

1968

INFORME DEL GERENTE GENERAL

AÑO 2008

A NUESTROS ACCIONISTAS:

En cumplimiento con las disposiciones estatutarias y de conformidad con las disposiciones legales, tengo a bien someter a su consideración el informe de la Gerencia General correspondiente al ejercicio económico terminado el 31 de Diciembre de 2008.

Interamericana de Productos Químicos del Ecuador S.A. -INTERQUIMEC, está constituida en la República del Ecuador y su objeto principal es la fabricación y comercialización de resinas y otros productos químicos.

ENTORNO POLITICO

El año 2008 fue eminentemente político, la atención se centró en la elección de la Asamblea Constituyente y en el referéndum aprobatorio de la nueva Constitución de la República, la misma que entre otros artículos aprobó el llamamiento a elecciones generales dentro del primer trimestre del 2009.

El evento que marcó la política exterior fue la ruptura de las relaciones diplomáticas con Colombia, lo cual a pesar de su delicadeza no ha impactado mayormente en el intercambio comercial entre los dos países.

ACTIVIDAD ECONOMICA

El año 2008 en general fue positivo para la economía ecuatoriana, que creció a tasas anuales superiores en comparación con las tasas anuales de los tres últimos años, no obstante reportar una fase de desaceleración en el cuarto trimestre de 2008 como consecuencia de la crisis financiera mundial. Sobre la base de los datos obtenidos en el cuarto trimestre del 2008, se estima que el Producto Interno Bruto ecuatoriano creció en términos reales en el 6.5%; a precios del 2000, el PIB del 2008 se estima en USD 23530 millones frente a los USD 22090 del año 2007

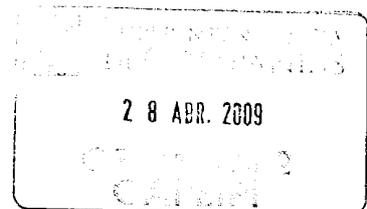
INFLACION

La inflación al consumidor cerró en 8.83% 3.32% superior al 3.32% 2.87% registrado en el año 2007, la canasta familiar básica se cotizó en \$514.

La inflación al mayorista o IPP, que incluye bienes de consumo nacional y de exportación fue de 18.2% .

RESERVA INTERNACIONAL

La reserva internacional de libre disponibilidad alcanzó en diciembre del 2008 un nivel de \$4473mm de dólares; el 2007 cerró con 3481 mm.



MERCADO LABORAL

Las estadísticas del Banco Central para Quito, Guayaquil, Cuenca, Machala y Ambato establecen que el desempleo totalizó 6.10% vs. 9.03% en el año 2007; pero la comparación no es congruente porque para el año 2008 se produjo un cambio de la metodología.

El salario mínimo promedio mensual percibido por un empleado del sector privado alcanzó \$200 mensuales, mayor en 6.3% a los ingresos recibidos en el 2007.

TASAS DE INTERES

La tasa activa referencial fue de 10.06% y la pasiva pasó de 4.35% a 5.3%

LAS OPERACIONES

La utilidad neta, resultado de las operaciones y del manejo financiero fue de \$2.052.375 dólares producto de la venta de 30818 toneladas 8.5% más que las 28.419 toneladas vendidas en el 2007.

Las ventas netas en 2008 sumaron \$25.291.693 dólares, o sea \$7.637.229 o 43.2%% más que en el año 2007

El precio unitario promedio de la compañía en el año 2008 fue de \$820/ton; 32% superior comparado con \$621/Ton del 2007

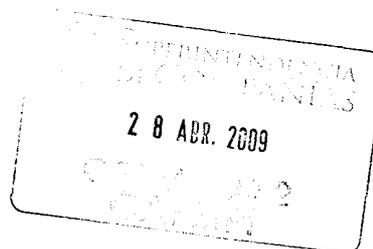
El costo de ventas unitario \$676/ton fue mayor en 28% con relación al 2007 consecuencia en gran parte de los altos precios internacionales de las principales materias primas Metanol, Urea y VAM y la inflación del año 2008, el apoyo dado por parte de Interquim en las adquisiciones de concentrado de UFC hasta mediados del año fue muy importante para reducir el efecto de estos costos.

RESINAS PARA MADERAS

La mayor participación en las ventas las tuvo la línea de resinas derivadas de formaldehído que constituye nuestro principal negocio y en el que mantuvimos una participación del 100% del mercado a base no solamente de ser el único productor y comercializador en el país sino de ofrecer a nuestros clientes productos de calidad superior a precios competitivos y soportados con un eficiente servicio técnico y con innovación tecnológica.

Las ventas de esta línea de productos que tienen su aplicación en la fabricación de tableros MDP MDF, PB, RH y Plywood fueron de 26.316.3 tons. comparadas con las 23000 toneladas del año 2007 lo que denota el que las plantas fabricantes de tableros están trabajando a toda su capacidad. Estas plantas vienen esforzándose para mejorar su productividad con el objeto poder atender la oferta local y externa de tableros de madera.

Novopan estabilizó la operación de su nueva planta de tableros M.D.P (Médium Density Particle Board) con tecnología Metso -ContiPress, esta es una planta de última tecnología y sin duda la más moderna de Sudamérica excluyendo solo Chile y Brasil. La capacidad de producción de MDP del Grupo Pelykano pasó de 100 a 350 metros cúbicos pero la planta tiene capacidad productiva de 430 metros cúbicos., INTERQUIMEC es la proveedora exclusiva de la resina UF 1142 y MUF 858 para



tableros MDP resistentes a la humedad y en el año 2008 vendió 1003 toneladas y 458 toneladas de estas resinas respectivamente.

Nos da orgullo informar a nuestros Accionistas que INTERQUMEC e INTERQUIM con el apoyo de CBS participaron muy activamente y tienen parte en el crédito de la iniciación y actual operación de esta Planta, la misma que arrancó en el mes de marzo del 2007.

Comparado con el año pasado la resina CR-UL 137 para la fabricación de MDF en Aglomerados Cotopaxi no tuvo prácticamente crecimiento pues se vendieron 8949 toneladas y en el 2007 8888tons

Acosa está trabajando a toda su capacidad en sus plantas de MDF y de Aglomerados; en el año 2008 completó el programa Six Sigma en busca de mayor productividad y trabaja en la optimización de su sistema de extracción y de secado de fibra (tornillo cónico y blow tube).

Acosa tiene la necesidad de producir tableros E-2 bajo, hicimos una primera prueba con la UF 1185 con problemas en la aplicación; luego

desarrollamos la UF1187 que fue probada en el mes de marzo 2007 pero que necesitó ajustes en los que estamos trabajando con CBS. De ser exitosa esta resina substituirá en su totalidad a la UL137 que tiene más de 10 años en el mercado. Durante el año 2008 continuamos trabajando en este proyecto el mismo que nos llevó a desarrollar la resina UF 866 la misma que desde febrero del 2009 está substituyendo a la UL 137

Las ventas de las resinas melamínicas para la fabricación de tableros RH fueron de 1462 toneladas comparadas con las 816 del año 2007, un crecimiento del 79%

En las ventas de la resina para tableros aglomerados cuyos clientes son Novopan y Acosa P.B. tuvimos el mayor crecimiento que fue de 2103 tons pues en el 2008 se vendieron 10672 tons comparadas con 8658tons del 2007; este crecimiento está relacionado con la operación de la planta de MDP de Novopan.

En las de resina para tableros contrachapados el volumen de venta fue de 5287 tn. muy similar al año 2007. La particularidad en este mercado fue la introducción de las resinas serie UF/701 para la obtención de tableros de baja emisión destinados a los mercados de exportación de los clientes Endesa y Botrosa.

DESARROLLOS

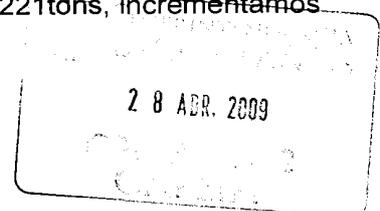
Los desarrollos estuvieron orientados hacia la obtención de tableros de baja emisión, así en agosto 2008 introdujimos la serie UF700 para tableros contrachapados que deben cumplir con los requerimientos CARB y obtuvimos la resina 866 para tableros MDF de baja emisión.

Para tableros MDP de baja emisión estamos desarrollando una modificación de la UF1142 con kenocacth, esta tendrá su aplicación en el año 2009.

.P.V.A

Mantuvimos el liderazgo como proveedores de Adhesivos de PVA para las industrias bananeras y cartoneras, actualmente tenemos el 100% del mercado de las cartoneras y un alto porcentaje de las exportadoras de banano.

Este segmento ha sido de gran crecimiento pues en el año 2008, introdujimos el adhesivo C400MB en la industria de la balsa con ventas de 221tons, incrementamos



las ventas del 8319 hasta las 571tons y reingresamos al mercado de consumo masivo en asociación con EDIMCA, introduciendo los pegamentos marca Timerman.

PLANTA FABRIL

Nuestra planta produjo 43.967.515 toneladas en el año 2008 versus 39.277 en el 2007, 34.400 toneladas en el 2006, el incremento se debió a la operación de la nueva planta de formaldehído con tecnología de óxidos metálicos que arrancó en Agosto 2008

El evento más importante en Interquimec desde el inicio de su existencia, ha sido la puesta en operación de la nueva planta de formol con capacidad de 27000 tons año y del reactor de 20 metros cúbicos, que duplicaron la capacidad instalada de Interquimec y mejoraron sensiblemente sus índices de eficiencia al punto de ser considerada la planta más moderna y eficiente de Casco Adhesives. El proyecto de la nueva planta de formol fue un éxito en todo sentido gracias a la dedicación y al profesionalismo de los equipos de ingenieros y técnicos de Interquim, Interquimec y Casco Adhesives.

Las ventajas de este proyecto se reflejan en los resultados del año fiscal 2008 y han cambiado positivamente las perspectivas de Interquimec y del Sector IRA

ACCIONES DE MEJORÍA EN QHSE

Dimos mucho énfasis y recursos a los aspectos de HSE instalando líneas de vida en las zonas de carga y descarga, mejorando todos los equipos de seguridad y re-entrenando a los brigadistas de primeros auxilios y de bomberos.

Capacitamos intensamente al personal en el plan de emergencia realizando varios entrenamientos prácticos y simulacros de evacuación.

Obtuvimos el certificado Ambiental de la Dirección de Medio Ambiente Municipal, el mismo que tiene vigencia hasta agosto del 2009 dando así cumplimiento a la ordenanza 146

Durante todo el año se ofrecieron programas de Salud Preventiva, campañas de desparasitación, campañas de vacunación antigripales, anti hepatitis, asistencia oftalmológica, asistencia oral, y dispensario médico.

Se implementó el Sistema de Gestión Integrado y se capacitaron a 16 personas para que sean auditores de SGI gracias a lo que en Febrero del 2008 recibimos la re-certificación ISO por parte del ICONTEC

EL TALENTO HUMANO

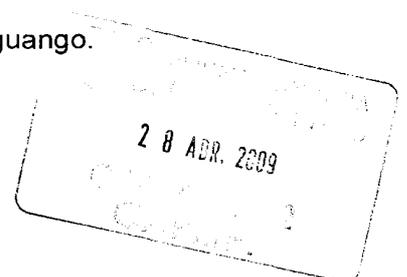
Las actividades de RRHH tuvieron énfasis en "la familia" para las que se organizaron varios eventos tanto sociales como de asistencia terapéutica.

Se implementaron los siguientes programas comprendidos en el Manual de Beneficios Sociales: ayuda de obtención de computadores para los trabajadores, ayuda de vivienda con apalancamiento en el reparto de utilidades (es importante anotar que en el año 2008 se generaron \$486.000 dólares de reparto de utilidades para los trabajadores versus \$221.422 dólares del año 2007) y ayuda para la obtención de "artefactos eléctricos" con descuentos mensuales.

Se reentreno al personal en Nuestro Compromiso, y Business Principles.

Se continuaron también los esfuerzos para implementar el programa de Responsabilidad Social con el INDEG.

Se continuó el apoyo a la Escuela San Andrés del barrio Cataguango.



ACTIVIDAD GREMIAL

Interquimec es activa en los siguientes Gremios:

Comisión de usos del suelo-CIP

Directorio de la Asociación de Empresarios del Sur

Directorio de la Asociación de Empresarios Parque Industrial del Sur

Comité Espejo de Responsabilidad Social.

PERSPECTIVAS PARA EL 2009

La crisis económica mundial iniciada a mediados del año 2008 y la situación política del país, genera una gran dosis de incertidumbre que deberá ser enfrentada con una gran dosis de austeridad, eficiencia y cautela en el manejo de todas las operaciones de Interquimec. La atención debe estar concentrada en la recuperación de la cartera, en el manejo eficiente del capital de trabajo y en el celoso mantenimiento y consolidación de nuestros mercados y clientes

Debemos seguir desarrollando el mercado de los PVA y de otros productos alternativos para diversificarnos y reducir nuestra dependencia en el mercado de la Industria de la madera que está siendo fuertemente amenazado por la caída de la industria de la construcción

CONCLUSIÓN

Durante el período fiscal 2008 la Compañía mantuvo una situación financiera sana consecuencia de un manejo metódico y eficiente del flujo de efectivo, del control de inventarios y del control razonable del gasto corriente y de los costos de producción conforme se ve en los estados financieros que muestran una utilidad neta de \$2.052.375 versus \$964.646.99 dólares del año 2007

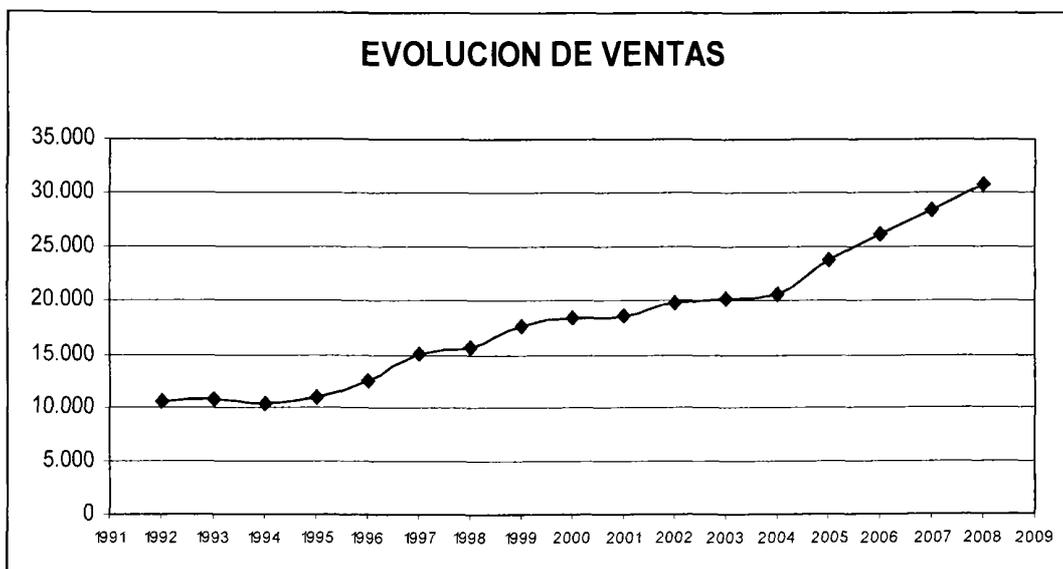
Remito a los señores accionistas el contenido del Balance General y del Estado de pérdidas y ganancias a fin de constatar lo aseverado y al mismo tiempo dejo sentado mi agradecimiento por la confianza depositada así como mi gratitud a los trabajadores de INTERQUIMEC por su apoyo y soporte.

Quito, Marzo 2009



**ANEXO 1
EVOLUCION DE VENTAS**

AÑO	TONELADAS
1992	10.618
1993	10.751
1994	10.423
1995	10.910
1996	12.458
1997	15.123
1998	15.803
1999	17.624
2000	18.548
2001	18.720
2002	19.821
2003	20.321
2004	20.750
2005	23.823
2006	26.191
2007	28.422
2008	30.818

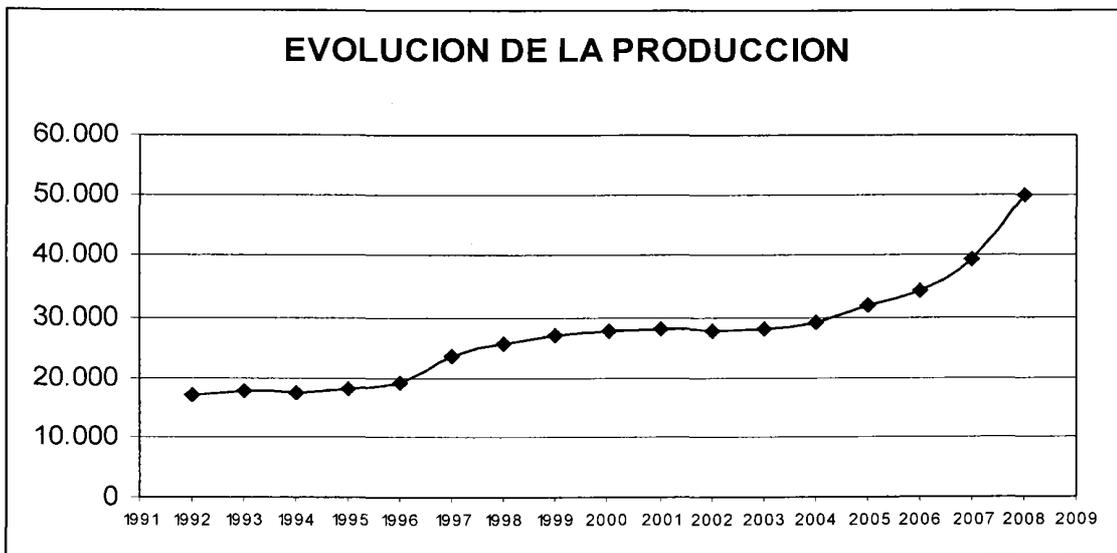


28 ABR. 2009

ANEXO 2

EVOLUCION DE LA PRODUCCION EN TM

AÑO	TONELADAS
1992	17.172
1993	17.766
1994	17.567
1995	18.113
1996	19.260
1997	23.704
1998	25.552
1999	27.250
2000	27.734
2001	28.014
2002	27.624
2003	28.062
2004	29.067
2005	31747
2006	34.400
2007	39.277
2008	49.967



2 8 ABR. 2009

COMMUNICATIONS
DALLAS
28 APR. 2009
COMMUNICATIONS
DALLAS