

Bedroa

# **ECELCO C. LTDA.**

**PRIMERA FIRMA EN AUTOMATISMOS**

Página 4 de 4

Guayaquil, Abril 30 de 2002

Señores:  
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS  
ECELCO Cia. Ltda.  
Presente.-

Estimados señores:

Tengo a bien presentar a ustedes el Informe anual de la compañía, cuya responsabilidad administrativa la he ejercido como su Representante Legal durante el año 2001. Durante el ejercicio en mención se han presentado situaciones que han incidido en los resultados finales, los mismos que paso a exponer a continuación:

## ▪ ENTORNO ECONOMICO-FINANCIERO DE LA ECONOMIA ECUATORIANA:

El año 2001 ha sido el año en el cual se consolidó la dolarización, consolidación que trajo consigo un fuerte incremento en los precios tanto de los bienes como de los servicios que se prestan en el país, el Gobierno además incrementó el sueldo de los trabajadores, con lo cual se presentó un inflación acumulada del

Se ha mantenido la restricción a nivel bancario de todas las líneas de crédito, lo cual no ha permitido acceder a nuevos financiamientos o cartas de crédito de importación.

La situación financiera internacional se conmocionó por el ataque terrorista sufrido por los EE.UU. en el mes de Septiembre, lo que retrasó muchos planes de Inversión extranjera ya que el decremento del consumo de los Estadounidenses provocó la disminución de exportaciones a ese país, en el caso específico del Ecuador de acuerdo con el CORPEL, solamente en los 5 días posteriores al ataque, se perdieron cerca de \$ 5.6 millones de dólares en exportaciones de flores y pescado sin contar con las otras pérdidas en otros sectores como el turístico, transporte y carga. Esta situación desestimuló a los inversionistas extranjeros a concretar los proyectos de ampliación o de nueva construcción de sus plantas difiriendo esta decisión para el año 2002 posiblemente.

## ▪ SITUACION PARTICULAR DE LA COMPAÑÍA:

1.- El lento despegue de la economía ha dado como resultado que varios proyectos que han venido promocionándose inclusive desde finales del año 2000, se sigan aplazando, tal es el caso de las ofertas a SURINDU Y NESTLÉ, PROCARSA, ofertas que se mantienen en suspenso por la falta de decisión de los clientes ante la situación financiera local y mundial, que se agravó a raíz del atentado terrorista que sufrió los EE.UU. en el mes de Septiembre.



Página 1 de 4



# **ECELCO C. LTDA.**

## **PRIMERA FIRMA EN AUTOMATISMOS**

Ecelco arrancó este año con trabajos contratados a finales del año 2000, y otros que se han ido aprobando en el transcurso del año, entre los cuales podemos citar los mas importantes a continuación:

|                                                         |    |            |
|---------------------------------------------------------|----|------------|
| • CONSERVAS ISABEL ECUATORIANA                          | \$ | 455,843.65 |
| • EL ROSARIO - GRANJAS MARINAS (CAMARONERAS AGUA DULCE) | \$ | 140,119.73 |
| • EUROFISH                                              | \$ | 43,894.00  |
| • ENDESA                                                | \$ | 26,028.97  |
| • MONTERREY AZUCARERA                                   | \$ | 38,468.55  |
| • TUNLO                                                 | \$ | 30,441.84  |

Cabe destacar que el año 2001 significó la consolidación de la presencia de Ecelco Cía Ltda., en la ciudad de Manta, en donde hemos ganado gran prestigio al haber efectuado los trabajos para una de las principales empresas de ese puesto como es CONSERVAS ISABEL, y además haber comenzado a trabajar con otro cliente importante como es EUROFISH.

Las ventas totales de la empresa en este año alcanzan la suma de \$ 1'067,341.73, de los cuales el contrato de CONSERVAS ISABEL representan el 42% convirtiéndose en el principal cliente de la empresa en este período, el restante 58% de las ventas están constituidas por los otros contratos antes citados a mas de otros de menor envergadura y de las ventas de Almacenes tanto de Quito como de Guayaquil, cuyo resumen en porcentaje es el siguiente:

### **DISTRIBUCIÓN DE VENTAS DURANTE EL AÑO 2001**

|                        |        |
|------------------------|--------|
| ➤ TABLEROS             | 81.90% |
| ➤ SERVICIOS            | 9.28%  |
| ➤ AGENCIA QUITO        | 6.98%  |
| ➤ ALMACEN C.C.OLIMPICO | 1.83%  |

**TOTAL 100.00%**

Durante el presente año las ventas se incrementaron en un 56% en relación al año anterior.

2.- En lo concerniente a la actividad comercial, durante el año 2001 los Almacenes tanto de Quito como de Guayaquil, vendieron entre los 2 un monto cercano a los \$ 100,000 esto es un promedio de \$ 8,000.00 mensuales y en el caso de Guayaquil esto el Almacén del C.C. Olímpico alcanzó un promedio mensual de \$ 1,700.00 que no ameritan el mantener la infraestructura existente, razón por la cual se decidió el cierre de este punto de ventas y el traslado de las mercaderías hacia el Almacén ubicado en la Fábrica. El panorama comercial no se ha podido cambiar principalmente por la falta de liquidez que permita efectuar importaciones para suplir a los almacenes, y nos hemos limitado a ofrecer el poco inventario que mantenemos, lo que poco a poco nos ha ido restando presencia en el mercado. Las importaciones efectuadas se limitaron a comprar aquellos equipos que necesitábamos para terminar los obras contratadas y para los nuevos proyectos aprobados; se ha seguido promocionando la línea General Electric Industrial, adicionalmente se ha seguido promocionando marcas importantes como LEGRAND, AMPROBE, ONAN, COSTALES, etc. marcas a las cuales con un poco mas de liquidez podríamos darle un mayor impulso y lograr una gran rotación ya que su margen comercial es bastante bueno.

10 JUL. 2002





# **ECELCO C. LTDA.**

## **PRIMERA FIRMA EN AUTOMATISMOS**

3.- La situación financiera de la compañía contempla un financiamiento Bancario y de Proveedores por un total de US\$ 885,000, que no ha podido ser reducido al no ser factible cumplir con compromisos de pago principalmente con el exterior como son las deudas con el HAMILTON BANK y de GENERAL ELECTRIC Y LEGRAND, por la profunda iliquidez que ha venido soportando la empresa durante todo este tiempo.

Durante el año 2001 se logró firmar los acuerdos de reestructuración de pasivos con los Bancos del Pacífico, Crédito y Progreso, los mismos que permitirán pagar estas deudas en plazos de hasta 5 años con pagos trimestrales que arrancan desde el mes de Diciembre del 2001. Adicionalmente se logró llegar a un acuerdo con General Eléctric, para diferir el pago de la deuda hasta Junio del 2002, fecha en la cual debemos tener cancelado el saldo con ellos y posiblemente tendremos acceso a crédito directo que facilitará la labor de venta y promoción de sus productos.

Producto de este bancario financiamiento hemos tenido que cubrir una cantidad de intereses por aproximadamente US\$ 90,000. El costo de financiamiento representa el 8.43% de nuestras ventas totales.

4.- El resultado final del año es una pérdida de US\$ 241,152, a pesar de lo cual mantenemos un **Patrimonio Neto positivo de US\$ 288,632**, pero debemos considera también que mantenemos una perdida por diferencial cambiario diferida cuyo saldo alcanza el valor de \$ 269,000 que se seguirán amortizando los próximos 3 años.

En el resultado alcanzado debemos ponderar valores ajenos a la operación y que representan un gran porcentaje del total, estos valores son los que a continuación detallo:

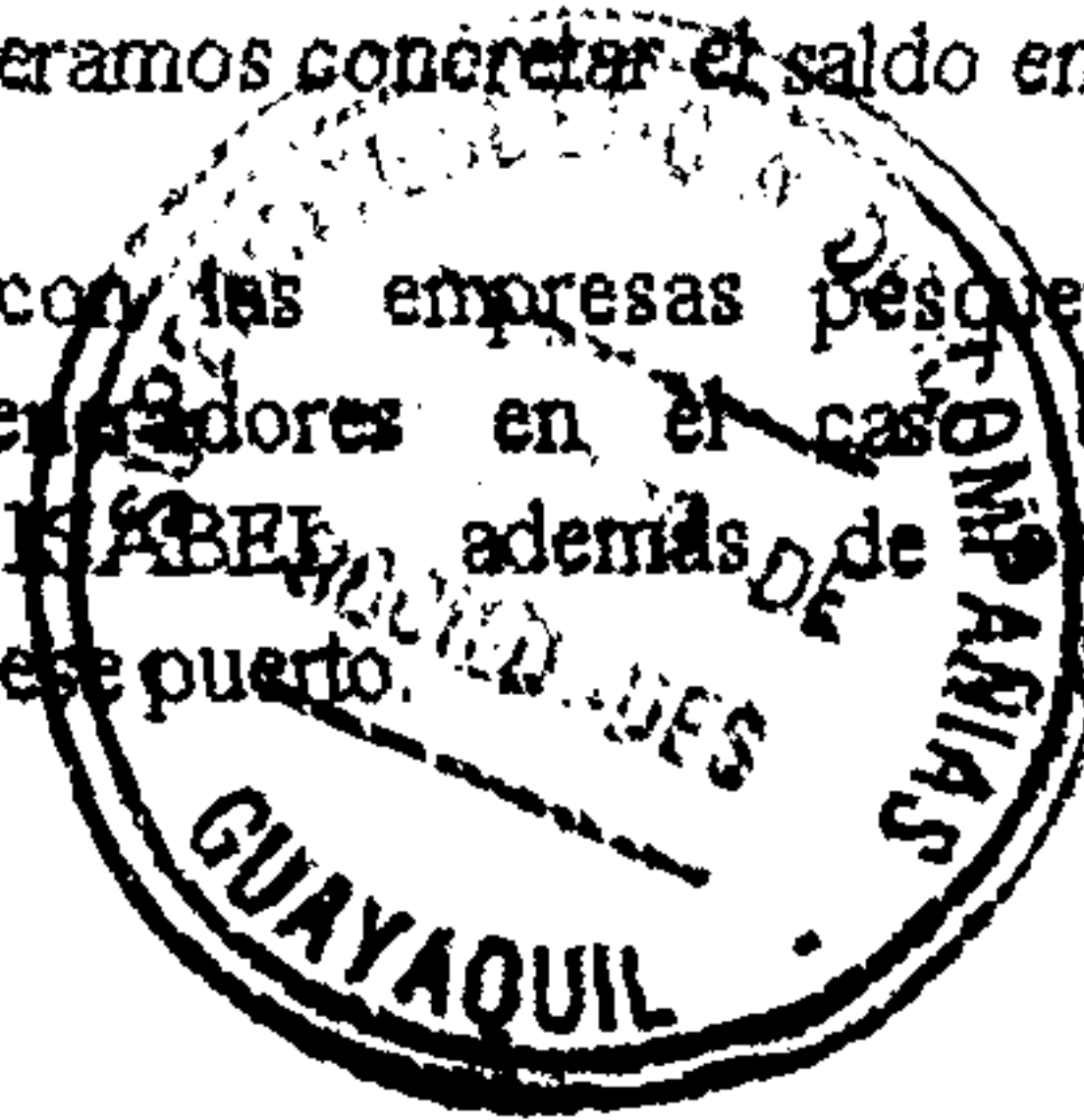
|                                                                                                       |           |                   |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------|-------------------|
| ➤ PERDIDA EN VENTA DE OFICINA EN EDIFICIO LAS CAMARAS                                                 | \$        | 45,646.25         |
| ➤ AMORTIZACIÓN DE DIFERIDO (DIF. CAMBIARIO)                                                           | \$        | 89,693.52         |
| ➤ AJUSTES DE INVENTARIOS                                                                              | \$        | 8,722.00          |
| ➤ GASTOS Y COSTOS CORRESPONDIENTES A AÑOS ANTERIORES<br>(COSTOS INVENT., JUBILAC. PATRONAL 1999-2000) | \$        | 58,064.91         |
| <b>*TOTAL DE OTROS GASTOS QUE INCIDIERON EN LA PERDIDA</b>                                            | <b>\$</b> | <b>202,126.68</b> |

Este valor representa el 84% del total de la perdida del ejercicio.

### **■ PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2002.**

1.- Para el año 2002, esperamos incrementar la cifra de ventas del año 2001, para lo cual estamos trabajando en ofertas con empresas del sector pesquero y especialmente con el Grupo Español "Albacora" y su filial "Salica del Ecuador" empresa para la cual ya hemos contratado algunas obras pequeñas y esperamos a mediados del presente año contratar el proyecto completo que asciende a \$ 771,000 que comprende el equipamiento, el montaje y la colocación de los postes en las instalaciones para procesar y conservar pescado que se están adecuando en la ciudad de Posorja; y, adicionalmente las instalaciones eléctricas para la urbanización de viviendas para los trabajadores que se construirá junto a las instalaciones. De estos trabajos ya se han contratado un 10% inicialmente y esperamos concretar el saldo en el segundo semestre.

2.- adicionalmente, seguimos trabajando con las empresas pesqueras de Manta, para las cuales ya hemos concretado la venta e instalación de Generadores en el caso de EUROFISH y TADEL y seguimos efectuando trabajos para CONSERVAS KABEL, además de otros contratos que por la buena imagen obtenida poco a poco se están concretando en ese puerto.



10 JUL. 2002



# **ECELCO C. LTDA.**

## **PRIMERA FIRMA EN AUTOMATISMOS**

3.- Esperamos que durante el presente año se concreten proyectos que se encuentran detenidos desde el año pasado como son SURINDU (NESTLE), así como también se logren finiquitar ofertas presentadas a PRONACA (DURAN), TANASA (QUITO) entre otras.

3.- En el ámbito financiero, durante el año 2001 como ya lo mencionamos logramos la reprogramación de las deudas con la Banca Local y en el presente año se deberán pagar los dividendos de intereses principalmente por contar con 2 años de gracia para el pago de capital. En este año ocurrió el cierre del Hamilton Bank de Miami, al cual debemos la cantidad de US\$ 175,000 más los intereses, habiendo recibido una comunicación de la FDIC en la cual nos invitan a negociar el saldo de la deuda, situación que de alguna manera se debería afrontar para evitar futuras demandas por los valores vencidos.

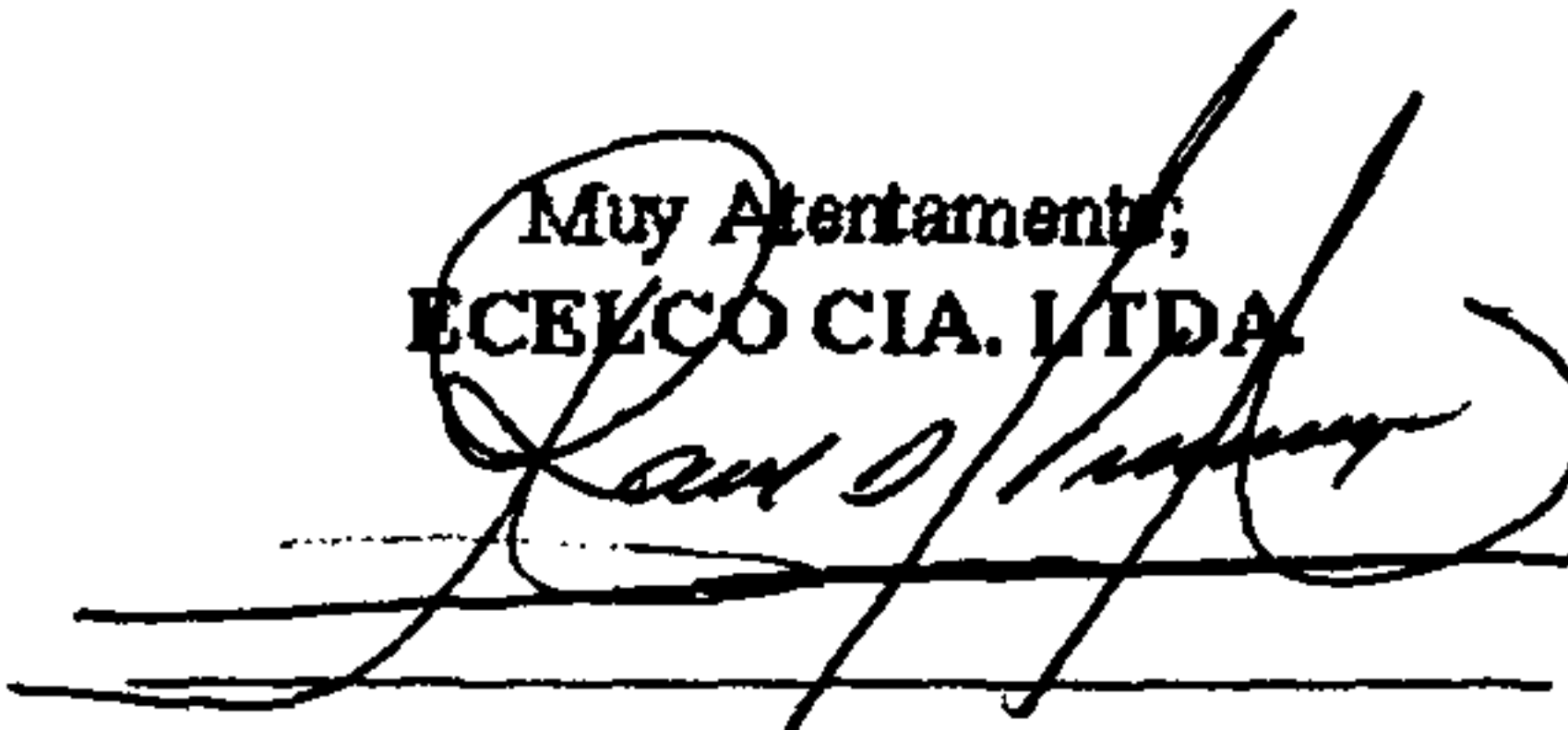
Con los proveedores del exterior especialmente General Electric, hemos llegado a un nuevo acuerdo de pagos que nos permitirá diferir la deuda hasta el mes de Junio del 2002, con pagos mensuales sin intereses, situación similar se ha logrado con la empresa LEGRAND de Francia.

4.- La cartera alcanza un total de US\$ 141,092, que representa el 40% de la cifra que manteníamos a finales del año 2000, esto básicamente por haber dado de baja la cuenta por cobrar a Compañía General de Construcciones por la entrega de la Oficina y Parqueo en el Edificio "Las Cámaras" por un valor de \$ 151,000.

Se espera durante el año 2002, mantener la misma política de recuperación de cartera con la finalidad de sanear valores que se están acumulando de años anteriores y adicionalmente continuar siendo

efectivos en la cobranza de nuevos proyectos, lo que nos ayudaría a financiar el flujo de caja para el pago de nuestras obligaciones.

Muy Atentamente,  
ECELCO CIA. LTDA.

  
ING. RAUL VELASQUEZ C.  
Gerente General

MGC.



10 JUL. 2002