

para la empresa
y que recibían Acci.

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE COMERCIAL GINATTA S.A.

Guayaquil, Marzo 15 del 2.006

A los señores Accionistas de la compañía
COMERCIAL GINATTA S.A.

De acuerdo con las disposiciones de la Ley de Compañías, someto a consideración de ustedes el informe anual de Gerencia correspondiente al año 2005

1.1.GENERALIDADES.

En el 2005 fue un año en el que sus Ventas bajaron considerablemente debido a la dificultad de reemplazar a la fuerza de ventas que perdimos, pero que para el 2006 se ha logrado ya contratar y nos planteamos no solo recuperar sino incrementar lo realizado con éxito en el ejercicio 2,004.

1.2.ANÁLISIS COMPARATIVO.

VENTAS.- En el presente ejercicio se vendió la suma de US\$ 846.121,84 comparado con el año inmediato anterior fue la suma de US\$ 1'290.625,69 representan un decremento del 34 %.

1.3.CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Expresamente declaro que en el desempeño de mis funciones, he dado cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Accionistas y a los estatutos de la compañía.

1.4. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.

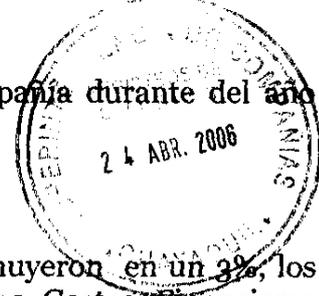
La compañía ha cumplido con todas sus obligaciones y deberes en favor de sus empleados.

El número de empleados que colaboraron en la compañía durante del año 2005 fue de 7 personas.

1.5. ASPECTOS OPERACIONALES.

En el año en revisión los Gastos Administrativos disminuyeron en un 3%, los Gastos de Ventas disminuyeron en un 18,15 % y los Gastos Financieros aumentaron en un 57,95% debido a que por la disminución de ventas, debimos incurrir en endeudamiento para solventar las obligaciones.-

1.6.ANÁLISIS FINANCIERO.



INDICE DE LIQUIDEZ.-

a.- Razón del Capital de Trabajo: $\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{806,212.38}{572,882.13} = 1.41$

La empresa dispone de US\$ 1.41 de Activo Corriente para pagar cada US\$ 1.00 de Obligaciones a corto plazo.

b.- Razón Severa o Prueba Ácida: $\frac{\text{Act. Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{224,042.09}{572,882.13} = 0.39$

La empresa cuenta con US\$ 0.39 de Activo Disponible rápidamente, por cada US\$1.00 de Obligaciones a corto plazo.

c.- Razón del Margen de Seguridad: $\frac{\text{Capital de Trabajo}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{233,330.25}{572,882.13} = 0.41$

US\$ 0.41 han invertido los propietarios y acreedores a largo plazo en el Activo Corriente por cada US\$1.00 de Inversión de lo acreedores a corto plazo.

COBRANZAS:

Se logró recuperar US\$ 363,579.31 que equivale al 83% de la cartera del año. El saldo de la cartera de \$ 77,055.83 al 31 de Diciembre de 2005 está distribuido en los siguientes porcentajes:

Corriente	30 días	60 días	90 días	Más de 90 días	Total
36 %	10 %	18 %	4 %	32 %	100 %

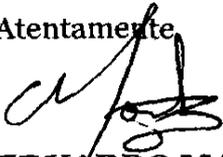
RESULTADOS:

Al cierre del ejercicio se generó una muy pequeña utilidad de US \$ 168.99 que podría ser considerada como que la empresa estuvo en punto de equilibrio.

1.7. PLANEACION DE VENTAS.

El presupuesto para Ventas en 2006 es de US\$ 1'328,581.00 distribuido en las siguientes líneas: F & W, Aislamiento acústico, A.O Smith, F.G. Wilson, Club Car y otras. Además, se atenderá al área de la construcción con todas las líneas que maneja nuestra filial LA LLAVE S.A. Se capacitará a nuestra fuerza de Ventas a nivel nacional con técnicas de Venta y los conocimientos de las líneas que distribuimos para que puedan cumplir las metas propuestas.

Atentamente


EDUARDO MARTINEZ C
GERENTE GENERAL

