

Quito, Diciembre 14 del 2010

**INFORME DEL GERENTE GENERAL VIMOTECH CIA. LTDA. A LOS SOCIOS SOBRE EL EJERCICIO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2008.**

Señores Socios:

Por medio del presente informe de actividades, me permito hacerles conocer las labores correspondientes al Ejercicio Económico del 2008.

**1.- METAS Y OBJETIVOS:**

Las metas y objetivos se desarrollaron en la forma prevista, la Gerencia sigue buscando nuevas estrategias y mercados que le permitan lograr el crecimiento y consolidación de la Compañía.

La Gerencia ha cumplido con todas las normas legales, estatutarias y reglamentarias y con las resoluciones y disposiciones de las Juntas Generales de Socios, como así mismo ha dado cumplimiento al objeto social para lo que fue creada la Compañía de acuerdo a su escritura de constitución. Ha cumplido con todas las normas y reglamentos vigentes y sus operaciones se respaldan por sus registros contables, aplicadas las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC) y con Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en el Ecuador.

**2.- SITUACION ECONOMICA FINANCIERA:**

**Activos**

El valor de los activos corrientes representan el 96,02% y los activos no corrientes el 3,98% del total de los activos

Los activos corrientes ascienden a US \$ 25.821,63 dentro de los cuales comentamos lo siguiente; los inventarios disminuyeron en 5,99 % los clientes se incrementaron en el 32,55 % impuestos anticipados aumentaron en el 8,01 % en relación con el año 2007

El valor de los activos no corrientes es de US \$ 1.069,28 principalmente por la adquisición de equipos de computación.

**Pasivos**

El valor de los pasivos es de US \$ 19.424,05 que representan el 72,23 % de los cuales las obligaciones bancarias disminuyeron el 22,87%, las cuentas por pagar aumentaron el 24,14 % principalmente los proveedores y los impuestos por pagar tuvieron un aumento del 0,08% en relación con el año 2007.

### Patrimonio

Está constituido por tres socios y por 10.000 acciones, que representan el 27,77% del total de los pasivos y patrimonio se compone del Capital Social 37,19% por el resultado del ejercicio y resultados acumulados que equivalen al - 9,42%

### Resultados

El Valor de las Ventas obtenidas en el año 2008, ascienden a US \$ 182.769,62 las mismas que se incrementaron en el 202,37 % a las obtenidas en el año 2007. Sobresaliendo las ventas teléfono y plan total con el 63,52 % y comisiones con el 29,08%

El Costo de Ventas es de US \$ 163.377,78 que representa el 89,39 % en relación con las ventas el incremento se da principalmente en las ventas teléfono y plan total con el 56,78 % y comisiones con el 25,99%

Los gastos operacionales que constituyen administrativos 8,68 % y ventas el 2,95 %

Otros gastos (ingresos) no operacionales representan el 0,40% representados por los gastos financieros el 0,35% y otros egresos el 0,05%

En este año se obtuvo un resultado negativo de US \$ 2.598,30 en relación a la utilidad de US \$ 65,16 obtenida en el año 2007, pérdida que la podemos a vuestra disposición.

### Aplicación de índices financieros al balance general año 2008 y 2007:

<b>Liquidez</b>	<b>Activo Corriente / Pasivo Corriente</b>			
Año 2008	25.821,63	/ 19.424,05	=	1,33
Año 2007	34.476,98	/ 24.435,44	=	1,41

<b>Capital de Trabajo</b>	<b>Activo Corriente - Pasivo Corriente</b>			
Año 2008	25.821,63	- 19.424,05	=	6.397,58
Año 2007	34.476,98	- 24.435,44	=	10.041,54

### **Capacidad de Endeudamiento**

Deuda Total a Activos Totales = Total Pasivo / Total Activo

Año 2008	19.424,05	/ 26.890,91	=	72 %
Año 2007	24.435,44	/ 34.476,98	=	71%

El Control Interno se extiende a todas las secciones de la Compañía y su mecanismo se sujeta a normas y requisitos de una acertada administración, los bienes de la Compañía y los que están bajo su responsabilidad se encuentran con las debidas seguridades y en adecuadas condiciones.

Es importante señalar que la Compañía se encuentra al día con todas sus obligaciones.

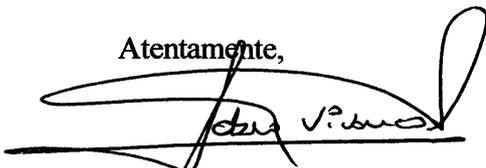
### 3.- RECOMENDACIONES DE LA GERENCIA

Los desafíos que presenta la nueva economía y los constantes cambios en la legislación Ecuatoriana, representa retos de fondo para los negocios requiriendo acciones y decisiones ágiles y replantear algunas estrategias del negocio las mismas que logren que se minimicen los riesgos que le permita a la compañía crecer, mantenerse o mejorar. Recomendando que estos cambios y ajustes que resulten o se generen sean previstos en la Planificación Estratégica

### 4.- CONCLUSIONES

Para concluir **VIMOTECH CIA. LTDA.**, ha desarrollado sus actividades apegándose estrictamente a todas las normas legales y reglamentarias dentro de los principios éticos que caracterizan todas nuestras acciones, cabe destacar el apoyo que se le ha dado a la Gerencia en su gestión por parte de los Socios de la Compañía, sin esto, la labor realizada no hubiese sido posible.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Pablo Vivanco L.', is written over a horizontal line. The signature is stylized and includes a large loop at the end.

Pablo Vivanco L.  
**GERENTE GENERAL**