

COMPAÑÍA DE TRANSPORTES PESADO CABRERA HNOS. S.A.

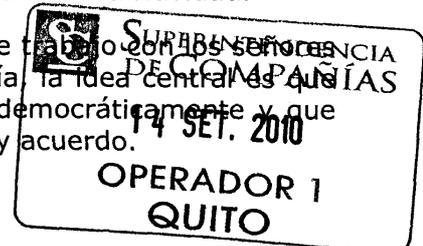
Informe de Gerencia:

A los señores socios de Transportes Cabrera:

Luego de superar las dificultades que la compañía tuvo, durante el año 2008, se estableció una estrategia para desarrollar las actividades de la compañía y que cumpla con su objeto social, para beneficio de los estimados señores socios.

Entre los hechos más relevantes durante el año podemos mencionar los siguientes:

1. Se completó el proceso acelerado de regularización de la compañía, con resultados satisfactorios, en virtud de lo cual, al cierre del año fiscal del 2009, se ha logrado el objetivo de tener saneada completamente a la compañía.
2. Continuó en el cargo de gerente general el Carlos Fernando Tolagasí Correa y en la presidencia el señor Francisco Oscullo.
3. Se estableció la política de venta de puestos de trabajo, es así que se ha logrado incrementar el número de socios de los originales, cerrando el año 2009 con un número de 22 socios. Una de las políticas fue dar facilidades, para el que el pago se haga a crédito.
4. Se ha regularizado todos los aspectos pendientes en la Superintendencia de Compañías, procurando en todo momento dar cumplimiento a las disposiciones legales.
5. Se ha continuado con los trámites legales para perfeccionar el cambio de domicilio de la compañía de la Provincia de Loja, a la Provincia de Pichincha.
6. En los aspectos comerciales se han reforzado los lazos comerciales con clientes importantes como es la Empresa NESTLE ECUADOR S. A., DILO, COMERCIAL KYWI, para lograr un plan sostenido de venta de servicios de transporte a distintas ciudades del Ecuador.
7. En los aspectos sociales, se ha desarrollado una planificación para estrechar lazos entre los socios y las familias de cada uno de ellos. Se realizaron reuniones de tipo social por motivo de la Navidad.
8. Durante el año se han sostenido reuniones de trabajo con los señores socios, para delinear el futuro de la compañía, la idea central es que las decisiones que se tomen sean tratadas democráticamente y que las resoluciones sean producto del consenso y acuerdo.



9. En el aspecto comercial, la compañía tuvo ventas por USD 313.996,17; cifra que la consideramos muy buena considerando las dificultades y las competencias que existen en el mercado del transporte de carga en el Ecuador.

10. En el aspecto de rentabilidad, la compañía cierra con una utilidad neta de USD16.056,08. Este ingreso en su mayor porcentaje es por la venta de los puestos, que se reconoció contablemente, conforme se ha ido haciendo la recuperación desde los señores socios.

Hago extensivo mi agradecimiento por la confianza en mí depositada y aspiro a cumplir con profesionalismo y responsabilidad en el cargo con el que ustedes señores socios me han honrado.

Pueumbo, 11 de septiembre del 2010

Atentamente,



Carlos Fernando Tolagasí Correa.

Gerente General

