

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE INDUSTRIAL QUIMICA ANDINA IQUIASA S.A.

Guayaquil, 30 de marzo del 2009

Señores Accionistas:

De acuerdo a las disposiciones de la Ley de compañías, someto a vuestra consideración el Informe de Gerencia correspondiente al ejercicio económico del año 2008:

1. Generalidades

La actividad principal de la compañía es la fabricación de tubería de pvc, polipropileno, manguera de polietileno y compuestos de pvc para calzado, cable, manguera y perfiles.

2. Análisis de ventas comparativo

En el presente ejercicio los ingresos por ventas ascendieron \$ 2'084.086.91 lo que representa un incremento 1.60 % con relación a las ventas del año anterior.

3. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General

Declaro expresamente que en el desempeño de mis funciones he dado cumplimiento a las disposiciones del Directorio, Junta General de Accionistas y Estatutos de la compañía.

4. Aspectos administrativos y legales

Declaro que la compañía ha cumplido con todas sus obligaciones legales y tributarias en el presente ejercicio.

5. Análisis Financiero Comparativo

	<u>Año 2008</u>	<u>Año 2007</u>
<i>Índice de liquidez:</i>	0.96	0,79
<i>Índice Rápido de liquidez</i>	0.63	0.48
<i>Margen sobre venta:</i>	0.89%	2.72%
<i>Índice de solvencia:</i>	1.03	1.18



6. Utilidades

Las utilidades correspondientes al presente ejercicio se detallan a continuación:

Utilidades antes de Impuestos	\$ 18.560,57
(-) 15% Participación Laboral	(2.784.09)
(-) 25% Impuesto a la Renta	<u>(3.944.12)</u>
Utilidad Neta	<u>\$ 11.832,36</u>

7. Destino de la utilidades

Mi propuesta con relación a las utilidades generadas en el presente ejercicio es que no sean repartidas a los accionistas, sino que, luego de separar el 10% correspondiente a la Reserva Legal, pasen a formar parte del rubro de las Utilidades acumuladas para que en un futuro puedan ser capitalizadas si la Junta General de accionistas lo aprueba.

8. Políticas y Estrategias

Para el siguiente ejercicio económico la empresa proyecta realizar trabajos de maquila a diferentes clientes ya que esta actividad no requiere de inversión en materias primas y aprovechamos la infraestructura instalada para generar más ingresos. Se está negociando un contrato de Maquila con una compañía relacionada para tener asegurada la cobertura de los gastos fijos que mantiene la planta, cualquier otro contrato con terceros generará una utilidad marginal a la empresa.

Muy atentamente,
p. IQUIASA S.A.



TOP EXECUTIVE INTERNATIONAL CONSULTORES C.LTDA.
GERENTE GENERAL

