

Guayaquil, Abril 27 del 2.007

Señores:

**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
INDUSTRIAL MOLINERA C.A.**

Ciudad.-

De mi consideración :

Presento a ustedes el Informe de la Administración correspondiente al ejercicio económico del año 2.006, según Resolución No. 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías y publicado en el Registro Oficial No.44 el 213 de Octubre de 1992.

Las disposiciones de la Junta General de Accionistas fueron cumplidas mediante un análisis de los aspectos operacionales relacionados con la Producción y Comercialización en comparación con el ejercicio económico anterior podemos emitir un criterio de la situación financiera de la empresa.

A continuación le presento un cuadro comparativo de la Producción y Ventas de los dos principales productos que comercializa la empresa como es la Harina y Avena.

H A R I N A

	2005 Sacos 50 kilos	2006 Sacos 50 kilos	Aumento
PRODUCCION	1'153.713	1'353.649	199.936
VENTAS	1'239.306	1'400.157	160.851



A V E N A

	2005 Sacos 50 kilos	2006 Sacos 50 kilos	Incremento Decremento
PRODUCCION	162.992	188.314	25.322
VENTAS	176.855	189.134	12.279

Como podemos apreciar la producción y ventas de Harina subieron en el 17,33% y 12,98% respectivamente; igual la producción y ventas de Avena en un 15,54% y 6,94% respectivamente.

También le presento el Comportamiento de ventas por semestre que han tenido los productos Harina y Avena durante el año 2006



H A R I N A

	Ventas 1er.Semestre Sacos de 50 kls.	Ventas 2do.Semestre Sacos de 50 kls.	Incremento %
AÑO 2006	665.619	734.538	10,35%

A V E N A

Ventas 1er.Semestre	Ventas 2do.Semestre	Incremento
Sacos de 50 kls.	Sacos de 50 kls.	%

AÑO 2006	93.781	95.353	1,67%
----------	--------	--------	-------

En el Segundo Semestre ha habido un incrementó en las ventas de Harina y Avena del 10,35% y 1,67% respectivamente. Este aumento se debe a que se mantuvo la misma Política del año anterior de la promoción para los clientes que compraran el 30% mas sobre el promedio de las compras efectuadas de Enero a Noviembre/2003 de Harina; y de Enero a Octubre/2003 de Avena.

Para conocer si todo lo que vendemos ha sido despachado le presento el siguiente cuadro.

H A R I N A

2005 Sacos 50 kilos	2006 Sacos 50 kilos	% Pendiente de Despacho
------------------------	------------------------	-------------------------------

VENTAS	1'239.306	1'400.157	
DESPACHOS	1'221.202	1'380.752	
Pend.de despacho	21.125	40.531	2,89%



A V E N A

2005 Sacos 50 kilos	2006 Sacos 50 kilos	% Pendiente de
		Despacho

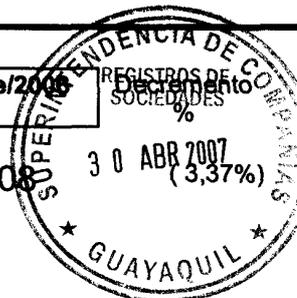
VENTAS	176.855	189.134	
DESPACHOS	176.276	189.699	
Pend.de despacho	1.073	506	0,27%

De acuerdo a esta demostración hemos despachado el 97,11% de harina y el 99,73% de Avena en relación a las Ventas efectuadas durante en año 2006

Le presento un análisis del Ingreso promedio de Ventas al público del Primer y Último mes del año 2006 para conocer su comportamiento

H A R I N A

	Enero/2006	Diciembre/2006	
Ingreso Promedio de Venta	\$ 18,71	\$ 18,08	Decremento % 30 ABR 2007 (3,37%)



A V E N A

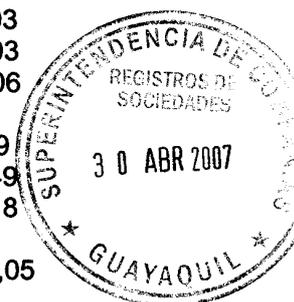
	Enero/2006	Diciembre/2006	
Ingreso Promedio de Venta	\$ 39,50	\$ 43,43	Aumento % 9,95%

El Ingreso promedio de Ventas de Harina tuvo un decremento del 3,37% en Diciembre/2006 en relación a Enero/2006, el ingreso promedio de Ventas de Avena aumento en un 9,95%.

Como la Avena tiene distintas presentaciones y precios le detallo en porcentajes las ventas de cada presentación en relación al total para conocer cuales son las presentaciones que mas se venden y por lo tanto son las que inciden en el promedio de ventas y que servirá como base para futuras decisiones como es la producción y comercialización

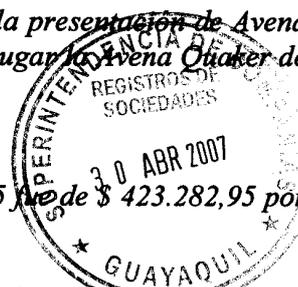
VENTAS DE AVENA
AÑO 2006

Presentación	sacos 50 kls.	%	Posición
Avena Quaker 1.000 grm	12.350	6,53	3ro.
Avena Quaker 500 grms	93.740	49,56	1er.
Avena Quaker 250 grms	31.116	16,45	2do.
A vena Quaker 100 grms	5.730	3,03	
Avena Quaker al Granel	60	0,03	
Avena Quaker Schullo	50	0,03	
Avena Quaker 750 grms	108	0,06	
Avena Molida 1.000 grms	1.105	0,59	
Avena Molida 500 grms	8.488	4,49	
Avena Molida 200 grms	349	0,18	
Avena Don Pancho	36.038	19,05	
	189.134	100,00	



De lo expuesto en este cuadro el mayor porcentaje de Ventas es la presentación de Avena Quaker 500 grms se sigue Avena Quaker de 250 grms; y en tercer lugar la Avena Quaker de 1000 grms y su precio promedio de \$ 44,66 - \$ 47,20 y \$ 42,94

La Utilidad Bruta de este año es de \$ 729.935,= y la del año 2005 de \$ 423.282,95 por lo tanto ha tenido un aumento del 72,45%



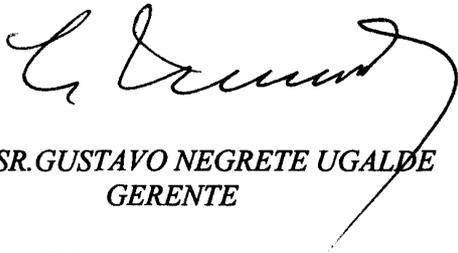
De la Utilidad Bruta se deduce el 15% de Participación de utilidades para los trabajadores; 25% para pagar el Impuesto a la Renta de la Compañía y el remanente será utilizado para incrementar las Reservas, las misma que servirán para futuros aumentos de capital.

El Impuesto a la Renta correspondiente a este año es de \$ 215.553,52 comparado con el año 2005 que fue de \$ 217.000,43 ha tenido un decremento del 0,67%.

Durante el presente ejercicio la Compañía ha cumplido con todos sus obligaciones legales y tributarias con el estado.

Una vez más debemos citar que nuestras relaciones con el trabajador son estables y la compañía también ha cumplido entregándoles a su debido tiempo todos los beneficios y obligaciones dispuestas por nuestra leyes laborales

Atentamente



SR. GUSTAVO NEGRETE UGALDE
GERENTE

c.c. File



9