



Solo Productos de Calidad

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Cumpliendo con lo establecido por la Ley y el Estatuto Social de la compañía, ponemos a consideración el informe que resume las actividades correspondientes al año 2002 de SUMESA S.A.

A pesar de que el año 2002 fue un año de intensa competencia en el país con empresas nacionales y empresas que importan productos parecidos a los que distribuye nuestra empresa SUMESA S.A.. Ha logrado mantenerse en el mercado con nuestros productos de primera calidad es así que nuestras ventas fueron de \$16.998.393,38 superando a las ventas del año 2001.

Podríamos citar algunos factores que han contribuido a la obtención de estos resultados y son: el mejoramiento continuo de nuestros procesos productivos, los cuales se están manejando actualmente bajo Normas Internacionales como lo son las Normas de calidad ISO 9000, por lo que Sumesa S.A. se hizo acreedor a este reconocimiento, el establecer equipos de trabajo con personal altamente calificado en todas las áreas, la alianza estratégica con proveedores de materia prima, y lo que considero más importante la confianza brindada por los accionistas a la Administración de la Compañía.

La inflación terminó en una cifra esperada 9,15% fue sin embargo una cifra muy inferior a la que hubiera tenido que soportar nuestro país si no se hubiera tomado una medida de cambio global como fue la dolarización. El éxito del nuevo esquema ha dependido mucho de las medidas colaterales que ha tomado el gobierno, como es mantener el IVA del 12%, la búsqueda de créditos internacionales que logren incentivar la inversión y permitan a nuestras empresas ecuatorianas, estar al nivel que se requiere para competir sin complicaciones en el mundo globalizado que tendremos en los próximos años.

Con relación a las ventas estamos realizando esfuerzos para optimizar costos y ser más eficientes, para que nuestros productos puedan mantener precios competitivos, por eso se realizan mejoras que estamos implementando en SUMESA S.A., tanto en los procesos de producción como en la estructura general de la compañía, en donde ya hemos logrado disminuciones significativas en los que habían procesos productivos costosos. Las mejoras realizadas en el año 2002 permitirán a la compañía mantenerse como líder de sus líneas de negocios en el mercado a nivel nacional y asegurar un crecimiento para el año venidero mucho más satisfactorio, ya que contamos con un adecuado equipo de administradores, capital de trabajo suficiente y liquidez, así como un sólido patrimonio, lo cuál nos permitirá obtener mejores resultados.

Como último punto debo manifestarle para conocimiento de Ustedes la fusión entre Moligasa S.A. y Sumesa S.A..

Presento mi agradecimiento a la Junta General por su presencia y espero seguir contando con su apoyo respecto a las políticas y estrategias establecidas en beneficio de la empresa y sus colaboradores.

Atentamente,

[Handwritten signature]

Ing. Com. DAVID AROSEMENA
Representante Legal



25 ABR 2003

(Guayaquil) Av. Juan Tanco Naranga y Av. José Joaquín Ordoñez, Executive Center 6to Piso PBX: 2295573 FAX:ventas 2295573

(Quito) San Rafael Calle Río Corrientes Lote # 37 vía al tingo. Telfa.: 02-2983464 - 2561851 - 2980889. Fax: 2981852

(Cuenca) Parque Industrial Cornelio vintamilia y paseo río Mechangara. Telfa.: 07-808023 - 808523 Fax: 07-808534

Planta ECUADOR: Km 11.5 vía a Daula Parque Industrial 'El Sauce' Telf.: 255100 1-800-SUMESA-786372

Planta PERU: Caticos Paiza, Km. 3 carretera Paiza-Sullana Manantla A Lote 5. Telf.: 005174-910610 o 910603

