

3. En nuestro informe anterior tuimos muy explícitos en relatar las situaciones particulares a que habíamos sido avocados durante el año 2017, por cuya razón nos vimos precisados a adoptar una serie de medidas cuyo resumen efectuamos a continuación:
- a) CONTRATO DE CONSULTORÍA CON LA CORPEI: Con la finalidad de precisar, con visita extrema imparcial, la situación de la empresa en el mercado nacional, constatar sus logros, fortalezas y falencias. El contrato nos la consultora de la Corpel, en orden a informarles las conclusiones del mismo.
- b) De la misma manera, a fin de afrontar los requerimientos del ARCSA, que durante el ejercicio económico anterior planteó algunas exigenencias al sistema de producción imperante en la empresa, contratamos también la asesoría de la Doctora Martha Reyes, quien posee una larga experiencia en asuntos de Bienes Prácticas de Manufactura, la misma que esta colaborando desde cerca en la adopción de correctivos que nos conduzcan a la superación de las observaciones de que hemos sido objeto.
- Deseo ya reiteraros que las mismas no son nuevas de esta administración y si no se las ha comentado es, individualizadas de producción de equipos de aguas, el control y flujo de personal, instalaciones en su momento nos empleamos en la adquisición de individuos de producción, etc.). Por ello, es que un lote en el Parque Industrial Píñasi, en la vía a Yaguachi, con miras a la construcción de un nuevo laboratorio, accede a las tendencias modernas. Nuestro laboratorio está encavado en una zona de establecimientos educativos, que en algún momento fue sede para exigimos su traslado a un lugar más conveniente para la salud ambiental.

Adjunto el Balance del Ejercicio Económico anterior, cerrado al 31 de diciembre de 2017; así como el estado de las

elaboración y tener el capital para invertir, ello debemos meditar en los costos finales de su correspondencia la asunción de tales riesgos, pero para primas), para trasladarla al fabricante. A nosotros expuestass (por ejemplo la adquisición de materias químicamente sustancio de los riesgos en que han estado medicinales, estás siendo replantead por la misma, que mayores distribuidoras del país de productos Nuestra relación con DIVENPRO(DIFAR), una de las

representa \$ 0.95 y el precio de venta a \$1.12. ganado a \$ 0.23 cuando el mismo solo el costo nos menores que estos costos, ejemplo dotazil 1%, al estable de medicamentos a precios multísimos marcha de la industria farmacéutica incluyendo ofertas llamada, también juegan un papel importante en la menores precios pero no necesariamente de buena recordar que existen asistencias que existe en el país, a productos de origen asiáticas que existe en el país, anteriores. Por otra parte, la inundación de medidas adoptadas por ARCSA, a las que me he referido clorazil) y la suspensión de la producción por las la Sercoop (subasta inversa de medicamentos ejemplo variaciones, incluidas la reducción de los pedidos de En efecto, las ventas de la empresa disminuyen por financieros del ejercito.

políticos y la contracción económica que estamos viviendo, no podria dejar de influir en los resultados económicos anteriores, caracterizado por los cambios situación económica del país, durante el ejercicio 5. Situación Económica Financiera de la Empresa.- La

en manos de expertos en el conocimiento de la industria farmacéutica, esencial la administración profesional de la misma, estructura de la empresa requiere de un giro en que se caminar; pues, se aproxima un relevante generacional y la se han pronunciado al respecto. Sin embargo, consideramos que es preciso en avanzar por este camino;

四

Cuentas de Perdidas y Ganancias de dicho periodo, para su conogimiento y aprobacion.

Dejo a consideracion de ustedes el presente informe o memoria de las actividades de la compañia del ejercicio economico del 2017.

Atentamente
Myra Holtz Diaz

Ing. Com. Myra Holtz Diaz
Gerente General de
Laboratorios HG C.A.