

INFORME DE OPERACIÓN SCAPE ALQUILER CIA. LTDA.

REALIZADO POR: Administración: GERENTE GENERAL: Dr. Marlon Aguirre
PRESIDENTE: Sr. Diego Celi

PERIODO: Enero 2011 – Diciembre 2011

Señores socios

Dando cumplimiento a las disposiciones de la Ley de Compañías, de las normas establecidas por la Superintendencia de Compañías, y, de los Estatutos y Reglamentos de Scape Alquiler Cia. Ltda. SCAPE RENTA CAR, nos dirigimos a ustedes, señores socios para presentar un resumen sobre las actividades realizadas en la empresa durante el año 2011

1. ENTORNO ECONOMICO

En el año 2011 ha tenido una estabilidad macroeconómica importante pero con una inestabilidad reglamentaria y judicial debido a los constantes cambios en las diferentes funciones del estado.

Cabe indicar que dentro del gobierno se están manejando algunas posibilidades como incentivos, bonos de calidad, publicidad para obligar a las compañías formales adquieran mayor cantidad de productos y servicios nacionales. Esta propuesta no ha sido emitida dentro de este año pero muy probablemente será implementada en el año 2012.

La economía ecuatoriana en el 2011, ha presentado un aumento de la inflación quedando en el 5,41% al cierre del ejercicio económico 2011, la canasta básica familiar cierra este año con \$ 578,04.

Finalmente es importante informar que los controles de la instituciones públicas como IESS, Ministerios de Trabajo, Dirección de Salud, entre otras se ha incrementado en forma alarmante, obligando a destinar recursos para cumplir con todos los requerimiento.

2. SERVICIOS Y MERCADO:

El servicio que presta la empresa es el alquiler de vehículos con o sin chofer, existe alrededor de 6 empresas que prestan los mismos servicios, el precio de alquiler de vehículos de la empresa está acorde al mercado local.

3. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y DE PERSONAL:

La empresa ha venido funcionando con una secretaria, un chofer, un contador por honorarios, quienes han demostrado esmero y responsabilidad en el desarrollo de sus actividades.

Los esfuerzos de la administración han sido encaminados a tener un crecimiento de la empresa la cual no ha sido posible en vista de la competencia que existe en la ciudad.

Además se inicio con el diagnóstico e Implementación de NIIFS, ya que nos encontramos en el grupo 3.

4. ANÁLISIS DEL BALANCE Y ESTADO DE RESULTADOS:

En el año 2011 las ventas han alcanzado un valor de US \$ 28386.96 lo que significa una disminución del 60.53% con respecto al año 2010, los gastos efectuados en el 2011 son de 59987.61 lo que significa que han incrementado en un 33.11% en relación al año 2010 lo

que genera una pérdida de US 31600.65 \$; que constituye una disminución del 217.67% menos que la obtenida en el año 2010.

Los aspectos principales que constan en el Balance y Estado de Resultados del año 2011 son:

- Dentro del activo, el rubro de activo corriente tiene un valor de US\$ 3766.18 y que corresponde al 9.54% del total de activo, destacándose la cuenta de Cuentas por Cobrar Clientes no relacionados; y el pasivo corriente alcanza los US\$ 51627.76; el cual ha incrementado en un 181.22% esto debido a la que los accionistas tuvieron de prestarle dinero a la compañía por cuanto a sido un año relativamente malo para las actividades de la compañía.
- Dentro del activo fijo se identifica la cuenta de "Vehículos" que a pesar de la depreciación existente representa la parte más importante del activo no corriente de la compañía.
- La relación entre el activo corriente y el pasivo corriente, demuestra que la compañía no cuenta con suficiente liquidez para el cumplimiento de sus obligaciones a corto plazo, lo que indica que se requiere incrementar el flujo de efectivo de la empresa buscando fuentes de financiamiento o inyección de efectivo por parte de los accionistas.

Luego de esta rápida presentación de las cuentas, quiero informarles que en vista de la perdida indicada anteriormente, no se generó impuesto a la renta alguno, sin embargo tuvo que cancelarse el anticipo correspondiente al año 2011 que fue calculado en la declaración del 2010, tampoco se reconoció utilidades a los trabajadores por lo cual es imperiosa la necesidad de incrementar ingresos y reducir gastos en el siguiente año para de alguna manera mejorar los resultados de la compañía y contrarrestar la perdida de este ejercicio.

5. RECOMENDACIONES:

Se sugieren las siguientes recomendaciones:

- Buscar nuevos mercado a fin de incrementar los ingresos de la empresa.
- Renovar el parque automotor de la empresa por cuanto es la herramienta principal para el desarrollo de las actividades de la compañía.
- Se sugiere de realice un incremento de capital de la compañía.

Finalmente, señores socios, agradecemos su presencia a esta junta y agradecemos por su intermedio al Personal Administrativo y de servicios que permitieron con su trabajo obtener los resultados aquí presentados.

De ustedes muy atentamente

Loja, Agosto del 2012



Dr. Marlon Aguirre
GERENTE GENERAL



Sr. Diego Celi
PRESIDENTE