
INFORME DE GERENTE 2013

Señores Miembros del Directorio

La pretensión del presente informe es dar cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías, dando a conocer el desarrollo de la actividad durante el año 2013 y de los correspondientes estados financieros.

Como mencioné en el informe del año 2012, Cartec, Carro y Tecnología S.A. adoptó por primera vez las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF's). Las cifras el año 2011 fueron reestructuradas para efectos comparativos y como nuestra actividad se encuentra en un entorno cambiante y con dinámica propia, que se caracteriza no solo por las particularidades de la economía nacional que se ven afectadas por los sucesos que acontecen tanto al interior como en el exterior sino por la naturaleza propia de la industria y la normatividad aplicable.

1.- ENTORNO MACROECONÓMICO:

Posterior a la crisis mundial y sus efectos, la economía ecuatoriana presenta una recuperación, es así que en el 2013 el Ecuador presentó un crecimiento del PIB de 4.50% respecto al año 2012 uno de los mejores resultados comparado con los de las principales economías latinoamericanas.

Un indicador importante para ver la evolución del ingreso es la tasa de desempleo que en el año 2013 fue de 4.57% frente al 2012 que fue del 5.04% mostrando una reducción.

A partir del año 2000 la inflación ha disminuido hasta ubicarse en niveles de un dígito, de tal forma que en el 2013 fue 2.70%, inferior al año 2012 que fue de 4,16%.

A pesar de este escenario para el 2013, se presenta para las empresas dificultad para tomar la decisión de invertir más en capacidad productiva para satisfacer la demanda de un mercado interno que está creciendo o no invertir tomando en cuenta esta sobrerregulación de sus actividades. Además la desaceleración de las importaciones impulsadas por el Gobierno, están proyectando un año complicado en abastecimiento de las industrias.

2.- GESTION COMERCIAL:

Una vez analizado en forma breve el entorno macroeconómico y de la situación en general del país, es menester informar algunos aspectos importantes que tienen que ver con el comportamiento de nuestras líneas de productos y de nuestro negocio.

Como ustedes saben nuestra cartera de clientes se ha mantenido exceptuando la que teníamos con compañías de seguro lo que ha dado una baja en las ventas de enderezada y pintura, pero se ha realizado gestiones para incrementar las ventas a pesar de no contar con el respaldo del sector de producción para cumplir con nuestros clientes, además hemos entregado objetos publicitarios y presentes especiales para los mejores clientes que prefieren nuestro servicio.

3.- SITUACION FINANCIERA:

Ahora es importante pasar a realizar un breve análisis sobre algunos rubros relevantes en la situación financiera de la Compañía, por lo que me concretaré a efectuar ciertas evaluaciones de las principales cuentas tanto en el Estado de Situación Financiera, así como también del Estado de Resultados Integrales del ejercicio económico 2013.

En las cuentas de activo y pasivo no se registraron eventos significativos que afecten o que merezcan una aclaración particular por parte de la Gerencia General durante este período, lo que si esta administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que ha ganado hasta la fecha a pesar de los resultados, por lo que se decidió no mandar a pérdida este año los 76.905,18 con la esperanza de que las firmas responsables de ese período de una solución a este desfase.

En cuanto al balance de pérdidas y ganancias voy a resaltar los aspectos más importantes que han dado un resultado negativo, como ustedes pueden ver en el cuadro de comparación financiera las ventas disminuyeron en un 4,66% por enderezada y pintura como lo mencioné anteriormente porque ya no tenemos convenio con las aseguradoras, en cuanto a los costos hay una disminución del 3,35 valor que disminuye en relación a la baja en las ventas.

Como todos saben el valor destinado para arriendos subió \$20.000,00 más en el año, tomando en cuenta que con la aprobación de todos los socios se aceptó el incremento, otro de los puntos que afectaron el resultado es en el rubro de gastos operativos, debido a la decisión de incrementarles los sueldos a más de la subida general al empleado por parte del gobierno, que da un total en valores absolutos de \$33.411,77 lo que equivale a un 19,69% en mano de obra directa e indirecta, a pesar de que la empresa estaba en proceso de recuperación, pero esperaba de ustedes un mayor compromiso y mejor desempeño, pero he recibido como respuesta a esa decisión la negativa de cumplir al ciento por ciento su trabajo, que me he encontrado en situaciones difíciles con los clientes lo que perjudica aún más a la empresa y por ende a ustedes señores socios, los gastos fijos se han mantenido y no hemos entrado en gastos innecesarios.

Además les comunico que se mandó a pérdida los impuestos anticipados del año 2009, ya que en su momento la administración responsable con su Gerente Doctor Luis Castro y contador Licenciado Rodrigo Herrera no decidieron recuperar, no es así para mi administración que he tomado las medidas necesarias para que procedan a la recuperación de los años 2010-2011-2012 e inclusive el 2013.

A pesar de los resultados la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando conservar las fuentes de trabajo existentes pese a la difícil situación.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA OMPAÑA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2 013, la situación de la empresa no ha dado los resultados esperados por las razones anteriormente expuestas , lo que se refleja en los balances de la misma, por ello es importante interpretar de la forma más objetiva en el siguiente cuadro:

	2012	2013	VALOR ABSOLUTO	VALOR PORCENTUAL
VENTAS	1'051.087,71	1'002.093,63	-48.994,08	- 4,66
COSTOS y GASTOS ADMINISTRATIVOS	1'032.239,89	1'006.769,55	-25.470,34	-2,53
UTILIDAD	18.847,82	-4675,92	-----	-----
Patrimonio	28.921,11	37.382,08	-----	-----
Cartera	118.925,32	90.718,90	-28.206,42	-23,72
Reservas Empleados	184.765,95	229.820,65	45.054,74	24,38

Para el ejercicio 2.014, lo que si les puedo afirmar es que seguimos manteniendo una interesante participación de mercado, las cifras de ventas mencionadas muestran lo aseverado. Esto lógicamente se debe a la buena fidelidad de parte de nuestros clientes que día a día se sienten más respaldados por nuestros servicios a pesar de los contratiempos, por lo que solicito su participación de manera íntegra y total en el campo productivo por todo el equipo en sus diferentes áreas, ofreciendo calidad y cumplimiento en el servicio a fin de incentivar el crecimiento de la empresa y por otra parte mantener una política racional para no incrementar los gastos y tener un control estricto en todo las actividades de la empresa, acción necesaria para la consecución de los resultados.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente,


JAIME ROMERO C.
GERENTE GENERAL