



IBM del Ecuador, C.A.

2227

Quito, 24 de Abril del 2009

Señores
Accionistas
IBM DEL ECUADOR
Ciudad

De mi consideración:

En cumplimiento de los estatutos de la Compañía y lo dispuesto en la ley de Compañías, a continuación presento a ustedes el informe correspondiente al ejercicio económico del 2008:

El año 2008 trajo cambios significativos en el ámbito político y económico. De igual manera las acciones implementadas en la Compañía, continúan marcando resultados positivos lo que contribuyó a la consolidación de resultados.

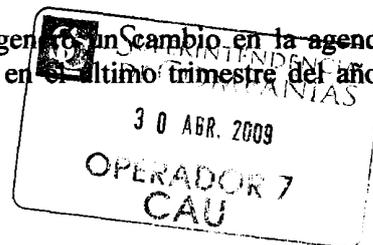
Cuatro hechos han caracterizado el año 2008: la primera, la aprobación de la nueva Constitución a través de un referéndum que contó con un voto favorable mayoritario; la segunda, un estallido a nivel mundial de una crisis financiera sin precedente que tiene como origen las deudas hipotecarias; la tercera, una caída sistemática de los precios del petróleo y otros commodities y la tercera, una declaración de moratoria de la deuda externa privada Ecuatoriana, bonos 2012 y 2030.

Al igual que el año 2007, este año ha sido nuevamente impactado por el escepticismo. La falta de claridad en las reglas de juego, la poca evidencia de trabajo coordinado entre el Gobierno y el sector privado, el poco o nulo estímulo hacia la inversión extranjera, impactaron para que el crecimiento privado en el sector no petrolero se viera afectado. Por otro lado el sector petrolero no tuvo un crecimiento real, por el contrario los altos precios que tuvimos durante los tres trimestres del año, impulsaron un crecimiento en el país de 5.3% (información preliminar). Si bien este indicador se muestra muy positivo, esto no obedece a la generación real de una mayor producción.

La aprobación del referéndum para la nueva constitución, le dio al gobierno un avance significativo en la consolidación del poder y la puesta en marcha de sus reformas. El único punto que queda pendiente es la reelección del presidente o la ratificación a través de nuevas elecciones del Presidente Correa, hecho que deberá ocurrir en los próximos días, de acuerdo a las encuestas.

La crisis financiera, arribó sin previo aviso y esto generó un cambio en la agenda muy importante, los precios del petróleo se desplomaron en el último trimestre del año a una

Calder





IBM del Ecuador, C.A.

sexta parte en Octubre y Noviembre del 2008. Lo anterior obligó al gobierno a buscar medidas paleativas entre éstas, la restricción de importaciones, imposición de mayor impuesto a la salida de capitales como estímulo para contener la salida de capitales. Estas acciones si bien son necesarias para evitar un colapso del sistema monetario que el Ecuador mantiene, no se pueden sustentar en el mediano y largo plazo. Este tipo de acciones genera otro tipo de efectos como son represalias comerciales, especulación, capacidad de acceso a productos por parte del público entre otros. Si bien éstas se han hecho dentro del marco regulatorio de las normas internacionales, éstas provocarán ciertas retaliaciones de otros países.

Finalmente la declaración de la moratoria de la Deuda Externa, la misma que se soporta en un trabajo hecho por la "Comisión de la Deuda Externa". Esta comisión determinó que hay tramos en los bonos del 2012 y 2030 que son ilegales. Sobre esta resolución el gobierno decidió acogerse a una "Mora Técnica" y hacia mediados de Diciembre declarar la moratoria. Los precios de los papeles cayeron por debajo de los 30 centavos de dólar. La credibilidad del país se vio afectada y la calificación de riesgo país llegó a un nivel histórico de cuatro mil puntos. Como consecuencia de esto, el mercado vio una limitación de acceso a créditos del exterior, tanto bancarios como de proveedores. Si a esto consideramos la propia restricción local de su riesgo que los bancos locales definieron como medida de protección ante este escenario de incertidumbre, el mercado empezó a experimentar dificultades para acceder a créditos. El gobierno ha buscado medidas alternativas a través de la CFN para la colocación de créditos para la producción y capital de trabajo. Sumado a todo este escenario, una legislación tributaria que castiga a los contribuyentes tomar fondos del exterior con impuesto a las divisas y retenciones del 25% al pago de los intereses de créditos externos.

Como conclusión podemos advertir que éste ha sido un año con complejidades importantes, sin embargo, el precio de petróleo a precios sin precedentes los tres trimestres del año contribuyeron de manera importante a mostrar una realidad diferente y que ayudó a palear deficiencias. La baja significativa del precio del petróleo como consecuencia de la crisis mundial, obligará al gobierno a replantearse su curso de acción. Un discurso de rechazo a los organismos internacionales tampoco contribuirá de manera positiva, ya que hoy son estos los organismos que están siendo capitalizados por los países más grandes, para luego canalizarlos y ayudar a los países a superar la crisis. No existe una solución perfecta a esta situación, sin duda es un reto tanto para el gobierno y el sector privado poder sobrellevar esta crisis y, más importante aún, trabajando juntos para esa solución.

Bajo las consideraciones antes descritas, IBM del Ecuador ha seguido su marcha. A pesar del efecto en el último trimestre del año, la inercia del mercado permitió tener un crecimiento sostenido de nuestra operación, permitiendo un salto del 25% en ventas año contra año. Nuestro foco continúa en mantener una operación eficiente, optimizando nuestros recursos y canalizándolos a actividades de valor que nos generen el retorno requerido. Hemos dado mucha atención a nuestros gastos, optimizando las diferentes líneas y generando una conciencia colectiva de control.



Carls



IBM del Ecuador, C.A.

El crecimiento en ventas nos ha permitido generar la cantidad necesaria de dólares para nuestra operación, hemos visto una disminución en nuestra rentabilidad de cinco puntos año contra año, pero nuestras mayores ventas, nos han permitido compensarlo.

Los gastos generales, crecieron, principalmente por una serie de impactos positivos que tuvimos en el año 2007 como consecuencia de las acciones estructurales que tomamos en la operación, cargos únicos que no se volvieron a repetir en el 2008 y que en consecuencia generaron un efecto para este año. La administración continúa trabajando e identificando nuevas áreas de oportunidad para mantener los niveles adecuados de gasto. Nuestra relación Gasto/Ventas se mantiene en un nivel de 17%.

Otro rubro importante que va a tener un efecto para el 2009 también, es el costo financiero de la deuda. Estos aumentaron por las nuevas reglas impuestas por el gobierno, como es el impuesto a la salida de divisas. Deudas que manteníamos por debajo del 8% se elevaron a algo más del 9%, y a eso debemos aumentar el impuesto antes mencionado.

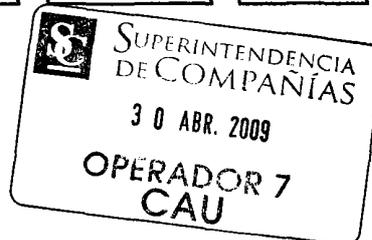
Los resultados del año 2008 se presentan a continuación, los mismos que se encuentran comparados con los del año 2007 para una mejor referencia.

El crecimiento en ventas fue producto de varias acciones y estrategias definidas que se tomaron en el área comercial como son: redefinición de cuentas claves, ofertas de productos, incursión a cuentas de gobierno, foco en competencia y cuentas nuevas, así como la definición de rutas de mercado adecuadas para los diferentes productos.

ESTADO DE RESULTADOS
AÑOS TERMINADOS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2007 Y 2008
(Expresado en miles de dólares estadounidenses)

	US\$ 2008	US\$ 2007	YTY
Ventas	24.290	19.401	25%
Costo de Ventas	-19.813	-14.948	33%
Utilidad Bruta	4.477	4.452	1%
Utilidad Bruta %	18%	23%	
Gastos Administrativos	-4.033	-3.188	27%
Gastos Administrativos %	-17%	-16%	
Otros ingresos / gastos	0.018	-1.087	-102%
Otros ingresos / gastos %	0%	-6%	
Utilidad antes de PT e IR	0.462	0.177	161%
Utilidad antes de PT e IR	2%	1%	

Calif





IBM del Ecuador, C.A.

El objetivo de rentabilidad se mantuvo, sin embargo, en el año 2007 se mostró una mayor rentabilidad, debido a disminución de cargos que fueron únicos para ese año. Nuestros esfuerzos deben mantenerse en encontrar la mejor mezcla de productos y servicios. La práctica diaria consiste en escoger los negocios adecuados, análisis de precios de competencia, identificación de oportunidades en nuestras propuestas frente a la competencia y las soluciones como ventaja competitiva.

Los gastos administrativos también fueron áreas de foco, los gastos crecieron de manera consistente con el crecimiento de nuestra facturación.

La utilidad antes de impuestos para el 2008 reflejó un crecimiento de 160% año contra año, terminando en US\$ 462.384,89.

La administración que está bajo mi responsabilidad quiere agradecer a toda la organización por este resultado extraordinario. Por el esfuerzo y dedicación de cada uno de los colaboradores para lograr el éxito de la empresa.

Finalmente quiero comentar a ustedes que el compromiso de esta administración continúa para reafirmar los resultados del 2008 en el 2009. Internamente continúa nuestro trabajo de seguir mejorando las diferentes áreas, buscando nuevas maneras de llegar al mercado con nuestros productos y servicios, asegurándonos también de poner a los mejores recursos del mercado en nuestra compañía. El año 2009 ofrece retos muy importantes ya que continúa con falta de señales claras del gobierno en cuanto a la economía y los cambios necesarios para dinamizar la misma. En este sentido la administración tiene la responsabilidad de encontrar los espacios que le ofrece el mercado para capitalizar un crecimiento sostenido. La administración adicionalmente cuenta con planes de crecimiento para el año 2009 que se encuentra en proceso de ejecución.

Para información de ustedes adjunto a la presente el balance general, el balance de pérdidas y ganancias, así como la opinión de nuestra auditora externa Price Waterhouse correspondiente al ejercicio 2008.

Atentamente,


Mauricio Arias.
Gerente General
IBM del Ecuador C.A.

Colo

