

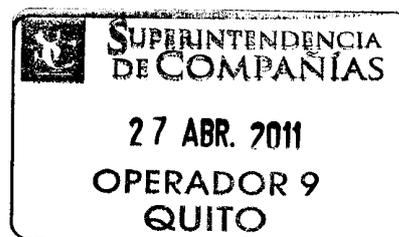
**COMPañIA INTERNACIONAL
DE MAQUINAS COPIADORAS**

INTERMACO C.A.

JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS

QUITO, 28 DE MARZO DEL 2011

I N D I C E



- **CONVOCATORIA.**
- **INFORME PRESIDENCIA Y GERENCIA**
- **ESTADOS Y CUADROS COMPARATIVOS**
- **INFORME DE COMISARIO**

CONVOCATORIA

A Junta General Ordinaria de Accionistas de la Compañía Internacional de Máquinas Copiadoras INTERMACO C.A.

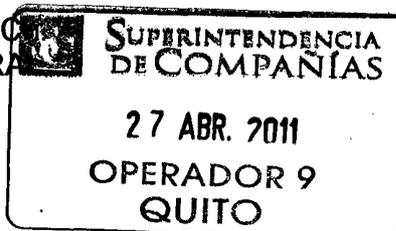
Se convoca a los señores accionistas de INTERMACO C.A., a la Junta General Ordinaria de Accionistas, que tendrá lugar el día lunes 28 de Marzo del 2011 a partir de las 18h:00 en el local social de la Empresa, ubicado en la Av. 10 de Agosto 2452, para tratar y resolver los siguientes puntos del orden del día:

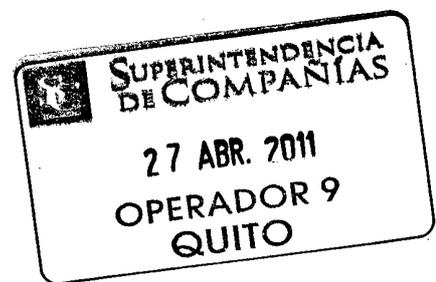
- 1.- Conocimiento y aprobación del Informe de los Administradores y Comisario.
- 2.- Conocimiento y aprobación de los Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2010.
- 3.- Destino de las utilidades del ejercicio económico 2010.
- 4.- Nombramiento de Directorio, Administradores, Comisarios, y fijar sus remuneraciones.

Los informes se encuentran a disposición de los Señores Accionistas en el domicilio de la Compañía. El Comisario ha sido convocado especial e individualmente por nota escrita.

Quito, 18 de Marzo del 2011

Santiago Donoso C
GERENTE GENERAL





I N F O R M E
PRESIDENCIA Y GERENCIA

**INFORME DE LA PRESIDENCIA Y LA GERENCIA
A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE
COMPAÑÍA INTERNACIONAL DE MÁQUINAS COPIADORAS
"INTERMACO S.A. DE COMPAÑIAS"**

27 ABR. 2011
OPERADOR 9
QUITO

SEÑORES ACCIONISTAS:

Cumpliendo con las disposiciones legales y estatutarias, sometemos a consideración de ustedes la gestión y resultados correspondientes al Ejercicio Económico del año 2010, contenidos en los informes y en los Estados Financieros que los acompañan:

ASPECTOS GENERALES:

Las secuelas de la crisis global experimentada a partir del año 2008 cuyos efectos aun no terminan de manifestarse en su totalidad, sumados al entorno socio-político de nuestro medio han ido creando un escenario cada vez mas complejo en el desarrollo de las actividades empresariales privadas.

El gobierno ecuatoriano ha continuado con la política expansiva del gasto público, consolidando la idea de recuperar las capacidades de un estado centralista como punto fundamental de la filosofía de la llamada Revolución Ciudadana, sin tener en cuenta su sustentabilidad en el largo plazo, privilegiando la actividad pública antes que promover la iniciativa privada, que a pesar de tener un precio de petróleo extraordinario, la economía ecuatoriana registró déficit tanto en el sector fiscal como en el sector externo.

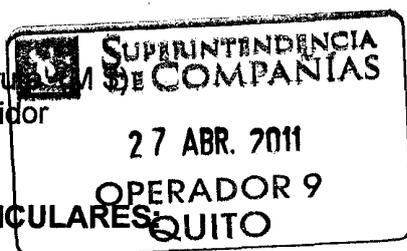
La balanza comercial tuvo un déficit de 1.489 millones de dólares, las importaciones subieron en 33%, el sector público, no financiero, tuvo un déficit de 1028 millones de dólares, los gastos totales crecieron en 22% habiendo creado más de 100.000 puestos de trabajo públicos en los últimos cuatro años; todo ello financiado con las cuentas de ahorro público, mayores ingresos por el precio del petróleo y financiamiento externo. La demanda de productos básicos, en el Ecuador, ha crecido, impulsada por el cuantioso gasto público, mucho mas rápido que la producción, generando un lógico desbalance comercial. El crecimiento de la producción fue de un 3% en el 2010, mientras que la demanda creció en 9%. En nuestra economía dolarizada, esto constituye una amenaza a la liquidez y a la economía en general.

Por otro lado, se ha persistido en el permanente discurso del gobierno en contra de la actividad privada, los medios de comunicación y la banca, aplicando las reformas fiscales, en el aumento de los impuestos a la renta de los inversionistas privados con el curiosísimo sistema de cálculo de un mal llamado anticipo a la renta del siguiente año, que ha constituido para la gran mayoría de las empresas ecuatorianas en un impuesto al patrimonio o a la pérdida. Se realizó la sexta reforma a la Ley de Régimen Tributario Interno que grava a los dividendos que pagan las empresas a sus accionistas, generando, una vez mas, el desaliento a la inversión privada y extranjera, dando como consecuencia, un decrecimiento de la producción, el deterioro del mercado laboral, provocando un crecimiento constante del desempleo privado, el incremento del subempleo, la fuga de capitales, entre otros.

Se resumen en las principales variaciones económicas:

| | 2009 | 2010 |
|-------------------------|--------|--------|
| Variación del PIB | 0,4% | 3,6% |
| PIB per cápita (\$) | 3.905 | 4.296 |
| Producto interno Bruto | 54.470 | 61.489 |
| Inflación al consumidor | 4,31% | 3,33% |

ASPECTOS PARTICULARES



Ante la caída de la demanda del ser sector privado ecuatoriano, iniciada desde el año anterior para los productos y actividades propias de nuestra Empresa, nos hemos obligado a concentrar nuestros esfuerzos en atender y ganar el mercado del sector público, cuya participación en nuestras ventas va creciendo en forma importante.

La composición de los segmentos y características de los equipos demandados actualmente ha sufrido un cambio importante dentro del mercado, especialmente en aquel mercado predominante del sector público, en el que se tiende a comprar, por un lado equipos mas pequeños de menor costo pero en cantidades mayores, y por otro lado equipos grandes y sofisticados en tecnología y valores mayores, habiendo dejado de lado aquellos de término medio, que han sido tradicionalmente de mayor uso por la demanda privada.

Esta tendencia, nos ha llevado a buscar en el mercado internacional equipos competitivos de menor costo, para poder atender la demanda actual. Para ello hemos contactado con varias marcas posibles, habiéndolo llegado a un acuerdo importante con los fabricantes de productos japoneses OKIDATA para distribuir equipos de marca OKI, en las líneas de impresoras B/N y color, copiadoras B/N y color, equipos de impresoras matriciales, e impresoras de punto de ventas.

A finales del 2010 ya iniciamos la venta de equipos de marca OKI, con perspectivas interesantes de crecimiento para el futuro. Hemos hecho contactos interesantes con otras dos marcas, esperando llegar a conclusiones positivas.

Los resultados económicos y el comportamiento del mercado, y especialmente aquella variación de la demanda del sector privado, evidenció la necesidad de regularizar y disminuir nuestros inventarios físicos de equipos y suministros; iniciando desde el primer semestre del año 2010 un plan disminución de inventarios que no afecten la oferta de los productos dentro del mercado, ni nuestra buena relación de cumplimientos de metas con nuestros principales proveedores, y con la finalidad adicional de disminuir a lo posible la carga financiera por créditos. Logrando una baja de inventarios para el cierre fiscal de 35%, y el pago total de la deuda bancaria, que significará para el año 2011 un importante ahorro de gasto financiero; permitiendo además un cambio positivo en los índices financieros de la Compañía.

Hemos continuado con un los programa de capacitación del personal en la áreas técnica y de ventas con entrenamiento y aprendizaje de cursos dictados por Toshiba y Riso localmente y en el exterior y a través del Internet, lo que repercute positivamente en la imagen de las marcas que representamos ante nuestros clientes.

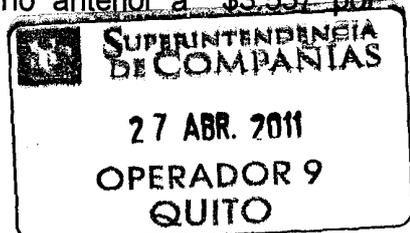
Los departamentos administrativos, financiero-contables y de control, reciben permanentemente capacitación, especialmente en el campo fiscal, debido a los continuos cambios e implementaciones de políticas y regulaciones fiscales y legales en el ámbito comercial. Se han realizado varios cursos de capacitación para emprender en la tarea de cambio en la presentación futura de los estados financieros en base a la adopción de la nueva normativa constante en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Los Señores Accionistas tienen a disposición los Estados Financieros anexos y los cuadros comparativos, los mismos que guiarán los siguientes análisis.

VENTAS

Las ventas netas totales en el año sumaron \$ 1.188.544 dólares, con apenas un crecimiento de 1,9% en relación al año anterior. La venta de equipos en valores presentó un crecimiento del 7,4%, mientras que el número de unidades básicas vendidas se mantuvo en iguales cantidades. La venta de suministros se mantuvo estable mientras se marcó un decrecimiento en la venta de repuestos y servicio técnico en 5,2%, igualmente en ventas de copias y arrendamiento.

Las ventas por empleado crecen en relación al año anterior a \$3.537 por mes/empleado, al haber disminuido en dos su número.



CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar comerciales suman un total de \$ 139.714 dólares, ligeramente inferiores a las del año anterior. La cartera al cierre contable indica 41 días de crédito con relación a las ventas promedio del 2010, contra 44 días del año anterior, lo que significa una disminución del 7% en número de días.

Se han realizado las provisiones de cuentas incobrables de acuerdo a lo que permite la Ley, luego de amortizar los saldos incobrables permitidos.

INVENTARIOS Y ACTIVOS:

Los inventarios de mercadería suman \$ 321.414 dólares, en el que se incluyen \$ 2.184 dólares de mercadería en tránsito, lo que significa una considerable disminución del 34,4% en relación al saldo del año anterior. Esta planificada disminución agresiva de inventarios permitió una importante liquidez en caja para cubrir y pagar la totalidad de los pasivos con las instituciones financieras, lo que incidirá positivamente en la disminución de gastos financieros para el siguiente año fiscal. Esta nueva situación nos exige una más detallada observación y manejo de los saldos de inventario para poder satisfacer las demandas pico, especialmente en suministros. Como efecto de la disminución de los inventarios, permitió que la rotación de inventarios, relación ventas-inventarios decreciera en 122 días, en relación al año anterior.

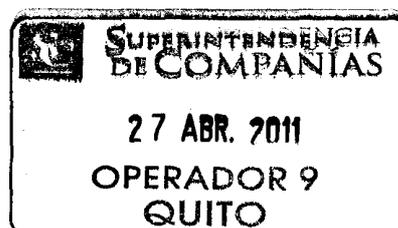
Los activos fijos (no corriente) suman \$29.230 dólares, contra \$12.547 dólares del año anterior; habiéndose aplicado todas las normas de depreciación respectivas.

Todos los inventarios y activos de la Compañía se encuentran cubiertos bajo pólizas de incendio, robo, hurto y transporte.

Los activos corrientes al 31 de diciembre suman \$ 591.517 dólares, 22,3% inferiores a los del año 2009.

PASIVO CORRIENTE Y LARGO PLAZO:

El pasivo corriente total, (lo que la Empresa debe a corto plazo) decreció en 48,5%, en relación al año anterior; ocasionado básicamente por el pago de las obligaciones con las instituciones financieras y menor deuda con nuestros principales proveedores. En los valores del pasivo corriente están incluidos la provisión de 15% de utilidades a empleados e impuesto a la renta, así como las cuentas de provisión de beneficios sociales.



La liquidez de la Compañía varió en +1.10, en relación al año anterior, pasando de una relación activo corriente – pasivo corriente de 2.16 a 3.26; siendo la relación aceptable promedio de 1.50.

El pasivo a largo plazo (no corriente) suma \$ 116.184 dólares, una disminución del 1,34% en relación al año 2009; y corresponde a la provisión de jubilación patronal y desahucio, sustentado en base de Estudio Actuarial debidamente permitido y legalizado.

REPRESENTACIÓN DE MARCAS:

Las relaciones con Toshiba America Business Solutions Inc., y RISO Inc., se han fortificado y se mantienen en excelente grado, gracias al cumplimiento de las condiciones de representación de las marcas.

Con relación a las ventas y utilidad bruta totales, las marcas representan lo siguiente:

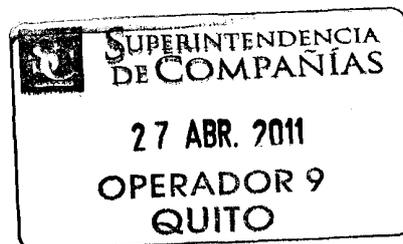
| | | 2009 | | 2010 | |
|----------------|----------------|-------|-------|-------|-------|
| TOSHIBA | Ventas Totales | 80.0% | | 82.4% | |
| | Utilidad Bruta | | 83.1% | | 84.7% |
| RISO | Ventas Totales | 17.8% | | 15.6% | |
| | Utilidad Bruta | | 15.1% | | 14.1% |
| OTROS | Ventas Totales | 2.2% | | 2.0% | |
| | Utilidad Bruta | | 1.8% | | 1.2% |

Se ha realizado publicidad, especialmente de la marca Toshiba y Riso, en la que se incluye vallas, radio, páginas amarillas, y presentación de productos para clientes, dando una sustentable y especial presencia de la marcas.

RENTABILIDAD Y RESULTADOS:

La caída brusca de la demanda privada en el mercado iniciada en el año 2009 continuó durante el año 2010, con unas pocas muestras de mejoramiento en tres meses del año. Sin embargo la demanda por parte del Estado se mantuvo, con una leve tendencia al crecimiento; lo que determinó un comportamiento de ventas similar al año anterior con una pequeña variación positiva de menos del 2%.

Esta situación trajo como consecuencia una lógica guerra de precios de venta al público entre los competidores, que, con la finalidad de lograr captar los pocos clientes que aun demandaban en el mercado, obligó a moderar y bajar los precios, dando como resultado una disminución en el factor de utilidad bruta relativa al año anterior.



El total de gastos operativos se disminuyeron en 1,6% en relación al año anterior, producto de promover austeridad en los gastos posibles, a pesar del lógico aumento de casi todos los servicios, incluyendo arriendos y primas de seguro. Sin embargo se logró un fuerte aumento en la utilidad operativa relativa al año anterior de un 65%, significando un 3.7% de las ventas, generando una utilidad operativa neta de \$ 44.553 dólares contra \$ 26.864 dólares del año anterior.

Los gastos e ingresos/egresos financieros disminuyeron en 27,7% debido a una pequeña baja en el gasto de intereses, y especialmente a una disminución del monto del impuesto a la salida de divisas, que a pesar de la duplicación en el su porcentaje de 1 al 2%; gracias a una disposición del Reglamento de la Ley de Régimen Tributario permitió ser utilizado como crédito tributario en la importación de bienes y servicios con tarifa ad-valorem 0%. Para el siguiente año fiscal este efecto se anula en gran parte, ya que en el mes de noviembre del 2010 se impuso porcentajes del 5% a una la mayoría de estos bienes y servicios.

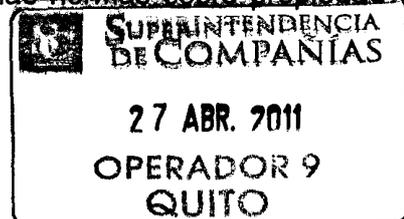
Finalmente, el ejercicio económico del 2010 arroja una utilidad de \$ 34.651 dólares, de la cual se procede a realizar la provisión de participación laboral e impuesto a la renta (factor del impuesto único); quedando como utilidad neta \$ 18.769 dólares, esto es 1.6% en relación a las ventas totales, 8,53% del capital suscrito y pagado, la misma que ponemos a consideración de los Señores Accionistas, quienes deberán decidir su destino. El Directorio hará sus recomendaciones.

A continuación se exponen algunos de los índices que reflejan la evolución económica de la Compañía en los últimos años:

| | 95 | 99 | 03 | 05 | 07 | 08 | 09 | 10 |
|------------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Ind. de Solidez. (Liq) | 0.95 | 2.16 | 2.32 | 2.72 | 2.21 | 2.66 | 2.16 | 3,26 |
| Prueba Acida (Liq) | 0.53 | 0.86 | 1.06 | 1.42 | 1.26 | 1.09 | 0.77 | 1,49 |
| Rentab de la Inversión | 0.00 | 86.3 | 43.4 | 20.3 | 35.8 | 30.5 | 4.02 | 8,5 |
| De quién es la Cía | 3% | 52% | 54% | 56% | 45% | 50% | 39% | 52% |

OBLIGACIONES Y RELACIONES LABORALES Y FISCALES:

Las relaciones laborales se han desarrollado en los mejores términos y sus obligaciones se encuentran saneadas totalmente. Las provisiones se han realizado de acuerdo a la Ley y a los principios contables. No existe ningún conflicto laboral general, con excepción de un reclamo laboral puntual que se ventila en un juzgado de trabajo. Se han cumplido las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.



Todas las obligaciones fiscales correspondientes al año 2010 se encuentran cumplidas y canceladas, incluyendo las obligaciones con otras entidades municipales, y estatales.

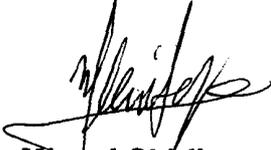
CONCLUSIÓN Y FUTURO:

A finales del año pasado, el gobierno ecuatoriano propulsó y promulgó el Código de la Producción a fin de "promover la inversión y crecimiento de la economía ecuatoriana". Habrá que estudiar y ver las consecuencias de este código, especialmente su implementación.

Igual que en el pasado año, las perspectivas económicas para el 2011 no son alentadoras para desarrollar la actividades empresariales. Hay un ambiente de incertidumbre y un deterioro constante en la dinámica de los negocios. Será preciso mucha prudencia en el manejo de los gastos para afrontar las dificultades que se prevén.

Dejamos constancia de nuestro agradecimiento a los Señores Accionistas por la confianza depositada en nosotros, y al Directorio por el apoyo recibido, así también a los Funcionarios y Empleados de la Empresa que supieron colaborar y respaldar con su denodado trabajo para salir adelante.

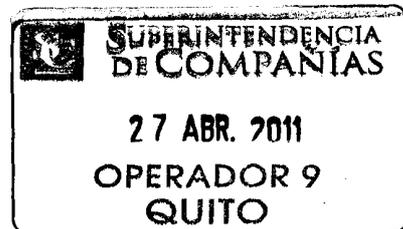
De los Señores Accionistas

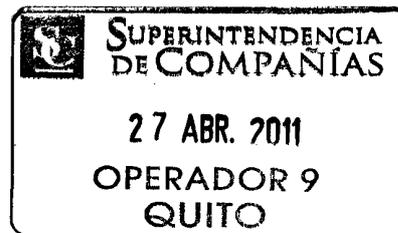


**Miguel Chiriboga C.
PRESIDENTE**



**Santiago Donoso Ch.
GERENTE**



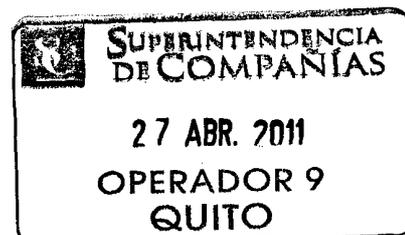


**ESTADOS Y CUADROS
COMPARATIVOS**

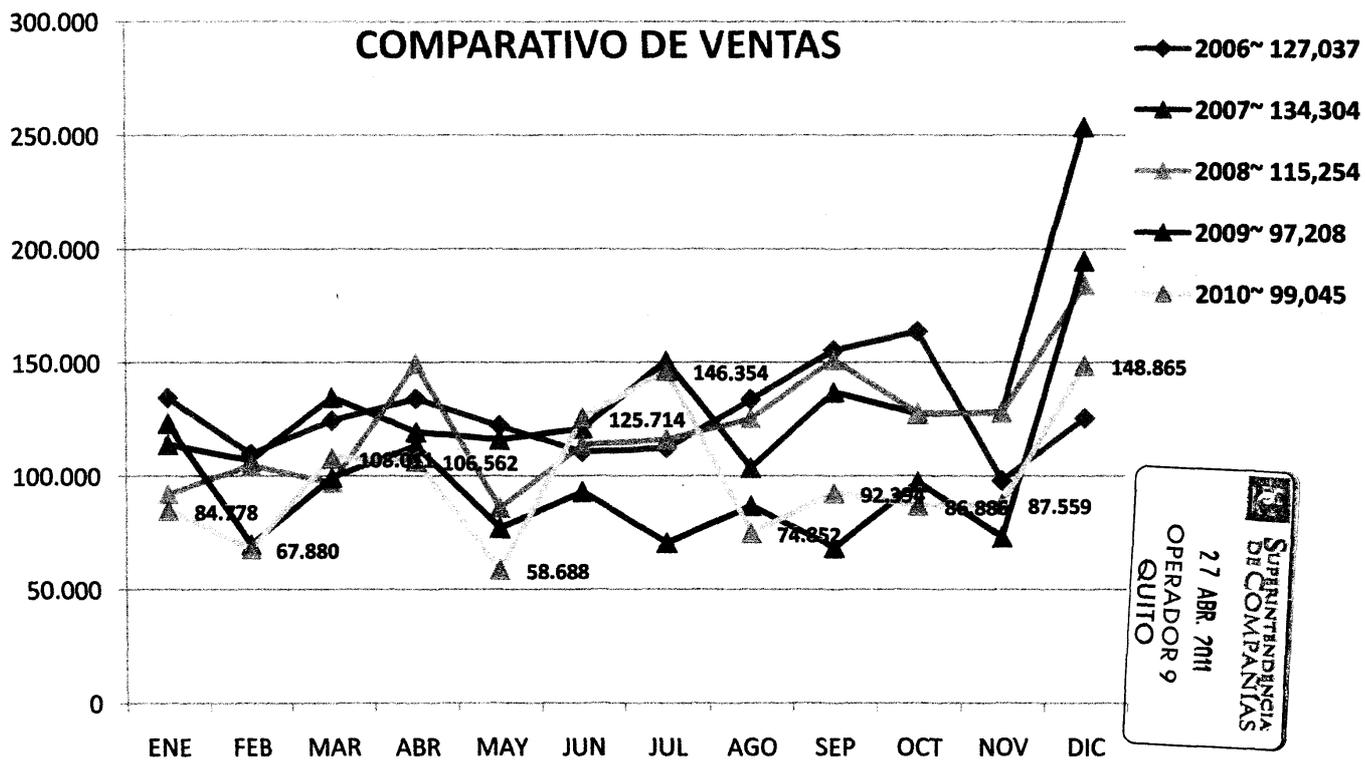
INTERMACO C.A.

ESTADO DE SITUACION COMPARATIVO AL 31/12/09 VS. 31/12/10

| DOLARES | % | 31/12/2009 | % | 30/09/2010 | % VARIACION |
|--|--------------|------------------|---------------|------------------|----------------|
| VENTAS | | | | | |
| EQUIPOS Y ACCESORIOS | 40,9% | 476.955 | 43,1% | 512.109 | 7,37% |
| SUMINISTROS | 47,5% | 553.834 | 46,5% | 552.124 | -0,31% |
| REPUESTOS Y SERV.TECNICO | 9,9% | 115.305 | 9,2% | 109.264 | -5,24% |
| COPIAS Y ARRENDAMIENTO | 1,7% | 20.402 | 1,3% | 15.047 | -26,25% |
| TOTAL VENTAS | 100% | 1.166.495 | 100,0% | 1.188.544 | 1,89% |
| TOTAL VENTAS NETAS | 100% | 1.166.495 | 100,0% | 1.188.544 | 1,89% |
| COSTO DE VENTAS | | | | | |
| EQUIPOS Y ACCESORIOS | 52,7% | 251.180 | 50,6% | 258.932 | 3,09% |
| SUMINISTROS | 41,4% | 229.296 | 42,9% | 236.710 | 3,23% |
| REPUESTOS Y SERV.TECNICO | 30,1% | 34.729 | 31,0% | 33.900 | -2,39% |
| COPIAS Y ARRENDAMIENTO | 28,8% | 5.866 | 39,3% | 5.908 | 0,72% |
| | 44,7% | 521.071 | 45,1% | 535.450 | 2,76% |
| UTILIDAD BRUTA | 55,3% | 645.424 | 54,9% | 653.093 | 1,19% |
| GASTOS | | | | | |
| ADMINISTRATIVOS | 15,6% | 181.656 | 14,7% | 174.252 | -4,08% |
| VENTAS | 13,9% | 162.241 | 12,9% | 153.790 | -5,21% |
| DPTO. TECNICO | 9,5% | 111.036 | 9,1% | 108.467 | -2,31% |
| GENERALES Y SERVICIOS | 14,0% | 163.626 | 14,5% | 172.031 | 5,14% |
| TOTAL GASTOS | 53,0% | 618.560 | 51,2% | 608.541 | -1,62% |
| UTILIDAD OPERATIVA | 2,3% | 26.864 | 3,7% | 44.553 | 65,85% |
| INGRESOS/EGRESOS FINANCIEROS | | | | | |
| OTROS INGRESOS/EGRESOS | 0,1% | 1.374 | 0,2% | 1.888 | 37,41% |
| GASTOS FINANCIEROS | -0,9% | -10.958 | -0,9% | -10.740 | -1,99% |
| 1%-2% IMPTO. SALIDA DIVISAS | -0,4% | -4.110 | -0,1% | -1.050 | -74,45% |
| TOTAL INGRESOS/EGRESOS FINANCI | -1,2% | -13.693 | -0,8% | -9.902 | -27,69% |
| UTILIDAD ANTES DE IMP.Y BENEFICIO | 1,1% | 13.171 | 2,9% | 34.651 | 163,09% |
| PARTICIPACION EMPLEADOS Y TRABAJADO | 0,2% | 2.264 | 0,4% | 5.198 | 129,58% |
| IMPUESTO A LA RENTA | 0,2% | 2.054 | 0,9% | 10.684 | 420,15% |
| UTILIDAD NETA | 0,8% | 8.852 | 1,6% | 18.769 | 112,04% |



COMPARATIVO DE VENTAS

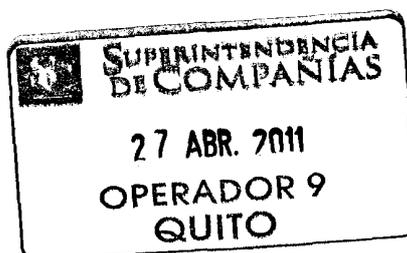



SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
 27 ABR. 2011
 OPERADOR 9
 QUITO

INTERMACO C.A.

BALANCE GENERAL COMPARATIVO AL 31/12/09 VS. 31/12/10

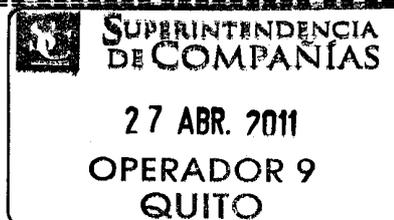
| DOLARES | % | 31/12/2009 | % | 31/09/2010 | % VARIACION |
|----------------------------|---------------|-------------------|---------------|-------------------|----------------|
| ACTIVO | 100,0% | 774.424,04 | 100,0% | 620.747,50 | -19,84% |
| ACTIVO CORRIENTE | 98,4% | 761.877,46 | 95,3% | 591.517,32 | -22,36% |
| ACTIVO DISPONIBLE | 13,7% | 106.099,88 | 15,8% | 98.202,20 | -7,44% |
| CAJA | | 13.541,79 | | 2.492,60 | -81,59% |
| BANCOS | | 28.248,64 | | 18.340,93 | -35,07% |
| INVERS. TEMPORALES | | 64.309,45 | | 77.368,67 | 20,31% |
| ACTIVO EXIGIBLE | 21,4% | 166.036,32 | 27,7% | 171.901,12 | 3,53% |
| CUENTAS POR COBRAR | | 140.245,55 | | 139.713,95 | -0,38% |
| IMPUESTOS | | 17.099,01 | | 24.350,54 | 42,41% |
| ANTICIPOS | | 1.882,00 | | 1.750,00 | -7,01% |
| DEPOSITOS EN GARANTIA | | 1.445,28 | | 1.445,28 | 0,00% |
| OTRAS CTAS. POR COBRAR | | 5.364,48 | | 4.641,35 | -13,48% |
| ACTIVO REALIZABLE | 63,2% | 489.741,26 | 51,8% | 321.414,00 | -34,37% |
| INVENTARIOS | | | | | |
| QUITO | | 394.508,59 | | 296.620,25 | -24,81% |
| GUAYAQUIL | | 10.292,71 | | 15.539,35 | 50,97% |
| AMBATO | | 4.105,83 | | 4.370,99 | 6,46% |
| IBARRA | | 2.763,74 | | 2.699,37 | -2,33% |
| MRERCADERIA EN TRANSITO | | 78.070,39 | | 2.184,04 | -97,20% |
| ACTIVO NO CORRIENTE | 1,6% | 12.546,58 | 4,7% | 29.230,18 | 132,97% |
| QUITO | | 6.757,32 | | 23.591,12 | 249,12% |
| GUAYAQUIL | | 2.358,25 | | 2.522,28 | 6,96% |
| AMBATO | | 736,96 | | 945,79 | 28,34% |
| IBARRA | | 284,17 | | 891,26 | 213,64% |
| CENTROS COPIADO | | 2.409,88 | | 1.279,73 | -46,90% |
| TOTAL ACTIVOS | 100,0% | 774.424,04 | 100,0% | 620.747,50 | -19,84% |



INTERMACO C.A.

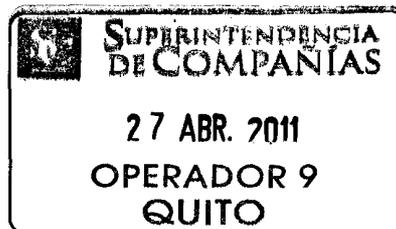
BALANCE GENERAL COMPARATIVO AL 31/12/09 VS. 31/12/10

| DOLARES | % | 31/12/2009 | % | 31/09/2010 | % VARIACION |
|----------------------------------|---------------|-------------------|---------------|-------------------|----------------|
| PASIVO | 100,0% | 469.810,79 | 100,0% | 297.364,82 | -36,71% |
| PASIVO CORRIENTE | 45,5% | 352.049,69 | 29,2% | 181.180,50 | -48,54% |
| CUENTAS POR PAGAR | | 164.889,90 | | 130.242,80 | -21,01% |
| OBLIGACIONES POR PAGAR | | 154.000,00 | | 0,00 | -100,00% |
| INTERESES POR PAGAR | | 2.702,17 | | 0,00 | -100,00% |
| PROV. BENEFICIOS SOCIALES | | 23.557,90 | | 28.358,07 | 20,38% |
| IMPUESTOS POR PAGAR | | 6.899,72 | | 22.579,63 | 227,25% |
| PASIVO NO CORRIENTE | 15,2% | 117.761,10 | 18,7% | 116.184,32 | -1,34% |
| PATRIMONIO | 39,3% | 304.613,25 | 52,1% | 323.382,68 | 6,16% |
| CAPITAL | | 220.000,00 | | 220.000,00 | 0,00% |
| APORTE/CAPITAL EN TRAMITE | | 0,00 | | 0,00 | 0,00% |
| RESERVAS | 9,8% | 75.761,18 | 13,6% | 84.613,25 | 11,68% |
| RESERVA LEGAL | | 75.694,15 | | 76.579,36 | 1,17% |
| RESERVA FACULTATIVA | | 67,03 | | 8.033,89 | 11885,51% |
| RESERVA DE CAPITAL | | 0,00 | | 0,00 | 0,00% |
| RESULTADOS | 1,1% | 8.852,07 | 3,0% | 18.769,43 | 112,03% |
| TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO | 100,0% | 774.424,04 | 100,0% | 620.747,50 | -19,84% |
| CUENTAS DE ORDEN | | 72.967,23 | | 2.678,97 | |



COMPAÑÍA INTERNACIONAL DE MAQUINAS COPIADORAS INTERMACO C.A.
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

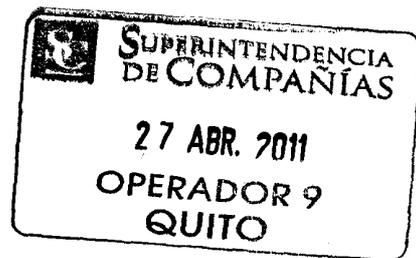
| | | | |
|--|--------------|------------------|-------------|
| Efectivo provisto por operaciones | | 1.186.649,25 | |
| Ventas | 1.188.543,61 | | |
| Disminución de Cuentas por Cobrar | -1.894,36 | | |
| Efectivo pagado a proveedores | | -405.088,40 | |
| Costo de ventas | -535.450,33 | | |
| Disminución de inventarios | 168.246,55 | | |
| Aumento de impuestos | -7.251,53 | | |
| Disminución de prepagados | 723,13 | | |
| Disminución de otros activos | 132,00 | | |
| Disminución de Cuentas por Pagar | -33.376,29 | | |
| Intereses recibidos | 646,40 | | |
| Otros ingresos | 1.241,67 | | |
| Efectivo pagado por gastos de administración y ventas | | -609.363,03 | |
| Gastos de Personal | -436.509,62 | | |
| Gastos de servicios | -161.383,25 | | |
| Gastos financieros | -11.789,65 | | |
| Disminución de Intereses por pagar | -2.702,17 | | |
| Impuesto a la Renta | -10.683,95 | | |
| Aumento de Impuestos por Pagar | 15.679,89 | | |
| 15% participación laboral por Pagar | -5.197,66 | | |
| Aumento de Pasivos con Empleados | 3.223,38 | | |
| Efectivo provisto por actividades de operación | | 172.197,82 | |
| Actividades de inversión | | -20.240,55 | |
| Efectivo entregado por compra de propiedad, planta y equipo | -26.095,50 | | |
| Efectivo recibido por Inversiones temporales | 5.854,95 | | |
| Actividades de financiamiento | | -154.000,00 | |
| Efectivo Pagado | | | |
| Operaciones bancarias | -154.000,00 | | |
| Efectivo Pagado | | | |
| Dividendos pagados | 0,00 | | |
| Efectivo neto | | -2.042,73 | |
| Saldo Inicial de Caja y Equivalentes | | 75.868,27 | |
| (=) Saldo Final de Caja y Equivalentes | \$ | 73.825,54 | 0,00 |



COMPAÑÍA INTERNACIONAL DE MAQUINAS COPIADORAS INTERMACO C.A.
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2010

CONCILIACION DEL RESULTADO NETO DEL PERIODO CON EL FLUJO DE FONDOS
PROVISTOS POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN

| | | |
|--|------------|-------------------|
| Utilidad Neta | | 18.769,43 |
| (+) Gastos no realizados en efectivo | | 10.647,79 |
| Depreciaciones | 9.411,90 | |
| Cuentas Incobrables | 1.235,89 | |
| Gasto Jubilación Patronal y Desahucio | 0,00 | |
| Baja de Inventarios | 0,00 | |
| Ajustes cuentas resultados | 0,00 | |
| | | |
| Utilidad conciliada con gastos efectivos | | 29.417,22 |
| | | |
| (+) (-) Aumentos y Disminuciones de Activos y Pasivos Operativos | | |
| | | |
| Aumento de Cuentas por Cobrar | -1.894,36 | 142.780,60 |
| Disminución de inventarios | 168.246,55 | |
| Aumento de impuestos | -7.251,53 | |
| Disminución de prepagados | 723,13 | |
| Disminución de otros activos | 132,00 | |
| Disminución de Cuentas por Pagar | -33.376,29 | |
| Disminución de Intereses por Pagar | -2.702,17 | |
| Aumento de Impuestos por Pagar | 15.679,89 | |
| Aumento de Pasivos con Empleados | 3.223,38 | |
| | | |
| Efectivo neto proveniente de actividades operativas | \$ | 172.197,82 |



COMPAÑÍA INTERNACIONAL DE MAQUINAS COPIADORAS INTERMACO C.A.
ESTADO DE EVOLUCION DEL PATRIMONIO
AÑOS TERMINADOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2009 Y 2010

| | CAPITAL SOCIAL | RESERVA LEGAL | RESERVA FACULTATIVA | RESULTADOS ACUMULADOS | TOTAL |
|--|-----------------------|----------------------|----------------------------|------------------------------|-------------------|
| Saldos al 1 de enero de 2009 | 220.000,00 | 68.989,00 | 91.520,64 | 67.051,54 | 447.561,18 |
| Apropiación utilidades a reservas legal y facultativa | | 6.705,15 | 5.346,39 | -12.051,54 | 0,00 |
| Distribución de dividendos | | | | -55.000,00 | -55.000,00 |
| Traspaso a Pasivo Corriente según Resolución Junta Accionistas | | | -96.800,00 | | -96.800,00 |
| Utilidad del año | | | | 8.852,07 | 8.852,07 |
| Aumento de Capital | | | | | |
| | | | | | |
| Saldos al 31 de diciembre de 2009 | 220.000,00 | 75.694,15 | 67,03 | 8.852,07 | 304.613,25 |
| Apropiación utilidades a reservas legal y facultativa | | 885,21 | 7.966,86 | -8.852,07 | 0,00 |
| Utilidad del año | | | | 18.769,43 | 18.769,43 |
| | | | | | |
| Saldos al 31 de diciembre de 2010 | 220.000,00 | 76.579,36 | 8.033,89 | 18.769,43 | 323.382,68 |

CR

