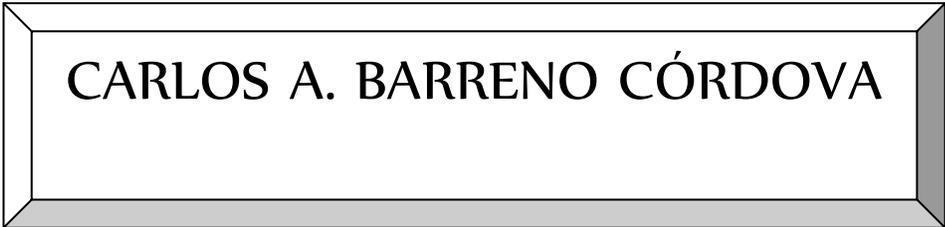


CLÍNICA AMBATO S.A

INFORME DE COMISARIO

EJERCICIO ECONÓMICO 2013



CARLOS A. BARRENO CÓRDOVA

MARZO, 2013

<p style="text-align: center;">CLÍNICA AMBATO S.A. INFORME DE COMISARIO</p>

PERIODO: ENERO – DICIEMBRE 2013

Conforme a las disposiciones establecidas en la Ley de Compañías, reglamentos, normas y demás regulaciones emitidas por la Superintendencia de Compañías, a continuación se presenta el informe de Comisaría por el período comprendido del 1 de enero al 31 de diciembre del año 2013.

1. OPINIÓN CUMPLIMIENTO DE RESOLUCIONES Y NORMATIVIDAD

La empresa en el ejercicio objeto de este informe, ha desarrollado su actividad principal de consulta y tratamiento en clínica de especialidades médicas, cumpliendo con toda la normativa vigente para el sector como son las regulaciones laborales, societarias, tributarias, de salud, ambientales y las demás que rigen para su funcionamiento y operación.

2. CONTROL INTERNO

El sistema de control interno para la empresa constituyen aquellos procedimientos, mecanismos, decisiones y políticas adoptados por parte de la administración para salvaguardar el uso y consumo de los recursos de la empresa, éste ha sido un aspecto a ser considerado en la información financiera desde cuando la empresa inicio su actividad económica, resaltando los puntos más importantes los siguientes.

- Adopción e implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera NIIF para PYMES conforme a las regulaciones de los organismos de control
- Con el propósito de realizar el control contable y financiero de la empresa se ha procedido a la instalación, adopción e implementación del sistema de control contable financiero Micro System Plus.
- Con el propósito de presentar una información que refleje la imagen fiel de la empresa, conforme a las NIIF, se ha dado directrices como políticas de la empresa, para el reconocimiento de los Activos, Pasivos, Ingresos y Gastos.

3. CIFRAS

A continuación se presenta un análisis de la cifras descritas en la información financiera generada del período 1 de Enero 2012 al 31 de diciembre 2013, la misma que ha sido elaborada en función de la NIIF para PYMES que es de aplicación obligatoria para todas las empresas de este tipo, las cifras que se mencionan a continuación corresponden a los estados financieros presentados por la empresa para fines de cumplimiento de obligaciones tributarias.

ACTIVOS	712 254,76
PASIVOS	140 608,93
PATRIMONIO	571 645,83
INGRESOS	584 166,84
COSTOS	196 235,59
GASTOS	311 006,56
RESULTADO CONTABLE	76 924,73
CARGA IMPOSITIVA	
UTILIDAD NETA	

ANÁLISIS FINANCIERO

Con la finalidad de interpretar los valores presentados en la información financiera, la misma que es de responsabilidad de la administración de la empresa, a continuación se realiza el correspondiente análisis de los rubros de mayor importancia, a través de los indicadores económicos y financieros.

$$Liquidez = \frac{ActivoCorriente}{PasivoCorriente}$$

$$Liquidez = \frac{121\,457,30}{70\,386,31} = 1,73$$

El resultado refleja la liquidez que la empresa posee para el pago de obligaciones a corto plazo, es decir que por cada dólar que adeuda tiene como respaldo \$ 1,73, lo que significa que su activo corriente alcanza a pagar su deudas a corto plazo, es decir que con el efectivo en bancos, los derechos de cobro y los inventarios se pueden cubrir las obligaciones de los proveedores, empleados, fiscales y el IESS.

$$PruebaAcida = \frac{ActivoCorriente - Inventarios}{PasivoCorriente}$$

$$= \frac{121\,457,30 - 32\,693,88}{70\,386,31} = 1,26$$

Establece la capacidad de pago de los pasivos corrientes sin tomar en consideración el rubro de los realizables (Inventario de medicinas, insumos, suministros). Lo que explica que si no hay movimiento de los inventarios (Venta de servicios), entonces por cada dólar que se debe se dispone de 1,26, lo que determina que es una empresa con alta liquidez, y se ve una mejora sustancial en comparación al ejercicio anterior que fue de 43 centavos de dólar para su pago inmediato.

$$EndeudamientodelActivo = \frac{PasivoTotal}{ActivoTotal}$$

$$= \frac{140\,608,93}{712\,254,76} \equiv \mathbf{0.20}$$

Se determina que de los activos totales, el 20% pertenece a los acreedores que tiene la empresa, es decir que por cada dólar de activo que posee la empresa contabilizado a valor histórico 20 centavos están financiados por aportes de terceros o deudas que se mantienen a corto y largo plazo.

$$\begin{aligned} \textit{Endeudamiento del activo fijo} &= \frac{\textit{Patrimonio}}{\textit{Activo Fijo Neto}} \\ &= \frac{571\,645,83}{590\,797,46} \equiv \mathbf{0,97} \end{aligned}$$

Considerando la estructura financiera de la empresa, el activo más importante 83% se refleja en los activos productivos, es necesario determinar que de esos activos el 97% le pertenece a los accionistas de la empresa, ya que por cada dólar invertido en propiedad planta y equipo 97 centavos están financiados por los accionistas de la empresa, que tienen sus recursos divididos en sus acciones, reservas y demás componentes del patrimonio.

$$\begin{aligned} \textit{Rotación de Cartera} &= \frac{\textit{Ventas Netas}}{\textit{Cuentas por Cobrar}} \\ &= \frac{584\,166,84}{20\,377,50} = \mathbf{28,67} \end{aligned}$$

La rotación de la cuentas por cobrar mide el número de veces que éstas rotan en un ejercicio económico, o el número de días que se demora la empresa recibiendo efectivo producto de sus ventas, que para la empresa es de 29 días, que puede ser visto como la condición de rotación de clientes en la empresa, pero que puede no ser un indicador eficaz debido a que en este tipo de empresa la mayoría de transacciones de cobro a los clientes es en términos de contado.

$$\begin{aligned} \textit{Rotación de lActivo Fijo} &= \frac{\textit{Ventas Netas}}{\textit{Activo Fijo Neto}} \\ &= \frac{584\,166,84}{590\,797,46} = \mathbf{0.99} \end{aligned}$$

Como ya se mencionó en párrafos anteriores, el mayor volumen de activos están representados por los activos productivos de la empresa, los que representan los generadores de utilidades, en tal virtud se establece que por cada dólar invertido en el activo productivo la empresa genera 99 centavos de dólar en ventas, pero siempre hay que considerar que la mayor parte de activos están

registrados a su valor histórico con su respectiva depreciación, y que ha existido una mejora sustancial del indicador en relación al ejercicio anterior que fue de 65 centavos de dólar.

$$\begin{aligned} \text{Rotación de Ventas} &= \frac{\text{Ventas Netas}}{\text{Activo Total}} \\ &= \frac{584\,166,84}{712\,254,76} = \mathbf{0.82} \end{aligned}$$

Considerando todo el volumen de los activos de la empresa, se establece que por cada dólar representado en el activo genera 82 centavos de dólar de ventas, 22 centavos más que el ejercicio anterior.

$$\begin{aligned} \text{Período Medio de Cobranza} &= \frac{\text{Clientes} * 365}{\text{Ventas Netas}} \\ &= \frac{20\,377,50 * 365}{584\,166,84} = \mathbf{12,73} \end{aligned}$$

Muestra el efecto de cobro de los clientes de la empresa medido en días, lo que significa que los clientes pagan sus deudas en un promedio de 13 días, o que a su vez la empresa genera ingresos por cobros de clientes o de ventas en 13 días, valor que como se mencionó no es relevante debido a que la empresa en términos operativos no posee cartera de cobro pendiente o vencida, por su política de venta y prestación de servicios en términos de contado.

$$\begin{aligned} \text{Período Medio de Pago} &= \frac{\text{Proveedores} * 365}{\text{Ventas Netas}} \\ &= \frac{52\,096,97 * 365}{584\,166,84} = \mathbf{32,55} \end{aligned}$$

Representa el promedio de días de pago a los proveedores que se realiza en períodos promedio de 32 días, indicador que supera al ejercicio anterior por la relación saldo proveedores y volumen de ventas.

$$\begin{aligned} \text{Im pacto Gastos Operación} &= \frac{\text{Gastos Operación}}{\text{Ventas}} \\ &= \frac{311\,006,52}{584\,166,84} = \mathbf{0,53} \end{aligned}$$

Los gastos administrativos y ventas, en relación al volumen de ventas representan el 53%, valor que es coincidente con el ejercicio anterior, éste nos indica que por cada dólar de venta es

necesario destinar 53 centavos para cubrir los gastos operativos de la empresa entre administrativos y de ventas.

$$\begin{aligned} \text{Margen Bruto} &= \frac{\text{Ventas Netas} - \text{Costos de Ventas}}{\text{Ventas Netas}} \\ &= \frac{387\,931,25}{584\,166,84} = \mathbf{0.66} \end{aligned}$$

El margen de contribución de la empresa representa el 66% sobre las ventas, lo que significa que de cada dólar que se vende la empresa genera un margen de contribución de 66 centavos de dólar, es decir el valor que este rubro contribuye para cubrir los gastos operacionales que fue de 53 centavos por cada dólar

$$\begin{aligned} \text{Impacto Carga Financiera} &= \frac{\text{Gastos Financieros}}{\text{Ventas}} \\ &= \frac{3\,729,03}{584\,166,84} = \mathbf{0.01} \end{aligned}$$

Este indicador nos permite determinar que los costos financieros tienen un peso de 1% del total de ventas, valor que se ha originado en este período por el pago de obligaciones contraídas con instituciones financieras.

$$\begin{aligned} \text{Rentabilidad neta del Activo} &= \frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas}} * \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo Total}} \\ &= \frac{51\,001,10}{584\,166,84} * \frac{584\,166,84}{712\,254,76} = 0.07 \end{aligned}$$

Este indicador comienza a medir la rentabilidad de la empresa, relacionando su utilidad sus ventas y sus activos, lo que representa para la empresa un rentabilidad del 7%, valor que de ser posible se debería analizar con empresas del mismo sector.

$$\begin{aligned} \text{Rentabilidad Operacional del Patrimonio} &= \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Patrimonio}} \\ &= \frac{76\,924,73}{571\,645,83} = \mathbf{13,45\%} \end{aligned}$$

La rentabilidad operacional de patrimonio es de 13,45%, es decir que por cada dólar de patrimonio la empresa antes de generar su carga impositiva genera 13,45 centavos de dólar, mayor que el ejercicio anterior que fue de 11, 60.

$$\text{Rentabilidad Financiera} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo}} * \frac{\text{UAI}}{\text{Ventas}} * \frac{\text{Activo}}{\text{Patrimonio}} * \frac{\text{UAI}}{\text{UAI}} * \frac{\text{UN}}{\text{UAI}}$$

Rentabilidad financiera 7.31%

Representa el rendimiento financiero global de la empresa, considerando su estructura financiera y operativa, ya que considera el valor de los activos, las ventas, el patrimonio y las utilidades previa y posterior a la determinación de la carga impositiva.

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS (ANÁLISIS VERTICAL y HORIZONTAL)

En el anexo a este informe se presenta los estados financieros comparativos de la empresa tanto del año 2012 como del ejercicio sujeto a análisis, del cual se desprende el siguiente análisis y comentarios.

ACTIVOS

Los activos en su conjunto han tenido un incremento de 37 mil dólares que representa el 6% en relación al ejercicio anterior, pero hay que resaltar las inversiones realizadas durante el período por 36 mil dólares en la adquisición de diferentes muebles y equipos necesarios para la prestación de los servicios de la empresa, el incremento significativo de la disponibilidad de 7 mil que cerró el ejercicio anterior a 42 ml dólares que se mantiene al final de presente período, lo que hace que la empresa tenga altos niveles de liquidez.

Cabe resaltar además que dentro del grupo de los activos consta el registro de 141 mil dólares de las máquinas y equipos contratados bajo la figura de arrendamiento mercantil, y que de conformidad con las NIIF se debe contabilizar el valor del activo con su correspondiente pasivo, por lo que se encontrará un pasivo a largo plazo por 43 mil dólares, valores que no corresponden a erogaciones de efectivo, ya que la disminución del pasivo se realiza con el registro de la correspondiente depreciación acumulada, y las erogaciones del dinero se realizan únicamente con el pago del canon de arrendamiento conforme a las cláusulas establecidas en el contrato respectivo.

PASIVOS

Como ya se explicó en el análisis anterior, existe un pasivo que no representa obligaciones de pago en efectivo, el mismo que en relación al pasivo total de la empresa representa el 31%, dejando la diferencia para las obligaciones normales de la empresa, con sus proveedores, el fisco, los empleados y el saldo a pagar por obligaciones bancarias por un valor de 26 mil dólares.

Es necesario destacar el incremento de las obligaciones con los proveedores de 28 mil a 52 mil dólares, con un incremento de 23 dólares, pero como se pudo observar a pesar de este incremento la empresa tiene altos niveles de liquidez para el cierre del ejercicio 2013, como se analizó en los indicadores financieros.

PATRIMONIO

El Patrimonio de la empresa conformado por las acciones en circulación, la reserva legal, reserva de capital y la prima por la venta de acciones no ha tenido cambios significativos a más de la generación de utilidades en el año 2012 que no se ha dado ningún destino, y el valor de las utilidades netas del presente periodo que deben ser resueltas su destino para el presente ejercicio económico.

RESULTADOS

El resultado de la empresa se origina por la comparación de los ingresos con los egresos de un período, que para este ejercicio tiene un rendimiento de 76 mil dólares de utilidad contable, con un incremento del 34% en relación al rendimiento del año anterior.

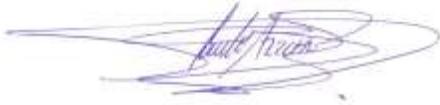
Para la obtención de los resultados del presente ejercicio ha existido un incremento de los ingresos por 148 mil dólares en relación al ejercicio anterior, los costos con un incremento de 31 mil dólares y los gastos de operación por 97 mil dólares, en donde se puede destacar el incremento de las remuneraciones del personal de ventas en 32 mil dólares, producto de la contratación de personal operativo para la atención a los clientes, el incremento de los valores pagados por arrendamiento mercantil por 15 mil dólares, además del incremento de las depreciaciones en 10 mil dólares por las inversiones realizadas en el presente período como ya se mencionó anteriormente.

Realizado el análisis de la estructura de los gastos de operación de la empresa que ascienden a 311 mil dólares se determina que existen cuatro rubros que son representativos y que alcanzan el 67% del total de gastos, que son: los gastos por remuneraciones por 57 mil dólares, los suministros y materiales por 58 mil dólares, el arrendamiento mercantil por 38 mil dólares y las remuneraciones del personal de ventas por 54 mil dólares. Por lo que los otros gastos corresponden a rubros que la empresa necesita cubrir para el cumplimiento de su objetivos como son los servicios básicos, compra de bienes, mantenimiento, impuestos y contribuciones, permisos, gastos bancarios y en general aquellas erogaciones o consumos que se realizan para el cumplimiento de sus actividades normales de apoyo a la producción de servicios.

El rubro de los suministros y materiales ha tenido un incremento significativo debido a la adopción de la política de reconocimiento de activo y gastos para la empresa, en virtud de que existe adquisiciones de ciertos bienes que pueden tener una duración de más de una año, pero que no cumplen los requisitos para tener la condición de activo y someterse al proceso de depreciación.

CUMPLIMIENTO DE OBLIGACIONES LEGALES

Se deja expresa constancia del cumplimiento de las disposiciones establecidas en la Ley de Compañías, en relación a las obligaciones del Comisario de la empresa, y la información a proporcionar para los fines pertinentes.



Carlos Barreno Córdova
COMISARIO

CLINICA AMBATO S.A
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE

CUENTAS	2012	2013	INCREMENTO ABSOLUTO	INCREMENTO RELATIVO
ACTIVO				
ACTIVO CORRIENTE	52.244,36	121.457,30	69.212,94	132,48%
CAJA	210,16	5.785,94	5.575,78	2653,11%
BANCOS	7.079,86	49.706,26	42.626,40	602,08%
CUENTAS POR COBRAR NO RELACIONADOS	8.285,71	20.377,50	12.091,79	145,94%
VALORES POR EFECTIVIZAR	1.653,50		-1.653,50	-100,00%
ANTICIPO A EMPLEADOS		756,80	756,80	100,00%
PROVISION CUENTAS INCOBRABLES		-355,39	-355,39	100,00%
ANTICIPO A PROVEEDORES	267,86	5.597,77	5.329,91	100,00%
CUENTAS POR COBRA AL FISCO	6.527,97	6.795,29	267,32	4,09%
CUENTAS POR COBRA POR OTROS	1.230,24	99,25	-1.130,99	-91,93%
REALIZABLE				
INVENTARIOS	26.898,83	32.693,88	5.795,05	21,54%
PROVEEDURIA	90,23		-90,23	-100,00%
ACTIVO FIJO	622.525,73	590.797,46	-31.728,27	0,60
Terrenos	189.633,90	189.633,90	0,00	0,00%
Edificios e Instalaciones	289.723,63	289.723,63	0,00	0,00%
(-) Edificios e Instalaciones	-68.751,48	-81.629,16	-12.877,68	18,73%
Muebles y Enseres	31.412,66	53.985,36	22.572,70	71,86%
(-) Dep. Acum. Muebles y Enseres	-14.940,55	-17.817,62	-2.877,07	19,26%
Maquinaria y Equipo	107.440,53	121.674,13	14.233,60	13,25%
(-) Dep. Acum. Maquinaria y Equipos	-16.871,29	-28.405,58	-11.534,29	68,37%
Equipo de Computación	2.383,64		-2.383,64	-100,00%
(-) Dep. Acum. Equipo de Computación	-718,91		718,91	-100,00%
Activos Fijos Leasing	141.360,00	141.360,00	0,00	0,00%
(-) Dep. Acum. Activos fijos Leasing	-57.646,40	-97.227,20	-39.580,80	68,66%
INVERSIONES A LARGO PLAZO				
Inversiones AMBALAB	19.500,00	19.500,00	0,00	0,00%
TOTAL ACTIVO	674.770,09	712.254,76	37.484,67	5,56%
PASIVO				
PASIVOS CORRIENTES	58.140,56	70.386,31	12.245,75	21,06%
PROVEEDORES	28.155,02	52.096,97	23.941,95	85,04%
SUELDOS POR PAGAR	11.890,75	4.192,61	-7.698,14	-64,74%
OBLIGACIONES CON EL IESS	1.031,74	1.466,43	434,69	42,13%
OBLIGACIONES FISCALES	12.892,75	4.496,33	-8.396,42	-65,13%
ANTICIPO CLIENTES	4.170,30	8.133,97	3.963,67	100,00%
PASIVOS A LARGO PLAZO	121.908,40	70.222,62		

PRESTAMOS BANCARIOS	38.194,80	26.089,82	-12.104,98	-31,69%
Obligaciones Leasing	83.713,60	44.132,80	-39.580,80	-47,28%
TOTAL PASIVO	180.048,96	140.608,93	-39.440,03	-21,91%
PATRIMONIO				
Capital Suscrito y Pagado	381.036,00	381.036,00	0,00	0,00%
Reserva Legal	6.249,66	10.073,78	3.824,12	61,19%
Reserva de Capital	31.162,82	31.162,82	0,00	0,00%
Reserva de Valuación	1,26	1,26	0,00	0,00%
Superavit premio en acciones-nueva emision	20.000,00	20.000,00	0,00	0,00%
Perdidas Acumuladas	-5.476,27	-5.476,27	0,00	0,00%
Utilidades no distribuidas	24.373,26	57.923,51	33.550,25	100,00%
RESULTADOS DEL EJERCICIO				
Utilidad Ejercicio	37.374,40	49.447,71	12.073,31	100,00%
TOTAL PATRIMONIO	494.721,13	544.168,81	49.447,68	10,00%
TOTAL PASIVO + PATRIMONIO	674.770,09	684.777,74	10.007,65	1,48%

CARLOS BARRENO C.
COMISARIO

CLINICA AMBATO S.A

ESTADO DE RESULTADOS

DEL 01 AL 31 DE DICIEMBRE

CUENTAS	2012	2013	INCREMENTO ABSOLUTO	INCREMENTO RELATIVO
INGRESOS	435.363,80	584.166,84	148.803,04	34,18%
INGRESOS OPERACIONALES				
VENTAS NETAS				
INGRESOS VENTAS PRODUCTOS	127.907,01	196.613,96	68.706,95	53,72%
INGRESOS POR ESTADIA	60.508,35		-60.508,35	-100,00%
INGRESOS POR DERECHOS	79.448,35	209.811,18	130.362,83	164,09%
ING. SERVICIOS DE CONSULTA EXTERNA	19.383,55	32.061,62	12.678,07	65,41%
SERVICIOS DE LABOTARORIO	11.089,08	15.323,40	4.234,32	38,18%
SERVICIOS DE FARMACIAS	4.730,09	8.631,49	3.901,40	82,48%
HONORARIOS MEDICOS	102.484,97	82.035,47	-20.449,50	-19,95%
VENTAS OPTICA DEL SOL		384,00	384,00	100,00%
MEGAIMAGENES		12.604,20	12.604,20	100,00%
BIOIMAGENES		644,00	644,00	100,00%
VARIAS		46,25	46,25	100,00%
INGRESOS NO OPERACIONALES				
INGRESOS NO OPERAC. POR SERVICIO	23.310,00	25.947,68	2.637,68	11,32%
INGRESOS INTERES	1.498,75	63,59	-1.435,16	-95,76%

INGRESOS POR REEMB. GASTOS SERVICIOS	5.003,65		-5.003,65	-100,00%
COSTOS				
COSTO DE VENTAS	164.428,70	196.235,59	31.806,89	19,34%
COSTO DE VENTAS MEDICINAS	-36.947,14	-52.127,55	15.180,41	41,09%
COSTO DE VENTAS INSUMOS	-21.143,09	-38.901,56	17.758,47	83,99%
COSTO DE VENTAS LABORATORIOS	-9.357,90	-22.236,40	12.878,50	137,62%
COSTO DE VENTAS FARMACIAS	-4.527,49	-6.488,93	1.961,44	43,32%
COSTO DE VENTAS MEGAIMAGEN	0,00	-3.587,50	3.587,50	100,00%
COSTO DE VENTAS HONORARIOS MEDICOS	-92.373,08	-72.760,06	-19.613,02	-21,23%
COSTO DE VENTAS DERECHOS	-80,00	-133,59	53,59	66,99%
COSTO DE VENTAS MEDICOS RESIDENTES				
GASTOS	213.526,64	311.006,52	97.479,88	45,65%
GASTOS OPERACIONALES				
GASTOS ADMINISTRATIVOS				
REMUNERACIONES	-57.223,87	-56.738,85	-485,02	-0,85%
SUMINISTROS Y MATERIALES	-19.488,94	-58.393,36	38.904,42	199,62%
MANTENIMIENTO (materiales)	-21.616,82	-19.794,15	-1.822,67	-8,43%
HONORARIOS A PROFESIONALES	-9.967,62	-11.877,93	1.910,31	19,17%
SERVICIOS BÁSICO	-10.238,03	-10.523,45	285,42	2,79%
PUBLICIDAD Y COMUNICACIONES	-5.590,11	-7.018,94	1.428,83	25,56%
TRANSPORTE	-11,65		-11,65	-100,00%
TRAMITES LEGALES	0,00	-68,08	68,08	100,00%
DEPRECIACIONES Y AMORTIZACIONES	-26.353,47	-15.931,29	-10.422,18	-39,55%
GASTOS BANCARIOS	-416,87	-1.132,34	715,47	171,63%
GASTOS COMISION TARJETAS DE CREDITO	-3.866,12	-5.763,10	1.896,98	49,07%
ARRENDAMIENTO MERCANTIL	-22.702,40	-38.365,60	15.663,20	68,99%
Impuestos Municipales	-2.293,67	-2.673,18	379,51	100,00%
Permisos y Registros	-655,28	-1.623,15	967,87	100,00%
Iva que se carga al gasto (adm)	-1.622,35	-16.847,91	15.225,56	100,00%
Gastos Financiamiento Aportes Laboratorio	-1.163,34		-1.163,34	100,00%
Baja Ctas. por Cobrar	-1.336,02		-1.336,02	100,00%
PROVISION CUENTRAS INCOBRABLES		-1.194,62	1.194,62	100,00%
GASTOS NO DEDUCIBLES		-2.133,09	2.133,09	100,00%
OTROS SERVICIOS		-2.592,91	2.592,91	100,00%
REMUNERACIONES VENTAS	-22.440,93	-54.602,16	32.161,23	143,32%
INTERESES PRESTAMO	-4.827,90	-3.729,03	-1.098,87	100,00%
COMISIONES BANCARIAS	0	-3,38	3,38	100,00%
Multas e intereses	-456,86		-456,86	-100,00%
Donaciones otros caja chica	-1.254,39		-1.254,39	-100,00%
RESULTADO	57.408,46	76.924,73	-19.516,27	-34,00%
15% TRABAJADORES	-8.611,27	-11.538,71	2.927,44	-34,00%
IMPUESTO A LA RENTA	-11.422,79	-15.938,31	4.515,52	-39,53%
UTILIDAD NETA	37.374,40	49.447,71	-12.073,31	-32,30%

CARLOS BARRENO C.
COMISARIO