



Guayaquil, 20 de febrero de 2001

Señores

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE MAMUT ANDINO C. A.

Presente.-

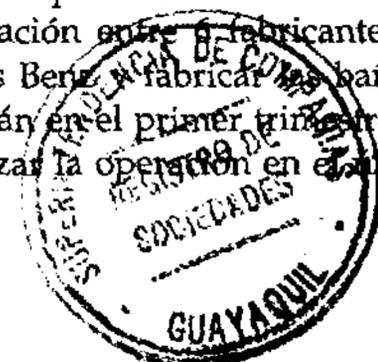
De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente General y representante legal de MAMUT ANDINO C. A., cumplo en presentar a ustedes el informe de administración correspondiente al ejercicio económico cerrado al 31 de Diciembre de 2000.

Siendo nuestro objetivo principal la prestación de servicios de movilización de grandes cargas, servicio de grúas y adicionalmente la explotación de canteras y movimiento de tierras, me es grato informales que se ha cumplido satisfactoriamente las metas propuestas en nuestro presupuesto para el año 2000, sin embargo de haber experimentado un periodo difícil por la inestabilidad política y económica que vive el país y marcada por una recesión grave en el Comercio y la Industria, la dolarización de nuestra moneda y su paulatino ajuste de precios, la ausencia de una política económica clara que controle la inflación y reactive la economía, etc, lo cual ha generado inestabilidad e incertidumbre. A pesar de esta recesión hemos logrado que nuestros ingresos, se incrementen en un 22 % respecto del año anterior.

En este año, al igual que en anteriores, MAMUT ANDINO C. A. cumplió eficientemente con los contratos de prestación de servicios de transporte celebrados con diversas compañías del Grupo de LA CEMENTO NACIONAL - nuestro principal cliente - preocupándonos de brindar un excelente y personalizado servicio de transporte de carga en sus diferentes modalidades, como a su vez en la explotación de canteras Huayco, alquiler de equipos y explotación de la cantera de Cerro Blanco. Esta última actividad se implementó a partir del 1º. de enero del 2000 para lo cual se firmó un contrato por 6 años con ROCACEM y se adquirió todo el equipo para la operación de la cantera a través de la fusión con la empresa MEGAPER y cancelando la misma con un préstamo de ROCACEM.

Por otra parte se ha negociado con ROCACEM un contrato para el transporte de clinker desde Cerro Blanco hasta la nueva planta de La Cemento Nacional en Latacunga y puzzolana desde allí de retorno a Cerro Blanco. Este contrato de 7 años nos obliga a adquirir 55 camiones nuevos con sus respectivas bañeras de diseño especial. Hecha una licitación entre fabricantes, se decidió, por precio y calidad, adquirir los cabezales de Mercedes Benz y fabricar las bañeras localmente con financiación del Lloyds Bank. Los camiones llegarán en el primer trimestre del 2001 y las bañeras se entregarán hasta julio / agosto para comenzar la operación en el último trimestre del 2001.





A lo anterior debo agregar que ha sido preocupación de esta Gerencia el impulso a la ampliación de la celebración de otros contratos de largo plazo de servicios de transporte y grúas en un ámbito fuera de la Cemento Nacional, como el Contrato de Transporte de Combustible celebrado con REPSOL o con el GRUPO AZUL donde hemos alquilado por períodos largos una serie de equipos para la operación de EDC en su terminal de Puerto Bolívar y en el Oriente Petrolero. También el transporte y montaje de vigas extra largas en pasos a desnivel en Guayaquil y puentes en reconstrucción a lo largo de toda la costa han resultado ser un interesante nicho que estamos queriendo mantener como exclusivos.

Todos estos clientes fueron atendidos satisfactoriamente sin que tengamos reclamos pendientes que atender por ninguna carga o servicio no prestado oportunamente.

También en el año 2000 hemos trabajado con ABBEYSA S.A. en la operación de grúas en el Puerto de Guayaquil, de manera positiva para ambas partes y fortaleciendo la producción de este servicio.

Debo indicarles además que hemos proseguido con el empeño de estrechar lazos con otros gremios del transporte en general, logrando de esta forma limar asperezas del pasado, obteniendo en algunos casos una colaboración directa por parte de estas empresas para transportes específicos, lo cual permitió evitar una competencia desleal en los diferentes mercados y por consiguiente una mejoría en los precios de los diferentes servicios.

Las relaciones con los trabajadores se han mantenido dentro de un ambiente de cordialidad y respeto, no habiendo problemas laborales. Se ha continuado capacitando al personal técnico en el área de mecánica e hidráulica con el objetivo de profundizar los conocimientos en lo que se refiere a mantenimiento preventivo y reparación de grúas, así como para el área de maquinaria pesada, con la finalidad de tener varios profesionales con los conocimientos suficientes y especializados para solucionar los diferentes problemas de nuestro parque automotor y no se concentre este conocimiento únicamente en los supervisores y Jefes de Área. Se ha seguido con la política de contratar la totalidad del personal, a través de compañías especializadas que brindan estos servicios y de esta forma prevenir posibles conflictos laborales que pudieran afectar el desarrollo normal de la empresa.

Se ha planificado implementar en el 2001 un laboratorio Psico-sensotécnico para la evaluación y selección de chóferes, dado que para el nuevo contrato de transporte a Jumbununga necesitaremos 100 conductores nuevos. Junto a este laboratorio se organizará también una escuela de entrenamiento y capacitación de chóferes con instructores de la Comisión de Tránsito del Guayas y un consultor chileno especialista en transportes.

Esta Gerencia General ha cumplido con todas las resoluciones de las Juntas Generales y el Directorio celebradas en el ejercicio, habiendo solicitado la correspondiente autorización al Organismo de control respectivo para la celebración de los actos y contratos, de conformidad con lo determinado en los Estatutos Sociales de la empresa.



La utilidad neta del ejercicio a disposición de los accionistas asciende a la suma de un millón ciento diez y ocho mil quinientos setenta y un dólares (USD\$ 1'118,571), utilidad que propongo sea repartida como dividendo en efectivo a vuestro favor a prorrata de la participación que cada uno de Ustedes posee dentro del capital de la empresa.

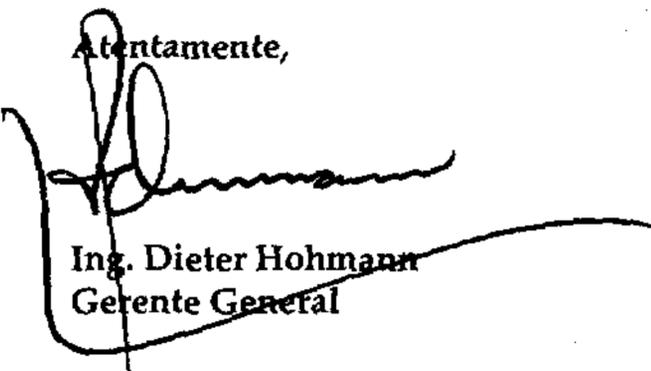
Me permito indicar a continuación algunas razones financieras interesantes que además reflejan la situación financiera de la compañía al cierre de este ejercicio comparado con el anterior:

		Año 1999	Año 2000
MARGEN NETO DE UTILIDAD	Utilidad neta	10.14%	6.75%
	Ventas netas		
RENDIMIENTO PATRIMONIO	Utilidad neta	17.90%	17.51%
	Patrimonio		
NIVEL DE ENDEUDAMIENTO	Total pasivo con terceros	40.47%	61.79%
	Total activo		
RAZON CORRIENTE	Activo Corriente	1.67%	2.31%
	Pasivo Corriente		

Espero que en el año 2001, el país, dentro de la aguda crisis que atraviesa, pueda tener la tan ansiada recuperación económica, y aunando esfuerzos mantengamos a esta empresa en el nivel de desarrollo que se encuentra actualmente, ampliando aún más nuestro mercado de clientes, y brindando como siempre un servicio de transporte eficiente, puntual, especializado y competente. Será sin duda gestión prioritaria de esta Gerencia la participación activa de Mamut en las grandes obras como el OCP y otros proyectos en el Oriente Petrolero.

Tengo que agradecer a Ustedes señores accionistas por la confianza y respaldo en mi gestión administrativa, así como a todo el personal que directa o indirectamente presta servicios en esta empresa, sin los cuales no habiéramos llegado a cumplir los objetivos propuestos.

Atentamente,



Ing. Dieter Hohmann
Gerente General

25 ABR. 2001

