

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE UNIWELD ANDINA S.A.

Señores Accionistas:

De acuerdo a los requerimientos legales y estatutos vigentes, me permito poner a su consideración el INFORME de actividades de "UNIWELD ANDINA S.A." que corresponden al año 2012.

Durante el año 2012, las ventas tuvieron un incremento con respecto al año anterior, cabe mencionar que algunos productos se vieron afectadas por la demora en los importaciones, de algunos de nuestros proveedores, así como la competencia de productos provenientes de la China con características similares a los que nosotros importamos, con precios más bajos debido a que son hechos para los mercados emergentes como el nuestro, debo insistir en que los organismos de protección al consumidor deben regular que los bienes importados tengan las mínimas normas de seguridad para el usuario, así como los repuestos y garantía, eso no se cumple, por lo que tenemos que lidiar con una competencia desleal, sin control.

1.- PRODUCCIÓN Y VENTAS: En la primera parte del año, el despacho de productos por parte de nuestro proveedor principal, estuvo marcado por la demora, por lo que tuvimos que buscar otros proveedores de productos similares para evitar que la competencia se aproveche y saque al mercado sus productos de baja calidad a precios bajos, sin embargo dado que nosotros hacemos un control de calidad riguroso a todos los productos chinos, como si fueran de nuestra producción, hemos logrado mejorar la situación gracias a la confianza de quienes consumen los productos que comercializamos ya que no descuidamos la calidad, el servicio postventa y el trato personalizado con cada uno de nuestros clientes.

Hemos mantenido la presentación de nuestros productos, la garantía de fábrica contra desperfectos de fabricación o de ensamblaje y nuestro buen servicio post venta lo que nos sitúa como uno de los principales proveedores de equipos de alta calidad de la línea industrial para oxígeno, para gases industriales, así como para usos medicinales.

Se hicieron cambios de personal en el área de ventas, lo que ha incidido en una mejor penetración en el mercado actual.

2.- ADMINISTRACION: Hemos hecho cambios al sistema contable para cumplir con las disposiciones de la Superintendencia de Compañías e introducir cambios de acuerdo a la nueva norma de expresión contable conocida como NIIF, este sistema ya fue implementado el año anterior, pero hemos tenido que actualizarlo, ciertamente esto represento un gasto adicional para poder contar con esta herramienta.

Nuestro sistema contable TINI ha sido modificado por este año para cumplir con las NIIF, pero se prevé su remplazo por uno más eficiente a principios de 2013.

De acuerdo a las nuevas normas y por segundo año consecutivo, hemos hecho una serie de provisiones tales como jubilación patronal, desahucios y otros que han comprometido un poco las utilidades, pero que nos permitirán transparentar los estados financieros de la empresa.

Hemos logrado nuevos clientes y seguimos aceptando pagos con tarjeta de crédito y aplicando descuentos a personas naturales o jurídicas que compran directamente en nuestras dependencias con el sistema de "Cliente Frecuente" que compromete un cierto número de compras por año y un cierto monto.

3.- SITUACION FINANCIERA: Los estados contables de la empresa son explícitos y has sido revisados por el comisario de la empresa, los mismos que han sido calificados de "Razonablemente Aceptables".

Atentamente,



Ing. Franklin Tamayo C.

GERENTE GENERAL