

Guayaquil, Abril 5 del 2016

Señores:

**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
INDUSTRIAL MOLINERA C.A.**

Ciudad.-

De mi consideración:

Presento a ustedes el Informe de la Administración correspondiente al ejercicio económico del año 2.015, en cumplimiento a lo dispuesto en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías y publicado en el Registro Oficial No.44 el 13 de Octubre de 1992.

H A R I N A D E T R I G O

	2014	2015	Aumento o <Disminucion>	%
	Sacos 50 kilos	Sacos 50 kilos	Sacos	
PRODUCCION	1,378,941	1,288,307	-90,634	-6.57
VENTAS	1,334,411	1,339,134	4,723	0.35

	AÑO 2014	AÑO 2015	%
	Saco 50 kilos	Saco 50 kilos	
Ingreso Promedio de Venta	\$ 35.79	\$ 34.54	-3.49

Como podemos apreciar la producción de Harina de trigo disminuyó en un 6,57% y sus ventas se incrementaron en un 0,35%. Debido a la contracción del mercado ecuatoriano, tomamos como medida estratégica la decisión de reducir nuestros precios con el fin de aumentar nuestras ventas y atender sus despachos tomando el inventario residual del año pasado más la producción del año 2015 y así no terminar con inventario ocioso.

MARCAS COMERCIALIZADAS EN HARINA DE TRIGO

<i>SUPER 4</i>
<i>ULTRAPASTA</i>
<i>DIANA</i>
<i>LISTA</i>

A V E N A - H O J U E L A Y M O L I D A

	2014	2015	Aumento o <Disminución>	%
	Sacos 50 kilos	Sacos 50 kilos	Sacos	
PRODUCCION (QUAKER)	155,832	163,322	7,490	4.81
PRODUCCION (Don PANCHO)	86,616	91,062	4,446	5.13

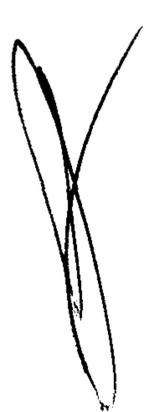
	2014	2015	Aumento o <Disminución>	%
	Sacos 50 kilos	Sacos 50 kilos	Sacos	
VENTAS (QUAKER)	156,292	165,816	9,524	6.09
VENTAS (DON PANCHO)	84,953	92,982	8,029	9.45

Las ventas de Avena Quaker aumentaron en 9.524 sacos de 50 kilos y en la Avena al Granel Don Pancho aumentaron en 8.029 sacos de 50k, Siguiendo la estrategia de crecer en ventas promocionando nuestros productos a nivel nacional.

	AÑO-2014	AÑO-2015	%
	Saco 50 kilos	Saco 50 kilos	
Ingreso Promedio de Venta (Avena Quaker)	\$ 81.71	\$ 80.97	-0.91

El Ingreso promedio de Ventas por saco de Avena Quaker del año 2015 tuvo una disminución del 0,91% en relación al año 2014, originado por la disminución de precio con el propósito de incrementar nuestras ventas en el mercado ecuatoriano.

	AÑO-2014	AÑO-2015	%
	Saco 50 kilos	Saco 50 kilos	
Ingreso Promedio de Venta (Avena Don Pancho)	\$ 35.55	\$ 31.10	-12.52



El Ingreso promedio de Ventas por saco de Avena Don Pancho del año 2015 tuvo una disminución del 12,52% en relación al año 2014, debido a una estrategia comercial dirigida a incrementar la Venta de Avena al Granel Don Pancho, para defender el crecimiento de la avena de marca Quaker.

RESULTADOS FINANCIEROS

La Utilidad Bruta de este año es de \$ 1'192.577,= y la del año 2014 fue de \$ 1'220.281,68 esto corresponde a una disminución del 2,27%.

De la Utilidad Bruta se deduce el 15% de Participación de utilidades para los Trabajadores, y el 22% de Impuesto a la Renta obtenido de la Conciliación Tributaria. Industrial Molinera C.A., registra este año una Utilidad neta de \$ 1.683,39

CONCLUSION

Durante el presente ejercicio la Compañía ha cumplido con todas sus obligaciones, laborales, societarias y tributarias.

Una vez más debemos citar que nuestras relaciones con los trabajadores son estables y la compañía ha cumplido entregándoles a su debido tiempo todos los beneficios y obligaciones dispuestas por nuestras leyes laborales.

Agradezco a los miembros de la Junta General de Accionistas de Industrial Molinera C.A. por la confianza depositada.

Atentamente,

Diógenes Villacís Crespo
GERENTE GENERAL