

INFORME DE GERENCIA

PERÍODO ENERO – DICIEMBRE 2011

A los socios, de conformidad con las disposiciones legales pertinentes, a continuación se detalla el movimiento operacional de ENTERPRISEXPERT CAPACITACION Cia Ltda., durante el período 2011.

Comparando las cuentas más importantes del balance, se nota un incremento de ventas, lo cual incide en una variación general de los rubros que tienen concordancia con las mismas, de acuerdo a lo que se detalla a continuación:

DETALLE	2010	% sobre ventas	2011	% sobre ventas	VARIACIÓN ANUAL
Ventas	22404,5		24212,18		8,07%
Costo de ventas	10902,67	54%	13608,96	51%	24,82%
Gastos totales	10117,59	47%	10532,5	48%	4,10%
Utilidad bruta	878,27	0.10%	70,72	0.90%	-91,95%

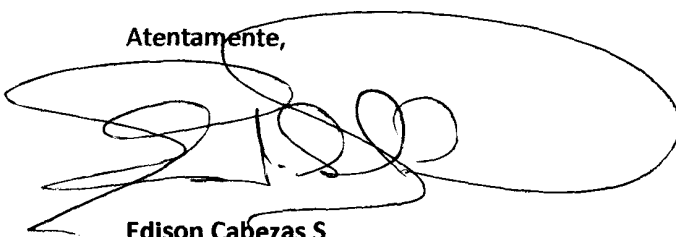
Ventas; no se logró el cumplimiento del presupuesto establecido dado la presente crisis político-económica por la cual se encuentra atravesando el Ecuador, reflejando este criterio en los ingresos de la compañía.

Costo de ventas, son más altos que en el 2010, por la inversión en medios publicitarios, que no fueron lo suficientemente efectivos, y unidos a la baja la demanda de nuestros clientes, represento una disminución significativa de las utilidades.

Para el año 2012, se ha establecido un presupuesto de ventas óptimo de 100,000.00 USD, determinado por la diversificación en las líneas de negocio y aumento de la capacidad operativa.

Con los antecedentes expuestos, aspiramos con fe y entusiasmo superar los inconvenientes que podrían presentarse, logrando de esta manera los mejores resultados.

Atentamente,



Edison Cabezas S
GERENTE GENERAL
ENTERPRISEXPERT CAPACITACION CIA LTDA.
Quito, 30 de marzo de 2012

