INDUSTRIAL MOLINERA C. A.

GRUPO NOBOA

Guayaquil, Mayo 9 del 2.014

Señores:
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
INDUSTRIAL MOLINERA C.A.
Ciudad.-

De mi consideración:

Presento a ustedes el Informe de la Administración correspondiente al ejercicio económico del año 2.013, en cumplimiento a lo dispuesto en la Resolución No. 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías y publicado en el Registro Oficial No.44 el 13 de Octubre de 1992.

H A R I N A DE TRIGO

2012	2013	Disminución	%
Sacos 50 kilos	Sacos 50 kilos	Sacos	
PRODUCCION	1'493.162	1'426.526	- 66.636	- 4,46 %
VENTAS	1'446.596	1'433.484	- 13.112	- 0,91 %

	AÑO 2012	AÑO 2013
	Saco 50 kilos	Saco 50 kilos
Ingreso Promedio de Venta	$ 34,95	$ 36,46

Como podemos apreciar la producción de Harina de trigo disminuyó en un 4,46% y sus ventas descendieron en un 0.91%, afectados por el incremento de precio en el saco de harina, provocado por el incremento en el costo de la materia prima.

QUAKER

GUAYAQUIL: EL ORO 109 - TELFS.: 2442060 • CASILLA: 644 • FAX: 5934 - 2445576 • CABLE: MOLINO
QUITO: PANAMERICANA NORTE CALLE: PIO JARAMILLO S/N Y LEONARDO MURIALDO
TELFS.: 2478374 - 2478376 : CASILLA: 181 • FAX: 593 - 2478368

INDUSTRIAL MOLINERA C. A.

GRUPO NOBOA

MARCAS COMERCIALIZADAS EN HARINA DE TRIGO

SUPER 4
ULTRAPASTA
DIANA
LISTA

A V E N A - HOJUELA Y MOLIDA

	2012	2013	Aumento o <Disminución>	%
	Sacos 50 kilos	Sacos 50 kilos	Sacos	
PRODUCCION (QUAKER)	149.043	153.075	4.032	2,71 %
PRODUCCION (Don PANCHO)	87.557	82.988	-4.569	-5,22 %

	2012	2013	Aumento o <Disminución>	%
	Sacos 50 kilos	Sacos 50 kilos	Sacos	
VENTAS (QUAKER)	147.354	154.742	7.388	5,01 %
VENTAS (DON PANCHO)	87.074	73.832	-13.242	-15,21 %

QUAKER

GUAYAQUIL: EL ORO 109 - TELFS.: 2442060 • CASILLA: 644 • FAX: 5934 - 2445576 • CABLE: MOLINO
QUITO: PANAMERICANA NORTE CALLE: PIO JARAMILLO S/N Y LEONARDO MURIALDO
TELFS.: 2478374 - 2478376 : CASILLA: 181 • FAX: 593 - 2478368

Las ventas de Avena Quaker crecieron en un 5,01% y en la Avena al Granel Don Pancho disminuyeron en un 15.21%, debido que hubo una estrategia comercial dirigida a reducir la venta de avena al granel Don Pancho, privilegiando el crecimiento de la marca líder Avena Quaker.

	AÑO-2012 Saco 50 kilos	AÑO-2013 Saco 50 kilos
Ingreso Promedio de Venta **(Avena Quaker)**	$ 79,79	$ 80,71

El Ingreso promedio de Ventas por saco de Avena Quaker del año 2013 tuvo un aumento del 1,15% en relación al año 2012.

	AÑO-2012 Saco 50 kilos	AÑO-2013 Saco 50 kilos
Ingreso Promedio de Venta (Avena Don Pancho)	$ 41,17	$ 42,98

El Ingreso promedio de Ventas por saco de Avena Don Pancho del año 2013 tuvo un aumento del 4,40% en relación al año 2012.

RESULTADOS FINANCIEROS

La Utilidad Bruta de este año es de $ 1'099.220,32 y la del año 2012 fue de $ 1'070.321,64, esto corresponde a un incremento del 2,70%.

De la Utilidad Bruta se deduce el 15% de Participación de utilidades para los Trabajadores, y el 22% de Impuesto a la Renta obtenido de la conciliación Tributaria. Industrial Molinera C.A., registra este año una

pérdida neta de $ 210.535,91, originada por el registro de un gasto extraordinario (gastos no deducibles), por el pago de la glosa del año 2.000, por el valor de $ 3.913.765,81; sin embargo está perdida pudo ser absorbida por el Patrimonio que presenta Industrial Molinera C.A. que es a la fecha de $ 42´200.974,90.

CONCLUSION

Durante el presente ejercicio la Compañía ha cumplido con todos sus obligaciones, laborales, societarias y tributarias.

Una vez más debemos citar que nuestras relaciones con los trabajadores son estables y la compañía ha cumplido entregándoles a su debido tiempo todos los beneficios y obligaciones dispuestas por nuestras leyes laborales.

Agradezco a los miembros de la Junta General de Accionistas de Industrial Molinera C.A. por la confianza depositada.

Atentamente,

Diógenes Villacís Crespo
GERENTE GENERAL