

Guayaquil, Abril 10 del 2.007

Señores:

**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS  
INDUSTRIAL MOLINERA C.A.**

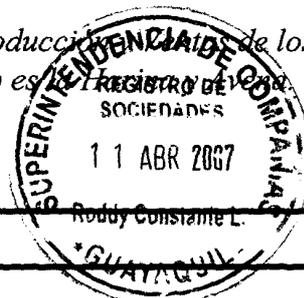
Ciudad.-

De mi consideración :

Presento a ustedes el Informe de la Administración correspondiente al ejercicio económico del año 2.005, según Resolución No. 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías y publicado en el Registro Oficial No.44 el 213 de Octubre de 1992.

Las disposiciones de la Junta General de Accionistas fueron cumplidas mediante un análisis de los aspectos operacionales relacionados con la Producción y Comercialización en comparación con el ejercicio económico anterior podemos emitir un criterio de la situación financiera de la empresa.

A continuación le presento un cuadro comparativo de la Producción de los dos principales productos que comercializa la empresa como es:



**H A R I N A**

	2004 Sacos 50 kilos	2005 Sacos 50 kilos	Aumento
PRODUCCION	1'013.543	1'153.713	140.170
VENTAS	1'061.018	1'239.306	178.288

## A V E N A

2004 Sacos 50 kilos	2005 Sacos 50 kilos	Incremento Decremento

PRODUCCION                      141.614                      162.992                      21.378

VENTAS                              157.647                      176.855                      19.208

*Como podemos apreciar la producción y ventas de Harina subieron en el 13,83% y 16,80% respectivamente; igual la producción y ventas de Avena en un 15,10% y 12,18% respectivamente.*

*También le presento el Comportamiento de ventas por semestre que han tenido los productos Harina y Avena durante el año 2005*



## H A R I N A

Ventas 1er.Semestre Sacos de 50 kls.	Ventas 2do.Semestre Sacos de 50 kls.	Incremento %

AÑO 2005                              546.317                              692.989                              26,85%

## A V E N A

Ventas 1er.Semestre	Ventas 2do.Semestre	Incremento
Sacos de 50 kls.	Sacos de 50 kls.	%

AÑO 2005	86.335	90.520	4,85%
----------	--------	--------	-------

*En el Segundo Semestre ha habido un incrementó en las ventas de Harina y Avena del 26,85% 4,85% respectivamente. Este aumento se debe a que se mantuvo la misma Política del año anterior de la promoción para los clientes que compraran el 30% mas sobre el promedio de las compras efectuadas de Enero a Noviembre/2003 de Harina; y de Enero a Octubre/2003 de Avena.*

*Para conocer si todo lo que vendemos ha sido despachado le presento el siguiente cuadro.*

## H A R I N A

2004 Sacos 50 kilos	2005 Sacos 50 kilos	% Pendiente de
------------------------	------------------------	-------------------

VENTAS	1'061.018	1'239.306	
DESPACHOS	1'050.223	1'221.202	
Pend.de despacho	10.795	28.899	1,46%



**A V E N A**

2004 Sacos 50 kilos	2005 Sacos 50 kilos	% Pendiente de Despacho
------------------------	------------------------	-------------------------------

VENTAS	157.647	176.855	
DESPACHOS	157.485	176.276	
Pend.de espacho	162	741	0,33%

*De acuerdo a esta demostración hemos despachado el 98,54% de harina y el 99,67% de Avena en relación a las Ventas efectuadas durante en año 2005*

*Le presento un análisis del Ingreso promedio de Ventas al público del Primer y Último mes del año 2005 para conocer su comportamiento*

**H A R I N A**

	Enero/2005	Diciembre/2005	Decremento %
Ingreso Promedio de Venta	\$ 22,04	\$ 19,43	12,48%



**A V E N A**

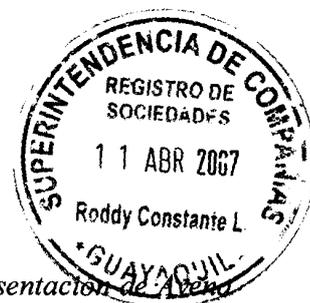
	Enero/2005	Diciembre/2005	Decremento %
Ingreso Promedio de Venta	\$ 43,52	\$ 42,12	( 3,22%)

*El Ingreso promedio de Ventas de Harina tuvo un decremento del 11,84% en Diciembre/2005 en relación a Enero/2005, el ingreso promedio de Ventas de Avena bajo en un 3,22%.*

*Como la Avena tiene distintas presentaciones y precios le detallo en porcentajes las ventas de cada presentación en relación al total para conocer cuales son las presentaciones que mas se venden y por lo tanto son las que inciden en el promedio de ventas y que servirá como base para futuras decisiones como es la producción y comercialización*

**VENTAS DE AVENA  
AÑO 2005**

Presentación	sacos 50 kls.	%	Posición
Avena Quaker 1.000 grm	11.480	6,49	
Avena Quaker 500 grms	99.845	56,46	1er.
Avena Quaker 250 grms	16.575	9,37	2do.
A vena Quaker 100 grms	6.016	3,40	
Avena Quaker al Granel	100	0,06	
Avena Quaker Schullo	150	0,08	
Avena Molida 1.000 grms	1.083	0,61	
Avena Molida 500 grms	10.150	5,74	3ro
Avena Molida 200 grms	436	0,25	
Avena Don Pancho	31.020	17,54	
	176.855	100,00	



*De lo expuesto en este cuadro el mayor porcentaje de Ventas es la presentación de Avena Quaker 500 grms sigue Avena Quaker de 250 grms; y en tercer lugar la Avena Molida de 500 grms y su precio promedio de \$ 48,15 - \$ 48,90 y \$ 63,02*

*La Utilidad Bruta de este año es de \$ 423.282,95 y la del año 2004 fue de \$ 1'005.141,21 por lo tanto ha tenido un decremento del 137,46%*

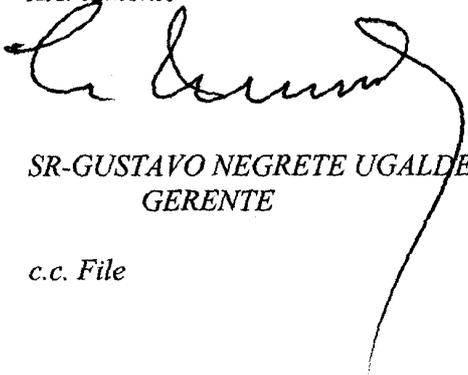
*De la Utilidad Bruta se deduce el 15% de Participación de utilidades para los trabajadores; 25% para pagar el Impuesto a la Renta de la Compañía y el remanente será utilizado para incrementar las Reservas, las misma que servirán para futuros aumentos de capital.*

*El Impuesto a la Renta correspondiente a este año es de \$ 217.000,43 comparado con el año 2004 que fue de \$ 213.342,33'ha tenido un aumento del 1,71%.*

*Durante el presente ejercicio la Compañía ha cumplido con todos sus obligaciones legales y tributarias con el estado.*

*Una vez más debemos citar que nuestras relaciones con el trabajador son estables y la compañía también ha cumplido entregándoles a su debido tiempo todos los beneficios y obligaciones dispuestas por nuestra leyes laborales*

*Atentamente*



SR-GUSTAVO NEGRETE UGALDE  
GERENTE

c.c. File



DA