



## ***INFORME DE GESTIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2017***

*Cuenca, 23 de Abril de 2018*

*Señores Socios*

***REPRESENTACIONES PEDRO ARANEDA FERRER E HIJOS CÍA LTDA.***

*Cuenca.*

Apreciados señores Socios,

Cumpliendo con las disposiciones de la ley de Compañías, estatutos sociales y en calidad de Gerente General y representante legal de Representaciones Pedro Araneda Ferrer e Hijos Cia. Ltda. pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la administración de la empresa, durante el ejercicio económico 01 de enero al 31 de diciembre del 2017.

La compañía es de carácter privado, constituida por las leyes de Ecuador, con domicilio social en la ciudad de Cuenca, mediante la Escritura Pública No. 2965 del 20 de Julio de 2009, Su objeto social principal consiste en la venta al por mayor y menor de reactivos de laboratorio clínico y equipos médicos, La compañía está administrada por un Gerente General, y esta consta de tres socios que suman el 100% de su capital. Durante el año 2017, la Junta Directiva se reunió en varias oportunidades, y en ellas fueron analizados los resultados, las principales cifras e indicadores financieros, las estrategias de los negocios, los principales proyectos de la compañía, sus planes de inversión, el comportamiento de su portafolio; y se otorgaron autorizaciones al Representante Legal, conforme a los Estatutos.

### **➤ Area administrativa financiera.**

La gestión gerencial de esta empresa, ha orientado sus objetivos a la consecución de resultados a corto, mediano y largo plazo.

Se puede destacar que los resultados obtenidos en el periodo 2017 han sido positivos, la compañía ha cumplido con lo que dispone los entes reguladores de control y sus socios.



Puedo destacar que el sistema informático que se viene manejando en la actualidad sigue dando resultados favorables a la compañía.

En el aspecto financiero se ha cumplido con todas las obligaciones financieras tributarias, impuesto a la renta, impuestos fiscales y obligaciones con el IESS, siguiendo las normas que determina la ley.

Debo indicar que este año como sabe la junta por motivos de fechas de caducidad en los productos destinados para la venta se realizaron entregas parciales.

Y debido a productos que se encontraban caducados y en mal estado fueron dados de baja de la contabilidad y enviados a la empresa Gadere que es quien se encarga de los desechos químicos.

Se está trabajando en la recuperación de cartera esto bajo servicios profesionales. Este año no se requirió incrementar al nómina de personal.

El balance al 31 de diciembre de 2017 de los estados financieros y de resultados, se encuentran respaldados por el dictamen de auditoría realizado por la firma de Sacoto & Asociados. Lo cuales pongo a consideración de la junta de Socios.

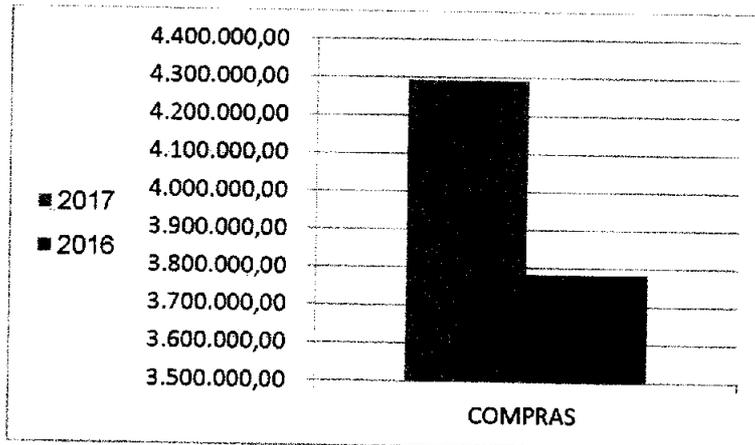
<b>UTILIDAD ANTES IMPUESTOS</b>	<b>932.953,20</b>
15% PARTICIPACION A TRABAJADORES	139.942,98
GASTOS NO DEDUCIBLES	641.218,34
<b>INCREMENTO NETO DE EMPLEADOS</b>	
<b>BASE IMPONIBLE</b>	<b>1.434.228,56</b>
22% IMPUESTO CAUSADO	315.530,28
RENTA RET POR CLIENTES	114.622,52
<b>IMPUESTO A PAGAR</b>	<b>200.907,76</b>
<b>UTILIDAD DESPUES DE IMP Y PT</b>	<b>477.479,94</b>

## ➤ COMPRAS

Al ser una empresa comercial, el abastecimiento lo hacemos a nuestro principal proveedor ROCHE ECUADOR S.A. representando un 90% del total de las adquisiciones, los mismos que se realizaron en su gran mayoría a crédito y cuando se disponía del efectivo correspondiente, a contado aprovechando así los descuentos de dicho proveedor. El 10% restante resulta de la compra a varios proveedores.



COMPRAS	
2017	4.292.614,97
2016	3.782.352,47



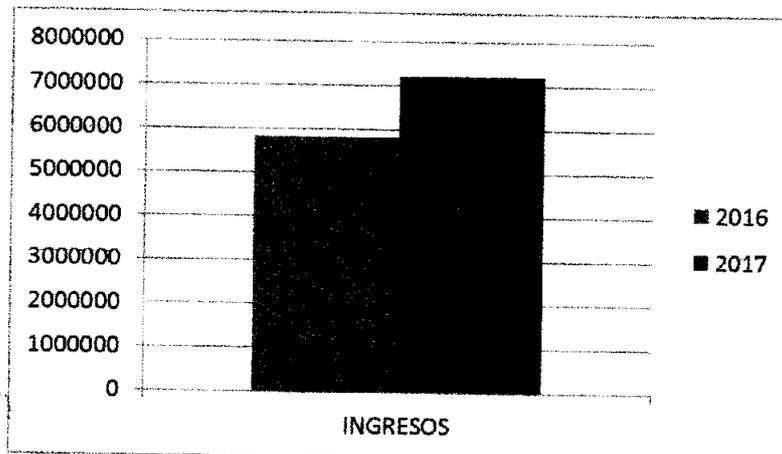
**Gráfico N° 01**

Como podemos Observar en el gráfico N° 01 las compras subieron.

### ➤ VENTAS

Las ventas tuvieron incremento del 23.9% en comparación con el año anterior, así pudimos cumplir la meta propuesta para este año.

INGRESOS	
2016	5826181,28
2017	7216456,03





**Gráfico N°2**

Mediante el gráfico N°2 podemos observar que las ventas tuvieron un incremento en comparación al año anterior.

➤ **GESTIÓN DE VENTAS**

En cuanto a la gestión de ventas este es un proceso que se encuentra a cargo de nuestro personal de ventas, comisionistas y del mío propio, siendo el principal objetivo trabajar en equipo para lograr la distribución a todas las zonas que por ahora cubrimos en varios lugares del país, teniendo como meta empresarial incrementar las ventas y atender a nuestros clientes de una manera eficiente, eficaz y oportuna. Meta que logramos cubrir en el año 2017. Además en este año hemos cubierto una zona más como es la ciudad de Macas.

➤ **BALANCE GENERAL**

La empresa ha seguido mejorando habiendo muchos cambios con respecto a la infraestructura de la misma ahora contamos con áreas más estructuradas hemos mejorado mucho con respecto al año anterior también es debido al trabajo en conjunto del equipo de trabajo con el que cuento.

Este año también ha sido un año en el que la empresa ha contratado asesores contables, tributarios y para la parte técnica sintiéndome satisfecho con los resultados obtenidos, ya que así disminuimos el riesgo de error en todos los ámbitos.

Uno de nuestros retos para este año 2017 ha sido la cartera de clientes se ha contratado gente para realizar este proceso detalles que se pusieron a conocimiento de la junta de socios.

El capital se ve reflejado por \$30400.00 dólares al cierre del año 2017.



## ➤ CONCLUSIONES

En este año 2017 la empresa ha logrado cumplir a cabalidad con todo el marco legal vigente, así como de las disposiciones y resoluciones de la Junta General de Accionistas, y de las Políticas y Procedimientos de la Empresa, para beneficio empresarial con alto grado de seriedad y responsabilidad, mejorando errores y evitando volverlos a cometer en diferentes ámbitos de la compañía.

## ➤ PROYECCIONES 2017

Para el año 2017, nos proyectamos un crecimiento permanente, los resultados de este año han sido bastante favorables con respecto al año pasado, nosotros nos mantenemos en la mira de un crecimiento constante, debo destacar el gran esfuerzo que realiza mi equipo de trabajo dentro y fuera de la empresa, ya que gracias a nuestro servicio de calidad hemos logrado posicionarnos en el mercado.

Este año ha sido un año de logros y seguiremos corrigiendo los errores que pudimos tener en algún determinado momento por falta de conocimiento u orden para poder ver mejores frutos a futuro.

## ➤ AGRADECIMIENTOS

A todos quienes de forma directa e indirecta, colaboraron para que la gestión del año 2017 se desarrolle con normalidad e intervinieron en las correcciones necesarias para que la empresa progrese y disminuya su zona de riesgo, de esta manera tener mayor control sobre el manejo de la Compañía; de igual manera aseguramos que las decisiones que tomen los señores accionistas beneficien siempre la mejora de nuestra organización.

Los documentos y demás datos que respaldan el ejercicio están a disposición de los señores accionistas en las oficinas de la Empresa.

Atentamente,

Lcdo. Pedro Araneda Ferrer  
**GERENTE GENERAL**