

Marzo 30 de 2012

INFORME DEL GERENTE GENERAL

AÑO 2011

Señores Accionistas

En cumplimiento con las disposiciones estatutarias y de conformidad con las disposiciones legales, tengo a bien someter a su consideración el informe de la Gerencia General correspondiente al ejercicio económico terminado el 31 de Diciembre de 2011

Interamericana de Productos Químicos del Ecuador S.A. –INTERQUIMEC, está constituida en la República del Ecuador y su objeto principal es la fabricación y comercialización de resinas y otros productos químicos.

Entorno económico del Ecuador

En el 2011 el Producto Interno Bruto alcanzo los U\$ 68.4 bn. con un crecimiento del 6.5%. El PIB per cápita se ubica en U\$ 4.578, lo cual muestra un dinamismo importante de la actividad económica.

La inflación anual se ubico en el 5.41%, lo que unido a una balanza comercial no petrolera muy negativa representa un reto por la pérdida de competitividad, sobre todo para las compañía exportadoras, entre ellas las del sector de la madera.

El significativo gasto del gobierno, el sostenido consumo interno y los ingresos por exportaciones petroleras han mantenido a la economía en un buen nivel de expansión.

No obstante las buenas cifras macroeconómicas la evolución del Índice de Volumen Industrial (IVI), que mide todo lo que se produjo en el país, muestra que en el 2011, las fábricas produjeron apenas 7% más que el año pasado. En diciembre de 2010, el IVI se ubicó en 150,60 puntos y a noviembre 2011 apenas subió a 161,26. Es decir, que en general la industria no invirtió mayores recursos para generar empleo ni para aumentar su producción.

Según la última encuesta oficial, durante el 2011 el desempleo cayó de 7% en el primer trimestre del año a 5,5% en el tercer trimestre (que es el último dato oficial). La crisis en España y en los Estados Unidos ha generado el retornó de gran numero de ecuatorianos y ha elevado la tasa de subempleo lo que implica una importante reducción de las remesas que ingresan al país.

Desempeño de Interquimec en 2011

En el ejercicio del 2011 la empresa tuvo ventas por U\$ 28.428.710 (16% más que el año anterior) y 39.157 toneladas (2 % más que el año anterior), y una utilidad neta de U\$ 3.105.688 (10 % más que el año anterior).

El incremento en las ventas se debió al cambio en la mezcla hacia productos de mayor valor y al fuerte aumento de las materias primas, especialmente la Urea y el VAM.

La distribución de las ventas de Interquimec está altamente concentrada en la industria de la transformación de la madera, mercado en el que tenemos una participación muy alta (87% de ventas)

El precio promedio fue de U\$ 715 ton frente a U\$ 627 ton del 2010, producto del incremento de materia primas y a la mezcla de productos de mayor valor agregado.

Para contrarrestar los altos costos de la Urea recurrimos a importar directamente con la empresa ADM. Esto significó estabilizar los precios por periodos mayores y reducir los costos frente a las alternativas locales. No obstante seguimos adquiriendo Urea en el mercado local para cubrir las necesidades de corto plazo y cuando la volatilidad es muy alta donde la prudencia exige no hacer compras de grandes volúmenes.

El detalle de las ventas se resume en las siguientes tablas:

Evolucion de las ventas						
Area ventas	Año 2010		Año 2011		Crecimiento	
	Ton	USD	Ton	USD	Ton	USD
Resinas de Maderas	33.177	19.181	32.777	22.128	-1%	15%
Adhesivos Maderas	1.737	1.798	1.929	2.182	11%	21%
Materias Primas	1.893	1.053	2.825	1.719	49%	63%
Adhesivos PVA	1.714	2.101	1.626	1.983	-5%	-6%
Total	38.521	24.131	39.157	28.013	2%	16%

Puede observarse que las resinas para madera se redujeron en 1% en volumen no obstante el incremento de capacidad que tuvo Novopan. Esto se explica en el hecho de que para la expansión el cliente estuvo parado un mes aproximadamente, además Aglomerados Cotopaxi cambio un poco su mezcla de productos y redujo sus consumos de resina. A todo lo anterior se le suma que los clientes de Plywood estuvieron en serias dificultades para obtener madera debido a problemas de invasiones a sus bosques.

En los adhesivos de PVA se sufrió una disminución del 6% en las ventas por perdida de volumen frente a los competidores vía menor costo de materia prima sostuvieron sus precios y ganaron participación.

La distribución de las ventas de la empresa por áreas de negocio fue:

Distribucionde las ventas			
Area ventas	Productos	Vol. Tons	Vtas, U\$
Resinas de Maderas	Resinas UF, MUF	84%	79%
Adhesivos Maderas	Resinas, Hardeners	5%	8%
Materias Primas	Metanol, Formol	7%	6%
Adhesivos PVA	Adhesivo y dispersiones	4%	7%

Se observa de la tabla la importancia que tiene el sector de transformación de la madera para el giro del negocio, el 87% de las ventas se hacen a este sector.

Teniendo en cuenta este hecho hemos implementado una estrategia llamada Wood Zero Strategy a través de la cual ofrecemos a los clientes un programa coordinado y sostenido en el que le ofrecemos nuevos productos, aditivos, asesoría en la aplicación e innovaciones que incrementan su competitividad y portafolio de productos.

Un capítulo especial le dedicamos al tema de la reducción de Formaldehído en los productos terminados de nuestros clientes. Ofrecemos toda la tecnología de nuestra casa matriz para ubicar a los clientes al nivel de los países desarrollados cumpliendo los estándares ya sea europeos, americanos o japoneses. En nuestro medio esto es una novedad porque aun las regulaciones no son tan exigentes, sin embargo estamos preparados y preparamos a nuestros clientes para cumplir con estas normas que pronto serán una exigencia en nuestro medio.

Desempeño de las operaciones industriales

Producción

El total de la producción para el 2011 en resinas, adhesivos y formol (base 37%) fue de 67.422 Toneladas. La energía fue uno de los recursos de mayor valor con un costo de 341.674 USD el 70% de este valor corresponde al consumo de los sopladores de la planta de formol.

Inversiones.

Las inversiones más representativas fueron:

- Ampliación de la bodega de almacenamiento a través de la instalación de techos y pisos.
- Construcción e instalación de un tanque de almacenamiento de UFC 100 m3 con el cual se asegura el suministro a Akzonobel Perú y se incrementan los días de almacenamiento para elaboración de UFs.
- Construcción e instalación de dos tanques de almacenamiento en Acosa y Novopan, con el fin de aumentar la capacidad de almacenamiento, incrementando los días de stock para asegurar la operación y suministro donde ambos clientes.
- Construcción de un tanque de enfriamiento y un tanque de pre emulsión con los cuales se aumenta la capacidad instalada en un 35% para la producción del polyco base y 3010.
- Adecuación de pisos de resinas y adhesivos por temas de seguridad debido al deterioro de los ya existentes.

- Cambio de posición (oblicuo a vertical) del condensador del R1, como compromiso a los planes de acción que mejoran la ergonomía durante la limpieza del mismo, adicional se incrementa la eficiencia por enfriamiento.

HSE. (Salud , Seguridad y Ambiente)

- Se solucionan todos los temas de incumplimientos ante la entidad de seguimiento y la secretaría de ambiente pendientes del plan de manejo 2009-2011.
- Se inicia un nuevo plan de manejo generado desde un grupo interdisciplinario, cumpliendo con todo lo exigido por la secretaria de ambiente y se adquieren todos los permisos de funcionamiento (Bomberos, salud e higiene, LUAE, certificado ambiental y aprobación del reglamento interno del trabajo).
- Se obtiene la clasificación de residuos sólidos de UF y adhesivos como no peligrosos (emitido por la secretaria de ambiente) logrando evacuar lo acumulado desde Oct-2010 y quedando con permiso para retirar hasta 20 Ton/semanal.
- Se continúa con el desarrollo del cierre del ciclo de las aguas quedando pendiente las etapas 3 y 4, y obteniendo una reducción en la fuente del 25% de consumo de agua potable.
- En BBS se obtienen observaciones positivas superiores al 95% para todos los procesos como resultados de las auditorias del cumplimiento de los aros establecidos para la compañía.
- Se implementa y desarrolla el programa Cero Accidentes, continuando con los buenos resultados de Días sin Accidentes.
- Se hace gestión sobre el reporte de casi incidentes con un cubrimiento del 95%.

Ventas a compañías del Grupo

El total de las ventas a compañía del grupo fueron de U\$ 1.8404.000 y 2.593 toneladas, discriminadas así:

Las ventas a Akzo Nobel Peru fueron de U\$ 1.743.000 y 2.545 toneladas

Las ventas a Interquim Colombia fueron de U\$ 14.508 y 11.5 toneladas

Las ventas a Akzo Nobel Ltda Brasil de U\$ 46.586 y 35.8 toneladas

La cartera promedio con ANP se ubico en U\$ 780.000 pero con un vencimiento importante dado la dinámica de ANP con su principal cliente Tapesa. Este hecho nos afecto en la liquidez obligándonos a recurrir a préstamos de tesorería con la banca local.

Igualmente, para dar cumplimiento a las leyes ecuatorianas y a nuestro leal saber y entender, dejamos constancia de que:

1. Hemos puesto a su disposición:

- a. Todos los registros financieros e información relacionada.
 - b. Todas las actas de Juntas Accionistas y Resoluciones del Directorio.
2. No conocemos comunicaciones de entidades de vigilancia y control del Estado como (La Superintendencia de compañías, Servicio de Rentas Internas y la Corporación Aduanera Ecuatoriana) respecto al incumplimiento de o deficiencias en la presentación de la información financiera.
3. No hay transacciones de importancia que no hayan sido contabilizadas apropiadamente en los registros de contabilidad que respaldan los estados financieros.
4. No conocemos:
- a. Casos de fraude que involucren a la gerencia o a empleados que realicen funciones importantes dentro del sistema de control interno.
 - b. Casos de fraude que involucren otros empleados y que pudieran tener efecto importante sobre los estados financieros.
5. La compañía no tiene planes o intenciones que puedan afectar en forma significativa el valor actual o la clasificación de los activos y pasivos. Esperar informe final Auditores
6. Lo siguiente ha sido adecuadamente registrado o revelado en los estados financieros, si los hay:
- a. Las operaciones con compañías relacionadas, incluyendo compras, préstamos, transferencias y garantías y los saldos de cuentas por cobrar o por pagar, incluyendo las exigidas Ley de Régimen Tributario Interno Art. 80
 - b. Garantías, escritas o verbales, bajo las cuales la Compañía es contingentemente responsable.c. Significativo control relacionado con la participación o la administración, que requiere revelación.
 - d. Opciones o acuerdos de readquisición de valores.
 - e. Convenios con instituciones financieras que involucran compensación de saldos u otros convenios que involucran restricciones sobre los saldos de efectivo y líneas de crédito, o convenios similares.
 - f. Convenios para readquirir activos previamente vendidos.
7. Durante el ejercicio de 2011 no hubo:
- a. Violaciones o posibles violaciones de leyes o reglamentaciones, el efecto de las cuales debería considerarse para revelación en los estados financieros, o como base para registrar una pérdida contingente.
 - b. Reclamos pendientes o multas sobre los cuales nuestros abogados nos hayan informado la probabilidad de un fallo adverso y que, por lo tanto, debieran ser revelados, de conformidad con normas de contabilidad generalmente aceptadas en Ecuador.

- c. Obligaciones de importancia, ganancias o pérdidas contingentes que requieren ajustes o revelaciones en los estados financieros.
 - d. Eventos que hayan ocurrido después de la fecha de cierre de los estados financieros y hasta la fecha de esta carta, que pudieran requerir ajustes o revelaciones en los estados financieros.
- 8. La Compañía tiene título satisfactorio de propiedad de todos sus activos; no existen hipotecas o reserva de dominio sobre tales activos; ni dichos activos han sido cedidos en garantía prendaria.
- 9. La Compañía ha cumplido con todos los aspectos de acuerdos o convenios contractuales que pudieran tener, en caso de incumplimiento, efecto importante sobre los estados financieros.
- 10. La Compañía tiene establecidos mecanismos de control que garantizan la utilización adecuada del software adquirido y autorizado (Ley de propiedad intelectual Sección V Art. 28 al 32). Así mismo, La Compañía ha dado cumplimiento a las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.
- 11. En casos significativos, se ha previsto lo siguiente:
 - a. Pérdidas a incurrir en el incumplimiento de, o por la inhabilidad de cumplir, cualquier compromiso de venta.
- 12. Los actos de los administradores de la Compañía se ajustaron a los estatutos y a las decisiones de la Junta de Accionistas.
- 13. La correspondencia, los comprobantes de las cuentas y los libros de actas, se llevan y se conservan debidamente.
- 14. Hay y son adecuadas las medidas de control interno, de conservación y custodia de los bienes de la Compañía o los de terceros que están en poder de la Compañía.
- 15. Existe concordancia entre el informe de gestión presentado a la Junta de Accionistas y los estados financieros objeto de su examen.
- 16. La Compañía ha dado cumplimiento a las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.
- 17. Hemos adoptado las medidas necesarias para minimizar los riesgos involucrados y mejorar los controles sobre las deficiencias informadas por los Auditores Externos relacionadas con el sistema de control interno.
- 18. Hemos elaborado y pagado los aportes al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social de conformidad con las normas vigentes.

En adición a lo anterior reconocemos que la administración, por conducto del área especializada, se ha cerciorado de la presentación razonable de los estados financieros (balance general, estado de resultado, de cambios en el patrimonio, de cambios en la situación financiera y de flujo de efectivo), en cuanto que cumplen satisfactoriamente las afirmaciones explícitas e implícitas contenidas en los mismos,

de conformidad con los principios de contabilidad generalmente aceptados en Ecuador.

CONCLUSIÓN

Durante el período fiscal 2011 la Compañía mantuvo una situación financiera sana consecuencia de un manejo metódico y eficiente del flujo de efectivo, del control de inventarios y del control razonable del gasto corriente y de los costos de producción, conforme se ve en los estados financieros que muestran una utilidad neta de U\$ 3.105.668

Remito a los señores accionistas el contenido del Balance General y del Estado de pérdidas y ganancias a fin de constatar lo aseverado.

Queremos dejar constancia de la preocupación de la Administración de la Compañía, y del espíritu de colaboración de sus funcionarios, para que los auditores externos pudieran realizar adecuadamente su función de revisoría fiscal, encomendada por la Junta de Accionistas.

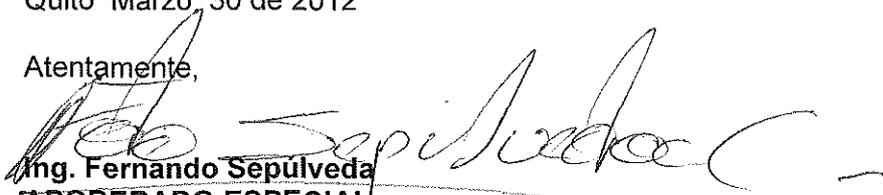
Quiero agradecer también a todos los funcionarios de Interquimec, a los miembros del Directorio, empleados y operarios de la compañía, quienes con su esfuerzo y dedicación permitieron que los resultados presentados en este informe sean positivos.

Este informe fue presentado al Directorio por el Gerente General en su sesión del 05 de Abril de 2012 y después de ser leído analizado fue aprobado por unanimidad y se decidió hacerlo propio para ser presentado a la Junta General de Accionistas.

El Directorio y el Gerente dejan constancia de que los libros, Actas, Estados Financieros y Notas y Aclaraciones, y demás documentos que exige la ley, han estado a disposición de los Accionistas.

Quito Marzo, 30 de 2012

Atentamente,


Ing. Fernando Sepulveda
APODERADO ESPECIAL
C.I. 98497898

