

Cuenca, 12 de Abril de 2017

Informe de actividades de Gerencia durante el periodo 2016 A la Junta General de Accionistas.

Para mi es grato poder comunicarles las gestiones realiza durante el ejercicio fiscal 2016.

Luego de la constitución como empresa, se ha podido ejecutar varias tareas relacionadas con la naturaleza de la compañía.

Se pudo servir como proveedores de servicios, en mantenimiento y reparación de equipos médicos y venta de accesorios y equipos médicos

Se continuó con la representación lograda de Cables y Sensores de Estados Unidos y a partir de Agosto nos convertimos en distribuidores exclusivos de la marca para todo el territorio Ecuatoriano.

En Agosto nuevamente se asistió a FIME2016, en la que se fortalecieron lasos comerciales con proveedores y se generaron nuevos vínculos con otras empresas; esperando que den sus frutos ya para este año.

Continuaremos buscando nuevas alternativas para la comercialización directamente con los fabricantes, al fin de poder lograr mejores márgenes de utilidad e incrementar las ventas.

El 2016 fue un año difícil, al reducirse los presupuestos de nuestros clientes principales que forman parte del estado, sin embargo no se redujo el monto de venta, más bien teniendo un pequeño incremento, destacando el crecimiento de los servicios prestados y productos que importamos directamente desde los fabricantes. El resultado del periodo si bien es cierto que fue menor al del año pasado, no nos desanima, tras enfrentar una crisis económica nacional. Finalizamos el año con un bajo endeudamiento y con la previsión para cumplir nuestras obligaciones con proveedores, clientes y el estado.

Para finales de año tuvimos la renuncia de nuestra vendedora, y no se resolvió una nueva contratación hasta asegurar que terminaríamos con un balance positivo a final de año.

Actualmente se contratará una persona que cubra esa vacante con el fin de elevar el volumen y cuantía de las ventas.

Se mantiene la representación de la empresa quiteña Boreal Medical, a quienes a más de proveernos de equipos y accesorios para el área médica, se brinda soporte para equipos médicos que tienen instalados en la ciudad de Cuenca y la región sur del país; de igual manera se ha podido hacer con otras empresas como SIEMENS HeathCare para la prestación de servicios de Emergencia en la zona Austro. Se destaca la representación activa de la marca Cables y Sensores de Estados Unidos.

Se espera tener una mayor presencia nacional para el presente año y que la curva de ventas se incremente y marcar un crecimiento sostenido, a pesar de la crisis que enfrenta el país.

Agradeciendo la atención, me despido.

Atentamente,



Ing. Cristhian A. Durango V.
Gerente de INCLINIC Cía. Ltda.

