

INFORME DEL GERENTE GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE:
MATERIALES DE VIVIENDAS MAVISA S.A.

Cúmpleme presentar a ustedes el siguiente informe de labores, actuando a lo establecido en los estatutos de la empresa y de la Ley de Compañías según el Art. #126; el cual comprende una precisión del marco de actuación empresarial en que nos hemos desenvuelto, así como una descripción de las principales actividades realizadas por **MATERIALES DE VIVIENDAS MAVISA S.A.**, en el transcurso del Ejercicio Económico del 2019.

Como es de conocimiento de ustedes, Señores Accionistas, en el presente año nuestra empresa se ha desenvuelto en un entorno económico de recesión económica, con una tasa inflacionaria que se situó en el -0.07% al cierre del año; un decrecimiento del PIB de alrededor del 1% y en medio de una incertidumbre por políticas económicas y crisis financiera principalmente del estado ecuatoriano que no avizoraron un panorama de progreso en el corto plazo.

Tales aspectos generaron en el año un proceso de iliquidez y de marcada recesión en la economía, lo cual afectó con cierta influencia en el comportamiento de nuestra empresa sin embargo a pesar de ello se pudo lograr con esfuerzo del equipo de trabajo un buen resultado como vemos en las cifras de este año en donde las ventas crecieron en un 4.1%

El ejercicio 2019 generó ventas por \$10'780,563 vs. \$10'365,394 del ejercicio 2018 principalmente por la terminación de varios contratos importantes que se cerraron en el 2018, mientras que los costos y los gastos sumaron \$10'723.720 vs. \$10'135.620 del 2018, incrementándose en un 5.80% principalmente por el aumento de costos y gastos ocasionados por la subida en ventas; luego de aquello la empresa obtuvo un resultado operativo neto antes de impuestos de \$520,383, lo que representa un margen del 4.83%.

Luego de participación a trabajadores e impuesto a la renta hemos logrado una utilidad neta a distribuir de \$304,709 lo que significa una rentabilidad líquida del 2.83%.

Desde el año 2013 se ha iniciado un plan de mercadeo para abarcar nuevos nichos de mercado, se ha planificado también diferentes estrategias de ventas que nos permitan alcanzar los objetivos planeados para mantener y mejorar los ingresos de la empresa.

Así mismo se mantiene la política de reducción de costos y gastos, dada la crisis mundial y el encarecimiento de aranceles los cuales hacen avizorar que los costos de nuestras importaciones se verán afectados en un 20% sobre nuestras ventas, sin embargo no descartamos posibilidades de explorar nuevos mercados y productos que permitan mantener la buena rentabilidad obtenida hasta este 2019.

Agradecido por la confianza depositada en mí persona y reiterando mi fidelidad hacia la compañía y seguros de lograr los objetivos planteados y consolidar el crecimiento de la empresa, se suscribe de los Señores Accionistas.

Muy atentamente,



Dr. Rafael Pezo Zúñiga
Representante Legal

C.C. 0908793532

16.03.2020

