

Lojana de Importaciones y Negocios LIN Cía. Ltda.

Loja, Abril del 2013

Ingeniero
Milton Vallejo Bazante
PRESIDENTE DE LIN CIA. LTDA.
Ciudad.-

Señor Presidente:

Como Gerente, representante legal de la compañía, cúpleme poner en su conocimiento y por su intermedio a todos los señores socios un resumen de las labores desarrolladas en mi Administración e informar sobre las decisiones para la mejor conducción de **LIN CIA. LTDA.** correspondiente al ejercicio económico 2012.

A LA JUNTA GENERAL DE PARTICIPACIONISTAS INFORME ANUAL DE GERENTE EJERCICIO ECONOMICO 2012

1. **Cumplimiento de objetivos previstos.-** Los objetivos fijados se cumplieron en base a lo planeado, logrando establecer buenas relaciones con los proveedores y con los clientes
2. **Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General.-** Concerniente a la obediencia de las disposiciones determinadas y aprobadas por la Junta Universal de Socios, se cumplieron en gran medida, los trámites, proyectos y desarrollo de actividades administrativas en causa y pendientes se concluirá en le presente periodo.
 - Se emitieron las políticas generales de la compañía y las disposiciones que fueron necesarias de acuerdo a la circunstancia, para junto a todo el personal de la compañía cumplir con estas resoluciones.
3. **Hechos extraordinarios en el ámbito administrativo, laboral y lega.-** Entre los aspectos más sobresalientes podemos expresar:
 - Se cumplió con todos los requisitos legales, tributarios y otros, para el normal funcionamiento de la empresa y no se presentaron problemas administrativos ni laborales.

Lojana de Importaciones y Negocios LIN Cía. Ltda.

4. **Situación financiera de la compañía.**- La empresa ha generado utilidades y tiene una situación financiera positiva.
5. **Destino de la utilidades.**- Como se ha aprobado en la Junta General de socios, las utilidades serán distribuidas a los socios.
6. **Reconocimientos a la Junta General de socios, respecto a políticas y estrategias para el siguiente ejercicio.**- Considerando que el negocio es vender productos agropecuarios, sería estratégico buscar productos que dejen un mayor margen de rentabilidad para la compañía.

Al concluir este informe, que resume la gestión de la representación que me otorgaron los señores socios, agradezco a los colaboradores de la empresa.

Atentamente,


Milton Jefferson Vallejo Godoy
GERENTE GENERAL