

18860



*Grupo Barlovento*  
E · V · E · N · T · O · S

Quito, 15 de mayo del 2007

**Señores**  
**ACCIONISTAS**  
**PADIA CIA. LTDA. "SU CEBICHE"**  
**Presente.**

De mi consideración:

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y constantes en Estatutos y ley de Compañías vigente, en mi calidad de Gerente General, tengo a bien someter a vuestra consideración el *informe Económico correspondiente al periodo Enero - Diciembre del año 2006.*

Considerando el año anterior, es menester indicar que habido una variación en las ventas de Restaurant, en relación a las ventas del año anterior:

**LOCAL**  
**RESTAUTANT**

**AÑO 2006**  
**-0.99%**

Existe una variación del -0.99% de disminución en ventas de Restaurante con relación a las originada en el año 2005, este pequeño margen de caída en las ventas se debe a la situación económica por la que atraviesa el país y por las varias ordenanzas emitidas por el Municipio del Distrito Metropolitano de Quito en el sector, las constantes reducciones de ventas se han venido produciendo los 3 últimos años y por la gran cantidad de restaurantes que se han abierto por el sector, los mismos que venden platos similares, aún así, consideramos que hemos podido mantener a nuestra clientela brindándoles un producto de calidad y buen servicio.

**Costos**

En lo referente a costos de materia prima ha sido nuestro deber obtener las mejores materias primas que existen en el mercado a costos razonables y manteniendo índices establecidos por empresas similares y que prestan el mismo tipo de servicios.

Los controles de bodegas se han mantenido tratando de controlar posibles fugas y pérdidas de materiales, estos controles han servido mucho para un seguimiento de las entradas y salidas de mercadería y su inventario mensual. Sin embargo las bodegas son un punto sensible en el que debemos aumentar nuestro esfuerzo para mejorar el control y evitar pérdidas.

### **Gastos generales**

En relación a los Gastos Generales y de Ventas, podemos acotar, que no han sufrido mayor incremento a comparación del año anterior, Así también se procedió a efectuar remodelaciones en el Restaurante, trabajos que no podían dejar de hacerse, debido a la conservación de la imagen que tiene Barlovento.

### **Activos fijos**

De igual manera se debe resaltar, que en este año, no hubo compras de activos sino que mas bien se ha dado mantenimiento a los ya existentes. El control de los equipos de computación ha permitido manejar información oportuna y veraz para la toma de decisiones.

### **Resultados**

Los resultados han sido satisfactorios y se encuentran dentro de lo previsto, pues al mantener un crecimiento anual en ventas nos permite mirar con mucha expectativa los años venideros.

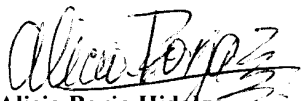
### **Campo laboral**

La empresa ha brindado nuevas plazas de trabajo y este ha sido un pilar fundamental para los resultados obtenidos en este ejercicio. El trabajo en equipo nos ha permitido cumplir con las expectativas de nuestros clientes y nos proyecta para los próximos años ha consolidarnos como la empresa líder en nuestra área.

Por lo expuesto anteriormente, quiero finalizar expresando que he cumplido con lo establecido por la Junta de Accionistas y lo estipulado en los estatutos de la compañía.

Agradezco a los señores socios por la confianza depositada en mi persona para el gerenciamiento de esta empresa

**Atentamente,**



**Alicia Borja Hidalgo**  
**GERENTE GENERAL**  
**PADIA CIA. LTDA. "SU CEBICHE"**