



INFORME DE GESTIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2014

Cuenca , 01 de Abril del 2015

Señores Socios

**REPRESENTACIONES PEDRO ARANEDA FERRER E HIJOS CÍA
LTDA.**

Cuenca.

Apreciados señores Socios,

Cumpliendo con las disposiciones de la ley de Compañías, pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la administración de la empresa, durante el ejercicio económico 01 de enero al 31 de diciembre del 2014.

➤ ENTORNO SOCIAL, POLÍTICO Y ECONÓMICO

El año 2014 se ha visto afectado económicamente ya que en el presupuesto general del estado se tuvo previsto un precio promedio del barril de petróleo de \$80.00; sin embargo, la baja del mismo a valores inferiores a los \$50.00 ha causado una considerable disminución en los ingresos nacionales, razón por la cual se han disminuido los presupuestos de algunas entidades gubernamentales.

El Ecuador tuvo en el año 2014 un crecimiento económico del 3.8%, siendo mayor al promedio de los demás países de latinoamerica, pero este crecimiento disminuye durante el último trimestre del año. El saldo positivo en la balanza comercial no petrolera así como el acceso a endeudamiento han contribuido a sostener en gran medida la caída de los precios del petróleo, promoviendo además el gasto público como motor de crecimiento económico,



acompañado del consumo de los hogares, la inversión y las exportaciones. La inflación cierra en el año 2014 en un 3.67%, mientras que la tasa de desempleo disminuye.

La revalorización del dólar reduce la competitividad de las exportaciones no obstante se espera que las mejoras en los ingresos petroleros y la consolidación de acuerdos comerciales con la unión Europea beneficie la economía ecuatoriana en el mediano plazo, además se prevé un estancamiento en la inflación y mejoras en la tasa de desempleo lo que contribuye a mejorar la demanda interna.

En el plano social y económico se está trabajando para el cambio de la matriz productiva y energética, se está creando unidades educativas del milenio, se realiza periódicamente controles en los hospitales públicos y privados para que la atención a los usuarios y los inventarios de las medicinas sean suficientes.

En cuanto al sistema vial, ahora contamos con mejoras en vías y puentes a nivel nacional para que los pequeños productores puedan sacar sus productos desde los lugares más distantes a los mercados nacionales e internacionales.

Destacado mediante un análisis, paso a detallar el informe de los acontecimientos mas relevantes del año 2014.

➤ **COMPRAS**

Al ser una empresa comercial, el abastecimiento lo hacemos a nuestro principal proveedor ROCHE ECUADOR S.A. representando un 90% del total de las adquisiciones, los mismos que se realizaron en su gran mayoría a crédito y cuando se disponía del efectivo correspondiente, a contado aprovechando así los descuentos de dicho vendedor. El 10% restante resulta de la compra a varios proveedores.

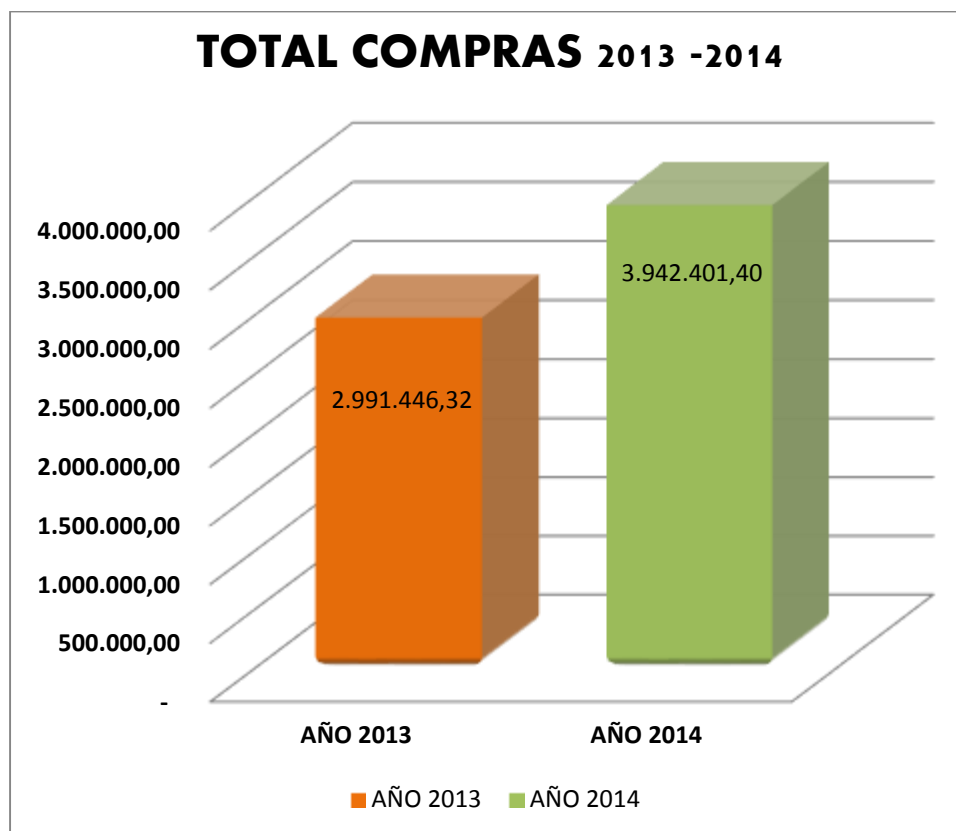


Gráfico N° 01

Como podemos Observar en el gráfico N° 01 existe un incremento significativo del 24.11% en nuestras adquisiciones durante el ejercicio económico.

➤ VENTAS

Al igual que las compras las ventas también tuvieron un ascenso relevante, ya que siendo uno de los principales distribuidores del Austro, cubriendo El Oro, la parte oriental entre otros; hemos venido aumentando nuestra cartera de clientes por ende las comercializaciones de la empresa. Un gran porcentaje de ventas son dirigidos a empresas públicas (mediante concursos en el portal de compras del estado).

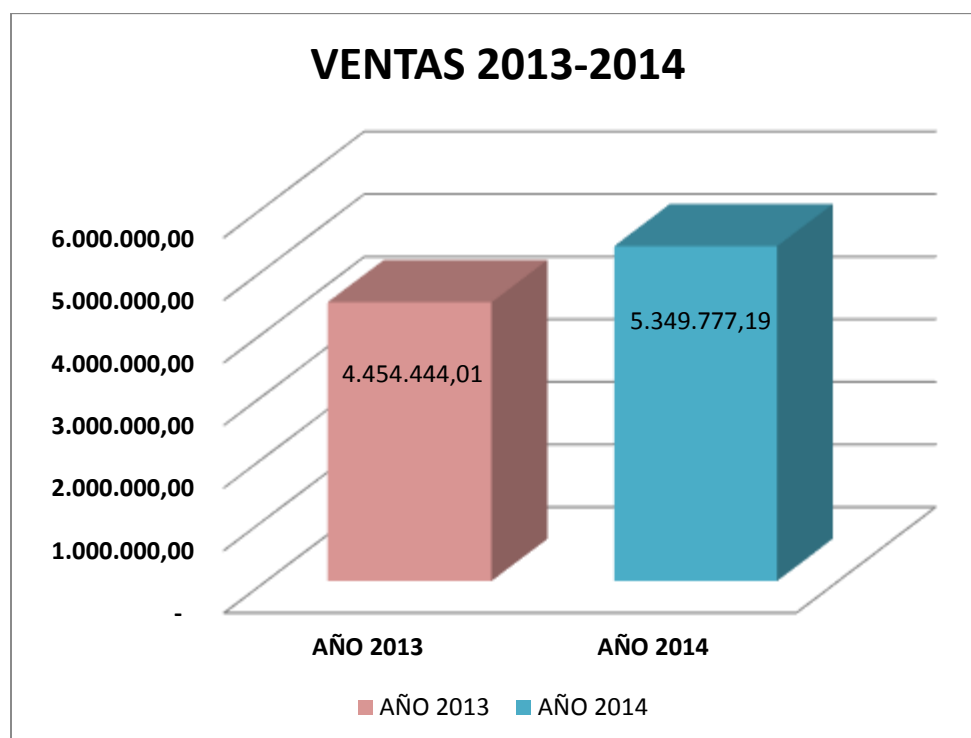


Gráfico N°2

Mediante el gráfico N°2 podemos observar el importante incremento de 16.74% en ventas en el ejercicio económico.



➤ **GESTIÓN DE VENTAS**

En cuanto a la gestión de ventas se encuentra a cargo de nuestro personal de ventas, comisionistas y del mío propio, con distribución por las zonas necesarias para finiquitar dichas ventas en varios lugares del país, esperando que éstas vayan en aumento y lleguemos a cubrir más territorio del cual tuvimos hasta el año 2014.

➤ **BALANCE GENERAL**

La situación financiera de la empresa de acuerdo a los Balance Auditados, ha tenido un incremento neto de \$949712.00, equivalente al (33.13), al subir de \$1.982.375 en el año 2013 a \$2.918.094 en el 2014.

Entre los rubros más importantes que han registrado variaciones, tenemos los siguientes:

En Cuentas por Cobrar clientes no relacionados, existe un aumento neto de \$1.101.882 (37.77%) a incrementarse de 668.918 en el 2013 a 1.770.800 en el 2014. Por el aumento de cartera clientes en el año, por ende nos reta a mejorar el manejo de cobro.

En el rubro que refleja otro acrecimiento, es en Otros activos corrientes, debido a anticipos a proveedores locales que se realizó la empresa durante el ejercicio económico, habiendo anticipado un total de \$85.945.

Como valor negativo tenemos el incremento provisión en cuentas malas que va de 7.990 a 19.376.

Dentro de Documentos y Cuentas por pagar existió un acrecimiento un poco significativo, ya que van de \$638.409 a \$1.609.494. También para adquirir mercadería ha contado y así tener derecho al descuento respectivo, pedimos un crédito que en el balance nos muestra 199.361 pendientes hasta el 31 de Diciembre del 2014, el mismo que lo estamos cubriendo sin problema alguno.

El total del pasivo al cierre del año 2013 era de \$944.860 en tanto que al cierre del año 2014 se ha elevado a \$2.245.068.

En el Patrimonio, el Capital Social se mantiene igual que años anteriores.



Por otro lado, hemos cumplido oportunamente con las Instituciones de control como son el Servicio de Rentas Internas, la Superintendencia de Compañías, la Ilustre Municipalidad de Cuenca.

➤ **PEDRIDAS Y GANANCIAS**

Como se ha indicado en el grupo de ventas, éstas aumentaron en un 16.74% de \$454.444 en el 2013 a \$5.349.777 en el año 2014; de igual manera el costo de ventas de \$3.035.390 a \$3.936.295.

Los Gastos de Administración y Financieros también se extendieron por varios motivos que fueron encaminados al bienestar de la empresa, dandonos un resultados de \$765.085.43 en el 2013 y 1.256.257 en el 2014.

➤ **CONCLUSIONES**

En el año 2014 se ha cumplido a cabalidad con el marco legal vigente, así como de las disposiciones y resoluciones de la Junta General de Accionistas, y de las Políticas y Procedimientos de la Empresa, para beneficio empresarial con alto grado de seriedad y responsabilidad, mejorando errores y evitando volverlos a cometer en diferentes ámbitos de la compañía.

➤ **PROYECCIONES 2015**

Para el año 2015, nos proyectamos un crecimiento permanente, los resultados indicados con anterioridad muestran un trabajo sólido y emprendedor, por lo tanto seguiremos velando en miras a un desarrollo prospero, no sin antes destacar el esfuerzo conjunto del personal que labora dentro y fuera de la empresa, reteniendo clientes y buscando potenciales.

A pesar de las falencias en algunos departamentos, hemos trabajado para corregir y optimizar no solo en el ámbito de ventas, también en lo administrativo con mejoras en la contabilidad, facturación, logística, etc. Hay que considerar que en el espacio físico de la empresa se espera adquirir nuevos equipamientos (oficinas, bodega, cafetería, cuarto frío, etc.) no solo para cumplir con los requisitos de nuestros proveedores con los cuales tenemos previsto subir de nivel de calidad como distribuidores en el año 2015, sino para mantener una mejora continua en Representaciones Pedro Araneda Ferrer e hijos Cía. Ltda.



➤ AGRADECIMIENTOS

A todos quienes de forma directa e indirecta, colaboraron para que la gestión del año 2014 se desarrolle con normalidad e intervinieron en las correcciones necesarias para que la empresa progrese y disminuya su zona de riesgo, de esta manera tener mayor control sobre el manejo de la Compañía; de igual manera aseguramos que las decisiones que tomen los señores accionistas beneficien siempre la mejora de nuestra estimada organización.

Los documentos y demás datos que respaldan el ejercicio están a disposición de los señores accionistas en las oficinas de la Empresa.

Atentamente,

Lcdo. Pedro Araneda Ferrer

GERENTE GENERAL