

INFORME DE GERENCIA PARA EL AÑO 2008

Señores Accionistas:

Como Gerente General de SICOMELEC S.A. pongo en consideración de ustedes este informe que pretende reflejar la situación general de la empresa en el año 2008.



1.- Consideraciones de carácter general sobre el entorno empresarial en el que se ha desenvuelto la Compañía.

Este es el sexto año en que el grupo familiar maneja el 100% de las acciones de la empresa, la situación del mercado con el sistema de Compras Públicas se volvió atractiva y esperamos desarrollar los negocios en ese campo.

2.- Comparación de las metas y objetivos previstos con el cumplimiento real alcanzado en el ejercicio económico 2008.

Como cada año la meta es superar los montos de ventas y utilidades de años anteriores, y lo hemos logrado, las ventas se duplicaron respecto al 2007 por el esfuerzo realizado en licitaciones y concurso que este año fueron numerosos por lo que podemos decir que hemos cumplido completamente los objetivos planteados.

3.- Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General.

Todas las disposiciones adoptadas por la Junta General durante el 2008 fueron cumplidas a cabalidad, la pérdida del año 2007 fue absorbida por los accionistas con las utilidades no distribuidas de acuerdo a las aportaciones de cada socio por lo que no fue necesario amortizarlas, las demás disposiciones de junta se cumplieron a cabalidad.

4.- Principales aspectos administrativos, laborales, empresariales y legales suscitados durante el ejercicio 2008.

Hemos vuelto a vender en E.E. Quito y Centrosur en Cuenca y por fin ampliamos nuestro mercado hasta Loja y Guaranda en la Sierra, Con la Licitación que ganamos en la Costa estamos a punto de cubrir el país con nuestros productos. En cuanto a lo Laboral o Legal no se han suscitado novedades en este aspecto

5.- Análisis de aspectos operacionales relacionados con la producción y comercialización del ejercicio 2008.

Herrajes Eléctricos se mantiene fuerte en las provincias de la Sierra Central, este año hemos vuelto a vender en E.E. Quito que se constituyó en nuestro mejor cliente. Postes también es un rubro en ascenso y la venta de herrajes para líneas de fibra óptica nos han permitido diversificar nuestra producción.

6.- Análisis de la situación financiera al cierre del ejercicio 2008 y de los resultados anuales comparados con el ejercicio precedente y las metas fijadas para el ejercicio 2009.

La situación financiera de la empresa en general es buena, este año alcanzamos utilidades por \$ 17.904.61 lastimosamente no fueron mejores por la volatilidad en el precio del hierro que alcanzó el nivel más alto este año, aunque ha bajado considerablemente al final del año por lo que esperamos en el 2009 con los contratos ganados mejorar las ventas y sobre todo las utilidades.

7.- Propuesta sobre el destino de los resultados obtenidos en el ejercicio económico 2008.

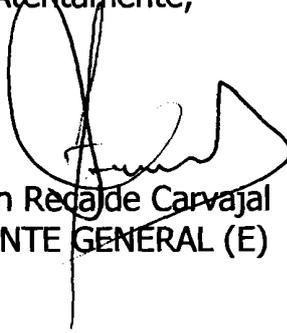
Propongo que las utilidades liquidadas del 2008 se las reparta entre los socios de acuerdo a las aportaciones.

8.- Recomendaciones a la Junta General respecto de las políticas y estrategias para el cumplimiento de los objetivos en el siguiente ejercicio económico.

Sé que cuento con el apoyo total de los accionistas para continuar los negocios como hasta hoy y esperamos en el 2009 culminar con éxito las metas planteadas para beneficio de la empresa.

Es todo cuanto puedo informar sobre el ejercicio del año 2008

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Fabián Recalde Carvajal', written over the printed name and title.

Fabián Recalde Carvajal
GERENTE GENERAL (E)