

507312

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE COMERCIAL GINATTA S.A.

Guayaquil, Marzo 15 del 2008
A los señores Accionistas de
COMERCIAL GINATTA S.A.

De acuerdo con las disposiciones de la Ley de Compañías, someto a consideración de ustedes, el informe anual de la Gerencia correspondiente a los Estados financieros del año 2007.

1.1.GENERALIDADES

En el año 2007 cumplimos con lo presupuestado, en general fue un año que marcó estabilidad económica.

1.2. ANALISIS COMPARATIVO.

VENTAS.- En el presente ejercicio la facturación por ventas ascendió a la suma de US\$2.376.519.05 comparado con el año anterior que se vendió US\$1.269.402,14 hubo un aumento del 87.21% en las ventas.

1.3.CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Expresamente declaro que en el desempeño de mis funciones, he dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de Accionistas y a los estatutos de la Empresa.

1.4 ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

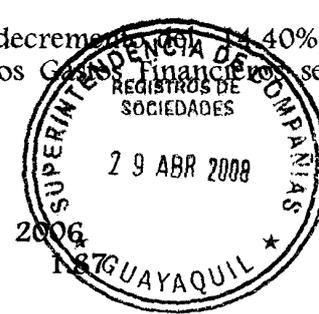
La Empresa ha cumplido con todas sus obligaciones y deberes.
El número de empleados que han colaborado en el periodo fue de 7 personas.

1.5 ASPECTOS OPERACIONALES

En el presente año los Gastos Administrativos tuvieron un decremento de 4.40%, los Gastos de Ventas se incrementaron en el 19.10% y los Gastos Financieros se incrementaron en un 50% , con relación al año anterior.

1.6 ASPECTOS FINANCIEROS

	2007
INDICE DE LIQUIDEZ	1.76
(Activo Cte / Pasivo Cte.)	



El índice de solvencia en el 2007 disminuyó en un 6.25% con relación al año 2006. Es decir que este año la empresa dispone de US\$1.76 de Activo Corriente para pagar cada US\$ 1.00 de Obligaciones a Corto Plazo en cambio en el año 2006 disponía de US\$1.87.

	2007	2006
PRUEBA ACIDA		
<u>(Activo Cte.- Inventario)</u>	0.72	0.66
Pasivo Cte.		

El índice de Liquidez o Prueba Acida en el 2007 aumentó en un 9% con relación al año 2006. Es decir que en el 2007 la empresa dispone de US\$0.72 de Activo disponible rápidamente para cubrir cada US\$ 1,00 de las Obligaciones a corto plazo, cuando en el 2006 disponía de US\$0.66.

COBRANZAS

Se logro recuperar US\$1.653.029.03 que equivale al 84% de la cartera del año

El saldo de la cartera al 31 de diciembre del 2007 es de \$318.852.11 que esta distribuido así:

CORRIENTE	30 DIAS	60 DIAS	90 DIAS	MAS DE 90 DIAS	TOTAL
14.40%	6.10%	1.20%	15.30%	63 %	100%

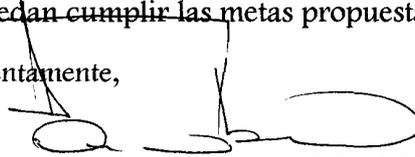
UTILIDAD

Al cierre del ejercicio económico se obtuvo una utilidad de \$135.550.57 antes de participacion e impuestos.

1.4.- PLANEACION DE VENTAS

El presupuesto para ventas en el 2008 es de US\$ 1'800.000.00 distribuido en las siguientes líneas: F & W, Aislamiento Acústico, A.O. Smith, F.G. Wilson, Club Car y otras. Además se atenderá al área de la construcción con todas las líneas que maneja nuestra filial LA LLAVE S.A. Se capacitará a nuestra fuerza de ventas a nivel nacional con técnicas de ventas y los conocimientos de las líneas que distribuimos para que puedan cumplir las metas propuestas.

Atentamente,


ING. MAURICIO ROBALINO VASCONEZ.
GERENTE GENERAL

