

INFORME DE ACTIVIDADES EJERCICIO 2013

1. RE-CERTIFICACION DE CALIDAD
Siguiendo la línea de mejora continua, la empresa se sometió a dos auditorías externas, ejecutadas por COTECNA, empresa certificadora, sin que se hayan originado No Conformidades. Además a raíz de la auditoría de diciembre, se le otorgó a Disma la re-certificación de ISO-9001-2008 tanto nacional otorgada por la OAE, y la internacional otorgada por ANAB.

2. CAMPAÑA DE MOTIVACION AL PERSONAL:

Durante todo un semestre (desde Febrero hasta Julio del 2013), y con el fin de incentivar al personal para lograr sinergia en el equipo, la Compañía entregó bonos de treinta dólares al personal de mandos medios y de planta, en compensación por logro mensual de metas de venta. Esta campaña incentivadora no pudo ser permanente, debido a desabastecimiento de productos, por las medidas regulatorias para importaciones

3. VENTAS Y MERCADERO:

Logramos despegar con las Resinas a nivel de consumo masivo, para lo cual trabajamos una estrategia comercial que la acompañamos con quince productos nuevos para servir al mercado de la construcción. A pesar de que el gobierno continuará haciendo obra pública, y como política empresarial, Disma continuará incursionando con fuerza en ese mercado. En el 2013 superamos en un 50% las metas establecidas.

En las líneas de producción local también se ejecutó una estrategia para diversificar nuestra línea de adhesivos, estructura que la terminamos de armar en el 2013 para vender en el 2014, teniendo actualmente metas interesantes e importantes para la empresa.

En la línea automotriz seguimos negociando con nuestro principal proveedor del exterior: Armored, obteniendo beneficios adicionales para seguir creciendo en esa línea, dejando lista la infraestructura para que en el 2014 tener logros interesantes.

En los productos importados, la compañía siguió creciendo en un 23% en relación con el año 2012. El crecimiento de la línea importada para el 2014 está a expensas de las nuevas reglamentaciones del gobierno. Las metas del 2014 aun están inciertas, por las razones anotadas.

Con anticipación a las medidas macroeconómicas, Disma se ratifica que las medidas adoptadas para incrementar la capacidad de la Planta y de todas las políticas de venta de productos locales sea acertada.

Disma se anticipó a las afectaciones de las medidas sobre importación de productos, y empezamos a invertir para suplir en un momento dado las importaciones.

El crecimiento en ventas en el ejercicio 2013 fue de un 21.3% en relación con el año 2012, y para el presente ejercicio se prevee llegar hasta un 18% por sobre el 2013.

4. PLANTA:

La compañía decidió consolidar la operatividad habiéndose creado en el Organigrama el cargo de Gerente de Operaciones que consolida la Bodega de Materias Primas, Laboratorio, Planta Industrial, Compras, Importaciones y el Área de Seguridad y Salud Ocupacional.

El Balance General y Estado de Pérdidas y Ganancias al 31 de Diciembre del 2013, refleja una utilidad de US\$ 309,655.04 antes de la participación de los trabajadores y pago del impuesto a la renta.

El 15% de participación de utilidades a los trabajadores en este ejercicio alcanzó la cifra de US\$ 46,448.26

8. SUGERENCIAS A LA JUNTA DE ACCIONISTAS.-

Debido a las ultimas medidas dispuestas por el Ministerio de Productividad, por el Acuerdo suscrito por DISMA, y por la planificación y metas de la empresa de continuar creciendo, se requiere reinvertir todas las utilidades generadas para lograr el cambio hacia una mayor producción local, lo que implica mayor capital de trabajo, para el área logística, comercial y de producción.

En consecuencia, se solicita a la Junta de Socios que las utilidades del ejercicio 2013 no sean distribuidas, sino que sean destinadas a incrementar la Reserva Facultativa.

Atentamente,

Ing. René Lebed Svigilsky

PRESIDENTE EJECUTIVO