Av. Juan Tanca Marengo Km. 4 1 / 2 (atrás de la Coca Cola) Teléfonos: 2272300 - 2272800 / Fax: Ext. 18 Casilla 8839 SUCURSAL AMBATO: (03) 2843054 SUCURSAL QUITO: (02) 2623894 EMAIL: lubrilaca1@gye.satnet.net.

INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO AÑO 2009

Señores Accionistas:

En la ciudad de Guayaquil a los 29 días del mes de abril del 2010 y en cumplimiento con las disposiciones de la Ley de Compañías y de nuestros estatutos, paso a informarles sobre los resultados del ejercicio económico correspondiente al año 2009.

1.- Cumplimiento de Objetivos
El principal objetivo fijado para el año 2009 fue de mantener el crecimiento de ventas del año 2008 objetivo que se cumplió y excedió. En cuánto al objetivo de aumentar puntos de ventas directas y distribuidores no se cumplió, pero esto se compensa con la apertura de nuevos clientes importantes y convenios corporativos.

2.- Resoluciones de la Junta General de Accionistas
Respecto a este punto confirmo que la Gerencia General de la empresa Lubricantes y Lacas C.Ltda.LUBRILACA ha cumplido con lo dispuesto por la Junta General de Accionistas.

3:- Aspectos Laborales
El ambiente de trabajo se ha desarrollado en términos normales, se contrataron ejecutivos de ventas con experiencia y ejecutivos de ventas juniors que aun están en proceso de entrenamiento. Se mantienen las mismas jefaturas y el mismo organigrama de trabajo del año 2008 al cierre del año 2009. Se formalizaron y entregaron las Políticas de Ventas y Cobranza a todos los ejecutivos de ventas. En el año 2009 también se legalizó y entregó a todos los empleados el Reglamento Interno de la Empresa y el Reglamento de Seguridad Industrial.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS REGISTROS DE 29 ABR 2010 GUAYAQUIL

4.- Situación Financiera
El análisis financiero vertical de las cifras de los Estados Financieros por el año terminado al 31 diciembre del 2009 y análisis de las cifras con respecto al cierre del año 2008 nos indican las siguientes cifras, índices y porcentajes:

ACTIVO.- El activo total de la empresa al 31 diciembre del 2009 fue de $6'318.550,92 lo que representa un incremento porcentual de 11,72% con relación al total de activos del año 2008 la mayor parte del incremento se encuentra en el saldo de inventarios del año 2009 con respecto al año 2008 como resultado de una mayor inversión en materia prima para estar preparados con la fabricación del producto terminado Golden que soporten las altos índices de ventas de los primeros meses observados en los dos años anteriores y al mismo tiempo como contingencia ante la escasez de materia prima que hay en los primero meses del año.

PASIVO.- El pasivo total de la empresa al 31 diciembre del 2009 fue de $4'586.098,85 lo que representa un incremento de 6,52% con respecto al año 2008, resultado del incremento del compromiso adquirido con los proveedores de materia prima.

PATRIMONIO.- El patrimonio de la empresa al 31 diciembre del 2009 fue de $1'732.452.07 se ha incrementado en un 28,28% en relación al año 2008 este incremento corresponde a la utilidad del ejercicio 2009 que fue de $431.908,37 resultado de la gestión de Gerencia con acertadas decisiones de inversión y manejo del capital humano.

Av. Juan Tanca Marengo Km. 4 1 / 2 (atrás de la Coca Cola) Teléfonos: 2272300 - 2272800 / Fax: Ext. 18 Casilla 8839 SUCURSAL AMBATO: (03) 2843054 SUCURSAL QUITO: (02) 2623894 EMAIL: lubrilaca1@gye.satnet.net.

GOLDEN BEAR

Kendall.

INDICE DE SOLVENCIA: Que es la capacidad que tiene la empresa para cubrir sus obligaciones de vencimiento hasta un año plazo, en el año 2009 es de 1,72 contra el índice de solvencia del año 2008 que fue de 1,39. Es decir los activos solventan a los pasivos en un 172%

INDICE DE LIQUIDEZ: Es el índice de solvencia más riguroso, restando los inventarios del total del activo corriente 0.81 del año 2009 con respecto al 1.05 del año 2008. Es decir en el año 2009 mi activo corriente menos el inventario puede cubrir las deudas de hasta un año plazo en un 81%.

INDICE ABSOLUTO DE LIQUIDEZ: Conocido también como la prueba acida, nos indica como la empresa podría responder con el activo disponible (Caja-Bancos) para cancelar su deuda a corto plazo. En el año 2009 es de 0.20 con respecto al año 2008 que fue de 0.32

INDICE DE PATRIMONIO: En el año 2009 es 0.27 con respecto al año 2008 que fue de 0.32 esto nos indica que de cada dólar con que operó la empresa en el año 2009 el 27% pertenece a los accionistas

INDICE DE ENDEUDAMIENTO: Son las veces que esta comprometido el patrimonio con el pasivo total en el año 2009 fue de 2,65 y el año 2008 de 4.67 Este índice es un positivo resultado se comprueba la menor incidencia de la operación de la empresa con dinero de los accionistas

CAPITAL DE TRABAJO: Es la capacidad la empresa para operar una vez cubierta las obligaciones a corto plazo, en el año 2009 es de $2'589.341,92 mientras que en el año 2008 fue de $1'448.071,89 lo que representa un incremento del 78,88% más de capital de trabajo en el año 2009 con respecto al 2008, con este resultado la empresa pudo invertir es más inventario

ROTACION DE LA CARTERA: En el año 2009 el índice de rotación de la cartera fue de 74,69 días de cobros con respecto al año 2008 que fue de 74,66 aunque se incremento en tres centésimas en el índice entre el 2008 y 2009 en relación a la falta de liquidez que se observo en el año 2009 y la concentración del total del crédito otorgado en un 74% de 60 a 120 días, el resultado obtenido es muy favorable. Pero no tenemos que descuidarnos pues el índice de días de pago es menor y debemos estar preparados en caso de la falta de liquidez del mercado en general.

ROTACION DE INVENTARIO En el año 2009 el índice de rotación de los inventarios fue de 37,37 días con respecto al año 2008 que fue de 66,10 esto es un resultado muy positivo para la empresa pues al bajar los días de los productos terminados en bodega significa que hay una excelente logística para tener la mercadería para la venta optima.

UTILIDAD DEL EJERCICIO: La Utilidad Operacional o sea la Utilidad antes de la deducción del 15% de Participación de Trabajadores y el 25% de Impuesto a la Renta fue en el año 2009 de $658.487,43 con respecto al año 2008 que fue de $601.583,69 hubo un incremento del 9.46%
La Utilidad Operacional del año 2009 representa un 4.61% de las ventas mientras que en el año 2008 represento un 5.46% todos estos resultados están en concordancia con la excelente gestión en todas las áreas de la empresa especialmente en la fuerza de venta.

5.- Destino de las Utilidades

Respecto a la distribución de las Utilidades obtenidas en este Ejercicio Económico 2009, esta Gerencia propone a los Señores Accionistas, salvo un mejor criterio, que una vez deducidos los valores que ya se establecieron en la Declaración para el Servicio de Rentas Internas como el 15% de Participación para los Trabajadores, el Impuesto a la Renta, se proceda a distribuir a los accionistas en dividendos trimestrales.

6.- Objetivos para el año 2010

El principal objetivo para el año 2010 será mantener el porcentaje de crecimiento en ventas que obtuvimos en el año 2009, continuar con los proyectos de introducción de nuevos productos en el mercado, adoptar el plan de inversiones que contemple mayores incentivos para la fidelidad de los clientes, incrementar el número de nuevos clientes en sitios estratégicos en todo el país y un alcance de las ventas de nuestros productos fuera de nuestras fronteras, se ha pensado en nuestros países vecinos de Colombia y Perú.

7.- Conclusión

Es evidente que los buenos resultados del Ejercicio Económico del 2009 así como los índices y ratios de la comparación de los Estados Financieros del año 2009 versus el año 2008 han sido por las buenas decisiones gerenciales en todos los departamentos de la empresa, en ventas las estrategias de mercado, promociones, capacitación; en producción cambio de nuestros asesores tecnológicos que evalúan con los mejores parámetros internacionales la calidad de nuestros productos lo que los convierten en lubricantes competitivos internacionalmente; en cobranzas descuentos por pronta recaudación para la liquidez de la empresa y siendo cautelosos con la aprobación de los créditos; en general todas las áreas han colaborado en equipo, lo que ayudo a la empresa a crecer a pesar del marco político y económico de mas impuestos, más aranceles y cero incentivos para los empresa privada.

Atentamente,

Ing. Rocío Aguilá Altamirano
Gerente General

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
REGISTRO DE
30 ABR 2010
Roddy Contreras
GUAYAQUIL

Av. Juan Tanca Marengo Km. 4 1 / 2 (atrás de la Coca Cola) Teléfonos: 2272300 - 2272800 / Fax: Ext. 18 Casilla 8839 SUCURSAL AMBATO: (03) 2843054 SUCURSAL QUITO: (02) 2623894 EMAIL: lubrilaca1@gye.satnet.net.

B) INDICE PATRIMONIAL

PROPIEDAD NETA DE LOS ACCIONISTAS O SOCIOS

I. PATRIMONIAL =	PATRIMONIO	$1.732.452,07	0,27
	ACTIVO TOTAL	$6.318.550,92	

De cada dólar con que opera la empresa es de los accionistas 27,42%

C) INDICE DE ENDEUDAMIENTO

VECES EN QUE EL PATRIMONIO ESTA COMPROMETIDO EN EL PASIVO TOTAL

I. ENDEUDAMIENTO =	PASIVO TOTAL	$4.586.098,85	**2,65**
	PATRIMONIO	$1.732.452,07	

F) VECES QUE ROTA LA CARTERA

V.R.CARTERA =	VENTAS A CREDITO	$10.998.093,14	**4,82**
	CXC PROMEDIO:(S.I.+SF/2)	$2.281.804,39	

G) PERIODO DE COBRO EN DIAS

P.C.DIAS =	DIAS DEL AÑO	360	**74,69**
	NUMERO DE VECES QUE ROTAN LAS CUENTAS POR COBRAR	4,82	

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
REGISTRO DE
30 ABR 2010
Roddy Contreras
GUAYAQUIL

Av. Juan Tanca Marengo Km. 4 1 / 2 (atrás de la Coca Cola) Teléfonos: 2272300 - 2272800 / Fax: Ext. 18 Casilla 8839 SUCURSAL AMBATO: (03) 2843054 SUCURSAL QUITO: (02) 2623894 EMAIL: lubrilaca1@gye.satnet.net.

Av. Juan Tanca Marengo Km. 4 1 / 2 (atrás de la Coca Cola) Teléfonos: 2272300 - 2272800 / Fax: Ext. 18 Casilla 8839 SUCURSAL AMBATO: (03) 2843054 SUCURSAL QUITO: (02) 2623894 EMAIL: lubrilaca1@gye.satnet.net.

LUBRICANTES Y LACAS C.LTDA. LUBRILACA
RUC 0990133174001

INDICES FINANCIEROS AL CIERRE **Dic-09 FISCAL ACUMULADO**

29/04/2010 16:36

ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA A CORTO PLAZO

A) INDICE DE SOLVENCIA
CAPACIDAD PARA CUBRIR OBLIGACIONES CON VENCIMIENTOS HASTA UN AÑO

I. SOLVENCIA =	ACTIVO CORRIENTE	$6.192.514,14	**1,72**
	PASIVO CORRIENTE	$3.603.172,22	

B) INDICE DE LIQUIDEZ
SOLVENCIA DE UNA MANERA MAS RIGUROSA

I. LIQUIDEZ =	ACTIVO CORRIENTE - INVENTARIOS	$2.903.545,09	**0,81**
	PASIVO CORRIENTE	$3.603.172,22	

C) PRUEBA ACIDA
COMO LA EMPRESA RESPONDERA AL INSTANTE CON SUS DISPONIBILIDADES CON RESPECTO A LAS OBLIDACIONES A CORTO PLAZO

P. ACIDA =	ACT.DISPONIBLE(CAJA-BANCOS)	$718.174,99	**0,20**
	PASIVO CORRIENTE	$3.603.172,22	

D) CAPITAL NETO DE TRABAJO
CAPACIDAD DE LA EMPRESA UNA VEZ CUBIERTA LAS OBLIGACIONES A CORTO PLAZO

KTN = ACTIVO CORRIENTE - PASIVO CORRIENTE **2.589.341,92**

E) COEFICIENTE DE ROTACION DE EXISTENCIAS (INVENTARIOS)
NUMERO DE VECES O PROMEDIO EN EL QUE HAN ROTADO LOS INVENTARIOS

C.R.I. =	COSTO DE VENTAS	$10.049.388,98	**9,63**
	(INVENTARIO INICIAL + INV. FINAL) / 2	$1.042.445,38	

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
REGISTRO DE
30 ABR 2010
GUAYAQUIL

F) PERIODO DE ROTACION EN DIAS

P.R.DIAS =	DIAS DEL AÑO	360	**37,37**
	COEFICIENTE DE ROTACION DE EXISTENCIAS	9,63	

ANALISIS DE LA ESTRUCTURA FINANCIERA

A) INDICE DE SOLIDEZ
MARGEN DE SEGURIDAD QUE TIENEN LOS ACRREDORES EN EL ACTIVO TOTAL

I. SOLIDEZ =	PASIVO TOTAL	$4.586.098,85	**0,73**
	ACTIVO TOTAL	$6.318.550,92	

De cada dólar con que opera la empresa es de los proveedores 72,58%

LUBRILACA Cía. Ltda.
lubricantes