

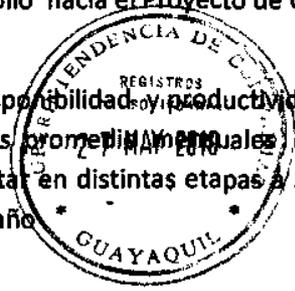
Guayaquil, Marzo 18 de 2010

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DEL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2009 A LOS SEÑORES
MIEMBROS DEL DIRECTORIO Y ACCIONISTAS DE "CANTERAS SAN LUIS S.A."**

Dando cumplimiento a las disposiciones legales, estatutarias y a la resolución No. 92.1.4.3.013 de Septiembre 18 de 1992, expedida por la Superintendencia de Compañías, presento a los Señores Accionistas el **INFORME DE ACTIVIDADES EJERCIDO EN CANTERAS SAN LUIS S.A. EN EL AÑO 2009**, correspondiendo efectivamente a mi gestión por el período de **Septiembre a Diciembre del 2009**.

Los principales objetivos establecidos para el cumplimiento de la administración, corresponden a:

1. Recuperación de las canteras Norte y Sur, por medio de la aplicación de sistemas técnicos en perforación y voladura, para lo cual se cuenta con profesionales especializados en la materia
2. Continuación de las labores aplicadas al Plan de Abandono
3. Aplicación de los procedimientos para el Plan de Manejo Ambiental y obtención de la Licencia Ambiental
4. Presentación de los informes de producción, a los organismos de control
5. Pago de permisos, patentes y regalías a los organismos de control
6. Orientar las actividades de desarrollo hacia el Proyecto de Urbanización
7. Plan de inversión para mejorar disponibilidad y productividad de la trituradora PIONEER, tendiente a obtener producciones promedio mensuales de 25.000 toneladas hasta Diciembre, proyectando incrementar en distintas etapas a 30.000, 35.000 y hasta 40.000 toneladas por mes en el siguiente año
8. Plan de recuperación de los equipos de apoyo, especialmente de la pala CAT 980, pala HYUNDAI, retroexcavadora KOBELCO y dos volquetas KOCKUM
9. Estabilización del clima laboral a través de programas orientados al recurso humano



10. Capacitación del personal
11. Racionalización de costos y gastos
12. Búsqueda y recuperación de clientes para incrementar los volúmenes de ventas de triturados y no triturados
13. Búsqueda de recursos financieros para mejorar la liquidez de la empresa
14. Actualización de los informes contables y financieros
15. Actualización y mantenimiento del hardware, software y sistema de control de horas del personal

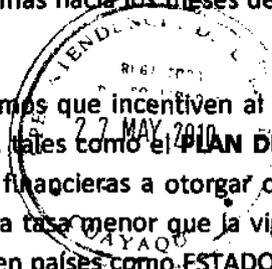
1. ENTORNO MACROECONOMICO NACIONAL

El crecimiento económico del 2009 en el país fue de 0.33 %, para el último trimestre, según estimaciones del BCE. En el área de la construcción, hubo una reducción del 40% en relación con el año 2008 por la falta de operaciones de crédito al sector privado, disminución en las remesas de los emigrantes por la crisis global y por la disminución en la asignación de recursos por parte del Gobierno Central al Municipio, Consejo Provincial y al IESS, principalmente.

Mientras que en el 2008 el Gobierno Nacional invirtió USD \$ 300 MILLONES en programas de vivienda, para el 2009 este se redujo a USD \$ 80 MILLONES.

Las obras de vivienda del MIDUVI han sufrido retrasos y las primeras etapas estarían culminadas en los primeros meses del 2010, proyectando las demás hacia los meses de Mayo o Junio en que termina la estación invernal.

Esperamos que para el 2010 se concreten mecanismos que incentiven al sector, planteados al Gobierno Central por las Cámaras de la Producción, tales como el **PLAN DE COMPENSACION DE TASAS**, que consiste en motivar a las instituciones financieras a otorgar créditos hipotecarios a personas que perciben el salario mínimo vital, a una tasa menor que la vigente a cambio de un crédito tributario. Este mecanismo ha sido aplicado en países como ESTADOS UNIDOS, PANAMA Y COLOMBIA con resultados favorables.



2. INGRESOS

2.1 INGRESOS POR MATERIALES TRITURADOS Y NO TRITURADOS

Canteras San Luis S.A. Experimentó una caída en sus Ingresos por ventas de Materiales triturados y no triturados en el orden del 19,65%, pasando de USD 2.052.248,07 en el año 2008 a USD 1.649.051,80 en el año 2009. La caída de los Ingresos se debe exclusivamente en la línea de triturados, ya que en lo que respecta a materiales de relleno no hubo mayor diferencia, puesto que en el año 2008 ingresaron por este rubro USD 487.377,51 y en este año se registraron ingresos por USD 492.305,77 (1,00% de incremento).

La línea de ingresos por ventas de materiales de relleno (No triturados) ha pasado a ser muy importante ya que ha experimentado incrementos en el orden del 387% en el 2008 y 392% en el 2009 con relación al año 2007. El objetivo propuesto de recuperar el Mercado en esta línea se la está consiguiendo, utilizando estrategias de ventas por volúmenes de materiales y a su vez con la incorporación de clientes interesados en la explotación de la cantera. La explotación de cascajo en banco representa el 37,43% del total de los despachos realizados de materiales de relleno.

De los Ingresos por ventas netas de las dos líneas de productos para el año 2009 que registró USD 1.649.051,80, corresponde el 70,15% a la venta de materiales triturados y el 29,85% a la venta de no triturados.

Triturados.- El volumen de materiales triturados despachados fue de 247.003,23 toneladas métricas, siendo el promedio mensual de materiales despachados de 20.583,60 toneladas métricas, distribuidos de la siguiente manera:

Piedra # 57:	48,98%
Material Base clase 1:	30,90%
Piedra # 8:	7,65%
Material Subbase clase 1:	8,87%
Piedra # 10:	2,33%
Mezcla 8 - 10:	0,91%
Otros:	0,36%
Total:	100,00%

No triturados.- En lo que respecta a los materiales de relleno se despacharon 410.661,80 metros cúbicos, siendo el promedio mensual de materiales despachados de 34.218,16 metros cúbicos, distribuidos de la siguiente manera:

Cascajo mediano:	38,29%
Cascajo en banco:	37,43%
Cascajo fino:	7,86%
Cascajo grueso:	6,83%
Subbase Gw:	6,12%
Piedra base:	2,71%
Otros:	0,76%
Total:	100,00%



2.2. INGRESOS POR OTROS MATERIALES, SERVICIO DE PESAJE Y SERVICIO DE TRANSPORTE

Por estos conceptos ingresó USD 46.444,31, lo cual corresponde en su mayoría a la venta por trueque a los proveedores de equipos de apoyo.

Adicionalmente por concepto de otros ingresos no operacionales, se registró la cantidad de USD 21.086,55 que corresponde al cobro de alquileres de una área de terreno a la compañía ICASA, servicio de transporte y venta de otros materiales.

2.3. PRECIOS

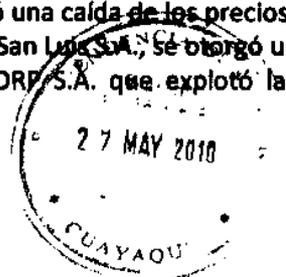
El comportamiento de los precios promedios de venta de cada uno de los materiales se detalla en los siguientes cuadros comparativos en precios, del año 2009 con los del año 2008:

Materiales Triturados	Año 2009	Año 2008	Variación
Piedra # 57	USD 5,15	USD 4,91	4,88%
Piedra # 8	USD 6,69	USD 5,36	24,81%
Piedra # 10	USD 5,40	USD 3,21	68,21%
Mat. Base c 1	USD 4,31	USD 4,14	4,11%
Mat. Subbase c 1	USD 4,10	USD 3,73	9,92%

NOTA: Todos los precios promedios de los materiales fueron incrementados.

Materiales No triturados	Año 2009	Año 2008	Variación
Cascajo en banco	USD 0,33	USD 0,53	-37,74%
Cascajo fino	USD 1,96	USD 1,94	1,03%
Cascajo mediano	USD 1,59	USD 1,59	0,00%
Cascajo grueso	USD 1,93	USD 1,77	9,04%
Mat. Subbase GW	USD 2,56	USD 2,23	14,80%

En la línea de los No triturados solo el Cascajo en Banco sufrió una caída de los precios promedios, ya que por estrategia definida por los Directores de Canteras San Luis S.A., se otorgó un descuento especial para la venta de este material al cliente HERSHCORP S.A. que explotó la cantera en volúmenes superiores a los 140.000 metros cúbicos.



3. COSTOS Y GASTOS

3.1 INVENTARIO INICIAL

Al 31 de Diciembre del 2008 quedaron en cero los inventarios de triturados, lo cual se mantuvo durante los meses de Enero a Mayo/2009 como resultado de la venta de la totalidad de los materiales producidos.

3.2 COSTO DE PRODUCCION Y DE VENTAS

Se redujeron los costos de producción en 31.33% y los costos de ventas en el 41,38% en relación con el 2008. Cabe recalcar que en el costo de ventas está incluido el costo de producción y los inventarios iniciales y finales.

	2008	2009
COSTO DE PRODUCCION	1'349.930,21	927.024,14
COSTO DE VENTAS	1'614.078,33	946.195,48

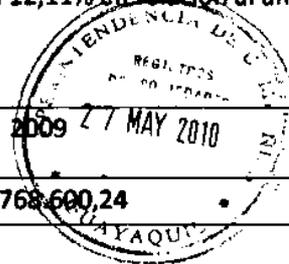
3.3 INVENTARIO FINAL

Al 31 de Diciembre del 2008 quedó en cero, pero en Diciembre del 2009 sí quedó un inventario final de 4.810,64 toneladas métricas.

3.4 GASTOS OPERACIONALES

Los gastos operacionales representan el 44,78% con relación a las ventas totales, quedando definitivamente una utilidad mínima. Estos gastos bajaron en 12,11% en relación al año 2008.

	2008	2009
	874.499,88	768.600,24



4. RESULTADO DEL EJERCICIO

El resultado final del ejercicio presenta utilidad en la operación de USD \$ 1.730,43, y utilidad neta de USD \$ 1.319,46, después de la participación de empleados e impuesto a la renta como consecuencia del mantenimiento de las ventas de triturados y no triturados y la reducción de los costos de producción y gastos operacionales, en relación con el año 2008.

	2008	2009
UTILIDAD/PERDIDA	-73.117,86	1.730,43

5. MERCADO

El mercado está dirigido a dos grandes segmentos:

- Ventas por volumen
- Ventas al detalle

Del total de las ventas netas el 68,00% aproximadamente corresponden a las ventas realizadas por contratos a clientes por volúmenes, tales como, Compañías Constructoras, Profesionales independientes, Entidades públicas (Gobierno Provincial del Guayas) e Industrias, siendo el más representativo las Compañías Constructoras con el 75,00% del total de Ingresos de este punto de venta.

El 32,00% del total de las ventas netas son realizadas directamente en la balanza a clientes como: Intermediarios, distribuidores y consumidor final, siendo el más representativo los Intermediarios transportistas con el 95,00% del total de Ingresos de este punto de venta (Venta por volquetada).

El material de mayor demanda en balanza es la piedra #57, seguida de la # 8 y en menor proporción los materiales de relleno, que incluyen Base y Sub base.

6. OBRAS DE VIVIENDA, RELLENOS Y OBRAS VIALES

Las principales obras de vivienda en el sector público son las de Mucho Lote (Municipio) y Plan de Vivienda del MIDUVI, a las cuales accedimos a través de intermediarios.

Las principales obras de vivienda en el sector privado a las que accedimos son las de BELOHORIZONTE y TERRANOSTRA.



Para las obras municipales, despachamos materiales no triturados y material de base clase uno para el Guasmo Norte y Sur, Juan Montalvo, Bastión Popular, entre otros.

La empresa INTERAGUA a través de sus contratistas, demandó materiales de relleno, piedra # 57 y Material de Base Clase 1.

Continuó con el programa de pavimentación provisional y emergente en otras áreas populares como Florida 2, Perla del sur, Base de Agosto, 19 de Agosto, 8 de Septiembre, 12 de Septiembre, 18 de Septiembre, Carlos Castro 1, Centinela del Guasmo y Hogar de los pobres.

Obras como la Terminal de la metro vía en la Avenida 25 Julio, fue una de las pocas obras que iniciaron su construcción en este año.

Parroquias Ximena y Tarquí popular se beneficiarán en el año 2010 con la pavimentación de calles con hormigón asfáltico y adoquinamiento a través del Programa de Obras Populares con carácter emergente.

El Gobierno Provincial del Guayas con la nueva Administración comenzó a finales del año con las obras programadas de asfaltado de 8 kilómetros iniciando en el cantón Marcelino Maridueña y proyectándose para inicios del año 2010 con las obras emergentes por la estación invernal, siendo un obstáculo la misma designación presupuestaria del año 2008, atrasando el avance y el cumplimiento de las obras programadas para la provincia del Guayas.

En lo que respecta a los planes de vivienda, en el año 2008 de diez hogares ecuatorianos que lograron comprar sus casas, en el año 2009 lo hicieron seis, pero sin los créditos hipotecarios del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) la relación hubiese sido de 3 a 10. Esto se ha debido a la contracción suscitada por la crisis que atraviesa el mundo y además que por la caída de las captaciones de las instituciones financieras el acceso al crédito se ha visto limitada, otro factor fue el poco ingreso de remesas de los inmigrantes.

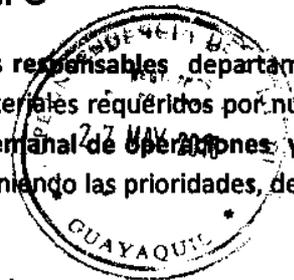
7. GESTIONES REALIZADAS DURANTE EL EJERCICIO ECONOMICO 2009

Entre las principales gestiones se encuentran las siguientes:

7.1. REUNIONES SEMANALES CON LOS RESPONSABLES DEL AREA DE PRODUCCION Y VENTAS.- TRABAJO EN EQUIPO

Se formó equipos de trabajo liderado por los máximos responsables departamentales con el objeto de asegurar el debido abastecimiento de los materiales requeridos por nuestros clientes. Desde el mes de Septiembre se estableció la reunión semanal de operaciones y ventas (RSOV) para monitorear los resultados semanalmente e ir definiendo las prioridades, de acuerdo con la demanda.

1. Se monitorea el desempeño de los periodos anteriores



2. Se establecen los requerimientos del departamento de ventas pronosticados para el presente y los siguientes periodos
3. Se determina la capacidad de producción disponible
4. Se llega al acuerdo del plan de producción semanal

Esta gestión nos permitió conocer día a día el desarrollo de las operaciones en los departamentos de producción y mantenimiento, alcanzando ingresos promedio mensual en el último cuatrimestre de USD \$148.643,20, contra USD \$ 137.615,41 de los ocho primeros meses por venta de triturados y costos de ventas de triturados promedio de USD \$57.328,84 en el último cuatrimestre, contra USD \$ 66.559 de los ocho primeros meses.

VOLUMEN DE PRODUCCION

Los volúmenes promedio mensuales de producción de triturados se incrementaron en los últimos cuatro meses a 22.428,92 toneladas métricas, contra un promedio mensual de 20.262,27 toneladas en los primeros ocho meses, manteniendo un promedio de 165,6 horas efectivas por mes.

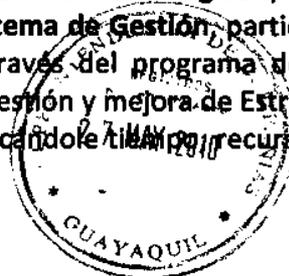
En relación con el año anterior la producción de triturados se redujo, principalmente por la paralización de la secundaria durante dos meses a consecuencia de la rotura de su eje, lo que significó un promedio estimado de 20.000 toneladas mensuales sin producir.

	2008	2009
TRITURADOS	275.336,88	251.813,87
HORAS EFECTIVAS	2.084,15	1.986,85

7.2. PLAN DE MEJORAMIENTO CONTINUO

Se dio continuidad a gestiones tendientes a alcanzar las metas propuestas en las diferentes áreas, desde el desarrollo racional de las canteras hasta la atención y servicio al cliente, para lo cual contamos con personal técnico y en permanente capacitación.

En el último trimestre se retomó el desarrollo del **Plan Estratégico y Programa de Mejoramiento Continuo** y puesta en marcha del **Sistema de Gestión**, partiendo como un Sistema Mejorado para medir el rendimiento (a través del programa de la Empresa: **YEALWIN**) hasta convertirlo en una herramienta de gestión y mejora de Estrategias para el logro de los **Objetivos Estratégicos** propuestos, dedicándole tiempo y recursos financieros y recurso humano para medir el trabajo.



7.3. PLAN DE MANEJO AMBIENTAL

De acuerdo a la importancia de este tema, debido a la gestión municipal de control del medio ambiente, contamos con un equipo que desarrolla este plan, el cual está conformado por dos técnicos geólogos y mineros, quienes monitorean los avances en el campo y se encuentran realizando los estudios e informes de los mismos. Dentro de este plan se realizaron simulacros contra incendios , cursos de capacitación sobre seguridad industrial y medio ambiente en los meses de noviembre y diciembre .

7.4. PLAN DE DESARROLLO DE CANTERAS

En el mes de Junio del 2009 , Canteras San Luis volvió a contratar al Ing. Alberto Meneses para retomar temas pendientes en explotación que quedaron sin resolver durante la asesoría de los años 2007-2008, según el plan entregado en ese tiempo, modificando algunos aspectos que tenían que ver con el plan de abandono y la urbanización futura.

El estudio correspondiente, que se desarrolló con proyecciones a futuro, tiene su respectivo cronograma con un máximo de 4 años de explotación en cantera Sur y 2 años en cantera Norte.-

Breve análisis de la explotación minera del Área San Luis

1. Objetivos:

- Hacer una revisión de los diseños y planes de explotación que se elaboraron desde hace algunos años, hasta la fecha actual.
- Hacer una revisión de los planteamientos que se realizaron a su debido tiempo con las metas logradas y las no logradas.
- Dejar establecido el actual plan de explotación y los objetivos que se aspira lograr con los desafíos por cumplir.

2. Resultados de los estudios y asesoramiento realizados

1. En el año 1992, se dieron las pautas generales de cómo debía llevarse la explotación minera.-



Como resultado de este trabajo se dejó un informe y planos de diseño, los cuales reposan y se pueden consultar en los archivos de la empresa; lamentablemente en esa época dichos trabajos no eran digitalizados y por tanto solo se pueden consultar en papel impreso.

De la consulta realizada a informes de producción reportados a la Dinami entre los años posteriores a 1992, pero anteriores al 2006, se puede casi asegurar que si bien no en un 100%, pero sí en un gran porcentaje dichos planes se cumplieron; se observa en las fotos y mapas de esos informes por ejemplo, que en esa fechas existían tanto en cantera Norte como en cantera Sur, bancos de explotación formados lo cual indica que se realizaba una programación en la secuencia de retroceso de los bancos y que la extracción se la realizaba de arriba hacia abajo.

Al parecer los problemas surgieron a partir del 2006 o en el 2007.

2. A fines del año 2007, se pudo comprobar que se había realizado una profundización de la cantera, sin preparar la parte superior de la misma; en otras palabras seguramente por abaratar costos, no se destapaban ni removían los estériles superiores; peor aún no existía ni siquiera una zona para ubicar los estériles de la explotación (escombrera); tal era la situación que cuando se removía un tipo de material; éste se depositaba, no en una escombrera definitiva planificada, sino solo unos metros más adelante; lo cual daba la pauta para realizar esta misma operación con tanta frecuencia, que el costo final de remoción era enorme.

Además el profundizar la cantera, implicaba usar la piedra de mayor dureza y dificultad para volar, o sea la unidad D, lo cual encarecía cada vez más los costos por voladura; creando un círculo vicioso al no explotar en los niveles superiores de lutita silíceas y entrar en la arenisca (unidad D) con alto costo para la explotación.

Por tal razón presenté en Febrero 2008 un informe para cambiar todo el plan de explotación que se tenía; y que consistía en entrar a explotar de Sur a Norte por encima del nivel 140; utilizando la unidad B como cascara y de esa forma dejar expuesta la unidad C para la trituración primaria. Los detalles de niveles y bancos que se formarían se detallan en el trabajo indicado.

Lamentablemente, al parecer la poca costumbre en realizar este tipo de trabajo minero, o tal vez como se decía la poca disponibilidad de fondos, no permitió que se concluya con esta planificación.-

3. Finalmente en Junio 2009, se retoma el plan dejado en la asesoría anterior (2008), se redefinió el acceso al nivel 180 de Norte a Sur, utilizando el nivel 140 y de allí diseñando los otros niveles hasta una cota mínima de 90 msnm.

Entre los desafíos que se deben cumplir con el actual plan trazado, y que en su mayoría tienen que ver con errores anteriores arrastrados por falta de toma de decisiones en la explotación, **los cuales causarán ciertos gastos que pudieron ser evitados de haber hecho antes mejor las cosas tenemos:**

- Desalojo de alrededor de 5000 m³ de estéril en el nivel 140 de cantera Norte.
- Desalojo de estériles varios que quedaron botados en los niveles 90, 100, 120 etc. Cantera Norte.
- Perforación y voladuras de patas o repiès de explotaciones anteriores, en los niveles 90, 100, 150 y 180 de cantera Norte.-
- Limpieza de sobrecarga (estéril en el nivel 180 de cantera Norte) –
- Limpieza de sobrecarga encima del nivel 140 de cantera Sur.-
- Mantenimiento de taludes , bermas , caminos etc. que deben ser adecuados para adecuar la cantera ante la próxima urbanización que se avecina.-

Por supuesto todos estos trabajos deberán ser planificados en el tiempo, para poder ser desarrollados en el momento oportuno y evitar sean una carga al flujo de caja que se maneja.

Como corolarlo: tenemos que el no realizar la preparación de la mina a su debido tiempo, considerando los lineamientos que se impartieron en 1992; ha servido para incrementar los costos operativos finales y a obligarnos en el presente a tener gastos que pudieron ser prorratados en la vida útil de la mina , y que de esa forma hubieran podido ser mejor utilizados .-

7.5. PERMISOS DE EXPLOTACION DE EL AREA MINERA SAN LUIS

Para poder continuar con el plan de abandono de canteras, se deben realizar los informes anuales del mismo, para presentarlos a los organismos de control correspondientes; los cuales son: DIRECCION NACIONAL DE MINERIA, MUNICIPIO DE GUAYASQUIL Y MINISTERIO DE MEDIO AMBIENTE, siendo el Ingeniero Alberto Meneses quien ha liderado este trabajo, completando los



requisitos que nos permiten operar en la actualidad, los cuales fueron realizados en los plazos establecidos por la ley.

7.6. PLAN DE RECUPERACION DE EQUIPOS DE APOYO E INCREMENTO DE LA DISPONIBILIDAD DE LA TRITURADORA PIONEER

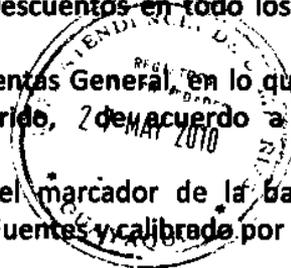
Hasta el último trimestre, la disponibilidad de la Trituradora Pioneer estaba por debajo del 55%, por el desgaste de las partes fijas y móviles, que requerían cambio de piezas tales como Apron Feeder, muela fija, muela móvil, zarandas, bandas, reductores, etc. Así mismo los equipos de apoyo tales como cargadoras frontales y volquetas Kockum no se encontraban operativos.

Para poder acceder a la adquisición de los repuestos y pago de mano de obra, se solicitó un préstamo de USD \$150.000 en el mes de Noviembre, el cual permitió avanzar en el plan de recuperación en un 50%.

7.7 ACTUALIZACION Y MANTENIMIENTO DE SOFTWARE Y HARDWARE

En el área de sistemas, se consiguieron los siguientes resultados:

- Se adquirió computadores portátiles Marca TOSHIBA SATELLITE, utilizadas en las áreas de Presidencia, Gerencia General, Producción, Ventas y Sistemas
- Se adquirió el Mercado de Huellas Digital con el RELOJ BIOMETRICO, el cual se instalo en oficina de Guardias y la información se retrae al Servidor vía dirección IP, administrado por un Software proporcionado por el proveedor, con lo cual se tiende a optimizar los registros sobre todo de las horas extraordinarias.
- Se continuo con el desarrollo de la nueva plataforma VISUAL SICAME de 32bits, y con motor de base de datos SQL con Programación a Objeto en un 40%
- Se actualizó varios programas como: Pago Fondo de Reservas Mensual, Ajuste en programa de Facturación para informes de Descuentos en todo los niveles sean estos Despachos o Facturación, etc.
- Se reclasificaron las cuentas en el Plan de Cuentas General, en lo que respecta al Activo Corriente, Activo Fijo y Activo Diferido, ~~de acuerdo a~~ las actuales necesidades de la empresa.
- Debido a una descarga eléctrica, se daño el marcador de la balanza siendo reemplazo por 1 nuevo e instalado por el Ing. Fuentes y calibrado por el mismo



8. PROYECCIONES PARA EL AÑO 2010

Para el año 2010, se ha proyectado programas de incremento en la producción de materiales triturados y no triturados, ampliando el frente de explotación, y la racionalización de los costos y gastos para obtener una mayor rentabilidad y poder cubrir los pagos de deudas adquiridas en años anteriores.

En cuanto a las ventas, se continuará con el plan de mantenimiento de los actuales clientes y recuperación de otros importantes, dirigiendo nuestro objetivo a los que mantienen la fidelidad, obteniendo mejores precios de venta e incremento en la rentabilidad. Para conseguir esto nos estamos preparando en la atención y servicio al cliente mediante despachos oportunos, calidad y cantidad adecuadas, asesoría técnica en obras, información técnica y ensayos periódicos de laboratorio, información en tiempo real de los despachos realizados, entre otros.

Respecto al campo contable y financiero en el año 2010 se van a separar los costos de explotación y los costos de producción en base a la separación de cuentas de la Sociedad de Hecho HERMANOS FREIRE TORRES Y CANTERAS SAN LUIS S.A., para lo cual se debe modificar el plan de cuentas que existe en la actualidad por tener muchas limitaciones, además se necesita crear un nuevo Plan de Cuentas para la Sociedad de Hecho, así como la reclasificación del Pasivo Corriente y Pasivo No Corriente, la cuenta de inventarios de repuestos y los centros de costos de mano de obra. Todo esto nos va a permitir la optimización en la presentación de los estados Financieros.

p. CANTERAS SAN LUIS S.A.



Ing. Mónica Freire Torres
Gerente General



Guayaquil, 30 de Marzo del 2010

NOMINA DE ADMINISTRADORES

NOMBRE DE LA COMPAÑÍA: CANTERAS SAN LUIS S.A.

No. DE EXPEDIENTE: 20571

GERENTE GENERAL: Ing. Mónica Freire Torres

PRESIDENTE: Ing. Jaime Freire Torres


Ing. Mónica Freire Torres
GERENTE GENERAL
CANTERAS SAN LUIS S.A.

