1876

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE "UNIWELD ANDINA S.A."

Señores Accionistas:

De acuerdo a los requerimientos legales y estatutos vigentes, me permito poner a su consideración el INFORME de actividades de "UNIWELD ANDINA S.A. que corresponden al año 2009.

Como es de amplio conocimiento, el año 2009, fue marcado por una profunda crisis a nivel internacional, que tuvo como consecuencia una limitada inversión por parte de la industria privada.

La inversión petrolera privada, debido a esa situaciòn, tuvo lo que podríamos llamar una paralización importante, como nuestro perfil industrial, esta también orientado a esa actividad, nos vimos afectados de cierta forma.

Como es de su conocimiento, hemos reducido considerablemente la producción local debido a la fuerte demanda de productos chinos que llegan en gran cantidad al mercado nacional traídos por algunos importadores, para precautelar nuestro buen nombre y poder competir en el segmento, seguimos trayendo productos de esa procedencia, los mismos que cumplen con normas que se imponen en el mercado de Estados Unidos, ciertamente que su valor está muy por debajo del precio de producción nacional debido principalmente a los salarios muy por debajo de aquellos que aquí se pagan así como, bajos costos de producción por la compra masiva de materias primas, susidios estatales al transporte, a la electricidad entre otros, accesos a líneas de crédito mucho más flexibles, etc.

Hemos mantenido los controles de calidad establecidos por normas internacionales, de tal manera que nuestros clientes tengan la garantía que compran productos cien por ciento probados antes de salir a la venta y que precautelen su inversión.

De acuerdo a las ordenanzas implementadas por el Municipio de Quito y para cabal cumplimiento de las mismas, se están invirtiendo recursos para cumplir con todas las normas requeridas por la auditoría ambiental de seguimiento.

Cabe también considerar que se hicieron adecuaciones a la planta, se redujo el tamaño del área que ocupábamos y se readecuaron otras que correspondían al área de fundición y que estaban sin uso para destinarlas a las nuevas bodegas lo cual significó una importante inversión.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 ABR. 2010
OPERADOR 9
QUITO

1.- PRODUCCIÓN Y VENTAS: *Durante todo el año 2009, al igual que en el año anterior la situación económica del país no fue de lo mejor,, pero considero que no hubo la suficiente inversión, los precios de algunos materiales estuvieron de alguna forma más accesibles pero de ninguna manera significó que los precios de producción hayan bajado significativamente*
Sin embargo cabe mencionar que los fletes tanto internacionales, como los internos si tuvieron un altísimo costo, lo que influenció en el costo final de ventas.

En el último trimestre por cuestiones hasta ahora inexplicables, nuestro principal proveedor de equipos importados, no nos envió a tiempo los pedidos, produciendo una sensible disminución de las ventas, lo cual se refleja en los balances.

Hemos mantenido la presentación de los equipos, que vienen en caja plástica en lugar de caja de cartón, se decidió que todos los equipos sean presentados de esa manera, no importa para que tipo de trabajo se los necesite.

Ante la baja demanda de productos nacionales, no existe en carpeta el desarrollo de nuevos productos, al contrario hemos preferido importar líneas chinas de productos pero de aquellos que cumplen con estándares impuestos por mercados tales como el de Estados Unidos o el Europeo y que hasta el momento han tenido gran acogida gracias al riguroso control integral de calidad al que les sometemos en nuestras instalaciones.

Una línea que nos ha ayudado mucho es la línea médica ambulatoria, se han hecho más importaciones de estos productos, los mismos que han tenido una muy buena acogida.

Nuestra conocida calidad y el cumplimiento de las normas de fabricación, así como también el servicio post venta, ha permitido a lo largo del año mantenernos como los principales proveedores de equipos de alta calidad en la rama.

2.- ADMINISTRACIÓN: *El sistema contable que utilizamos, es un sistema confiable que nos permite mantenernos al día con la información.*

Para una mejor funcionamiento del Departamento de Contabilidad, se utiliza el sistema contable TINI, versión 2007 actualizada, que a diferencia de la anterior versión, es muchísimo más confiable y sobre todo rápida. Gracias a esto, todos los informes tales como facturación, cobros, pagos así como todos los procesos contables necesarios para el buen funcionamiento de la empresa estaban al día.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
28 ABR. 2010
OPERADOR 9
QUITO

Hemos hecho los cambios necesarios en la política de ventas en función de la realidad del país y de nuestros clientes, se ha mantenido el sistema de "Cliente Frecuente" a ciertos clientes cuyo monto de compras rebasan un cierto monto y que tienen un cierto número anual de compras que los diferencian de aquellos que vienen ocasionalmente, algunas personas ciertamente necesitan de un cierto asesoramiento sobre la utilización y garantía de nuestros productos. El número de clientes ocasionales se ha mantenido gracias sobre todo al uso de tarjetas de crédito Diners y Visa con el sistema de crédito corriente, diferido a tres meses sin intereses y hasta doce meses con intereses.

***3.- SITUACIÓN FINANCIERA:**, Los estados contables de la empresa son explícitos y han sido revisados por el comisario de la empresa, los mismos que han sido calificados de "Razonablemente aceptables".*

Atentamente,

Ing. Franklin Tamayo C.
GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 ABR. 2010
OPERADOR 9
QUITO