

Para la Super de Cia

**INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTA  
DE ECUAIMCO S.A.**

---

Guayaquil, 15 de Marzo del 2.006

A los Señores Accionistas de la compañía:  
ECUAIMCO S.A.

De acuerdo con las disposiciones de la Ley de Compañías, someto a consideración de ustedes, el informe anual de la Gerencia correspondiente al año 2.005

**1.1. GENERALIDADES**

El año 2005 fue un año en que se cumplió con el presupuesto de ventas, en general fue un año que marcó estabilidad económica.

**1.2. ANALISIS COMPARATIVO**

VENTAS.- En el presente ejercicio se vendió la suma de US\$ 4'905,224.32 comparado con el año anterior que se vendió US\$ 3'648,312.59 hubo un aumento del 34 % en las ventas.

**1.3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**

Expresamente declaro que en el desempeño de mis funciones, he dado cumplimiento a las disposiciones de la Junta General de Accionistas y los estatutos de la compañía.

**1.4. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS**

La compañía ha cumplido con todas sus obligaciones y deberes a favor de sus empleados.

El número de empleados que han colaborado en el período fue de 11 personas.

**1.5. ASPECTOS OPERACIONALES**

En el presente año los Gastos Administrativos tuvo un incremento del 15 % y los Gastos de Ventas se incrementaron en el 42 %; en lo referente a los Gastos Financieros bajaron en un 55 % con relación al año anterior.

**1.6. ANALISIS FINANCIERO**

**INDICE DE LIQUIDEZ**

	2005	2004
$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{2'568,681.46}{1'568,524.11} =$	1.64	1.77

El Índice de Solvencia en 2005 disminuyó en un 7.34 % con relación al año 2.004. Es decir, que este año la empresa dispone de US \$ 1.64 de Activo Corriente para pagar cada US \$ 1.00 de Obligación a Corto Plazo en cambio en 2004 disponía de US \$ 1.77

b.- Razón Severa o Prueba Acida:		2005	2004
<u>Activo Corriente - Inventarios</u>	=	<u>1'338,914.33</u>	=
Pasivo Corriente		1'568,524.11	
		0.85	0.97

El Índice de Liquidez en 2.005 disminuyó con relación al año 2004 Es decir, que este año la empresa dispone de US\$ 0.85 de Activo Disponible rápidamente por cada US\$1.00 de Obligación a Corto Plazo en cambio el año 2.004 disponía de US\$ 0.97

COBRANZAS.- Se logró recuperar US\$ 3'455,480.63 que equivale al 76 % de la cartera del año.

El saldo de la cartera al 31 de Diciembre de 2005 de \$ 1'059,403.06 esta distribuido así:

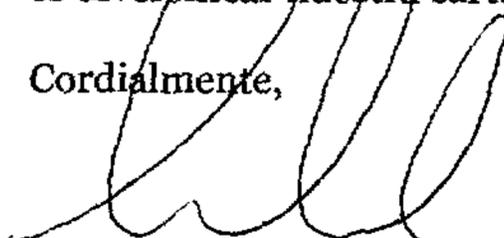
CORRIENTE	30DIAS	60 DIAS	90 DIAS	MAS DE 90 DÍAS	TOTAL
54%	29%	12%	1 %	4%	100%

UTILIDAD .- Al cierre del ejercicio se obtuvo una Utilidad de US\$ 289,524.38

#### 1.7 PLANIFICACION DE LAS VENTAS

La empresa ha presupuestado vender en el año 2.006 la suma de US\$ 6'287.004.00 distribuido en las líneas principales como PEDROLLO, SQUARE D', ROTOPLAST, TSURUMI y las líneas de siempre. Además estamos incluyendo nuevos productos Chinos (material eléctrico, mangueras manómetros, etc) y Colombianos (herramientas agrícolas, válvulas, candados, etc). En definitiva, la consigna del 2006 es diversificar nuestra cartera de productos.

Cordialmente,

  
**CARLOS TORRES BAQUERIZO.**  
**GERENTE GENERAL**



