

EMLOJA EMBOTELLADORA LOJA S.A.

INFORME DE OPERACIÓN

Administración: GERENTE GENERAL Lic. Mercedes Noemí Peralta V.
PRESIDENTE Ing. Felipe Humberto Burneo A.

PERIODO ECONÓMICO: Enero 2014 – Diciembre 2014

Señores accionistas
Señores miembros del Directorio
Señor Comisario

En cumplimiento a las disposiciones de la Ley de Compañías, normas establecidas por la Superintendencia de Compañías, Estatutos y Reglamentos de EMLOJA Embotelladora Loja S.A., nos dirigimos a ustedes, señores accionistas para presentar un compendio de las actividades realizadas en la empresa durante el año 2014.

EMLOJA EMBOTELLADORA LOJA S.A., es una empresa dedicada a la producción y venta de agua purificada apoyada en un efectivo control de calidad y un servicio de excelencia y es así que declara su compromiso con el mejoramiento continuo de nuestro sistema de gestión y procesos en materias administrativas, de Salud Ocupacional, Seguridad y Ambiente.

Es así que esta gerencia, a inicios del año 2014 se comprometió a realizar una gestión que proteja la integridad física, la salud y calidad de vida de sus colaboradores y de otras personas que puedan verse afectadas por sus operaciones. Así mismo a respetar el Ambiente y cumplir con las normas, leyes y reglamentos aplicables, además de acatar las recomendaciones encomendadas por la Junta General de Accionistas como también de mantener a la empresa al día en la parte fiscal y legal.

Como toda empresa, EMLOJA S.A. se desenvuelve en escenarios que implican a la administración aplicar estrategias válidas para mantener la calidad del producto, expandir el servicio para ampliar el posicionamiento en el mercado a fin de generar mayor rentabilidad.

Al igual que los años anteriores y de manera permanente seguimos con los controles en materia de salud y seguridad, los cuales han sido superados de manera normal pues se mantiene el cumplimiento de la estandarización de los procesos internos de fabricación para mantener la calidad de nuestro producto para expendio al público.

La distribución en la ciudad de Loja se continúa con el sistema de autoventa dividido en 3 rutas: norte, centro y sur. En los cantones de Catamayo, Cariamanga, Macará, Catacocha, Zapotillo, Zamora, Yanzatza y lugares cercanos a ellos, se continúa manteniendo la venta mediante distribuidores con resultados positivos, viéndonos siempre afectados por una competencia en cuestión de precios más no de calidad. De allí que este año nos vimos obligados a incrementar el precio únicamente a distribuidores.

En los diferentes lugares que tiene presencia EMLOJA, se realiza la supervisión del caso, lo que permite evaluar el posicionamiento del producto en el mercado.

En cuanto tiene que ver a la parte técnica, seguimos manteniendo es sistema de filtros de carbón, arena y resina aniónica. Cabe indicar que el cambio del tanque de filtrado de carbón ayudó a mejorar el aprovechamiento del agua puesto que debido al deterioro del anterior, había una pérdida considerable del líquido vital. Así también se procedió a pintar la totalidad de tubería con la finalidad de diferenciar tanto el agua que circula como materia prima, filtrada y lista para envasar. Se han realizado varias reparaciones y reconexiones eléctricas, algunas de las cuales ya estaban deterioradas.

Como una recomendación del cuerpo de bomberos y para mejorar la seguridad en la planta, se procedió a instalar detectores de humo, se reinstaló también los tanques de provisión de gas en la parte exterior de la bodega. En general se ha mantenido un cronograma de mantenimiento de los equipos siguiendo las instrucciones y recomendaciones del técnico.

Por el seguimiento que realizan las Instituciones a las empresas de producción, EMLOJA ha superado todas las supervisiones del Municipio, Dirección de Salud, Cuerpo de Bomberos e inclusive los trámites para la renovación de la licencia ambiental que se han complementado en este período.

En lo que tiene que ver con el personal que forma parte de EMLOA S.A., continuamos como administradores:

Presidente: Ing. Felipe Humberto Burneo Alvarez; y,
Gerente General: Lic. Mercedes Noemí Peralta Valarezo.

En lo relacionado a producción se ha mantenido con igual número de elementos que el año anterior, es decir cinco personas.

El personal de apoyo se mantiene con una persona en el área administrativa.

En el área de ventas contamos con tres vendedores y un ayudante.

De los resultados obtenidos, podemos evidenciar que es necesario reducir gastos principalmente en lo que a publicidad y fletes y transportes se refiere, pues son estas dos cuentas las que ha arrojado un crecimiento considerable, de ahí que una de nuestras recomendaciones es la de adquirir de manera urgente un vehículo que sea destinado para la autoventa en la zona central.

Señores accionistas, a vuestra consideración el presente informe, no sin antes agradecer al personal administrativo, técnico, de planta y de ventas que han permitido el constante crecimiento de la empresa a la cual nos pertenecemos.

Loja, abril de 2015.

Ing. Felipe Humberto Burneo Alvarez
PRESIDENTE


Lic. Mercedes Noemí Peralta V.
GERENTE GENERAL