

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE COMERCIAL GINATTA S.A.

Guayaquil, Marzo 15 del 2007
A los señores Accionistas de
COMERCIAL GINATTA S.A.

De acuerdo con las disposiciones de la Ley de Compañías, someto a consideración de ustedes, el informe anual de la Gerencia correspondiente a los Estados financieros del año 2006.

1.1. GENERALIDADES

En el año 2006 cumplimos con lo presupuestado, en general fue un año que marcó estabilidad económica.

1.2. ANALISIS COMPARATIVO.

VENTAS.- En el presente ejercicio la facturación por ventas ascendió a la suma de US\$1.269.402,14 comparado con el año anterior que se vendió US\$846.121.84 hubo un aumento del 50,02% en las ventas.

1.3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Expresamente declaro que en el desempeño de mis funciones, he dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de Accionistas y a los estatutos de la Empresa.

1.4 ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

La Empresa ha cumplido con todas sus obligaciones y deberes.
El número de empleados que han colaborado en el periodo fue de 10 personas.

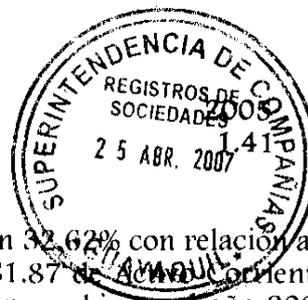
1.5 ASPECTOS OPERACIONALES

En el presente año los Gastos Administrativos tuvieron un decremento del 21.29%, los Gastos de Ventas se incrementaron en el 31.89% y los Gastos Financieros se incrementaron en un 244% , con relación al año anterior.

1.6 ASPECTOS FINANCIEROS

INDICE DE LIQUIDEZ
(Activo Cte / Pasivo Cte.)

2006
1.87



El índice de solvencia en el 2006 aumentó en un 32,62% con relación al año 2005. Es decir que este año la empresa dispone de US\$1.87 de activo corriente para pagar cada US\$ 1.00 de Obligaciones a Corto Plazo en cambio en el año 2005 disponía de US\$1.41.

luz

	2006	2005
PRUEBA ACIDA		
<u>(Activo Cte.- Inventario)</u>	0.66	0.39
Pasivo Cte.		

El índice de Liquidez o Prueba Acida en el 2006 aumentó en un 69.23% con relación al año 2005. Es decir que en el 2006 la empresa dispone de US\$0.66 de Activo disponible rápidamente para cubrir cada US\$ 1,00 de las Obligaciones a corto plazo, cuando en el 2005 disponía de US\$0.39.

COBRANZAS

Se logro recuperar US\$672.270.41 que equivale al 77.83% de la cartera del año

El saldo de la cartera al 31 de diciembre del 2006 es de \$191.450.82 que esta distribuido asi:

CORRIENTE	30 DIAS	60 DIAS	90 DIAS	MAS DE 90 DIAS	TOTAL
34.89%	12.80%	22.11%	5.41%	24.79%	100%

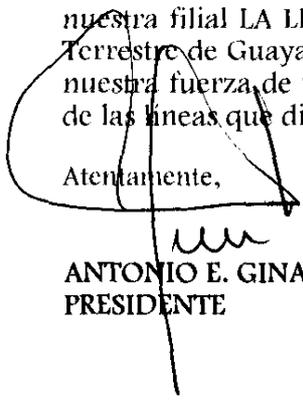
UTILIDAD

Al cierre del ejercicio económico se obtuvo una utilidad de \$18.654.93

1.4.- PLANEACION DE VENTAS

El presupuesto para ventas en el 2007 es de US\$ 2'956,537.00 distribuido en las siguientes líneas: F & W, Aislamiento Acústico, A.O. Smith, F.G. Wilson, Club Car y otras. Además se atenderá al área de la construcción con todas las líneas que maneja nuestra filial LA LLAVE S.A. , se tiene en el presupuesto un Contrato con el Terminal Terrestre de Guayaquil que representa el 40% del total presupuestado. Se capacitará a nuestra fuerza de ventas a nivel nacional con técnicas de ventas y los conocimientos de las líneas que distribuimos para que puedan cumplir las metas propuestas.

Atentamente,


ANTONIO E. GINATTA
PRESIDENTE



Handwritten mark or signature