

INFORME DE LA PRESIDENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Estimados Socios:

De conformidad y en cumplimiento de lo dispuesto en la Ley de Compañías, pongo a vuestra consideración los Estados Financieros cortados al 31 de Diciembre de 2007, al mismo tiempo que informo sobre los principales aspectos administrativos y operacionales que la compañía afrontó en el ejercicio económico del 2007.

CONSIDERACIONES GENERALES

De acuerdo con los lineamientos de actividades de la empresa, estos se mantuvieron y se desarrollaron de modo ordinario, salvo las implicaciones normales en el ejercicio de sus funciones.

La empresa ha contado desde Julio 12 del 2004 con la Sra. Isabel Maspons Febres-Cordero de Romo-Leroux, quien ha estado al frente de la misma, ella ha definido la administración dentro de los principios establecidos.

METAS Y OBJETIVOS

Como en años anteriores, los planes que fueron diseñados por la administración, han tenido un normal desarrollo y cumplieron con los objetivos propuestos. Las proyecciones se materializaron con el efecto esperado. Nuestra meta sigue siendo el mercado de los balanceados para mascotas, los cuales son producidos por Balrosario.

Cabe además señalar que todas las disposiciones impartidas por la Junta General de Accionistas fueron cumplidas por esta administración. En lo que se refiere a los aspectos administrativos, laborales y legales todo se desarrolló dentro de los parámetros señalados como normales.

ASPECTOS OPERACIONALES

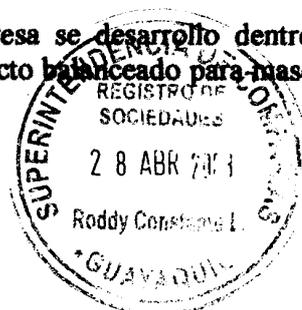
Como ya indique anteriormente la actividad de la empresa se desarrolló dentro del marco que nos compete, el cual es la distribución de producto balanceado para mascotas Balrosario dentro del mercado local.

SITUACION FINANCIERA

El resultado al 31 de Diciembre del 2007 fue de:

Pérdida del Ejercicio 2007

USD \$11.901.83



POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO

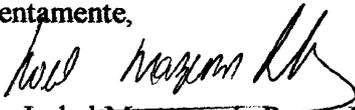
Las políticas y estrategias para el siguiente año se definirán por disposición de la Junta General de Accionistas.

Para el siguiente año se planea trabajar sobre la base de nuestro establecido sistema de ventas al granel, que fue implementado con relativo éxito desde inicios del año anterior, junto con nuestra modalidad de ventas al por mayor.

Cabe señalar que en la actualidad existen diversas marcas de balanceados que están creando una dura competencia, por ello hemos elaborado nuestro plan de trabajo teniendo en consideración el crecimiento de las marcas oferentes, las cuales han incursionado en el mercado con relativa agresividad.

Estamos iniciando el desarrollo de líneas paralelas a la actual distribución, aprovechando nuestro canal, y tratando de ofrecer a nuestros clientes la alternativa de encontrar en nuestra compañía la total satisfacción a sus necesidades. Estamos seguros de poder alcanzar nuestros objetivos ya que el mercado demanda productos de calidad y esta en busca de proveedores que completen sus necesidades actuales.

Atentamente,



Sra. Isabel Maspons de Romo-Leroux
Presidenta

