

18832

Quito, 17 de abril del 2007

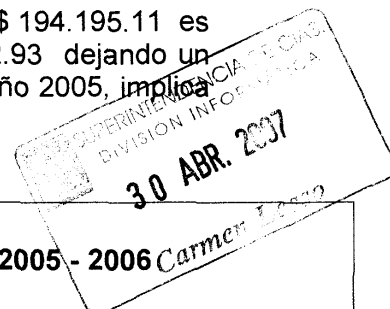
Señores
SOCIOS DE CARTEC CIA. LTDA
 Presente

Señores Socios:

Les saludo muy cordialmente y me permito poner a su consideración el INFORME DE GERENTE correspondiente al Ejercicio Fiscal 2006.

Los resultados del ejercicio 2006 comparados con el año inmediatamente anterior tiene un incremento de USD \$ 28.730.49 que representa el 66.28 % de incremento en utilidades

Las ventas del año 2006 observaron un aumento de U S D \$ 194.195.11 es decir un promedio mensual de incremento de USD\$ 16.182.93 dejando un margen de utilidad del 5.47% que frente al obtenido en el año 2005, implica una diferencia positiva en 1.61%.



ANALISIS COMPARATIVO RESULTADOS 2005 - 2006

CUENTAS	PERDIDAS Y GANANCIAS				
	2005	%	2006	%	DIFERENCIA
INGRESOS	1,122,522.84	100.00	1,316,717.95	100.00	194195.11
C.DE VENTAS	829,386.64	73.89	978,684.41	74.33	149297.77
UT.BRUTA	293,136.20	26.11	338,033.54	25.67	44897.34
G.ADMINISTRACION	249,789.40	22.25	265,956.25	20.20	16166.85
RESULTADOS	43,346.80	3.86	72,077.29	5.47	28730.49
MARGEN DE UTILIDAD	3.86		5.47		1.61

En el año 2006 atendimos en mecánica a 416 vehículos mas que el año anterior, sin embargo persiste la deficiencia de comercialización en Chapa y Pintura, puesto que el año 2006, se atendió a 102 vehículos menos en ésta área,

Es muy importante para nosotros contar con el apoyo de la Concesionaria, en cuanto al contacto con las aseguradoras, pues quedó claro el año anterior la afectación que implica para nuestra empresa el no conseguir un flujo positivo de negociación con éste grupo empresarial.

La expectativa de crecimiento para el año 2007 es importante, estoy seguro de que implementando mas puestos de trabajo dotados de elevadores, aumentará positivamente el rendimiento del taller, para el efecto los primeros meses del año esta previsto instalar 2 elevadores, y paulatinamente iremos adquiriendo estos equipos a fin de que todos los puestos de trabajo tengan un equipamiento que les permita realizar su trabajo con mayor rapidez y eficiencia.

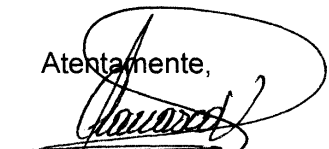
Desarrollar el servicio de mantenimiento de camiones, traería consigo un crecimiento económico muy interesante para nuestra empresa, para lo cual deberíamos implementar los puestos de trabajo y capacitar al personal de trabajadores.

La inclusión de un Supervisor de Cartec, en el protocolo de entrega de vehículos nuevos en Autolandia, traerá para nosotros buenos resultados, puesto que inclusive el cliente, se va con la seguridad de que tiene un taller que garantiza el mantenimiento de su vehículo.

Es importante para esta Gerencia, aprovechar lo mas eficientemente posible el potencial humano con que cuenta Cartec, para lo cual planificamos capacitar a todo el personal de producción, en Enero se inició el curso masivo de computación a fin de que en un momento dado los trabajadores puedan acceder a los historiales de los vehículos atendidos y a los softwares que sean necesarios para mejorar su producción.

Creo que el esfuerzo que nuestro taller ha desplegado durante el año 2006, se ha visto reflejado en los resultados de este ejercicio fiscal, y espero que con las proyecciones de crecimiento que tenemos, podamos tener la satisfacción de mejores resultados.

Atentamente,



JUAN CARRASCO V
GERENTE CARTEC CIA.LTDA.