

COMATECNICA Cía. Ltda.

Quito, 3 de marzo del 2010

Informe de Gerencia

Señores Socios

De la Compañía COMATECNICA CIA. LTDA.

Presente.

Según lo normado en el Reglamento de la Superintendencia de Compañías, paso a señalar las actividades realizadas durante el año 2009, así:

1. No obstante a las limitaciones y problemas de la economía ecuatoriana y de orden mundial, durante el año 2009 obtuvimos utilidades que benefician a la Empresa y a los trabajadores, especialmente de los logros conseguidos en los dos últimos meses de año, favorecidos por la crisis energética que vivió el país y lo que produjo record de ventas mensual (dic.2009) de la compañía.
2. Debo señalar que los libros sociales están actualizados y en lo referente a los libros de contabilidad y sus resguardos están al día y llevados acordes con lo que dispone la ley vigente sobre la materia de Compañías.
3. Las metas que se previeron al inicio del año en estudio, se superaron en un 30% de lo planificado.

El monto de las ventas SUPERÓ los USD 2'000,000.00 esperando vender para el año 2010 un monto aproximado de USD. 1'500,000.00 (SIN IVA) considerando que la crisis mundial aún está vigente y se la percibe en nuestro país, especialmente los primeros meses del año.

4. Las resoluciones que fueron adoptadas en las Juntas Generales del año en estudio merecieron de mi parte el debido cumplimiento porque las he considerado legales.
5. Financiamiento.- Para el cumplimiento de las actividades de nuestra Compañía mantenemos operaciones de crédito con el Banco del Pacífico quien mantiene como garantía (HIPOTECA ABIERTA) las escrituras de mi casa, obteniendo créditos de hasta USD. 200,000.00 que nos permitieron importar generadores BROADCASTOR e IGSA. Este crédito obtenido nos ha permitido aumentar nuestro capital de trabajo considerablemente obteniendo buenos resultados, como anteriormente lo mencioné.

Seguimos comercializando generadores mexicanos de la fábrica IGSA y para lo cual necesitamos dinero fresco, es por eso que debemos mantener créditos vigentes con el Banco del Pacífico u otros, a fin de mantener un sólido capital de trabajo.

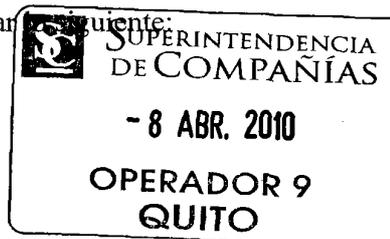
Respecto a índices financieros debo indicar:

Índice de endeudamiento general: 0,7072

Índice de liquidez: 1.9342

Índice de Rentabilidad (ROE): 0.9139

Índice de seguridad: 0.2928



COMATECNICA Cía. Ltda.

Estos índices demuestran que dentro del movimiento financiero de la Empresa han mejorado y que COMATECNICA está en condiciones óptimas de operar.

6. Sugerencia sobre resultados.- En la Junta Ordinaria a realizarse próximamente, es mi deber proponer que las Utilidades del Ejercicio que alcanzan la suma de USD. 248,504.49 al 31 de diciembre de 2009 lo distribuyamos así: el 15% para entregar a los trabajadores acorde con lo dispuesto en el Código de Trabajo, es decir USD. 37,275.67 De la diferencia obtenida tenemos una base tributable de USD. 213,769.67 (incluye USD. 2,540.70 de gastos no deducibles) debiendo pagar al Fisco el 25% por concepto de Impuesto a la Renta, esto es USD. 53,442.38. Al deducir este pago al Fisco, nos queda un sobrante de USD. 157,786.44 saldo sobre el cual sugiero se calcule el 5% para incrementar la Reserva Legal, es decir la suma de USD. 7,889.32

El saldo final, luego de todos los pagos y deducciones es de USD. 149,897.12, sugiero que su valor se reparta en su totalidad a favor de los socios, a prorrata de sus aportes sociales y específicamente de la siguiente manera:

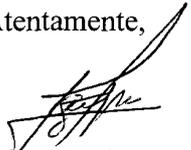
	APORTE SOCIAL (%)		USD
Jaime Enrique Arce Morales	77.17		115,675.61
María Helena Almeida Lasso	12.45		18,662.19
Jaime Eduardo Arce Campos	4.72		7,075.14
Andrés Arce Almeida	2.83		4,242.09
Javier Arce Almeida	2.83		4,242.09
	100.00	USD	149,897.12

7. A título de recomendación general, a los socios pido mantengan el apoyo y la colaboración que hasta ahora nos han brindado.

Espero que para este año la situación del País no se deteriore más y consigamos mejorar nuestras relaciones comerciales con la empresa mexicana que nos permita mantener precios competitivos, sin disminuir la calidad de los equipos y recuperar los niveles de venta esperados y así obtengamos mejores resultados.

Adicionalmente y tomando en cuenta la cantidad de unidades de generadores que en algún tiempo tuvimos en nuestras bodegas, considero pertinente ir pensando en un local más amplio o en al menos una bodega, que nos permita tener mayor stock de generadores y transferencias automáticas y poder presentar de mejor manera a la Empresa, tanto en stock de equipos como en servicio post venta.

Atentamente,


Jaime Enrique Arce Morales
GERENTE GENERAL

