

INFORME DE GERENTE POR EL PERIODO ECONOMICO 2012

A los señores socios de:
AUTOCENTRO IMPORCOM CIA. LTDA.
Ciudad

De mis consideraciones:

Mediante el presente cúmpleme presentar a los señores socios el informe de actividades concernientes al año 2012.

Cabe acotar que las mismas se han desarrollado dentro de un marco de cordialidad con el personal que ha prestado su colaboración para conseguir los objetivos propuestos, ya que el apoyo de los mismos han sido de vital importancia para la empresa.

Cabe también mencionar que la compañía ha dado cumplimiento estricto con los entes de control tales como el Servicio de Rentas Internas, la Superintendencia de Compañías, el Ministerio de Relaciones Laborales y, el Instituto de Seguridad Social. Los resultados obtenidos en el año 2012 son los siguientes:

1. La empresa ha generado ventas netas por el valor de US \$ 2,631,528.18; existiendo un incremento de US \$ 162,825.88 con relación al año 2011 que en porcentaje representa el 6.20%.
2. El costo de las ventas generadas ascienden a US \$ 1,665,210.41, en porcentajes representa el 63.28% con relación a las ventas.
3. La utilidad bruta en ventas generada por la compañía asciende a US \$ 365,051.06; que representa el 13.87% con relación a las ventas, utilidad de la cual se deberá pagar el 15% de participación de empleados, y el 23% del Impuesto a la renta.
4. Los gastos operacionales en los que ha incurrido la empresa en el periodo 2012 suma US \$ 601,266.71.

Por todo lo expuesto en los numerales del 1 al 4, la empresa ha generado una utilidad líquida de US \$ 238,925.92 que representa el 9.08% sobre las ventas

En cuanto a los activos de la compañía cabe acotar que los mismos han tenido un incremento de US \$672,537.97, básicamente este incremento se dan en los rubros de cartera, anticipo entregados a proveedores y activos fijos

Los pasivos de la Empresa también se han incrementado en US \$ 707,033.17, por el financiamiento que se ha tenido que conseguir para que la empresa pueda afrontar sus obligaciones básicamente con proveedores.

Esperando que el año 2013 , sea un año de crecimiento y de expansión en el mercado, y, de cumplimiento de metas propuestas, dejo constante agradecimiento a los señores socios por la confianza depositada en mi persona para el manejo de la compañía, así como también a los empleados, los mismos que son colaboradores directos para el logro de las metas y objetivos propuestos

Cuenca, mayo 07 del 2013



Fernando González Cordero
Gerente General