INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE "UNIWELD ANDINA S.A."

Señores Accionistas:

De acuerdo a los requerimientos legales y estatutos vigentes, me permito poner a su consideración el INFORME de actividades de "UNIWELD ANDINA S.A. que corresponden al año 2007.

Como es de amplio conocimiento, el año 2007, se hizo campaña política por la Asamblea Nacional Constituyente a fin de elaborar una nueva constitución, la misma que trajo una expectativa que dio lugar a que las inversiones se paralicen a fin de ver que pasará.

La inversión petrolera privada, debido a esa expectativa, tuvo lo que podríamos llamar una paralización importante, como nuestro perfil industrial, esta también orientado a esa actividad, nos vimos afectados de cierta forma.

Ante la competencia de productos chinos que llegan en gran cantidad al mercado nacional y para precautelar nuestro buen nombre, se decidió por primera vez la importación de productos de esa procedencia, los mismos que cumplen con normas que se imponen en el mercado de Estados Unidos, ciertamente que su valor esta muy por debajo del precio de producción nacional debido principalmente a los salarios muy por debajo de aquellos que aquí se pagan así como, bajos costos de producción por la compra masiva de materias primas, susidios estatales al transporte, a la electricidad entre otros, accesos a líneas de crédito mucho más flexibles, etc.

Toda la mercadería que llegó de china, fue cien por ciento probada antes de salir para su venta al público.

Para cumplir con todas las normas ambientales implementadas por el Municipio de Quito, se han hecho una auditoria ambiental de seguimiento y se han tenido que invertir recursos para implementar todas las normas requeridas, ciertamente estas normas ambientales solo se aplican a Quito, lo que hace que producir en esta ciudad sea mas caro que en otros lugares del país.

***1.- PRODUCCIÓN Y VENTAS:** Durante todo el año 2007, al igual que en el año anterior la situación económica del país no fue de lo mejor,, pero considero que no hubo la suficiente inversión, fuimos terriblemente afectados por le terrible alza de*

las materias primas tales como el latón que en ciertos casos llegaron a ponerse por encima del cien por ciento de aumento así como el alto costo de los fletes internacionales, cuyo incremento se debe principalmente al altísimo costo del barril de petróleo y de sus derivados así como al peaje de canal de Panamá, ya que la mayoría de productos importados por nosotros son de procedencia americana, en cuanto a los fletes locales, los señores transportistas los suben mucho mas allá de índices razonables producto de la inflación o de la subida de lubricantes y repuestos básicamente, ya que no hubo incremento del precio de los combustibles.

Cabe mencionar que tuvimos una gran exportación a Venezuela que nos ayudó mantener la producción a niveles aceptables y nos dio la liquidez necesaria para poder seguir produciendo ya que las cobranzas a nivel nacional fueron bastante difíciles por una u otra razón.

No se han creado nuevas líneas, hemos continuado fabricando los productos tradicionales, a pesar de la fuerte competencia, nuestros productos siguen con una buena acogida, la demanda de equipos sobre todo los que se ensamblan con reguladores tipo MR ha tenido un incremento con respecto al año pasado, gracias principalmente a su gran desempeño y relativamente menor costo con respecto a los de trabajo pesado.

Hemos mantenido la presentación de los equipos, que vienen en caja plástica en lugar de caja de cartón, se decidió que todos los equipos sean presentados de esa manera, no importa para que tipo de trabajo se los necesite.

Ante la fuerte subida de precios de las materias primas, no existe en carpeta el desarrollo de nuevos productos, al contrario, consideramos que debemos en un futuro, importar líneas chinas de productos pero de aquellos que se venden en mercados tales como el de Estados Unidos o el Europeo.

Una línea que nos ha ayudado mucho es la línea médica ambulatoria, se han hecho mas importaciones de estos productos, los mismos que han tenido una muy buena acogida.

Nuestra conocida calidad y el cumplimiento de las normas de fabricación, así como también el servicio post venta, ha permitido a lo largo del año mantenernos como los principales proveedores de equipos de alta calidad en la rama.

*2.- **ADMINISTRACIÓN:** El sistema contable que utilizamos, es un sistema confiable que nos permite mantenernos al día con la información .*

Para una mejor funcionamiento del Departamento de Contabilidad, se utiliza el sistema contable TINI, versión 2007 actualizada, que a diferencia de la anterior versión, es muchísimo más confiable y sobre todo rápida. Gracias a esto, todos los informes tales como facturación, cobros, pagos así como todos los procesos contables necesarios para el buen funcionamiento de la empresa estaban al día.

Aunque normalmente nos manteníamos con una lista de precios para todo el año, debido a la terrible alza de los insumos, fletes y materiales en general, nos vimos obligados a cambiar la lista de precios por dos ocasiones, eso creó un cierto malestar entre nuestros clientes, sin embargo luego de ciertas protestas y ante nuestras explicaciones, la situación se normalizó.

Hemos hecho los cambios necesarios en la política de ventas en función de la realidad del país y de nuestros clientes, se ha mantenido el sistema de "Cliente Frecuente" a ciertos clientes cuyo monto de compras rebasan un cierto monto y que tienen un cierto número anual de compras que los diferencian de aquellos que vienen ocasionalmente, algunas personas ciertamente necesitan de un cierto asesoramiento sobre la utilización y garantía de nuestros productos. El número de clientes ocasionales se ha mantenido gracias sobre todo al uso de tarjetas de crédito Diners y Visa con el sistema de crédito corriente, diferido a tres meses sin intereses y hasta doce meses con intereses.

*3.- **SITUACIÓN FINANCIERA:**, Los estados contables de la empresa son explícitos y han sido revisados por el comisario de la empresa, los mismos que han sido calificados de "Razonablemente aceptables".*

Atentamente,

UNIWORLD ANDINA S A.
Gerente General

Ing. Franklin Tamayo C.
GERENTE GENERAL