

○ Av. Amazonas N21-147 y Robles, Of. 720

T +593 (2) 2506 866

F +593 (2) 2554 656

○ Av. Francisco de Orellana y Miguel H. Alcívar,
Centro Empresarial Las Cámaras, Of. 401 y 502

T +593 (4) 2683 789

F +593 (4) 2683 873

www.moorestephens-ec.com

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los Socios de

Sazonadores del Pacífico Cía. Ltda.

Guayaquil, 15 de enero del 2015

Informe sobre los estados financieros

1. Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Sazonadores del Pacífico Cía. Ltda., que comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre del 2014, y los correspondientes estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como un resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Administración de la Compañía por los estados financieros

2. La Administración de Sazonadores del Pacífico Cía. Ltda. es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para PYMES) y del control necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de distorsiones significativas, debido a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

3. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros basados en nuestra auditoría. Nuestra auditoría fue efectuada de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Dichas normas requieren que cumplamos con requisitos éticos y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener certeza razonable de que los estados financieros no están afectados por distorsiones significativas. Una auditoría comprende la aplicación de procedimientos destinados a la obtención de la evidencia de auditoría sobre las cantidades y revelaciones presentadas en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor e incluyen la evaluación del riesgo de distorsiones significativas en los estados financieros por fraude o error. Al efectuar esta evaluación de riesgo, el auditor toma en consideración los controles internos de la Compañía, relevantes para la preparación y presentación razonable de sus estados financieros, a fin de diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. Una auditoría también comprende la evaluación de que los principios de contabilidad utilizados son apropiados y de que las estimaciones contables hechas por la Administración son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para expresar nuestra opinión de auditoría.

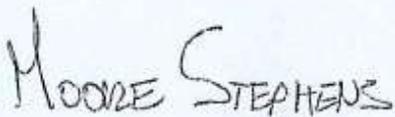
A los socios de
Sazonadores del Pacífico Cía. Ltda.
Guayaquil, 15 de enero del 2015

Opinión

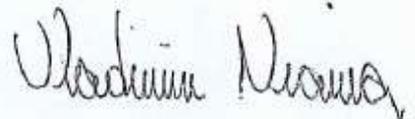
4. En nuestra opinión, los estados financieros arriba mencionados presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Sazonadores del Pacífico Cía. Ltda. al 31 de diciembre del 2014 y el desempeño de sus operaciones, y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES).

Párrafo de énfasis

5. Sin calificar nuestra opinión, informamos que como se indica en la Nota 11 en los estados financieros al 31 de diciembre del 2014, la Compañía mantiene saldos por cobrar y por pagar a compañías y partes relacionadas por US\$ 257,421 y US\$5,442 respectivamente; adicionalmente, durante el año efectuó transacciones con dichas compañías que representaron ingresos y costos para la Compañía, cuyos montos se exponen en la mencionada Nota. Por lo indicado, las transacciones y saldos con compañías relacionadas inciden significativamente en la determinación de la situación financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.



Número de Registro en las
Superintendencias de
Compañías: SC-RNAE-2-760



Vladimir Niama A.
Socio
No. de Registro: 44619

SAZONADORES DEL PACÍFICO CÍA. LTDA.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresados en dólares estadounidenses)

<u>Activo</u>	<u>Referencia a Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>	<u>Pasivo y patrimonio</u>	<u>Referencia a Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
ACTIVO CORRIENTE				PASIVO CORRIENTE			
Caja y bancos	6	366.419	243.698	Documentos y cuentas por pagar			
Documentos y cuentas por cobrar				Proveedores	10	116	8.028
Clientes	7	82.574	115.927	Compañías relacionadas	11	5.442	77.352
Anticipos a socios	11	30.000	46.550	Otras cuentas por pagar		5.221	4.602
Compañías relacionadas	11	227.421	190.453			<u>10.779</u>	<u>89.982</u>
Impuestos por cobrar		13.041	13.041				
Otras cuentas por cobrar		309	-	Pasivos acumulados			
		<u>353.345</u>	<u>365.971</u>	Impuestos por pagar	12	36.918	38.577
Menos - Estimación para cuentas incobrables	14	(251)	(251)	Beneficios sociales	14	124.355	114.947
		<u>353.094</u>	<u>365.720</u>			<u>161.273</u>	<u>153.524</u>
Inventarios	8	216.261	332.038	Total del pasivo corriente		<u>172.052</u>	<u>243.506</u>
Gastos pagados por anticipado		9.955	13.242	PASIVO A LARGO PLAZO			
		<u>945.729</u>	<u>954.698</u>	Jubilación patronal	15	109.604	85.988
Total del activo corriente				Desahucio	15	26.717	21.531
						<u>136.321</u>	<u>107.519</u>
PROPIEDAD Y EQUIPOS, menos depreciación acumulada	9	1.091.159	1.061.898	PATRIMONIO (según estado adjunto)		<u>1.739.384</u>	<u>1.676.050</u>
OTROS ACTIVOS		10.869	10.479				
Total del activo		<u>2.047.757</u>	<u>2.027.075</u>	Total del pasivo y patrimonio		<u>2.047.757</u>	<u>2.027.075</u>

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Ing. Jesús Huarcaya Cahuana
Director Gerente


CPA. Beatriz Atancuri B.
Contadora

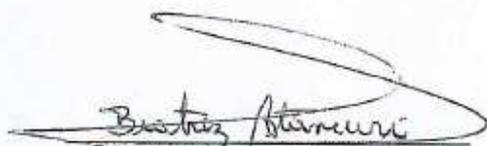
SAZONADORES DEL PACÍFICO CÍA. LTDA.

ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES AÑOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014 y 2013 (Expresados en dólares estadounidenses)

	Referencia a <u>Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Ventas netas		3,525,800	3,493,269
Costo de ventas	18	<u>(2,004,975)</u>	<u>(2,060,719)</u>
Utilidad bruta		1,520,825	1,432,550
Gastos operativos:			
De administración	18	(444,169)	(418,001)
De ventas	18	<u>(534,460)</u>	<u>(512,523)</u>
Utilidad operacional		542,196	502,026
Gastos financieros		(1,619)	(1,739)
Otros ingresos netos		<u>1,507</u>	<u>262</u>
Utilidad antes del Impuesto a la Renta		542,084	500,549
Impuesto a la renta	13	<u>(121,521)</u>	<u>(112,038)</u>
Utilidad neta del año		<u>420,563</u>	<u>388,511</u>
Otro resultado integral			
Pérdida actuarial en jubilación patronal y bonificación por desahucio	15	(7,229)	-
Resultado integral del año		<u>413,334</u>	<u>388,511</u>

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Ing. Jesús Huarcaya Cahuana
Director Gerente


CPA. Beatriz Atancuri B.
Contadora

SAZONADORES DEL PACÍFICO CÍA. LTDA.

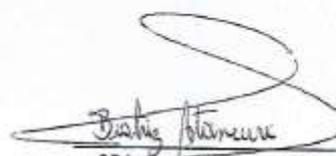
ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
AÑOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013

(Expresados en dólares estadounidenses)

	Reservas				Otro Resultado Integral	Resultados acumulados			Total
	Capital social	Legal	Facultativa	Especial		Por aplicación inicial de las NIIF para PYMES	Reserva de capital	Resultados acumulados	
Saldos al 31 de diciembre del 2012	50,000	10,000	276,348	1,430	-	697,025	47,363	455,373	1,537,539
Según resolución de la Junta General de de Socios del 26 de febrero del 2013:									
- Pago de dividendos sobre utilidades del 2012								(250,000)	(250,000)
- Incremento de reservas facultativa			28,109					(28,109)	-
Utilidad neta del año								388,511	388,511
Saldos al 31 de diciembre del 2013	50,000	10,000	304,457	1,430	-	697,025	47,363	565,775	1,676,050
Según resolución de la Junta General de de Socios del 12 de febrero del 2014:									
- Pago de dividendos sobre utilidades del 2013								(350,000)	(350,000)
- Incremento de reserva facultativa			38,511					(38,511)	-
Utilidad neta del año					(7,229)			420,563	413,334
Saldos al 31 de diciembre del 2014	50,000	10,000	342,968	1,430	(7,229)	697,025	47,363	597,827	1,739,384

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Ing. Jesús Huarcaya Cahuana
Director Gerente


CPA. Beatriz Atancuri B.
Contadora

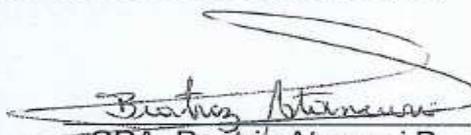
SAZONADORES DEL PACÍFICO CÍA. LTDA.

**ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO
AÑOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresados en dólares estadounidenses)**

	Referencia a Notas	2014	2013
Flujo de efectivo de las actividades de operación			
Recibido de clientes		3.522.185	3.426.171
Pagado a proveedores y otros		(2.285.065)	(2.489.862)
Pagado a empleados		(575.265)	(485.727)
Pago de impuesto a la renta		(121.521)	(137.253)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación		<u>540.334</u>	<u>313.329</u>
Flujo de efectivo de las actividades de inversión:			
Adiciones netas de propiedad y equipos	9	(78.946)	(17.182)
Adiciones de otros activos		(5.217)	(1.978)
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		<u>(84.163)</u>	<u>(19.160)</u>
Flujo de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Pago de Dividendos remanentes del año anterior a socios	11	(303.450)	(145.000)
Pago de dividendos anticipados a socios	11	(30.000)	(46.550)
Efectivo neto utilizado en las actividades de financiamiento		<u>(333.450)</u>	<u>(191.550)</u>
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo		122.721	102.619
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año		243.698	141.079
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	6	<u>366.419</u>	<u>243.698</u>

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Ing. Jesús Huarcaya Cahuana
Director Gerente

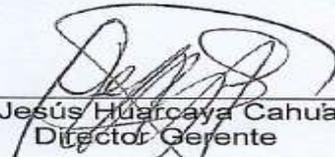

CPA. Beatriz Atancuri B.
Contadora

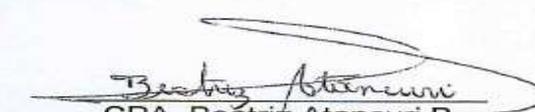
SAZONADORES DEL PACÍFICO CÍA. LTDA.

**CONCILIACION ENTRE LA UTILIDAD NETA Y LOS
FLUJOS PROVISTO POR ACTIVIDADES DE OPERACION
AÑOS TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresados en dólares estadounidenses)**

	Referencia a Notas	2014	2013
Flujo de efectivo de las actividades de operación:			
Utilidad neta del año		420.563	388.511
Más cargos a resultados que no representan movimiento de efectivo:			
Depreciación	9	49.685	50.194
Amortizaciones		4.827	4.707
Provisión para jubilación patronal		17.342	16.207
Provisión para desahucio		4.231	4.192
		<u>496.648</u>	<u>463.811</u>
Cambios en activos y pasivos:			
Documentos y cuentas por cobrar, neto		(3.924)	(79.775)
Inventarios		115.777	26.824
Gastos pagados por anticipado y otros		3.287	4.265
Documentos y cuentas por pagar		(79.203)	(131.422)
Pasivos acumulados		7.749	29.965
Pagos de jubilación patronal y desahucio		-	(339)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación		<u>540.334</u>	<u>313.329</u>

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.


Ing. Jesús Huarcaya Cahuana
Director Gerente


CPA. Beatriz Atancuri B.
Contadora

1. INFORMACION GENERAL

1.1 Constitución y operaciones

La Compañía fue constituida el 23 de julio de 1973 en la ciudad de Guayaquil con el nombre de Sazonadores del Pacífico Cia. Ltda. Su actividad principal es la importación, envasado y comercialización del producto sazonador de la marca registrada "Aji-no-moto".

En agosto del 2004, inició la importación y comercialización del producto Salsa de Soya "Aji-no-silao", a partir de marzo del 2012 realiza la importación y comercialización del aditivo "Ajilda H-G". Al cierre del año 2012 la Compañía comercializa 3 productos: "Aji-no-moto" (98 % de las ventas), "Aji-no-silao" (1 % de las ventas) y "Ajilda H-G".

Para el año 2013 se incorporaron tres nuevos productos: "Concentrado de Gallina Doña Gusta", "Concentrado de carne Doña Gusta" y "concentrado de costilla Doña Gusta", los cuales se comercializaron a partir del segundo semestre del 2013. De acuerdo a la Resolución 116 emitida por el Comité de Comercio Exterior (COMEX) el 19 de noviembre del 2013, planteó nuevas reglas a las importaciones las mismas que deben cumplir parámetros de calidad del Instituto Ecuatoriano de Normalización (INEN) y establecer como documento de control a las importaciones los Certificados de Conformidad expedidos por el INEN, por lo cual la Compañía durante el año 2014 limitó sus importaciones respecto a los productos Doña Gusta y Aji-No-Silao.

1.2 Aprobación de los estados financieros

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2014, han sido emitidos con la autorización de fecha 5 de enero del 2015 de la Gerencia General y posteriormente serán puestos a consideración de la Junta General de Socios para su aprobación definitiva.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Tal como lo requiere la Norma Internacional de Información Financiera para las Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES), estas políticas han sido diseñadas en función a normativa vigente al 31 de diciembre de 2014 y aplicadas de manera uniforme en todos los ejercicios presentados en estos estados financieros.

2.1 Bases de preparación

Los presentes estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre del 2014 y 2013 están preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), las que han sido adoptadas en Ecuador, y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de la referida norma internacional aplicadas de manera uniforme en los ejercicios que se presentan. Los

(8)

estados financieros de la Compañía han sido preparados de acuerdo con el principio del costo histórico.

La preparación de los estados financieros de acuerdo con NIIF para las PYMES requiere el uso de ciertos estimados contables. También requiere que la Administración ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía. En la Nota 4 se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas donde los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros. Debido a la subjetividad inherente en este proceso contable, los resultados reales pueden diferir de los montos estimados por la Administración.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, no se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a la norma existente que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación.

2.2 Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía.

2.3 Efectivo y equivalentes de efectivo

Incluye el efectivo disponible y depósitos a la vista en bancos.

2.4 Activos y pasivos financieros

2.4.1 Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: "activos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas", "préstamos y cuentas por cobrar", "activos financieros mantenidos hasta su vencimiento" y "activos financieros disponibles para la venta". Los pasivos financieros se clasifican en las siguientes categorías: "pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas" y "otros pasivos financieros". La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos o contrataron los pasivos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos y pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, la Compañía mantuvo activos financieros en la categoría de "préstamos y cuentas por cobrar". De igual forma, la Compañía mantuvo únicamente pasivos financieros en la categoría de "otros pasivos financieros". Las características de los referidos instrumentos financieros se explican a continuación:

(Véase página siguiente)

(9)

(a) Préstamos y cuentas por cobrar

Representados en el estado de situación financiera por cuentas por cobrar comerciales y a compañías relacionadas. Son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen en el activo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses contados desde la fecha del estado de situación financiera.

(b) Otros pasivos financieros

Representados en el estado de situación financiera por las cuentas por pagar a proveedores, cuentas por pagar a compañías relacionadas y otras cuentas por pagar. Se incluyen en el pasivo corriente, excepto por los de vencimiento mayor a 12 meses contados a partir de la fecha del estado de situación financiera.

2.4.2 Reconocimiento y medición inicial y posterior

Reconocimiento

La Compañía reconoce un activo o pasivo financiero en el estado de situación financiera a la fecha de la negociación y se reconocen cuando se comprometen a comprar o vender el activo o pagar el pasivo.

Medición inicial

Los activos y pasivos financieros son medidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo atribuible a la transacción, que de ser significativo, es reconocido como parte del activo o pasivo; siempre que el activo o pasivo financiero no sea designado como de "valor razonable a través de ganancias y pérdidas" y este es significativo. Con posterioridad al reconocimiento inicial la Compañía valoriza los mismos como se describe a continuación:

Medición posterior

(a) Préstamos y cuentas por cobrar:

Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método del interés efectivo, menos una provisión por deterioro. La Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

- (i) Cuentas por cobrar comerciales: Corresponden a los montos adeudados por clientes por la venta de productos en el curso normal de los negocios. Si se esperan cobrar en un año o menos se clasifican como activos corrientes, de lo contrario se presentan como activos no corrientes. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son exigibles hasta 30 días.

(10)

- (ii) Cuentas por cobrar a compañías relacionadas: Estas cuentas corresponden a los montos adeudados por compañías relacionadas por venta de bienes. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son exigibles hasta 30 días.

(b) Otros pasivos financieros

Posterior a su reconocimiento inicial se miden al costo amortizado aplicando el método de interés efectivo. La Compañía presenta las siguientes cuentas dentro de esta categoría:

- (i) Proveedores: Son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de los negocios. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado ya que no generan intereses y son pagaderas en plazos menores a 30 días.
- (ii) Cuentas por pagar a compañías relacionadas: Corresponden a obligaciones de pago principalmente por la compra de materia prima y producto terminado para la venta, así como también por regalías por derecho de marca. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado, pues se liquidan hasta en 30 días.
- (iii) Otras cuentas por pagar: Corresponden a obligaciones por servicios recibidos de terceros. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado ya que son pagaderas en plazos menores a 30 días.

2.4.3 Deterioro de activos financieros

La Compañía establece una provisión para pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar comerciales cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las mismas. La existencia de dificultades financieras significativas por parte del deudor, la probabilidad de que el deudor entre en quiebra o reorganización financiera y la falta o mora en los pagos se consideran indicadores de que la cuenta a cobrar se ha deteriorado. El deterioro para cubrir pérdidas se establece por el importe de la pérdida que se valora como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados descontado a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, la Compañía no ha registrado provisiones por deterioro de sus cuentas por cobrar comerciales, aunque presenta un saldo por provisión sobre los activos no recuperables de US\$251, el cual se presenta neto en el rubro de documentos y cuentas por cobrar.

(11)

Si, en un periodo posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y, dicha disminución se relaciona objetivamente a un evento que haya ocurrido después de que se reconoció dicho deterioro, se reconoce en el estado de resultados integrales la reversión de la pérdida previamente reconocida.

2.4.4 Baja de activos y pasivos financieros

Un activo financiero se elimina cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo o si la Compañía transfiere el activo a un tercero sin retener sustancialmente los riesgos y beneficios del activo. Un pasivo es eliminado cuando las obligaciones de la Compañía especificadas en el contrato se han liquidado.

2.5 Inventarios

Los inventarios son presentados al costo de adquisición o valor neto realizable, el menor. El costo de los inventarios comprende los costos de adquisición, fletes, seguros entre otros y excluye los costos de financiamiento y las diferencias en cambio; el costo de los productos vendidos se determina usando el método de promedio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución.

Los productos obsoletos son reconocidos a su valor neto de realización y las importaciones en tránsito se encuentran registradas a su costo de adquisición.

2.6 Propiedad y Equipos

Con excepción de ciertas maquinarias, terrenos y edificaciones, se muestran al costo histórico o valor ajustado y convertido a dólares de acuerdo con lo establecido en la Sección 30 de la NIIF para las PYMES, según corresponda, menos la depreciación acumulada. El monto neto de Propiedad y Equipo no excede su valor de utilización económica.

El valor de la Propiedad y Equipos; y la depreciación acumulada de los elementos devaluados o retirados se descargan de las cuentas correspondientes cuando se produce la venta o el retiro y el resultado de dichas transacciones se registra cuando se causa. Los gastos de mantenimiento y reparaciones menores se cargan a los resultados del año.

La depreciación de los activos se registra con cargo a las operaciones del año, utilizando tasas que se consideran adecuadas para depreciar el valor de los activos durante su vida útil estimada, siguiendo el método de la línea recta. Las vidas útiles estimadas son las siguientes:

(Véase página siguiente)

(12)

Tipo de bienes	Número de años
Edificios	9 a 79 años
Maquinarias y equipos	2 a 8 años
Muebles y enseres, equipos de oficina	3 a 10 años
Vehículos	2 a 9 años
Equipos de computación	1 a 2 años

Las pérdidas y ganancias por la venta de Propiedad y Equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados integrales.

Cuando el valor en libros de un activo de Propiedad y Equipos excede a su monto recuperable, este se reduce inmediatamente hasta su valor recuperable.

Los intereses y otros costos de endeudamiento se capitalizan siempre y cuando estén relacionados con la construcción de activos calificables. Un activo calificable es aquel que requiere de un tiempo prolongado para que esté listo para su uso, período que la Administración ha definido como mayor a un año. Al 31 de diciembre del 2014 y 2013 la Compañía no ha efectuado construcciones de activos calificables.

2.7 Activos intangibles

Se presentan dentro del rubro Otros activos y corresponde principalmente al costo de licencias para el uso de sistemas operativos y contables, se expresan al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas, se amortizan a lo largo de la vida útil estimada de tres años empleando el método lineal.

2.8 Deterioro de activos no financieros

Los activos sujetos a depreciación (Propiedad y Equipos y Activos Intangibles) se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podrían no recuperarse a su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede su valor recuperable.

El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendría de su venta o su valor en uso. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que se genera flujo de efectivo identificables (Unidades generadoras de efectivo).

Los saldos en libros de activos no financieros que han sido objeto de castigos por deterioro se revisan a cada fecha de cierre de los estados financieros para verificar posibles reversiones del deterioro.

Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, no se han reconocido pérdidas por deterioro de activos no financieros, por cuanto la Administración ha realizado los análisis pertinentes y

(13)

considera que no se han producido eventos que indiquen que sus activos no corrientes significativos no podrían recuperarse a su valor en libros.

2.9 Impuesto a la renta

El gasto por impuesto a la renta del año comprende el impuesto a la renta corriente y el diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados integrales, excepto cuando se trata de pérdidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

(i) **Impuesto a la renta corriente:** El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año en que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible.

(ii) **Impuesto a la renta diferido:** El impuesto a la renta diferido se registra en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros preparados bajo NIIF para las PYMES. El impuesto a la renta diferido se determina usando tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta diferido activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague.

Los impuestos a la renta diferidos activos solo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

Los saldos de impuesto a la renta diferidos activos y pasivos se compensan cuando existe el derecho legal exigible a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se relacionan con la misma autoridad tributaria. La Compañía de acuerdo a un análisis ha estimado que no es necesario constituir una provisión por este concepto.

2.10 Beneficios a empleados

Beneficios de corto plazo: Se registran en el estado de situación financiera y corresponden principalmente a:

(i) **Participación de los trabajadores en las utilidades:** Calculada en función del 15% de la utilidad contable anual antes del impuesto a la renta, según lo establecido por la legislación ecuatoriana vigente. Se registra con cargo a resultados y se presenta en función de la labor de la persona beneficiaria de este beneficio.

(ii) **Vacaciones:** Se registra al costo correspondiente a las vacaciones del personal sobre base devengada.

(14)

(ii) **Décimos tercer y cuarto susdos:** Se provisionan y pagan de acuerdo a la legislación vigente en el Ecuador.

Beneficios de largo plazo (Provisiones de jubilación patronal y desahucio no fundadas):

La Compañía tiene un plan de beneficio definido para jubilación patronal, normado por las leyes laborales ecuatorianas. Adicionalmente de acuerdo a las leyes vigentes, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio solidario por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador, este beneficio se denomina desahucio.

La Compañía determina anualmente la provisión para jubilación patronal y desahucio con base en estudios actuariales practicados por un profesional independiente y se reconocen con cargo a los gastos operativos del año aplicando el método de Costeo de Crédito Utilitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, el cual es obtenido descontando los flujos de salida de efectivo a una tasa de 7% anual equivalente a la tasa promedio de los bonos de gobierno, publicada por el Banco Central del Ecuador que están denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de las obligaciones por pensiones hasta su vencimiento.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son, en adición a la tasa de descuento, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicio, remuneraciones, incrementos futuros de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan en el Otro Resultado Integral en el periodo en el que surgen.

Los costos de los servicios prestados se reconocen inmediatamente en resultados del año. Al cierre del año las provisiones cubren a todos los trabajadores que se encontraban trabajando para la Compañía.

2.11 Provisiones

En adición a lo que se describe en el punto 2.10, la Compañía registra provisiones cuando (i) tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de eventos pasados, (ii) es probable que vaya a ser necesario una salida de recursos para liquidar la obligación y (iii) el monto se ha estimado de forma fiable. Estas provisiones que se muestran en el rubro Otras cuentas por pagar están formadas principalmente por estimados para el pago de costos de bienes y servicios recibidos. Los montos reconocidos como provisión son la mejor estimación de la Administración, a la fecha de cierre de los estados financieros, de los desembolsos necesarios para liquidar la obligación.

(15)

2.12 Reserva facultativa

Representan reservas de libre disposición de los socios, cuyo saldo puede ser capitalizado o utilizado para cubrir pérdidas.

2.13 Reconocimiento de Ingresos

Los Ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de los productos en el curso normal de las operaciones de la Compañía. Los Ingresos se muestran netos de impuestos, devoluciones, rebates y descuentos otorgados.

Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía, puedan ser medidos con fiabilidad y cuando la Compañía hace la entrega de sus productos al comprador, la cobranza de las cuentas por cobrar correspondiente está razonablemente asegurada y, en consecuencia, transfiere los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantienen el derecho a disponer de ellos, ni a mantener un control sobre los mismos.

La Compañía, con base en su experiencia acumulada, evalúa al final de cada ejercicio la existencia de devoluciones y registra la provisión correspondiente en el caso de aplicar.

2.14 Costos y Gastos

Los costos y gastos se registran al costo, estos se reconocen a medida en que se incurren, independientemente de la fecha en que se realiza el pago, de acuerdo a los lineamientos de la base contable de acumulación (devengo) descritos en la Sección 3 de las Normas Internacionales de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para las PYMES).

3. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS**3.1 Factores de riesgo financiero**

Las actividades de la Compañía le exponen a una variedad de riesgos financieros: riesgos de mercado (que comprenden los riesgos de precio y tasa de interés), riesgo de crédito y riesgo de liquidez. El programa general de administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en lo impredecible de los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía; además, se encamina a que las actividades con riesgo financiero de la Compañía estén sujetas a políticas y procedimientos de identificación, medición y control.

La administración de riesgos se efectúa a través del análisis que realiza el modelo de negocio y factibilidad (MNF) desarrollado internamente, el mismo no solo permite minimizar el riesgo sino que es una herramienta que ayuda a evaluar donde se debe invertir y que retorno se alcanzará, todo esto acompañado de políticas, procedimientos

(16)

Internos de crédito, cuentas por cobrar, cuentas por pagar y una serie de convenios realizados con proveedores de materia prima, material de empaques de los productos más rentables para beneficiarse de las condiciones de precios que hace más competitiva en el mercado a la Compañía, ya sea con pagos anticipados u otros mecanismos.

(a) Riesgos de mercado**Riesgo de tasa de interés**

Debido a que la Compañía no registra pasivos que generen intereses a tasas variables, no está expuesta al riesgo de tasa de interés sobre sus flujos de efectivo.

Cabe recalcar que las corrientes internacionales de capital constituyen un aspecto importante de la actual globalización. La integración de las naciones a los mercados financieros internacionales, especialmente durante la década reciente, creó de forma acelerada bajo las peñas del nuevo esquema de financiamiento internacional, mismo que ha quedado definido en lo fundamental por la tendencia generalizada a la bursatilización de las transacciones financieras. La apertura de los mercados financieros en el mundo genera no solamente opciones internas sino alternativas externas competitivas. Sin embargo si bien se han presentado ciertas crisis financieras en el mundo, las mismasafortunadamente no han impactado de manera significativa al Ecuador, primero debido a que el precio del petróleo ha ido en alza, generando mayores ingresos al estado ecuatoriano, así mismo las recaudaciones impositivas han tenido cifras bastante importantes, esta situación ha generado liquidez en el estado y eso se transforma en circulante en los mercados, por lo tanto mayor liquidez en todas las instituciones financieras tanto de primer como de segundo piso.

Así mismo existe un gran apalancamiento que se tiene por parte de proveedores y que se dan en virtud a las buenas relaciones que la empresa mantiene con ellos, consiguiendo plazos variados que permiten acoplar sus pagos a los procesos que la empresa tiene.

Todo esto blindado a que se conoce que en mercados emergentes donde la crisis financiera mundial no llegan a golpear de manera directa, el sector de consumo masivo específicamente alimentos son los últimos en ser afectados.

Riesgo de precio

La exposición a la variación de precios de la Compañía está relacionada con el componente de gravámenes en Importaciones y la política del Gobierno Central que incrementa gradualmente los mismos, adicionalmente se encuentra la exposición a los precios de la competencia con productos provenientes principalmente del Asia a valores menores a los de otros mercados internacionales. Los Impuestos podrían llegar a convertirse en un componente importante del costo de los productos para la venta. Esta circunstancia es medida constantemente por el Director General de la Compañía, a fin de determinar la estructura de precios adecuada. Sin embargo, dadas las circunstancias actuales, la Administración considera que el riesgo de

(17)

precio es bajo puesto que no se prevén cambios en las políticas gubernamentales. Cabe adicionar que la compra de materia prima y productos terminados son efectuadas a Compañías relacionadas miembros del Grupo Ajinomoto a nivel mundial, basado en lo cual existe una política de precios establecida desde Casa Matriz, por lo que el riesgo de variación de precios para dichos productos es mínimo.

(b) Riesgo de crédito

El riesgo de crédito surge del efectivo y equivalentes de efectivo, instrumentos financieros y depósitos en bancos e instituciones financieras, así como de la exposición al crédito de los clientes, que incluye a los saldos pendientes de los documentos y cuentas por cobrar y a las transacciones comprometidas.

Respecto al riesgo de crédito asociado con los saldos de depósitos e inversiones financieras, la Compañía únicamente realiza operaciones con instituciones financieras que cuenten con una calificación de riesgo adecuado y superior dentro del mercado financiero. Adicionalmente, la Compañía ha determinado cupos y tipos de transacciones por cada institución financiera.

La Compañía mantiene su efectivo y equivalentes de efectivo en instituciones financieras con las siguientes calificaciones:

Entidad financiera	Calificación (1)	
	2014	2013
Banco Boliviano C. A.	AAA	AAA
Banco de la Producción S.A. PRODUBANCO	AAA-	AAA-
Banco Guayaquil S.A.	AAA-	AAA-

(1) Calificaciones de riesgo emitidas por la agencia calificadora PCR Pacific S.A.

Respecto a sus clientes las políticas de crédito de la Compañía están íntimamente relacionadas con el nivel de riesgo que está dispuesta a aceptar en el curso normal de los negocios.

La diversificación de las cuentas por cobrar comerciales y límites individuales de crédito son procedimientos adoptados para minimizar problemas de recuperación de estos activos que están alcanzados por este tipo de riesgos. La Compañía no tiene una concentración de riesgos crediticios en el caso de cuentas por cobrar comerciales.

El riesgo de crédito por su naturaleza, es un riesgo inherente, que al tiempo que nunca desaparece, esto por la falta de pago de facturas o pago fuera de tiempo de las mismas. Sin embargo de acuerdo al modelo de negocio de la Compañía para reducirlo se cuenta con diferentes controles, que incluyen:

(18)

- Revisión de clientes de acuerdo a las políticas de crédito (evaluación crediticia: capacidad de pago, garantías, carácter, entre otras) y cobranzas (técnicas de cobranzas) más efectivas, acordes a las ofrecidas por el mercado, y para cada tipo de cliente canal.

- Análisis mensual de Indicadores de cartera que permitan aplicar un seguimiento evolutivo para la toma de decisiones adecuadas y oportunas.

- Mejoramiento continuo de los procesos internos en las políticas de crédito y de cobranzas (soporte tecnológico y herramientas disponibles).

(c) Riesgo de liquidez

La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un periodo de doce meses.

La política para el manejo del riesgo de liquidez involucra el mantenimiento de nivel de efectivo y equivalentes de efectivo de seguridad y acceso inmediato a recursos. Por tanto la Compañía mantiene índices de liquidez para cubrir eventuales pasivos inmediatos con saldos relacionados a proveedores y otros con antigüedad menor a un año.

La Compañía durante el año 2014 y 2013 concentró su apalancamiento netamente con proveedores (compañías relacionadas) y mantiene plazos que permiten acoplar sus pagos al proceso de venta de productos que la Compañía mantiene.

Continuando con el modelo de negocio y factibilidad interno que maneja se maneja internamente se administra la liquidez tomando en consideración los siguientes puntos:

- Elaboración y aplicación de políticas, procedimientos, manuales de cobranzas claras que permitan un mejor seguimiento del crédito otorgado, a través de una estructura administrativa descentralizada que la soporte.

- Elaboración y análisis mensual de indicadores que permitan evaluar la gestión en determinados procesos.

- La cobranza es realizada por el equipo de ventas (eficiencia).

- Mejoramiento de documentos financieros que incentiven la venta de contado en clientes con volúmenes altos de compra lo cual contribuye a su vez a la liquidez y disminución del riesgo crediticio.

Adicionalmente el cuadro a continuación analiza los pasivos financieros no derivados de la Compañía remanentes a la fecha del estado de situación financiera hasta la fecha de su vencimiento. Los montos revelados en el cuadro son los flujos de efectivo no descontados:

(19)

	Menos de 1 año
A1 31 de diciembre de 2014	
Cuentas por pagar proveedores	116
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	5.442
A1 31 de diciembre de 2013	
Cuentas por pagar proveedores	8.028
Cuentas por pagar a compañías relacionadas	77.352

3.2 Administración del riesgo de capital -

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son el salvaguardar la capacidad de la misma de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus socios, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital.

Continuando con el modelo de negocio y flexibilidad interno que maneja la Compañía se administra el riesgo de capital tomando en consideración los siguientes puntos:

- Se trazan horizontes de retorno de capital de corto (menores a 1 año), mediano (entre 1 y 3 años) y largo (más de 3 años) plazo que permita analizar el mayor valor económico a la Compañía.
- Se parte de la identidad que relaciona al retorno de capital con los retornos de activos y pasivos.
- El retorno de capital se reduce a una combinación lineal de retornos de instrumentos financieros que permite enfocar los esfuerzos de la Compañía en los productos más rentables.

Adicionalmente, consistente con la industria, la Compañía monitorea su capital sobre la base del ratio de apalancamiento. Este ratio se calcula como la deuda neta dividida entre el capital total. La deuda neta se calcula como el total de los recursos ajenos (incluyendo cuentas por pagar comerciales y compañías relacionadas) menos el efectivo y equivalentes al efectivo. El capital total se calcula como el "patrimonio neto" más la deuda neta.

4. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de estados financieros requiere que la Administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Compañía se encuentran basadas en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Compañía y/o las que regularan un alto grado de juicio por parte de la Administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

- Deterioro de cuentas por cobrar:** La estimación para cuentas dudosas es determinada por la Gerencia de la Compañía, con base en la evaluación individualizada de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos, teniendo como principal indicativo de duda de su cobrabilidad, la existencia de saldos vencidos por más de 180 días. La provisión para cuentas dudosas se carga a los resultados integrales del año y las recuperaciones de cuentas provisionadas se acreditan a otros ingresos.
- Vida útil de la Propiedad y Equipos:** Los cambios en circunstancias, tales como avances tecnológicos, cambios en el uso planificado, podrían hacer que la vida útil fuera diferente de las estimaciones realizadas. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. La determinación de las vidas útiles se evalúan al cierre de cada año. Ver Nota 2.6.
- Deterioro de activos no financieros:** El deterioro de los activos no financieros se evalúa con base en las políticas y lineamientos descritos en la Nota 2.6.
- Provisiones por beneficios a empleados a largo plazo:** Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de Jubilación patronal y Desahucio, para lo cual utiliza estudios actuariales practicados por profesionales independientes. Ver Nota 2.10.

5. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

5.1 Categorías de Instrumentos financieros -

A continuación se presentan los valores libros de cada categoría de Instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

	2014 Constante	2013 Constante
Activos financieros medidos al costo Efectivo y equivalentes de efectivo (Véase Nota 5)	366.419	243.688
Activos financieros medidos al costo amortizado Cuentas por cobrar clientes (Véase Nota 7)	82.674	115.927
Compañías relacionadas (Véase Nota 1)	257.421	237.003
Total activos financieros	706.514	596.618
Pasivos financieros medidos al costo amortizado Proveedores (Véase Nota 10)	116	8.028
Compañías relacionadas (Véase Nota 1)	8.442	77.352
Total pasivos financieros	8.558	85.380

5.2 Valor razonable de Instrumentos financieros

Para fines de determinar el valor razonable de un activo o pasivo financiero puede aplicarse alguna de las siguientes jerarquías de medición:

- Precios de cotización (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos (nivel 1).
- Información distinta a precios de cotización incluidos en el nivel 1 que se pueda confirmar para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios), o indirectamente (que se deriven de precios) (nivel 2).
- Información sobre el activo o pasivo que no se basa en datos que se pueda confirmar en el mercado (información no observable) (nivel 3).

El valor en libros de cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar, cuentas por pagar comerciales, cuentas por pagar a entidad relacionada, otras cuentas por pagar y efectivo y equivalente de efectivo se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Composición:

	2014	2013
Caja y bancos (1)	366.419	243.688

(1) Corresponde principalmente a depósitos mantenidos en el Banco Bolivariano C.A., Banco de Guayaquil S.A. y Banco de la Producción S.A. (Produbanco).

7. DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR - CLIENTES

	2014	2013
Clientes (1)	82.674	115.927
Estimación para cuentas incobrables (2)	(251)	(251)
	82.323	115.676

(1) Corresponden a la cuentas por cobrar de las ventas realizadas en la ciudad de Guayaquil, un detalle de las principales clientes es como sigue:

(Véase página siguiente)

	2014	2013
Corporación Favorita C.A.	50.358	50.101
Tía S.A.	17.037	38.345
Activos y Maquinarias Cía. Ltda.	5.168	10.318
La Fabril S.A.	2.674	-
Avícola Fernández S.A.	2.237	5.792
Incoimar Cía. Ltda.	-	-
Sucreños de Jacobo B.A.	1.836	-
Industria de Alimentos La Europea C. Ltda.	1.280	2.917
Otros menores	537	1.812
	1.345	4.952
	82.674	115.927

La antigüedad de los saldos por cobrar clientes es la siguiente:

	2014	2013
Cartera corriente	52.848	71.338
Vencido de:		
0 a 30 días	26.817	37.413
31 a 60 días vencido	2.900	7.171
61 a 360 días	-	5
Más de 360	-	3
	82.574	115.927
(-) Provisión por deterioro	(251)	(251)
	82.323	115.676

(2) Los movimientos de la provisión por deterioro para cuentas por cobrar es como sigue:

	2014	2013
Saldo inicial	251	1.342
(-) Decrementos	-	(1.091)
Saldo final	251	251

8. INVENTARIOS

Composición:

	2014	2013
Materia prima	138.072	-
Materiales de empaque	48.142	25.231
Insumos mínimos	28.071	87.131
Otros inventarios	376	73
	214.661	122.455
Importaciones en tránsito	-	209.583
	214.661	332.038

SAZONADORES DEL PACIFICO CIA. LTDA.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

9. PROPIEDAD Y EQUIPOS

Descripción	Tercera	Marzo	Mayo	Julio	Septiembre	Diciembre
A 1 de enero del 2013	480,002	1,000,000	344,816	32,887	92,259	2,061,692
Costo	480,002	1,000,000	344,816	32,887	92,259	2,061,692
Valor acumulado	(180,002)	(370,234)	(170,230)	(10,754)	(10,259)	(1,000,000)
Valor en libros	300,000	629,766	174,586	22,133	82,000	1,061,692
A 31 de diciembre del 2013	300,000	629,766	174,586	22,133	82,000	1,061,692
Adquisición	480,002	1,000,000	344,816	32,887	92,259	2,061,692
Depreciación	(180,002)	(370,234)	(170,230)	(10,754)	(10,259)	(1,000,000)
Valor en libros al 31 de diciembre del 2013	300,000	629,766	174,586	22,133	82,000	1,061,692
Adquisición	480,002	1,000,000	344,816	32,887	92,259	2,061,692
Depreciación	(180,002)	(370,234)	(170,230)	(10,754)	(10,259)	(1,000,000)
Valor en libros al 31 de diciembre del 2014	300,000	629,766	174,586	22,133	82,000	1,061,692
Costo	480,002	1,000,000	344,816	32,887	92,259	2,061,692
Valor acumulado	(180,002)	(370,234)	(170,230)	(10,754)	(10,259)	(1,000,000)
Valor en libros	300,000	629,766	174,586	22,133	82,000	1,061,692

A 31 de diciembre del 2014 y 2013, no existen gravámenes ni restricciones sobre la Propiedad y Equipos.

SAZONADORES DEL PACIFICO CIA. LTDA.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

10. DOCUMENTOS Y CUENTAS POR PAGAR - PROVEEDORES

	2014	2013
Proveedores bienes locales	116	8,028 (1)

(1) En el año 2013 incluye principalmente cuentas por pagar a Celoplast S.A. por US\$6,081 y Milante S.A. por US\$408.

11. SALDOS Y TRANSACCIONES CON COMPAÑIAS Y PARTES RELACIONADAS

El siguiente es un resumen de las principales transacciones realizadas durante el año 2014 y 2013 con compañías y partes relacionadas. Se incluye bajo la denominación de compañías relacionadas a las compañías con socios comunes o con participación accionaria significativa en la Compañía:

(a) Saldos al 31 de diciembre:

	2014	2013
Documentos y cuentas por cobrar a compañías relacionadas:		
Commercial Importadora Continental C. Ltda.	227,421	190,453
Anticipos de dividendos a socios:		
Patricia Chong Cruz	30,000	22,800
Juan Chengkuon	-	7,600
Felicita Chengkuon Amen	-	7,600
Jose Chengkuon Amen	-	8,550
	30,000	46,550
	257,421	237,003
Documentos y cuentas por pagar a compañías relacionadas:		
Alnomoto del Peru S.A.	-	72,600
Ajnomoto Co. Inc. Japón	5,442	4,752
	5,442	77,352

(b) Transacciones efectuadas durante los años:

(Véase página siguiente)

SAZONADORES DEL PACIFICO CIA. LTDA.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

	2014	2013
Commercial Importadora Continental Cia. Ltda.:		
Ventas de inventarios (Nota 19)	1,894,324	2,016,481
Cobros	(2,084,674)	(2,244,895)
Ajnomoto del Peru S.A.:		
Compras de materia prima	1,677,932	1,676,589
Pagos	(1,750,902)	(1,811,740)
Ajnomoto Co. Inc. Japón:		
Regalía por uso de marca (Nota 19)	53,857	52,429
Pagos	(53,188)	(51,393)
Pago de dividendos a socios		
Utilidades del año anterior:		
Ajnomoto del Peru S.A.	176,500	73,950
Patricia Chong Cruz	61,200	34,800
Juan Chengkuon	20,400	11,600
Felicita Chengkuon Amen	20,400	11,600
Jose Chengkuon Amen	22,850	13,050
	303,450	145,000
Anticipo de dividendos a socios		
Utilidades del año en curso:		
Patricia Chong Cruz	30,000	22,600
Juan Chengkuon	-	7,600
Felicita Chengkuon Amen	-	7,600
Jose Chengkuon Amen	-	8,550
	30,000	46,550

Los saldos por cobrar y pagar a compañías relacionadas y socios no devengan intereses y tienen plazo de cobro y/o pago menor a un año. Las transacciones con estas compañías relacionadas son equiparables a las realizadas con terceros.

(c) Remuneraciones al personal clave de la gerencia

La administración de la Compañía mantiene miembros claves en la Dirección General y su Subgerencia Administrativa.

Los costos por remuneraciones por dicho personal clave incluidos en los estados financieros son los siguientes:

(Véase página siguiente)

SAZONADORES DEL PACIFICO CIA. LTDA.
NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

	2014	2013
Salarios y beneficios de corto plazo	120,744	115,786
Beneficios sociales a largo plazo (provisiones)	476	397

12. IMPUESTOS POR PAGAR

Composición:

	2014	2013
Impuesto al valor agregado IVA	17,170	32,540
Impuesto a la Renta (Véase Nota 13)	10,831	-
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta	4,810	3,635
Retenciones en la fuente IVA	4,307	2,402
	36,918	38,577

13. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

(a) Situación Fiscal

A la fecha de emisión de estos estados financieros, las declaraciones de impuesto a la renta han sido revisadas por las autoridades fiscales hasta el ejercicio económico 1995 (revisión prescrita hasta el año 2006) y no existen globos pendientes de liquidar. Los años 2011 a 2014 se encuentran abiertos a revisión por parte de las autoridades fiscales.

La provisión para impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto a la renta del 22% aplicable a las utilidades distribuidas; dicha tasa se reduce al 12% si las utilidades son reinvertidas por el contribuyente en activos productivos.

A partir del ejercicio fiscal 2010 entró en vigor la norma que exige el pago de un anticipo mínimo de impuesto a la renta, cuyo valor es calculado en función de las cifras del año anterior y en base del 0.2% del patrimonio, 0.2% de los costos y gastos deducibles, 0.4% de los activos y 0.4% de los ingresos gravables.

La referida norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, en limitadas circunstancias descritas en la norma que rige este anticipo.

(b) Conciliación del resultado contable-tributario

El Impuesto a la renta de los años 2014 y 2013 se determinó como sigue:

	2014	2013
Utilidad antes de participación laboral e impuestos	637.745	588.881
Menos: Participación laboral	(88.661)	(88.332)
Utilidad antes de impuestos	549.084	500.549
Más: Gastos no deducibles (1)	10.857	6.716
(Menos):		
Ingresos exentos	(574)	-
Base imponible total	559.367	507.284
Tasa de impuesto a la renta	22%	22%
Impuesto a la renta corriente por pagar	121.521	112.038

(1) Corresponde principalmente a gastos no respaldados en contratos o comprobantes de ventas autorizados, y al gasto no deducible por la provisión de jubilación patronal para empleados con una antigüedad menor a 10 años.

Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, la determinación del impuesto a la renta por pagar fue como sigue:

	2014	2013
Impuesto a la renta causado	121.521 (1)	112.038 (1)
Menos:		
Anticipos pagados	(3.195)	(2.593)
Retenciones por dividendos anticipados	(8.482)	(13.129)
Crédito tributario por impuesto a la Salida de Divisas (2)	(72.003)	(81.783)
Retenciones en la fuente efectuadas	(27.290)	(27.574)
Saldo por pagar (a favor)	10.631	(13.041) (3)

(1) Durante el 2014 y 2013 la Compañía determinó que el anticipo mínimo de impuesto a la renta para el 2014 y 2013, siguiendo las bases descritas en la sección a) de esta Nota, ascendían a aproximadamente US\$30,738 (2013: US\$29,187), monto que no supera el impuesto a la renta expuesto anteriormente por US\$121,521 (2013: US\$112,038), por lo cual se incluye en el estado de resultados como impuesto a la renta causado el monto de US\$121,521 (2013: US\$112,038).

(2) Corresponde al impuesto a la salida de divisas generado de la importación de materia prima (Glutamato Monocálcico) que consta al listado establecido por el Comité de Políticas Tributarias, publicado en el Registro Oficial No. 713 de 30 de mayo del 2012, el cual mediante oficio 817012012OCCN002511 del 18 de marzo del 2013 resolvió que Sazonadores del Pacífico Cia. Ltda. podrá utilizar como crédito

(28)

Módulo del Impuesto a la Renta, el Impuesto a la Salida de Divisas generado en la importación de esta materia prima.

(3) Corresponde al trámite N° 108012014172861 con fecha 11 de diciembre del 2014 por Solicitud de Pago en Exceso del ejercicio fiscal 2013 el cual se encuentra pendiente de resolución por parte del Servicio de Rentas Internas.

(c) Impuesto a la renta diferido

Dada la naturaleza de las operaciones del Compañía, no se han determinado diferencias temporales que impliquen cálculo de impuesto a la renta diferido.

(d) Precio de transferencia -

Las normas tributarias vigerantes incorporan el principio de plena competencia para las operaciones realizadas con partes relacionadas. Por su parte el Servicio de Rentas Internas solicita se prepare y remita por parte de la empresa un estudio de precios de transferencia y un anexo de operaciones, entre otros, para aquellas compañías que hayan tenido operaciones con partes relacionadas locales y/o exterior en el mismo período fiscal y cuyo monto acumulado sea superior a US\$ 6.000.000, o únicamente presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas locales y/o del exterior si en el mismo período fiscal el monto acumulado es superior a US\$3.000.000. Se incluye como parte relacionadas a las Compañías domiciliadas en paraísos fiscales. El indicado estudio debe ser remitido hasta el mes de junio del 2015 conforme el noveno artículo del RUC. Adicionalmente exige que en su declaración de impuesto a la renta anual declare las operaciones de activos, pasivos, ingresos y egresos.

El monto de las transacciones de la Compañía con partes domiciliadas locales y en el exterior para los años 2014 y 2013 no superan el monto acumulado de US\$8.000.000 para cada año indicado por el Servicio de Rentas Internas para la obligación de presentar un estudio de precios de transferencia, y únicamente debe presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas locales y del exterior, en las fechas máximas requeridas por las autoridades tributarias.

La Administración de la Compañía ha concluido que no existen impactos sobre la provisión de impuesto a la renta corriente para los años 2014 y 2013, considerando que las transacciones mantenidas con Compañías y partes relacionadas locales y del exterior cumplen con el principio de plena competencia.

(e) Otros asuntos -

Cambio en la legislación -

Compensación económica para el salario digno: El Ministerio de Relaciones Laborales, emitió el Acuerdo No. 0005, publicado en el Registro Oficial No. 629 del 30 de enero de 2012, mediante el cual establece el procedimiento para el cálculo, pago y

(29)

control de cumplimiento de la compensación económica para el salario digno, el cual para el año 2013 es de US\$381. El valor correspondiente del año 2014 será determinado por el Ministerio de Relaciones Laborales en el mes de enero del 2015.

La compensación económica se define como la diferencia entre el salario digno y el ingreso mensual percibido por el trabajador y se pagará a los trabajadores hasta el 31 de marzo del año siguiente por una sola vez. Para el pago de esta compensación económica, el empleador destinará hasta el 100% de las utilidades correspondientes al año. Si la totalidad del valor de las utilidades no alcanzara para cubrir el salario digno, dicha utilidad deberá repartirse de manera proporcional; para lo que, el valor de la compensación correspondiente a cada trabajador para alcanzar el salario digno se dividirá para el monto total necesario para cubrir el salario digno de todos los trabajadores y se multiplicará por el valor de utilidades efectivamente generadas en los años.

La liquidación para el pago de la compensación económica del año 2014 y 2013 se hará hasta el 31 de diciembre de ese ejercicio y se pagará a los trabajadores hasta el 31 de marzo del año siguiente por una sola vez. Para el pago de esta compensación económica, el empleador destinará hasta el 100% de las utilidades correspondientes al año. Si la totalidad del valor de las utilidades no alcanzara para cubrir el salario digno, dicha utilidad deberá repartirse de manera proporcional; para lo que, el valor de la compensación correspondiente a cada trabajador para alcanzar el salario digno se dividirá para el monto total necesario para cubrir el salario digno de todos los trabajadores y se multiplicará por el valor de utilidades efectivamente generadas en los años.

Deductibilidad de gastos por depreciación de bienes revaluados: El 19 de junio del 2012 en el Registro Oficial No. 727 se publicó el Decreto Ejecutivo No. 1180 por medio del cual se reforma el Reglamento para la Aplicación del Impuesto a la Salida de Divisas y el Reglamento para la Aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno. El artículo 3 del Decreto Ejecutivo No. 1180 señala lo siguiente: "Artículo 3.- Suprímase la letra f) del número 6 del Artículo 28 del Reglamento para la Aplicación de la Ley de Régimen Tributario Interno: Cuando un contribuyente haya procedido al reavalúo de activos fijos, podrá continuar depreciando únicamente el valor residual. Si se asigna un nuevo valor a activos completamente depreciados, no se podrá volverlos a depreciar. En el caso de venta de bienes revaluados se considerará como ingreso gravable la diferencia entre el precio de venta y el valor residual sin considerar el reavalúo".

Ley Orgánica de Incentivos y Prevención del Fraude Fiscal: El 26 de noviembre del 2014, mediante Oficio No. T.7140.SGJ-14-882 se pone en consideración de la Presidencia de la Asamblea Nacional, con carácter de urgente en materia económica, el Proyecto a la "Ley Orgánica de Incentivos a la Producción y Prevención del Fraude Fiscal", mediante el cual, se proponen reformas a la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, en ciertos aspectos tales como ampliación del concepto de residencia fiscal para personas naturales, imposición sobre dividendos y anticipo de dividendos, límites a ciertos gastos deducibles, ingresos de no residentes, anticipo de impuesto a la renta, Impuesto diferido, impuesto a la salida de divisas, entre otros.

La Compañía ha analizado y se encuentra analizando los efectos de estos cambios en la legislación tributaria para determinar las implicancias o impactos en los estados financieros de la Compañía.

(30)

14. PROVISIONES

Composición y movimiento:

	Saldo al Inicio	Incrementos	Pagos y/o utilizaciones	Saldo al fin
Año 2014				
Estimación para cuentas incobrables	251	-	-	251
Impuestos por pagar	38.577	815.935	(517.594)	36.918
Beneficios sociales	114.947	787.022	(787.814)	124.395
Provisión para jubilación patronal (Nota 15)	85.088	23.816	-	108.904
Provisión para Desehucio (Nota 15)	21.531	6.188	-	27.717
Año 2013				
Estimación para cuentas incobrables	1.342	-	(1.095)	261
Impuestos por pagar	38.608	816.814 (1)	(816.443)	36.977
Beneficios sociales	84.763	482.722 (2)	(482.628)	114.847
Provisión para jubilación patronal (Nota 15)	70.073	19.207	(282)	89.998
Provisión para Desehucio (Nota 15)	17.388	4.192	(47)	21.531

(1) Incluye principalmente US\$121,521 (2013: US\$112,038) de impuesto a la renta del año.

(2) Incluye US\$85,881 (2013: US\$88,332) de participación de trabajadores en las utilidades del año.

15. PASIVO A LARGO PLAZO

Un resumen del pasivo a largo plazo es como sigue:

	2014	2013
Jubilación patronal	109.804	85.888
Bonificación por desahucio	26.717	21.631
	136.521	107.519

El saldo de la provisión para jubilación patronal y desahucio al 31 de diciembre del 2014 y 2013, corresponde al 100% del valor actual de la reserva matemática calculada actuariamente por un profesional independiente para todos los trabajadores, que a dichas fechas se encontraban prestando servicios para la Compañía.

Las presunciones principales usadas para propósitos de los cálculos son las siguientes:

(Véase página siguiente)

(31)

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

	2014 %	2013 %
Tasa(s) de descuento	7.00	7.00
Tasa(s) esperada del incremento salarial	3.00	3.00
Tasa de incremento de pensiones	2.50	2.50
Tasa de mortalidad e Invalidez (1)	TM IESS 2002	TM IESS 2002
Tasa de rotación	14.14	8.90
Vida laboral promedio remanente	6.90	6.60

(1) Corresponden a las Tablas de mortalidad publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social en el año 2002.

Los importes reconocidos en los resultados respecto a dichos planes del pasivo a largo plazo son los siguientes:

	2014	2013
Costo actual del servicio	21.895	20.060

Los cambios en la provisión acumulada de beneficios definidos por jubilación patronal y bonificación por desahucio de acuerdo al Informe del actuario son los siguientes:

	2014	2013
Provisión al inicio del año	107.519	87.469
Costo laboral por servicios actuales	14.470	14.721
Costo financiero	7.103	5.493
Pérdida actuarial reconocida por ajustes y experiencia (2)	7.229	(154)
Provisión al final del año	136.321	107.519

(2) De acuerdo a la NIF para PYMES Sección 28, las pérdidas o ganancias actuariales deben ser reconocidas en el Otro Resultado Integral en el Estado de Cambios en el Patrimonio. En el año 2013, la Administración de la Compañía no ajustó este efecto contra los resultados del ejercicio, el efecto de este ajuste no es significativo para los estados financieros tomados en su conjunto.

16. CAPITAL SOCIAL

El capital autorizado, suscrito y pagado de la Compañía el 31 de diciembre del 2014 y 2013 comprende 1,250,000 participaciones acumulativas e indivisibles de valor nominal US\$0.04 cada una; siendo sus socios personas naturales, los mismos que se encuentran

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

domiciliados en Ecuador y la Compañía Ajinomoto del Perú S.A. de nacionalidad peruana con una participación del 51%.

Mediante Junta General Universal Ordinaria de Socios celebrada el 12 de febrero del 2014 se aprobó entre otros temas: i) pago de dividendos sobre utilidades del 2013 por US\$350,000; y ii) Incremento de la reserva facultativa por US\$38,511.

Mediante Junta General Universal Ordinaria de Socios celebrada el 26 de febrero del 2013 se aprobó entre otros temas: i) pago de dividendos sobre utilidades del 2012 por US\$250,000; y ii) Incremento de la reserva facultativa por US\$28,109.

17. RESERVAS Y RESULTADOS ACUMULADOS

Reserva Legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiarse por lo menos el 5% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 20% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas. Al 31 de diciembre del 2014 y 2013, la reserva constituida alcanza el 20% del capital suscrito.

Reserva de capital - incluida en los Resultados acumulados

Hasta el 2010 ésta se incluía en el rubro de reservas en el Patrimonio. Este rubro incluye los saldos que se generaron como resultado del proceso de conversión de los registros contables de sucres a dólares estadounidenses realizado por exigencia legal al 31 de marzo del 2000. De acuerdo con disposiciones legales vigentes, la reserva de capital podrá ser capitalizada en la parte que excede las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubiere, utilizado para absorber pérdidas, o devuelto en caso de liquidación.

Resultados acumulados de aplicación inicial "NIF para PYMES"

Los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera "NIF para PYMES" que se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados, subcuenta "Resultados Acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIF", que generaron un saldo acreedor solo podrán ser absorbido por los Resultados Acumulados y los del último ejercicio económico concluido, si los hubiere.

Resultados acumulados

Los resultados (utilidades o pérdidas) de cada ejercicio son incluidos en este rubro, manteniendo registros que permitan identificar su ejercicio de origen. Con la aprobación de la Junta General de Socios y cumpliendo las disposiciones normativas aplicables, las utilidades son distribuidas o destinadas a reservas, mientras que las pérdidas se

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

mantienen en Resultados acumulados o se compensan con la Reserva legal, Reserva de capital u otras reservas y cuentas patrimoniales de libre disposición de los socios.

18. GASTOS DE VENTAS Y ADMINISTRATIVOS

Composición al 31 de diciembre:

2014:	Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de venta	Total
Costo de venta	1,886,540	-	-	1,886,540
Sueldos, Salarios y demás Remuneraciones	-	271,891	217,021	488,912
Mantenimientos y Reparaciones	-	18,362	23,563	38,416
Combustible y lubricantes	-	1,237	12,816	14,053
Arrendamientos	-	-	1,260	1,260
PUBLICIDAD Muestr	-	-	5,850	5,850
Gastos de Promociones	-	-	31,598	31,598
Seguros	-	1,508	18,023	19,531
Fletes	-	-	28,424	28,424
Gastos de Gestión	-	137	-	137
Gastos de Viajes	-	2,803	40,660	43,463
Servicios Básicos y Comunicación	-	6,295	4,270	10,565
Diagnósticos y Amortizaciones	-	12,802	16,203	29,001
Honorarios, comisiones a profesionales	-	65,149	908	67,143
Utiles de Oficina e Impresos	-	3,329	4,400	7,734
Relaciones Públicas	-	6,426	-	6,426
Royalty AJ-NO-MOTO	-	-	60,048	60,048
Seguridad Industrial y Protec.Medio Ambiente	-	5,971	7,504	13,606
Impuestos, contribuciones y otros	-	16,226	-	16,226
Otros Gastos de Administración	-	5,094	-	5,094
Otros Gastos de Ventas	-	-	11,609	11,609
Participación de los Trabajadores	24,435	27,038	44,138	95,611
	2,004,975	444,189	394,960	2,844,124

2013:

(Véase página siguiente)

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

Descripción	Costo de ventas	Gastos de administración	Gastos de venta	Total
Costo de venta	2,037,398	-	-	2,037,398
Sueldos, Salarios y demás Remuneraciones	-	241,097	185,463	426,560
Mantenimientos y Reparaciones	-	10,276	13,251	23,527
Combustible y lubricantes	-	1,338	9,760	11,100
PUBLICIDAD Muestr	-	1,405	17,892	19,117
Gastos de Promociones	-	549	37,470	38,019
Seguros	-	1,414	14,599	16,013
Fletes	-	2,447	26,710	29,157
Gastos de Gestión	-	14,410	99	14,470
Gastos de Viajes	-	67,456	36,691	104,146
Servicios Básicos y Comunicación	-	3,595	3,893	7,420
Diagnósticos y Amortizaciones	-	-	15,626	15,626
Honorarios, comisiones a profesionales	-	-	17,255	17,255
Utiles de Oficina e Impresos	-	-	4,349	4,349
Seguridad y Vigilancia	-	8,147	-	8,147
Relaciones Públicas	-	6,006	-	6,006
Royalty AJ-NO-MOTO	-	-	67,217	67,217
Seguridad Industrial y Protec.Medio Ambiente	-	3,244	4,092	7,300
Impuestos, contribuciones y otros	-	23,660	-	23,660
Otros Gastos de Administración	-	5,791	-	5,791
Otros Gastos de Ventas	-	-	11,144	11,144
Participación de los Trabajadores	23,323	23,977	41,192	88,332
	2,080,719	418,021	612,123	2,992,243

19. PRINCIPALES CONTRATOS SUSCRITOS POR LA COMPAÑÍA

I. Contrato de uso de marca

El 15 de abril de 1993 la Compañía suscribió un contrato de uso de marca con Ajinomoto Co. Inc. Entre los principales puntos que se mencionan en el contrato se encuentran: i) Ajinomoto Co. Inc. concede a Sazonadores del Pacífico el derecho a reempaquetar y distribuir el producto con material de empaque indicado por Ajico para cuyo efecto Sazonadores del Pacífico está autorizado para el uso de la marca "AJ-NO-MOTO", "AJ-NO-Moto and bowi elavice", "Ajinomoto Japanese", "AJINOMOTO"; ii) Sazonadores del Pacífico debe comprar a valor razonable, reempaquetar, envasar, vender, distribuir o comercializar en cualquier forma, el glutamato monosódico u otros productos similares elaborados por Ajico a cualquiera de sus subsidiarias o representantes, dentro de las condiciones generales establecidas en el presente contrato; iii) Sazonadores del Pacífico acuerda pagar a Ajico el 2% de las ventas netas del producto; iv) El plazo del contrato es de acuerdo al schedule con fecha 2 de mayo del 2013 es de 10 años contados a partir del pudiendo ser renovado por iguales periodos en los términos y condiciones de mutuo acuerdo entre las partes. En el 2014, se reconocieron a Ajinomoto Co. Inc. con cargo a resultados, US\$69,048 (2013: US\$67,217) por este concepto incluido en el rubro de Gastos de ventas, quedando al 31 de diciembre del 2013 saldos por pagar por US\$5,442 (2013: US\$4,752). (Véase Nota 11).

SAZONADORES DEL PACÍFICO CIA. LTDA.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
31 DE DICIEMBRE DEL 2014 Y 2013
(Expresado en dólares estadounidenses)

II. Contrato de distribución

La Compañía suscribió el 2 de mayo del 2006 con Comercial Importadora Continental Cia. Ltda. un contrato de distribución del producto "Aji-No-Moto" reempaquetado y envasado por Sazonadores del Pacífico. Entre los principales puntos que se mencionan en este contrato se encuentran: i) Sazonadores del Pacífico se compromete a proveer el producto a la Distribuidora en el volumen, forma y periodicidad necesarios, para la distribución en el territorio nacional, y para el cumplimiento de los planes de venta establecidos dentro del presupuesto anual diseñado por esta la Distribuidora se compromete y obliga a distribuir y comercializar el producto "Aji-no-Moto" en tal área cumpliendo los referidos planes, así como cancelar el precio total en la forma pactada y de acuerdo a la lista de precios elaborada por Sazonadores del Pacífico; ii) la Distribuidora deberá asumir los costos por el daño o pérdida del producto, desplegar el mayor esfuerzo para incrementar la venta del producto realizando todas las actividades necesarias para el efecto tales como: promoción, difusión, publicidad; iii) El precio que pagará la Distribuidora a la Compañía serán los valores que por los tipos de envases consten como precios para los distribuidores en la lista de precios que la Compañía entregará debidamente firmada a la Distribuidora.

Según adendum con fecha 2 de mayo del 2014, el presente contrato tendrá vigencia de 1 año a partir de la fecha de suscripción de dicho documento con una vigencia de 1 año, pudiendo terminar anticipadamente por mutuo acuerdo entre las partes o porque una solicite su terminación por incumplimiento de la otra.

20. EVENTOS SUBSECUENTES

Entre el 31 de diciembre del 2014 y la fecha de emisión de estos estados financieros no se produjeron eventos que, en la opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre dichos estados financieros que no se han revelado en los mismos y que ameritan mayor exposición.

