

Para la SOPEL

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE COMERCIAL GINATTA S.A.

Guayaquil, Marzo 15 del 2.004

A los señores Accionistas de la compañía
COMERCIAL GINATTA S.A.

De acuerdo con las disposiciones de la Ley de Compañías, someto a consideración de ustedes el informe anual de Gerencia correspondiente al año 2003

1.1.GENERALIDADES.

En el 2003 fue un año de recuperación en nuestros niveles de ventas, en general fue un año que marcó estabilidad económica.

1.2.ANÁLISIS COMPARATIVO.

VENTAS.- En el presente ejercicio se vendió la suma de US\$ 842.721,68 comparado con el año inmediato anterior que fue la suma de US\$ 516.866,16 representan un incremento del 63%.

1.3.CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Expresamente declaro que en el desempeño de mis funciones, he dado cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Accionistas y a los estatutos de la compañía.

1.4. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.

La compañía ha cumplido con todas sus obligaciones y deberes en favor de sus empleados.

El número de empleados que colaboraron en la compañía durante del año 2003 fue de 9 personas.

1.5. ASPECTOS OPERACIONALES.

En el año en revisión los Gastos Administrativos tuvo un incremento de un 24%, los Gastos de Ventas se incrementaron en un 52% y los Gastos Financieros bajaron en un 11%.



15 MAR 2004



1.6. ANÁLISIS FINANCIERO.

INDICE DE LIQUIDEZ.-

a.- Razón del

$$\text{Capital de Trabajo: } \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{574.136,91}{338.125,72} = 1,69$$

La empresa dispone de US\$ 1,69 de Activo Corriente para pagar cada US\$ 1,00 de Obligaciones a corto plazo.

b.- Razón Severa o

$$\text{Prueba Ácida: } \frac{\text{Act. Corriente} - \text{Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{211.702,96}{338.125,72} =$$

La empresa cuenta con US\$ 0,62 de Activo Disponible rápidamente, por cada US\$ 1,00 de Obligaciones a corto plazo.

c.- Razón del

$$\text{Margen de Seguridad: } \frac{\text{Capital de Trabajo}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{236.011,19}{338.125,72} = 0.69$$

US\$ 0.69 han invertido los propietarios y acreedores a largo plazo en el Activo Corriente por cada US\$1,00 de Inversión de lo acreedores a corto plazo.

COBRANZAS:

Se logró recuperar US\$ 446.237,16 que equivale al 79% de la cartera del año.

El saldo de la cartera de \$ 119.344,58 al 31 de Diciembre de 2003 está distribuido en los siguientes porcentajes:

Corriente	30 días	60 días	90 días	Más de 90 días	Total
67%	7%	17%	7%	2%	100%

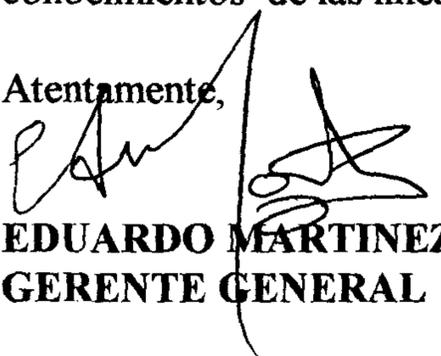
RESULTADOS:

Al cierre del ejercicio se generó una utilidad de US\$ 46.487,99

1.7. PLANEACION DE VENTAS.

El presupuesto para Ventas en 2.004 es de US\$ 1.222,459.00 distribuido en las siguientes líneas: F & W, ROCA, A.O Smith, F.G. Wilson, Good Way y otras. Además, se atenderá al área de la construcción con todas las líneas que maneja nuestra filial LA LLAVE S.A. Se capacitará a nuestra fuerza de Ventas a nivel nacional con técnicas de Venta y los conocimientos de las líneas que distribuimos para que puedan cumplir las metas propuestas.

Atentamente,


EDUARDO MARTINEZ C
GERENTE GENERAL