS PARA EL 2004

Como consecuencia del cese de actividades de nuestra filial INCOAVES durante el año 2003, INPROSA durante el último trimestre de ese mismo año implementó una pequeña planta de producción de Harina de Cabeza de Camarón y Soluble de Concentrado de Camarón con el fin de buscar alternativas para compensar las bajas en

27 MAR 2004

las ventas del alimento balanceado para aves y obtener otros ingresos. Esta planta se encuentra laborando 2 turnos de 12 horas diarias procesando un promedio de 27.000 kilos de harina de cabeza de camarón por mes por lo que obtenemos mejor calidad de alimento balanceado y mejor margen de utilidad por saco producido.

También obtenemos 9.500 kilos de soluble de camarón mensuales que una parte es usada en la elaboración de alimento balanceado y otra parte la comercializamos a terceros.

También gracias a la gestión de nuestro presidente, señor Mauricio de Wind, hemos obtenido de parte de la compañía americana Particle Dynamics la distribución de Vitamina C para el mercado ecuatoriano, que es competencia directa de Roche, la cual la estamos comercializando a otras fábricas de alimento balanceado como son Diamasa, Alimentosa, Molinos Champion, Pesquera Sta. Priscila entre otras.

La industria camaronera se está recuperando y esperamos que esto mejore tal como ha sucedido en el año 2003.

Esperamos que el año 2004 siga mejorando para lograr obtener rentabilidad y un crecimiento que nos garantice tranquilidad.


Ing. GONZALO BASTIDAS O.

Gerente General

