



INFORME DE GESTIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2018

Cuenca , 25 de Mayo de 2019

Señores Socios

REPRESENTACIONES PEDRO ARANEDA FERRER E HIJOS CÍA LTDA.

Cuenca.

Apreciados señores Socios,

Cumpliendo con las disposiciones de la ley de Compañías, estatutos sociales y en calidad de Gerente General y representante legal de Representaciones Pedro Araneda Ferrer e Hijos Cía. Ltda. pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la administración de la empresa, durante el ejercicio económico 01 de enero al 31 de diciembre del 2018.

La compañía es de carácter privado, constituida por las leyes de Ecuador, con domicilio social en la ciudad de Cuenca, mediante la Escritura Pública No. 2965 del 20 de Julio de 2009, Su objeto social principal consiste en la venta al por mayor y menor de reactivos de laboratorio clínico y equipos médicos, La compañía está administrada por un Gerente General, y esta consta de tres socios que suman el 100% de su capital. Durante el año 2017, la Junta Directiva se reunió en varias oportunidades, y en ellas fueron analizados los resultados, las principales cifras e indicadores financieros, las estrategias de los negocios, los principales proyectos de la compañía, sus planes de inversión, el comportamiento de su portafolio; y se otorgaron autorizaciones al Representante Legal, conforme a los Estatutos.

➤ Area adminitrativa financiera.

La gestion gerencial de esta empresa, ha orientado sus objetivos a la consecucion de resultados a corto, mediano y largo plazo.

Se puede destacar que los resultados obtenidos en el periodo 2018 han sido positivos, la compañía a cumplido con lo que dispone los entes reguladores de control y sus socios.



Puedo destacar que el sistema informativo que se viene manejando en la actualidad sigue dando resultados favorables a la compañía.

En el aspecto financiero se ha cumplido con todas las obligaciones financieras tributarias, impuesto a la renta, impuestos fiscales y obligaciones con el IESS, siguiendo las normas que determina la ley.

Debo indicar que este año como sabe la junta por motivos de fechas de caducidad en los productos destinados para la venta se realizaron entregas parciales.

Se esta trabajando en la recuperacion de cartera esto bajo servicios profesionales. Este año no se a requerido incrementar al nomina de personal.

El balance al 31 de diciembre de 2018 de los estados financieros y de resultados, se encuentran respaldados por el dictamen de auditoria realizado por la firma de Kreston Audit Services Ecuador Cia. Ltda. Lo cuales pongo a consideracion de la junta de Socios.

Utilidad	913.142,14
UTILIDAD ANTES IMPUESTOS	913.142,14
15% PARTICIPACION A TRABAJADORES	136.971,32
GASTOS NO DEDUCIBLES	80.519,00
BASE IMPONIBLE	856.689,82
25% IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE	214.172,45
IMPUESTO A LA RENTA DIFERIDO	-6.963,00
TOTAL	207.209,45
RENTA RET POR CLIENTES	112.587,09
IMPUESTO A PAGAR	101.585,36
UTILIDAD DESPUES DE IMP Y PT	568.961,36

➤ COMPRAS

Al ser una empresa comercial, el abastecimiento lo hacemos a nuestro principal proveedor ROCHE ECUADOR S.A. representando un 90% del total de las adquisiciones, los mismos que se realizaron en su gran mayoría a crédito y cuando se disponía del efectivo correspondiente, a contado aprovechando así los descuentos de dicho proveedor. El 10% restante resulta de la compra a varios proveedores.

COMPRAS	
2018	5.117.946,02
2017	4.292.614,97



Gráfico N° 01

Como podemos Observar en el gráfico N° 01 las compras subieron.

➤ VENTAS

Las ventas tuvieron incremento en comparacion con el año anterior, asi pudimos cumplir la meta propuesta para este año.

INGRESOS	
2017	7.216.456,03
2018	7.330.512,24



Gráfico N°2

Mediante el gráfico N°2 podemos observar que las ventas tuvieron un incremento en comparacion al año anterior.



➤ GESTIÓN DE VENTAS

En cuanto a la gestión de ventas este es un proceso que se encuentra a cargo de nuestro personal de ventas, comisionistas y del mío propio, siendo el principal objetivo trabajar en equipo para lograr la distribución a todas las zonas que por ahora cubrimos en varios lugares del país, teniendo como meta empresarial incrementar las ventas y atender a nuestros clientes de una manera eficiente, eficaz y oportuna. Meta que logramos cubrir en el año 2018.

➤ BALANCE GENERAL

La empresa ha seguido mejorando habiendo muchos cambios con respecto a la infraestructura de la misma ahora contamos con áreas más estructuradas hemos mejorado mucho con respecto al año anterior también es debido al trabajo en conjunto del equipo de trabajo con el que cuento.

Este año también ha sido un año en el que la empresa ha contratado asesores contables, tributarios y para la parte técnica sintiéndome satisfecho con los resultados obtenidos, ya que así disminuimos el riesgo de error en todos los ámbitos.

Uno de nuestros retos para este año 2018 ha sido la cartera de clientes se ha contratado gente para realizar este proceso detalles que se pusieron a conocimiento de la junta de socios.

El capital se ve reflejado por \$30400.00 dólares al cierre del año 2018.

➤ CONCLUSIONES

En este año 2018 la empresa ha logrado cumplir a cabalidad con todo el marco legal vigente, así como de las disposiciones y resoluciones de la Junta General de Accionistas, y de las Políticas y Procedimientos de la Empresa, para beneficio empresarial con alto grado de seriedad y responsabilidad, mejorando errores y evitando volverlos a cometer en diferentes ámbitos de la compañía.



➤ PROYECCIONES 2019

Para el año 2019, nos proyectamos un crecimiento permanente, los resultados de este año han sido bastante favorables con respecto al año pasado, nosotros nos mantenemos en la mira de un crecimiento constante, debo destacar el gran esfuerzo que realiza mi equipo de trabajo dentro y fuera de la empresa, ya que gracias a nuestro servicio de calidad hemos logrado posicionarnos en el mercado.

Como principal objetivo del año 2019 es obtener la ISO 9001-2015 en la empresa para poder ser reconocida como una empresa que entrega calidad.

También como meta tenemos el cambio de nuestra imagen para que represente nuestros productos y servicios y podamos llegar más a la mente de nuestros consumidores.

Este año ha sido un año de logros y seguiremos corrigiendo los errores que pudimos tener en algún determinado momento por falta de conocimiento u orden para poder ver mejores frutos a futuro.

➤ AGRADECIMIENTOS

A todos quienes de forma directa e indirecta, colaboraron para que la gestión del año 2018 se desarrolle con normalidad e intervinieron en las correcciones necesarias para que la empresa progrese y disminuya su zona de riesgo, de esta manera tener mayor control sobre el manejo de la Compañía; de igual manera aseguramos que las decisiones que tomen los señores accionistas benefician siempre la mejora de nuestra organización.

Los documentos y demás datos que respaldan el ejercicio están a disposición de los señores accionistas en las oficinas de la Empresa.

Atentamente,

Lcdo. Pedro Araneda Ferrer
GERENTE GENERAL