I

INFORME DEL GERENTE A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE INDUSTRIAS QUIMICAS GUAYAS C. LTDA. POR EL PERIODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2003

De mis consideraciones:

De conformidad con lo dispuesto por la Superintendencia de Companias, pongo a consideración de ustedes, el Balance General y estado de Pérdidas y Ganancias por el ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del 2003.

1. El entorno económico se caracterizó con el inicio como Presidente Constitucional del Ing. Lucio Guitierrez Borbua a quien el Presidente saliente dejó un deficit de 700 millones de dólares y el nivel de reserva monetaria más bajo que nunca; continuando con la politica de dolarización se logro seguir bajando la tasa de inflación a nivel de 5%. El partido Sociedad Patriotica al que pertenecía el Presidente, dió los pincipales ministerios al indigenado, quienes a mediano y corto plazo fueron separados por su mala administración. En lo internacional, la Guerra de EE.UU. contra Irak fue el hecho más relevante lo que permitió que los precios del petróleo sigan subiendo para beneficio de nuestro país, lo que no supo aprovechar en dicha oportunidad, ya que la producción petrolera en término de barriles se vino abajo en más de 100.000 barriles diarios.
2. Nuestras ventas pasaron de us $210.069.96 en el 2002 a $ 225.043,78, es decir un crecimiento de apenas 7,12% en dólares, que es ligeramente superior a la inflación anual. Debido a la competencia de productos importados libre de aranceles del pacto andino y de acuerdos de complementación con Chile. Era más conveniente ir a fabricar al Perú ciertos productos como el betún para calzado, ya que el fabricante local

de envases de hojalata quiere cobra un precio similar al producto final que luego llegó de China. Tuvimos necesidad de cerrar esa linea para abrir otras nuevas, encontrándonos con demoras en el financiamiento de las nuevas lineas, luego demoras en los Registros Sanitarios y finalmente en el momento oportuno de salir al Mercado. En cuanto al financiamiento, el costo se eleva tremendamente por los tramites necesarios para dejar en garantía un vehículo, considerando que las demoras y costos de seguros y trámites duplican el costo del interes, lo cual sale realmente prohibitivo.

3. Las utilidades se incrementaron de $7.460.72 a $10.989.71 debido a que los productos con que nos quedamos eran los más rentables.
4. La relación activo/pasivo 1.41/1 es mejor que la anterior de 1.21 del 2002.

Atentamente,

Gerente

Guayaquil, abril 30 de 2004.

2 NOV 2004

RECIBIDO DE SOCIEDADES GUAYAQUIL