

COMATECNICA Cía. Ltda.

Quito, 19 de Marzo del 2012

Informe de Gerencia

Señores Socios
De la Compañía COMATECNICA CIA. LTDA.
Presente.

Según lo normado en el Reglamento de la Superintendencia de Compañías, paso a señalar las actividades realizadas durante el año 2011:

1. Este año, económicamente hablando, fue más estable que los años anteriores pero la competencia, sobre todo con la presencia del producto chino, afectó mucho nuestras operaciones a pesar de esto durante el año 2011 obtuvimos utilidades que benefician a la Empresa y a los trabajadores.
2. Debo señalar que los libros sociales están actualizados en lo referente a los libros de contabilidad y sus resguardos están al día y llevados acordes con lo que dispone la ley vigente sobre la materia de Compañías.
3. Las metas que se previeron al inicio del año en estudio no se alcanzaron ya que las ventas llegaron a la suma de USD. 1'814,718.51, y esperando vender para el año 2012 un monto aproximado de USD 1'900,000.00 (SIN IVA).
4. Las resoluciones que fueron adoptadas en las Juntas Generales del año en estudio merecieron de mi parte el debido cumplimiento porque las he considerado legales.
5. Financiamiento.- Para el cumplimiento de las actividades de nuestra Compañía mantenemos operaciones de crédito con el Banco del Pacífico quien mantiene como garantía (HIPOTECA ABIERTA) las escrituras de mi casa, obteniendo créditos de hasta USD 533,000.00 que nos permitieron importar generadores BROADCASTCROWN e IGSA. Este crédito obtenido nos ha permitido aumentar nuestro capital de trabajo considerablemente.

Seguimos comercializando generadores mexicanos de la fábrica IGSA y para lo cual necesitamos dinero fresco, es por eso que debemos mantener créditos vigentes con el Banco del Pacífico u otros, a fin de mantener un sólido capital de trabajo aunque creo necesaria la visita al fabricante y el planteamiento de crédito directo para seguir comercializando su producto.

Respecto a índices financieros debo indicar lo siguiente:

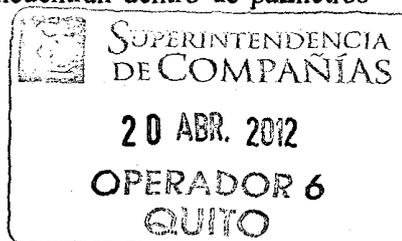
Índice de Endeudamiento General: 0.6963

Índice de Liquidez: 1.3829

Índice de Rentabilidad (ROE): 0.6801

Índice de Seguridad: 0.3037

Como podemos ver, los índices financieros se encuentran dentro de parámetros aceptables.



COMATECNICA Cía. Ltda.

6. Sugerencia sobre resultados.- En la Junta Ordinaria a realizarse próximamente, es mi deber proponer que las Utilidades del Ejercicio que alcanzan la suma de USD. 155,055.68 al 31 de diciembre de 2011 lo distribuyamos así: el 15% para entregar a los trabajadores acorde con lo dispuesto en el Código de Trabajo, es decir USD 23,258.35. De la diferencia obtenida tenemos una base imponible de USD. 133,243.77 (incluye gastos no deducibles) debiendo pagar al Fisco el 24% por concepto de Impuesto a la Renta, esto es USD. 31,978.50. Al deducir este pago al Fisco, nos queda un sobrante de USD. 99,818.82 saldo sobre el cual sugiero se calcule el 5% para incrementar la Reserva Legal, es decir la suma de USD.4,990.94.

El saldo final, luego de todos los pagos y deducciones es de USD. 94,827.88, sugiero que su valor se reparta en su totalidad a favor de los socios, a prorrata de sus aportes sociales y específicamente de la siguiente manera:

| | APORTE SOCIAL | | USD |
|----------------------------|---------------|-----|-----------|
| Jaime Enrique Arce Morales | 77.17 | | 73,178.67 |
| María Helena Almeida Lasso | 12.45 | | 11,806.07 |
| Jaime Eduardo Arce Campos | 4.72 | | 4,475.88 |
| Andrés Arce Almeida | 2.83 | | 2,683.63 |
| Javier Arce Almeida | 2.83 | | 2,683.63 |
| | 100.00 | USD | 94,827.88 |

7. A título de recomendación general, a los socios pido mantengan el apoyo y la colaboración que hasta ahora nos han brindado.

Espero que para este año la situación del País no se deteriore y consigamos mejorar nuestras relaciones comerciales con la empresa mexicana que nos permita mantener precios competitivos, sin disminuir la calidad de los equipos y recuperar los niveles de venta esperados y así obtengamos mejores resultados, además vemos necesaria la importación de generadores asiáticos que nos permitan recuperar parte de nuestros clientes, especialmente los constructores.

Adicionalmente y tomando en cuenta la cantidad de unidades de generadores que en algún tiempo tuvimos en nuestras bodegas, considero pertinente ir pensando en un local más amplio que nos permita tener mayor stock de generadores y transferencias automáticas y poder presentar de mejor manera a la Empresa, tanto en stock de equipos como en servicio post venta.

Atentamente,


Jaime Enrique Arce Morales
GERENTE GENERAL

