

FABRICA DE DILUYENTES Y ADHESIVOS DISTHER CIA. LTDA.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012

En Dólares de los Estados Unidos de América



	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	5	97.703	125.893
Cuentas por cobrar comerciales	6	2.629.240	2.448.270
Impuestos por cobrar	14	370.702	341.187
Otras cuentas por cobrar	7	147.404	487.301
Inventarios	8	1.430.332	1.400.887
Gastos pagados por anticipado		52.710	-
Total activos corrientes		4.728.091	4.803.538
Propiedad, planta y equipos	9	2.157.875	2.496.511
Propiedad de inversión		-	27.644
Activo financiero mantenido hasta el vencimiento		-	30.937
Intangible		28.468	28.468
Activo por impuestos a la renta diferido		27.612	27.612
Total activos no corrientes		2.213.955	2.611.172
Total activos		6.942.046	7.414.710
Pasivos			
Cuentas por pagar comerciales	10	1.129.581	2.489.027
Obligaciones bancarias	11	1.071.700	925.498
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	12	720.583	504.093
Impuestos por pagar	14	456.689	365.093
Total pasivos corrientes		3.378.553	4.283.711
Partes relacionadas	15	471.485	738.692
Beneficios a empleados	13	93.810	46.704
Otros pasivos no corrientes		75.854	-
Total pasivos a largo plazo		641.149	785.396
Total pasivos		4.019.702	5.069.107
Patrimonio:			
Capital	16	32.000	32.000
Reserva legal		16.000	16.000
Utilidades acumuladas		2.874.344	2.297.603
Total patrimonio		2.922.344	2.345.603
Total pasivos y patrimonio		6.942.046	7.414.710
		(0)	-


Alvaro Gutierrez Sierra
 Gerente General


Giancarlo Alvarez Chica
 Contador General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos Estados Financieros

FABRICA DE DILUYENTES Y ADHESIVOS DISTHER CIA. LTDA.

ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL

Año que terminó el 31 de diciembre del 2013 y 2012

En Dólares de los Estados Unidos de América



	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Ventas netas		14.022.758	13.292.199
Costo de producto vendidos	17	(11.778.102)	(9.348.871)
Utilidad Bruta		<u>2.244.656</u>	<u>3.943.328</u>
Gastos:			
Administración y venta	18	(1.320.838)	(3.012.923)
Financiero		(53.922)	(69.083)
		<u>(1.374.760)</u>	<u>(3.082.006)</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta y participación de utilidades		<u>869.896</u>	<u>861.322</u>
Participación de utilidades		<u>(130.484)</u>	<u>(129.198)</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta		<u>739.412</u>	<u>732.124</u>
Impuesto a la renta		(162.671)	(174.606)
Ingreso por impuestos diferidos		-	-
Utilidad integral neta		<u>576.741</u>	<u>557.518</u>

Alvaro Gutierrez Sierra
Gerente General

Giancarlo Alvarez Chica
Contador General

Las notas adjuntas son parte integrante de estos Estados Financieros

FABRICA DE DELIVANTES Y ADHESIVOS DISTHER CIA. LTDA.
ESTADO DE CAMBIO EN EL PATRIMONIO
 Año que terminó el 31 de diciembre del 2013 y 2012
 En Dólares de los Estados Unidos de América



		Resultados acumulados		Total
		Adopción primera vez de NIIF	Utilidad (Pérdida) disponible	patrimonio de los socios
Saldos al 1 de enero del 2012	Capital social	32.000	16.000	1.503.984
Utilidad integral neta	Reserva legal	16.000	1.503.984	236.101
Saldos al 31 de diciembre del 2012				1.788.085
Utilidad integral neta				557.518
Saldos al 31 de diciembre del 2013				2.345.603
Utilidad integral neta				793.619
Saldos al 31 de diciembre del 2013				576.741
				576.741
				1.370.360
				2.922.344


 Alvaro Gutierrez Sierra
 Gerente General


 Giancarlo Alvarez Chica
 Contador General

FABRICA DE DILUYENTES Y ADHESIVOS DISTHER CIA. LTDA.**ESTUDIO DE FLUJO DE EFECTIVO**

Año que terminó el 31 de diciembre del 2013 y 2012

En Dólares de los Estados Unidos de América



	<u>Notas</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Recibido de clientes		14.044.114	12.793.417
Pagado a proveedores de bienes y servicios		(12.467.191)	(10.912.391)
Pago a empleados		(1.255.596)	(1.205.194)
Intereses pagados		(53.922)	(69.083)
Participación de utilidades pagadas		(129.198)	(45.560,00)
Impuesto a la renta pagado		(174.606)	(64.700,00)
Efectivo neto provisto de las actividades de operación		<u>(36.398)</u>	<u>496.489</u>
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:			
Adquisición de equipos		(137.993)	(359.242)
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		<u>(137.993)</u>	<u>(359.242)</u>
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Préstamo recibido de bancos		146.202	274.093
Pago a partes relacionadas			(345.322)
Efectivo neto utilizado en las actividades de financiamiento		<u>146.202</u>	<u>(71.229)</u>
Disminución neta en efectivo y equivalentes de efectivo		(28.190)	66.018
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año		<u>125.893</u>	<u>59.875</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año		<u><u>97.703</u></u>	<u><u>125.893</u></u>


Alvaro Gutierrez Sierra
Gerente General
Giancarlo Alvarez Chica
Contador General

FABRICA DE DILUYENTES Y ADHESIVOS DISTHER CIA. LTDA.**ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO - CONCILIACIÓN**

Año que terminó el 31 de diciembre del 2013 y 2012

En Dólares de los Estados Unidos de América



	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Utilidad (pérdida) neta	576.741	557.518
Ajustes para conciliar la utilidad neta con el efectivo neto provisto por las actividades de operación:		
Depreciación	69.310	51.697
Deterioro por cuentas incobrables	72	-
Reserva por beneficio a empleado post empleo	46.705	-
Reverso de provisiones de años anteriores	67.558	-
Provisión para participación de utilidades	130.484	129.198
Impuesto a la renta provisionado	162.671	174.606
	<u>1.053.541</u>	<u>913.019</u>
Disminución (aumento) en:		
Cuentas por cobrar comerciales	(181.041)	(45.416)
Otras cuentas por cobrar y gastos pagado por adelantado	274.468	(453.366)
Inventarios	(29.445)	(695.456)
Otros activos corrientes	(84.354)	-
Aumento (disminución) en:		
Cuentas por pagar comerciales	(1.359.446)	518.183
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	289.877	259.525
	<u>(36.398)</u>	<u>500.889</u>
Efectivo neto provisto por las actividades de operación		


Alvaro Gutierrez Sierra
Gerente General
Giancarlo Alvarez Chica
Contador General



FABRICA DE DILUYENTES Y ADHESIVOS DISTHER C. LTDA.

ESTADOS FINANCIERO POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

Contenido	Páginas
- Estado de situación financiera comparativo	1
- Estado de resultado integral comparativo	2
- Estado de cambios en el patrimonio neto de los accionistas comparativo	3
- Estado de flujos de efectivo comparativo	4
- Notas a los estados financieros	5
- Índice de las notas a los estados financieros	6

Abreviaturas usadas:

USA	Estados Unidos de América
NEC	Normas Ecuatorianas de Contabilidad
NIIF	Normas Internacionales de Información Financiera
NIC	Normas Internacionales de Contabilidad
NIA	Normas Internacionales de Auditoria
IASB	Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad
SRI	Servicios de Rentas Internas
IVA	Impuesto al Valor Agregado
IESS	Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social
USD	Dólar estadounidense
La compañía	Fábrica de Diluyentes y Adhesivos DISTHER C. Ltda.

**INDICE**

Notas	Pág
1 Información general	7
2 Bases de presentación	7
3 Gastos Prepagados	8
4 Nuevas normas internacionales	14
5 Efectivo	14
6 Cuentas por cobrar comerciales	14
7 Otras cuentas por cobrar	15
8 Inventarios	15
9 Instalaciones, equipos y muebles	16
10 Cuentas por pagar comerciales	16
11 Obligaciones Bancarias	17
12 Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	18
13 Beneficios post empleo	18
14 Impuestos	18
15 Transacciones con partes relacionadas	21
16 Capital social	22
17 Costo de venta	22
18 Gastos de administración y ventas	23
20 Otros Gastos	26
19 Administración de riesgos financieros	24
20 Eventos subsecuentes	26



1. Información General

La Compañía fue constituida en Guayaquil el 26 de enero 1979 de acuerdo a escritura pública celebrada en la Notaría Décima Segunda del Cantón Guayaquil, según consta en el Registro Mercantil No. 262, expedido el 10 de abril de 1979 y anotada bajo el número 5.895 del repertorio, para dar cumplimiento a la Resolución No. TL-5950 de la Superintendencia de Compañías de marzo 26 de 1979.

El Servicios de Rentas Internas le asigno el Registro Único de Contribuyente No. 0990372055001. Su domicilio tributario se encuentra ubicada en la Vía Daule Calle: Eucalipto Diagonal a la Agrícola San Juan. De las Américas en Guayaquil, y cuenta con aproximadamente 60 empleados.

Su actividad principal es la elaboración y fabricación de diluyentes y productos químicos afines, a la importación de materia prima y representación de los mismos, a la exportación, a la distribución y venta de los mismos.

2. Bases de preparación de los Estados Financieros

2.1 Declaración de cumplimiento.- Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitida por el IASB que han sido adoptadas en Ecuador y aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan.

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Junta General de Socios de la Compañía con fecha 14 de Abril del 2014.

2.2 Bases de medición.- Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

2.3 Moneda funcional y de presentación.- De acuerdo con la NIC No. 21, la Compañía determinó al Dólar como la moneda funcional, consecuentemente, las transacciones en otras divisas distintas del Dólar de los Estados Unidos de América se consideran "moneda extranjera". Los estados financieros al 31 de diciembre de 2013 están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, moneda funcional de la Compañía, de curso legal y de unidad de cuenta del Ecuador desde marzo del 2000.

2.4 Uso de estimados y juicios.- La preparación de Estados Financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales futuros pudieran diferir de tales estimaciones y evaluaciones realizadas a la fecha de la preparación de los estados financieros. Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el periodo en que las estimaciones son revisadas y en cualquier periodo futuro afectado.

2.5 Empresa en marcha.- Al 31 de diciembre del 2013, no existen incertidumbres respecto a sucesos o condiciones que puedan aportar dudas sobre la posibilidad de que la Compañía siga operando normalmente como empresa en marcha.



2.6 Estados financieros comparativos.- La preparación de los Estados Financieros de acuerdo con la NIIF requiere que la Administración de la Compañía presente las cifras del año corriente comparativas con el año inmediato anterior.

2.7 Período de reporte.- El ejercicio económico obligatorio a desarrollar contable y tributariamente corresponde al período del 1 de enero al 31 de diciembre.

3. Políticas contables significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros.

3.1 Clasificación de saldos corrientes y no corrientes.- Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

3.2 Efectivo y equivalentes de efectivo (flujo de efectivo).- El efectivo y equivalentes de efectivo se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos, depósitos a plazo e inversiones de corto plazo adquiridas en valores altamente líquidos, sujetas a un riesgo poco significativo de cambios en su valor y con vencimientos originales de tres meses o menos.

3.3 Activos y Pasivos financieros

Registro inicial.- La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y cuentas por cobrar a clientes y a otros, como activo financiero. Las deudas financieras, las cuentas por pagar a proveedores y a otros, como pasivo financiero.

Los activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en el estado de situación financiera a la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del documento cuando se comprometen a comprar o vender el activo o pagar el pasivo.

Los activos y pasivos financieros son medidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo atribuible a la transacción, que de ser significativo, es reconocido como parte del costo; siempre que el activo o pasivo financiero no sea designado como de valor razonable a través de ganancias y pérdidas.

Medición posterior.- Posterior a su reconocimiento inicial, los activos y pasivos financieros se valorizan al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro que se originen por riesgos de incobrabilidad.

Baja.- La Compañía procede a la baja de un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos



financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía procede a la baja de un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran. Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

Deterioro de activos financieros.- Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Se considera que existe esa evidencia objetiva cuando ha ocurrido un evento de pérdida después del reconocimiento inicial del activo, con efectos negativos en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no tiene otra alternativa que aceptar la reestructuración, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, o la desaparición de un mercado activo para una inversión.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de las partidas por cobrar a nivel específico. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la gerencia sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra las cuentas incobrables. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través del reverso del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados. Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si el reverso está objetivamente relacionado con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

- 3.4 Inventarios.-** Los inventarios se presentan al menor entre su valor en libros y el valor neto de realización. El costo se determina por el método del costo promedio ponderado.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos de ventas directos. El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido por motivos como los citados precedentemente.

El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en que ocurre la pérdida.

3.5 Propiedad, planta y equipos



Reconocimiento y medición.- Las partidas son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. La propiedad, planta y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

Las instalaciones, equipos y muebles se presentan principalmente a su costo atribuido, que representa su valor razonable con base en avalúos practicados por peritos independientes; y, cuando fue impracticable realizar la comparación con avalúos relacionados, los activos se presentaron a su costo de adquisición. Las pérdidas por deterioro, si aplicaren, se reconocen a través de una rebaja adicional en su valor, a los componentes afectados.

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos mayores beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en instalaciones, equipos y muebles son reconocidos en resultados cuando ocurren. Cuando partes de una partida de propiedad, planta y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un componente de propiedad, planta y equipo son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en el estado de resultados cuando se realizan o se conocen.

Reclasificación a propiedades de inversión.- Las propiedades que no son ocupadas por la Compañía en sus operaciones son reclasificadas a propiedades de inversión y se valorizan a su valor razonable. Un aumento en el valor en libros de las propiedades de inversión se reconoce en el patrimonio incrementando el superávit de revaluación, siempre que no corresponda a la reversión de pérdidas por deterioro reconocidas previamente. Las pérdidas se reconocen directamente en resultados, cuando no existen importes relacionados con dichos bienes en el superávit por revaluación dentro del patrimonio.

Depreciación.- La depreciación de propiedades, equipos y muebles se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que se sustituye por el costo, menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil establecida para cada componente de la propiedad, planta y equipos, en función de la vida útil establecida en la normativa tributaria, que se asemeja a la vida útil económica real que estima la administración de la Compañía. Las vidas útiles estimadas para los períodos, actual y comparativos son las siguientes:

Propiedades e Instalaciones	20 y 10 años
Equipos de operación	10 años
Equipos de computación	3 años
Equipos de oficina	10 años
Muebles y enseres	10 años

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Deterioro.- El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente



usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos son agrupados juntos en un pequeño grupo de activos llamados "unidad generadora de efectivo" que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o grupos de activos.

Una pérdida por deterioro es reconocida si el monto en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo sobrepasa su valor recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores se revisan en la fecha de cada estado de situación financiera para determinar si las mismas se han reducido. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el valor razonable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación y amortizaciones, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

- 3.6 Propiedades de Inversión.-** Las propiedades de inversión son inmuebles mantenidos con la finalidad de conseguir apreciación de capital y no para la venta en el curso normal del negocio, uso en la producción o abastecimiento de bienes o servicios, o para propósitos administrativos. Las propiedades de inversión se valorizan al valor razonable con cambios en resultados.

Cuando el uso de un inmueble cambia, se reclasifica como propiedad, planta y equipos, su valor razonable a la fecha de reclasificación se convierte en su costo para su posterior contabilización.

3.7 Beneficios a empleados

Beneficios post-empleo.- El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal se determina calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal en otros resultados integrales; y todos los gastos relacionados con el plan, excluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras a los beneficios del plan de jubilación patronal, la porción de mejora del beneficio que tiene relación con servicios pasados de los empleados será reconocida en resultados.



Cuando tengan lugar reducciones o liquidaciones, la Compañía procederá a reconocer las ganancias o pérdidas derivadas de los mismos inmediatamente en resultados.

Beneficios corrientes.- Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

Beneficios por terminación de la relación laboral.- Las indemnizaciones y desahucio por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

Participación de utilidades.- La participación a trabajadores se carga a los resultados del año y se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable.

- 3.8 Provisiones y contingencias.-** Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para cancelar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado. El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

Los compromisos significativos son revelados en las notas de los estados financieros. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

- 3.9 Reconocimiento de Ingresos Ordinarios.-** Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, y no subsisten incertidumbres significativas relativas a la recuperación de la consideración adeudada, de los costos asociados o por la posible devolución de los bienes negociados.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. En el caso de ventas, la transferencia



generalmente ocurre al momento de la entrega de los productos en las instalaciones del comprador y/o cuando este último recoge de las instalaciones de la Compañía los productos.

3.10 Costos y Gastos.- Son reconocidos con base en lo devengado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros o cuando tales beneficios económicos futuros, no cumplen o dejan de cumplir las condiciones para su reconocimiento como activos en el estado de situación financiera. Se reconoce también un gasto en el estado de resultados integrales en aquellos casos en que se incurre en un pasivo, así también se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos.

3.11 Gastos financieros.- Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses en préstamos o financiamientos y comisiones pagadas. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica para capitalización de interés, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

3.12 Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido (ganancia o pérdida). El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados, excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la renta corriente.- es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

El impuesto a la renta diferido.- es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento del reverso de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha de reporte. Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legal de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a la renta aplicado por la misma autoridad tributaria.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a periodos futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha de reporte y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados sean realizados.

Sólo se compensan entre sí y, consecuentemente, se presentan en los estados financieros por su importe neto, los saldos deudores y acreedores tributarios, reconocidos como tales por



autoridad tributaria, y siempre que los créditos tributarios respectivos no se hallen prescritos y que, además, se relacionen con el mismo tipo de impuesto a compensar.

4. Nuevas normas internacionales

Al 31 de diciembre del 2013, se han publicado las siguientes enmiendas a las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación.

NIC 32 "Instrumentos financieros presentación".- Requerimiento para la compensación de activos y pasivos financieros

NIIF 10, 12 y NIC 27 "Consolidación de entidades de inversión".- Exención en la consolidación de ciertos fondos de inversión y sus filiales.

NIC 36 "Deterioro de los activos".- Información sobre el importe recuperable de los activos deteriorados.

La NIIF 9, de aplicación obligatoria a partir del 1 de enero del 2015, introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros.

Las enmiendas sobre los criterios de registro de los derivados no aplican en Ecuador, por no haber un mercado activo bursátil.

5. Efectivo

El detalle de efectivo al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Efectivo en caja	8.943	5.269
Depósitos en bancos locales	58.227	120.624
Inversiones temporales	30.533	-
	<u>97.703</u>	<u>125.893</u>

Los depósitos en bancos locales, no tienen restricción alguna, tiene disponibilidad inmediata, y no mantienen cuentas en moneda extranjera

6. Cuentas por cobrar comerciales

El detalle de cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Cientes locales	2.819.456	2.613.113
Estimacion de cuentas incobrables	<u>(190.217)</u>	<u>(164.843)</u>
US\$	<u>2.629.239</u>	<u>2.448.270</u>

Las cuentas por cobrar a clientes no genera intereses, no incluye partes relacionadas y mantiene vencimiento a corto plazo.



El movimiento de la estimación de cuentas incobrables al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo inicial	164.843	
Ajuste de años anteriores	25.302	
Gasto de estimación del año	72	
Saldo final	US\$ <u>190.217</u>	<u>164.843</u>

El deterioro por riesgo incobrabilidad se origina por la asignación porcentual a varios clientes que mantienen vencimientos mayores a la política de crédito establecida por la Administración de la Compañías.

7. Otras cuentas por cobrar

El detalle de otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre del 2013 y 2012 es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Compañía relacionada (Nota 15)	33.202	33.122
Funcionarios y empleados	32.003	175.460
Anticipos a proveedores	46.551	278.719
Dépositos en garantía	9.362	-
Deudores varios	26.285	-
	<u>147.404</u>	<u>487.301</u>

Los anticipos y prestamos a empleados no incluye movimientos con partes relacionadas ni personal clave de la empresa y se liquidaran en corto plazo.

Los anticipos a proveedores son valores entregados a proveedores locales y del exterior con la finalidad de asegurar el abastecimiento del producto.

8. Inventarios

Un detalle de inventarios al 31 de diciembre de 2013, 2012 es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Materia prima	644.842	503.304
Productos en proceso	128.425	231.100
Producto terminado	588.653	316.738
Material de despacho y empaque	68.412	109.715
Importación en tránsito	-	240.030
	<u>1.430.332</u>	<u>1.400.887</u>

Los inventarios nos sufren deterioro por obsolescencia, lento movimiento o daño no tiene efecto relevante porque el principal producto de comercialización es el diluyente y tiene una rotación muy alta y el saldo final mantienen niveles bajo de existencias.



9. Propiedades, planta y equipos

AL 31 de diciembre del 2013 y 2012, los movimientos fueron los siguientes:

	Terreno	Edificios y bodegas	Muebles y enseres	Maquinaria equipo e instalaciones	Equipos de computo	Vehículos	Construcción en curso	Total
Costo:								
Enero 1 del 2012	670.243	1.221.244	42.391	79.539	53.116	233.966	113.393	2.413.892
Transferencia		113.393					(113.393)	0
Adiciones		96.950	141	9.207	3.150	82.580	167.214	359.242
Diciembre 31 del 2012	670.243	1.431.587	42.532	88.746	56.266	316.546	167.214	2.773.134
Transferencia		(14.858)					(167.214)	(182.071,73)
Adiciones	0		0	17.913	76.136	43.944		137.993
Diciembre 31 del 2013	670.243	1.416.729	42.532	106.659	132.402	360.490	0	2.729.055
Depreciación acumulada:								
Diciembre 31 de 2011	0	(23.625)	(30.992)	(35.397)	(41.551)	(93.361)	-	(224.926)
Gasto depreciación		(30.531)		(6.804)	(8.411)	(5.951)		(51.697)
Diciembre 31 del 2012	0	(54.156)	(30.992)	(42.201)	(49.962)	(99.312)	-	(276.623)
Gasto depreciación		(119.005)	(6.079)	(6.737)	(58.512)	(75.755)	-	(266.089)
Diciembre 31 del 2013	0	(173.161)	(37.071)	(48.938)	(108.474)	(175.067)	-	(542.712)
Valor en libros neto:								
Diciembre 31 del 2011	670.243	1.197.619	11.399	44.142	11.565	140.605	113.393	2.188.966
Diciembre 31 del 2012	670.243	1.377.431	11.540	46.545	6.304	217.234	167.214	2.496.511
Diciembre 31 del 2013	670.243	1.243.568	5.461	57.721	23.928	185.423	0	2.186.344

10. Cuentas por pagar comerciales

El detalle de las cuentas por pagar comerciales al 31 de diciembre del 2013, 2012 es el siguiente:

	2013	2012
Proveedores locales	343.206	1.739.976
Proveedores del exterior	786.375	749.051
	<u>1.129.581</u>	<u>2.489.027</u>

Proveedores de bienes para la producción de bienes producidos y no producidos por la Compañía, no incluye partes vinculadas, no genera interes y su vencimiento es corriente



11. Obligaciones bancarias

Los detalles de las obligaciones bancarias fueron:

	31 de diciembre de 2013	31 de diciembre del 2012
Sobregiros bancario contratado		
Banco de Guayaquil S.A.	0	68.203
Banco del Pacifico S.A.	-	68.632
Banco Internacional S.A.	489.456	260.815
Banco de la Produccion S.A.	-	1.208
Banco Internacional S.A.:		
Préstamos de año anterior con vencimiento corriente		21.394
- Préstamo de US\$167.000 recibido el 2 de marzo del 2012 y vence el 25 de febrero del 2013, cuotas mensuales y genera la tasa de 10,21%		28.973
- Préstamo de US\$ 200.000 recibido el 27 de septiembre del 2012 y vence en mayo del 2012, cuotas mensuales y genera la tasa del 10,11%		51.837
- Préstamo de US\$ 200.000 recibido el 26 de junio de 2012 y vence el 21 de junio del 2013, cuotas trimestrales y genera una tasa de interese efectiva del 9,95%		102.371
- Préstamo de US\$200.000 recibido el 24 de octubre de 2012 y vence el 19 de octubre del 2013, cuotas mensuales y genera una tasa de interes efectivo de 9,71%		167.940
- Préstamo de US\$50.000 recibido el 19 de febrero del 2013 y vence el 14 de febrero del 2014, cuotas mensuales y genera una tasa de interés efectiva del 9,38%		25.519
- Préstamo de US\$100.000 recibido el 5 de octubre del 2012 y vence el 31 de agosto del 2013, cuotas mensuales y genera una tasa ade interés efectiva 9,70%		75.834
- Préstamo de US\$50.000 recibido el 27 de diciembre del 2012 y vence el 22 de diciembre del 2013, cuotas mensuales y genera una tasa de interés efectiva del 9,38%		50.000
Interes provisionado		2.772
Reestructuración	582.243	
	<u>1.071.700</u>	<u>925.498</u>

La garantía para estos prestamos fueron las propiedades, planta y equipo

**12. Otras cuentas y gastos acumulados por pagar**

Un resumen de otras cuentas y gastos acumulados por pagar al 31 de diciembre del 2013, 2012:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Anticipos de clientes	256.793	72.071
Aportes al IESS, IECE y SECAP	31.416	20.710
Beneficios a empleados	175.814	61.488
Tarjeta de crédito	19.054	
Participación de utilidades	130.484	129.198
Compañías relacionadas	-	24.730
Otros	<u>107.022</u>	<u>195.896</u>
US\$	<u>463.790</u>	<u>432.022</u>

13. Beneficios post empleo

Según se indica en el Código del Trabajo, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro.

14. Impuestos**14.i. Situación tributaria-**

La Compañía no ha sido fiscalizada desde su constitución. De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones de impuestos de la Compañía, dentro del plazo de tres años posteriores contados a partir de la presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con las obligaciones tributarias.

**14.ii. Impuestos por cobrar-**

Los impuestos por cobrar al 31 de diciembre del 2013, 2012 fueron:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
IVA Credito Tributario	85.342	-
Retenciones de Impuesto a la renta	98.467	112.428
Impuesto a la Salida de divisas (ISD)	186.892	228.759
	<u>370.702</u>	<u>341.187</u>

El IVA por cobrar originado en la compra de bienes y servicios, se compensa mensualmente con el IVA generado en las ventas.

Las Retenciones de Impuesto a la Renta de clientes, se compensa con el impuesto a la renta causado, que se determina mediante una conciliación entre la utilidad contable y la tributaria, al final del ejercicio fiscal corriente.

14.iii. Impuestos por pagar-

El detalle de impuestos por pagar al 31 de diciembre del 2013, 2012 es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Impuesto al Valor Agregado (IVA)	287.527	183.032
Retenciones de Impuesto a la renta	3.906	7.455
Impuesto a la renta	165.257	174.606
	<u>456.689</u>	<u>365.093</u>

El impuesto al valor agregado corresponde al valor generado en las ventas mensualmente y se compensaran con el impuesto cobrado, y su liquidación se ha realizado oportunamente.

Las retenciones de impuesto a la renta a proveedores, corresponde a un porcentaje aplicado a la adquisición de bienes y servicios, y se liquida a favor de la Administración tributaria mensualmente oportunamente.

14.iv. Anticipo del impuesto a la renta

A partir del ejercicio fiscal 2010 entró en vigencia la norma que exige el pago de un anticipo mínimo de impuesto a la renta, cuyo valor es calculado en función de las cifras del año anterior tomando como base los siguientes rubros: 0,4% del total de activos, 0,2% del total del patrimonio, 0,4% de los ingresos gravables; y, 0,2% de los costos y gastos deducibles.

El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso que el impuesto a la renta causado sea menor al monto del anticipo determinado del año inmediato anterior, este último se convertirá en impuesto a la renta mínimo.

14.v. Conciliación del gasto de Impuesto a la renta



La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22% (23% en 2012). Dicha tasa se reduce al 12% (13% en 2012) si las utilidades se reinvierten en la Compañía a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% (23% en 2012) a la utilidad antes de impuesto a la renta:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta	739.412	732.124
Tasa de impuesto a la renta	<u>22%</u>	<u>23%</u>
Impuesto a la renta contable	162.671	168.389
Incremento resultante de:		
Gastos no deducibles	<u>3.365</u>	<u>6.217</u>
Impuesto a la renta corriente	<u>166.035</u>	<u>174.606</u>

14.vi. Impuesto a la renta por pagar

El impuesto a la renta por pagar por los años que terminaron al 31 de diciembre del 2013 y 2012 fue el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Impuesto a la renta causado	166.035	174.606
Anticipo del impuesto a la renta determinado	84.171	73.167
Impuesto a la renta a pagar:		
Impuesto mínimo	166.035	174.606
Anticipo de impuesto a la renta pagado	-	(3.988)
Retenciones en la fuente del ejercicio	(97.770)	(89.097)
Retenciones por dividendos anticipados	-	(17.682)
Crédito de años anteriores	(164.920)	(95.522)
Impuesto a la salida de divisa	<u>(186.892)</u>	<u>(133.237)</u>
Impuesto a la renta a pagar (saldo a favor)	<u>(283.547)</u>	<u>(164.920)</u>

Debido a que el impuesto a la renta causado es menor que el anticipo determinado, este se convierte en impuesto a la renta mínimo a pagar, menos las retenciones en la fuente de impuesto a la renta del 1% y 2%, aplicada por los clientes al momento de realizar una venta, y se acumulan en las cuentas por cobrar como crédito tributario durante el año, hasta liquidarlo al cierre del ejercicio. Los saldos a favor podrán ser compensados hasta un período de tres años, posterior a este período no tiene derecho a ser compensados.

14.vii. Reformas tributarias

El 10 de diciembre del 2012 mediante R.O. No.847, se publicó la Ley Orgánica de los Ingresos para el Gasto Social, mediante el cual se reformó la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, el cual entre los principales aspectos incluye:

- Se grava con tarifa 12% a los servicios financieros



- Los pagos por Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), susceptibles de ser considerados como crédito tributario para el pago del impuesto a la renta que no hayan sido utilizados en el ejercicio fiscal en que se generaron o respecto de los cuatro ejercicios fiscales posteriores, podrán ser objeto de devolución por parte de la Administración Tributaria.

El 29 de diciembre del 2010 mediante R.O. No.351, se publicó el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, el cual entre los principales aspectos incluye:

- La determinación del denominado salario digno mensual: A partir del 2011 deberá ser compensado por aquellos empleadores que no hubieren pagado a todo sus trabajadores un monto igual o superior al salario digno mensual; para el pago de dicha compensación el empleador deberá destinar un porcentaje equivalente de hasta el 100% de las utilidades del ejercicio, de ser necesario.
- Reducción de tarifa del impuesto a la renta para sociedad, la cual se aplicará de manera progresiva a partir del 2011, año en el cual será la tasa del 24%, hasta llegar en el 2013 al 22%.

15. Transacciones y saldos con partes relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminaron el 31 de diciembre del 2013 y 2012 es el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Cuentas por cobrar:		
Gutisier S.A.	1.742	1.742
Zoomcorp S.A.	31.461	31.380
	<u>33.202</u>	<u>33.122</u>
Cuentas por pagar:		
Gutisier S.A.	382.153	536.022
Guillermo Gutierrez	51.108	51.108
Luis Gutierrez	38.224	38.224
Octavio Gutierrez	0	67.872
Zoomcorp	0	24.730
Otros	0	20.736
	<u>471.485</u>	<u>738.692</u>

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de las transacciones con partes relacionadas por pagar fue el siguiente:

	<u>2013</u>	<u>2012</u>
Saldo al inicio	738.692	806.879
Más (menos):		
Regularización	(267.207)	(68.187)
Saldo al final	<u>471.485</u>	<u>738.692</u>



La regularización corresponde a la compensación de saldos con transacciones entre compañías relacionadas, no generan intereses y mantiene un vencimiento corriente.

16. Capital social

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012 el capital social de la Compañía estaba constituido por 32.000 acciones ordinarias y nominativas de US\$1 cada una, totalmente pagadas.

17. Costo de venta

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, el costo de venta se compone de la siguiente manera:

	<u>2013</u>
Bienes no producidos por la compañía	1.949.862
Materia prima	7.733.992
Producto en proceso	164.360
Producto terminado	(271.915)
Nómina	1.380.628
Mantenimiento y reparaciones	38.867
Combustibles y lubricantes	20.828
Transporte	107.009
Otras pérdidas	417.765
Mermas	52.433
Seguros	16.332
Depreciación	69.310
Otros	98.631
	<u>11.778.102</u>

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, los movimientos de los bienes no producidos por la compañía, fueron:

	<u>2013</u>
Saldo inicial	109.714
Compras locales	437.836
Importaciones	1.470.724
Saldo final	(68.412)
Costo de venta	<u>1.949.862</u>

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, los movimientos de las materias primas fueron:



Notas a los Estados Financieros

Al 31 de diciembre del 2013

En Dólares de los Estados Unidos de Norte América

	<u>2013</u>
Saldo inicial	503.304
Compras locales	5.005.611
Importaciones	2.869.919
Saldo final	(644.842)
Costo de venta	<u>7.733.992</u>

La nómina, incluye gastos de sueldos, beneficios sociales, aporte patronal al IESS y otros ingresos.

Otros pérdidas incluye, las variaciones en su composición de los combustibles y otras materias primas que pierden consistencia por la evaporación

18. Gastos de administración y venta

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012, un detalle de los gastos administrativos y de ventas devengados, fueron los siguientes

	<u>Administración</u>	<u>Venta</u>
Honorarios a personas naturales	34.773	-
Mantenimiento y reparaciones	476.720	-
Promoción y Publicidad	-	4.349
Suministros y materiales	24.716	-
Transporte	126.931	-
Jubilación patronal	46.705	-
Cuentas incobrables	72	-
Otras provisiones	9.231	-
Seguros	43.642	-
Impuestos contribuciones y otros	27.375	-
Gastos de viaje	45.689	-
Servicios públicos	28.158	-
Otros	452.477	-
	<u>1.316.489</u>	<u>4.349</u>



Al 31 de diciembre del 2012, un detalle de los gastos administrativos y de ventas devengados, fueron los siguientes:

	<u>Administración</u>	<u>Venta</u>
Nómina	342.417	798.980
Arriendos	86.070	200.830
Comisiones	62.658	119.837
Transporte	98.367	247.171
Mantenimiento y reparaciones	81.941	191.195
Gastos de viaje	11.650	27.184
Servicios básicos	10.010	23.357
Depreciación	15.509	36.188
Impuestos, contribuciones y otros	8.562	19.980
Otros	189.308	441.709
	<u>906.492</u>	<u>2.106.431</u>

19. Administration de riesgos financieros

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en sus actividades. La compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes a efectivo, de cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

**Exposición al riesgo de crédito**

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es:

	2013	2012
Efectivo y equivalentes de efectivo	97.703	125.893
Cuentas por cobrar comerciales	2.819.456	2.613.113
Otras cuentas por cobrar	138.041	487.301
Total	3.055.201	3.226.307

Cuentas por Cobrar Comerciales

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. Excluyendo a las compañías relacionadas, no existen clientes que individualmente representen concentraciones de crédito importantes. Desde un punto de vista geográfico o demográfico no existe concentración de riesgo de crédito.

La Compañía ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo individualmente para evaluar su solvencia, antes de autorizar ventas a crédito. La revisión de la Compañía incluye calificaciones externas, cuando están disponibles y en algunos casos referencias bancarias. Se establecen límites de venta para cada cliente, los que representan el monto abierto máximo que no requiere de aprobaciones adicionales; estos límites se revisan cada seis meses. Los clientes que no cumplen con los requerimientos de solvencia exigidos por la Compañía solo pueden efectuar compras de contado y/o mediante el otorgamiento de garantías adecuadas.

Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, estos se agrupan según sus características de crédito, incluyendo si corresponden a un individuo o a una entidad legal, si son mayoristas, o clientes industriales, su ubicación geográfica, industria, perfil de antigüedad, vencimiento y existencia de dificultades financieras previas. Los clientes que se clasifican como "de alto riesgo" se incluyen en una lista de clientes restringidos y son monitoreados por la Administración, y las ventas futuras se realizan con pagos adecuadamente garantizados.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

Al 31 de diciembre del 2013 y 2012 la composición de la cuenta fue el siguiente:

	2013	2012
Estimación de cuentas incobrables	(190.217)	(164.843)
Total	(190.217)	(164.843)

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.



Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

La Administración considera que las variaciones en las tasas de interés y tasas de cambio, en el futuro previsible, no tendrían un efecto importante en los flujos de caja y utilidades proyectadas de la Compañía.

20. Eventos subsecuentes

Desde el 31 de diciembre del 2013 y hasta la fecha de emisión de estos estados financieros no han ocurrido eventos que requieran revelaciones adicionales y/o ajustes a los estados financieros adjuntos.



Alvaro Gutierrez Sierra
Gerente General



Giancarlo Alvarez Chica
Contador General