



Cuenca, 05 de junio de 2020

## **Informe de actividades de Gerencia durante el periodo 2019 A la Junta General de Accionistas.**

Para mí es grato poder comunicarles las gestiones realiza durante el ejercicio fiscal 2019.

En el 2019 se tuvo un total de ingresos \$949570,30dólares con gasto y costos de 898329,69 teniendo finalmente un ingreso positivo de \$51240,61dólares.

De los ingresos ocupó el primer lugar en ventas de repuestos con el 76% seguido de equipos médicos con el 9%, los servicios de Mantenimiento Preventivo y Correctivo de equipos médicos siguen con el 3% luego a destacar con el 2% de las ventas Cables y Sensores junto con Equipo veterinarios. Se nota una gran cifra en repuestos, esto debido que para finales del 2019 se facturó una cifra importante a Seguros Sucre, con lo que se finalizó el proyecto de Re funcionalización de equipos médicos del Hospital General de Manta, siendo así Seguros Sucre quien habría cubierto el 56% de ventas, luego seguido en importancia el Hospital Vicente Corral Moscoso quien compró el 4% de los ingresos obtenidos y luego varios clientes públicos como privados.

Se amplió el inventario de Cables y Sensores, ya no solo con productos americanos, también con la marca Core Ray de China, con quienes pudimos concretar varias ventas en que el precio era predominante en las decisiones de compra, sin embargo, pudimos mantener la calidad de los productos que comercializamos. Continuamos un año más con la representación de la marca ASA Laser Veterinary, que esperamos de a poco tenga mejores sitios en ventas.

Para finales del 2019 se logró cubrir los prestamos con la banca y proveedores locales; ya para inicios de este año mantenemos deudas con los socios de INCLINIC y una pequeña parte a proveedores con quienes se mantiene créditos.

El repunte de ventas, así como fue el 2017, el 2019 fue ya de finalización de proyectos importantes, es necesario encontrar estrategias de posicionarnos en el mercado y lograr nuevos clientes para recuperar el 56% de ventas que generó Seguros Sucre.

En personal, se finalizó con la deserción de la persona encargada de ventas fuera de oficina, se contrató una nueva persona quien ya ante la llegada de la pandemia no se tuvieron resultados y el de forma voluntaria renuncio, esta vacante no será cubierta hasta tener la liquidez necesaria para una nueva incorporación que es necesaria.

El presente año nos preparó un inicio incierto, con una economía nacional débil, y la pandemia que nos ha afectado innegablemente ya que no se ha podido rendir al máximo dadas las limitaciones.

Agradeciendo la atención, me despido.

Atentamente,

Ing. Cristian A. Durango V.  
Gerente de INCLINIC Cía. Ltda.