

Guayaquil, Abril 5 de 2004

Informe presentado por el Sr. Karim Mamdani Rawji, Gerente General de SERTESA, Servicios Técnicos S.A., a la Junta General de Accionistas, por el periodo comprendido entre el 1ero. De Enero del 2003 al 31 de Diciembre del 2003.

1. CONSIDERACIONES GENERALES

SERTESA, Servicios Técnicos S.A., es una compañía cuya actividad básica es la Prestación de Servicios y Reparación de Equipos de Refrigeración así como de Suministros y Repuesto para dichos equipos.

2. METAS Y OBJETIVOS

El Objetivo de la empresa para el año 2003, era la incrementar sus ventas, lo cual fue obtenido en un porcentaje del 15,76%, lo que no fue muy relevante.

En el área de Mantenimiento nos fue reducido nuestro ingreso establecido, pero se incremento en el Area de Montaje en los últimos meses del año, así lo demuestran las cifras.

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Las resoluciones emanadas de la Junta General de Accionistas, celebrada el 1de Abril del 2004, fueron las siguientes:

- Aprobar los Estados Financieros del 2003,
- Aprobar el Informe del Administrador y Comisario,
- Distribuir las Utilidades del 2003.

Estas decisiones fueron aprobadas y están siendo ejecutadas plenamente por la administración de la empresa, tanto en lo laboral, legal y tributario.

4. ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA

Al finalizar el periodo la empresa presenta un pequeño Incremento en sus utilidades, con relación al año anterior, lo que se ve reflejado en el Estado de Perdidas y Ganancias.

5. DESTINO DE LOS RESULTADOS

Con el propósito de Incrementar su Capital Social, se aprobó que de las Utilidad Gravables una vez realizada la Participación de los Trabajadores, se Reinviertan \$ 15.000,00 (Quince Mil Dólares de los Estados Unidos de Norteamérica), para que se proceda al Aumento del Capital Social, que actualmente es de \$ 1.920,00 (Un Mil Novecientos Veinte,00/100 Dólares de los Estados Unidos de Norteamérica), y el Saldo una vez cancelado los respectivos Impuestos, se proceda a entregar a los Socios.

6. RECOMENDACIONES PARA EL PROXIMO EJERCICIO.

Buscar nuevas opciones para la venta, pudiendo así incrementar las utilidades preparar al personal técnicamente, para dar un mejor servicio.

Atestamento, S. A.
Servicios Técnicos S. A.

Ing. Karim Mamdani Rawji
GERENTE GENERAL

